Curso de Gestión de Materiales

SAP-MM Sesión 01



AGENDA

- **NUESTRA EMPRESA**
- **OBJETIVO DEL CURSO**
- **SYLLABUS DEL CURSO**
- **PARTE I: TEORÍA BÁSICA**
  - Historia
  - ERP
  - Porque implementa una empresa un ERP?
  - Que es SAP?
  - Modelo SCOR
  - Que módulos tiene SAP?
    - MM
    - PP
    - QM
    - PM
    - HR
    - SD
    - FI – CO
  - SCOR
- **PARTE II: NAVEGACIÓN EN SAP R3**

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

NUESTRA EMPRESA



"Somos una empresa integrada por un equipo de consultores provenientes de Corporaciones de Clase mundial, con la experiencia necesaria que nos permite asegurar el éxito de los proyectos de nuestros socios de negocio."

NUESTROS SERVICIOS

¿desea maximizar su inversión en SAP R/3?

Ofrecemos a nuestros Clientes las mejores soluciones a la medida de sus necesidades, a través de un equipo de Consultores calificados y especializados en SAP, con amplia visión de negocio.

- **Revisiones de Pre-implementación de SAP y revisiones Tecnológicas**
- **Proyectos en general de configuración SAP R/3**
- **Talleres y Capacitación en todos los módulos de SAP**
- **Software Factory remoto desde nuestras instalaciones.**
- **Implementación de procesos de Radio Frecuencia (PDT´s, Scan Gu n de ZEBRA)**





NUESTRAS CREDENCIALES



Perú

alicorp®



México

GRUPO CORVI

Grupak®
Fabricantes de Papel y Cartón Corrugado

OBJETIVO DEL CURSO

Brindar a los participantes una visión general de los procesos de Cadena de Abastecimiento y en particular del Modulo de SAP de Gestión de Materiales MM

- **DIRIGIDO A:**
  - Profesionales de Ingeniería, Administración u otras áreas con conocimientos de Logística que desean tener una visión general de lo que les ofrece un ERP
  - Estudiantes, Consultores y Desarrolladores de Software que desean ampliar sus conocimientos en temas Logísticos
  - Público en general que desea aumentar su valor en el mercado laboral, producto de conocer el manejo de una herramienta de Clase Mundial.

Nota: Este no es un curso de programación ni de desarrollo de software. Supone que los participantes tienen un conocimiento básico de Logística, Compras, Gestión de Almacenes o Planeamiento.

SYLLABUS DEL CURSO

TEMA 01

- Introducción al curso. Que es SAP?. Que es un ERP *(Enterprise Resource Planning)*. Empresas que utilizan SAP en el Perú y el mundo.
- Módulos de SAP R3. SAP y la Cadena de Suministros.
- Navegación en SAP

TEMA 02

- Estructura Organizativa de SAP. Concepto de Sociedad, Centro, Almacén. Ejemplos utilizando SAP.
- El Maestro de Productos. Qué es un tipo de Material?. Datos básicos de un producto, información relevante para proceso de Compras, Almacenamiento, de Planificación y Ventas.
- Condiciones de Compra con Proveedores (Registro Info / Libro de Pedidos)

SYLLABUS DEL CURSO

TEMA 03

- Conceptos básicos de Planificación de Compras por Punto de Pedido
- La Lista de Necesidades y Stocks.
- Requerimientos de Compras Planeados (Solicitudes de Pedido)
- Almacenes Planificables. Estados del Inventario dentro de un almacén.

TEMA 04

- Solicitud de Cotización
- Contrato Marco

TEMA 05

- Creación de Pedido con Referencia a Solicitud de Pedido (basada en la planificación).
- Creación de Pedido sin Referencia a Solicitud de Pedido.

SYLLABUS DEL CURSO

- **TEMA 06**
  - Costo Promedio móvil (Costo Interno Periódico).
  - Ingreso de Mercadería al Almacén con Referencia a Pedido de Compra.
  - Lote de Mercancías.
  - Traspaso entre estados de Inventarios. Traspaso entre Almacenes.
  - Ingreso de Facturas
  - Ejemplo de Ingreso de Mercancías con un terminal PDT (opcional)

- **TEMA 07**
  - Creación de Pedidos de Sub Contratación
  - Formulas de Productos para Sub Contratación.

- **TEMA 08**
  - Conceptos básicos de Ventas
  - Creación de Orden de Ventas
  - Salida de Mercancías del a Orden Almacén con Referencia de Ventas

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*



PARTE I

TEORIA BÁSICA

1. UN POCO DE HISTORIA……

- Origen de ERP: En la Segunda Guerra Mundial EEUU empleó programas especializados (ejecutados en las enormes computadoras) para controlar la logística u organización de sus unidades en acciones bélicas.

- Estas soluciones, son los primeros sistemas para la planeación de requerimiento de materiales (*Material Requirements Planning Systems* o *MRP Systems*).

- Final de los 50’: los sistemas MRP traspasaron las trincheras del ejército hacia los sectores productivos.

- Las compañías que los adoptaron incursionaron en nuevas actividades en el sistema, como control de inventario, facturación, y pago y administración de nómina.

2. POR QUÉ HABLAMOS DE ERP?

- … es la segunda tecnología en importancia de las 2 últimas décadas (después de Internet).
- … las empresas invierten varios y hasta cientos de millones de U$ en sistemas de este tipo.
- … las *Enterprise Solutions* crean valor de dos maneras:
  - Conecta y gestiona flujos de información en organizaciones complejas para que el personal de gestión y operativo tome decisiones con base a información "perfecta", que refleje verdaderamente el estado actual.
  - Automatiza procesos complejos de transacciones, ahorrando costos.
- … importantes empresas de mediana a gran envergadura han lanzado/finalizado la implementación de sus sistemas ERP.

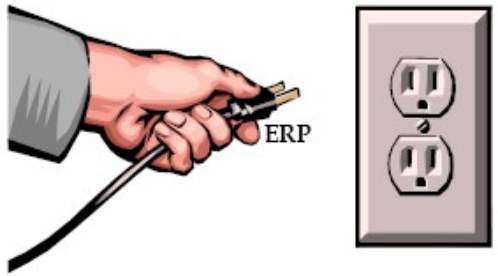
3. FRUSTRACIÓN?

Algunas empresas generan frustración al no obtener los beneficios esperados. Su origen es la falsa expectativa de que la sola implementación de un sistema generará beneficios.

UN SISTEMA ERP ES:

- ✓ Sólo software
- ✓ Sofisticado, muy flexible
- ✓ Un conjunto de procesos transaccionales estructurados de negocios, basados en la experiencia empresarial
- ✓ Un modelo de datos
- ✓ Una plataforma Tecnológica

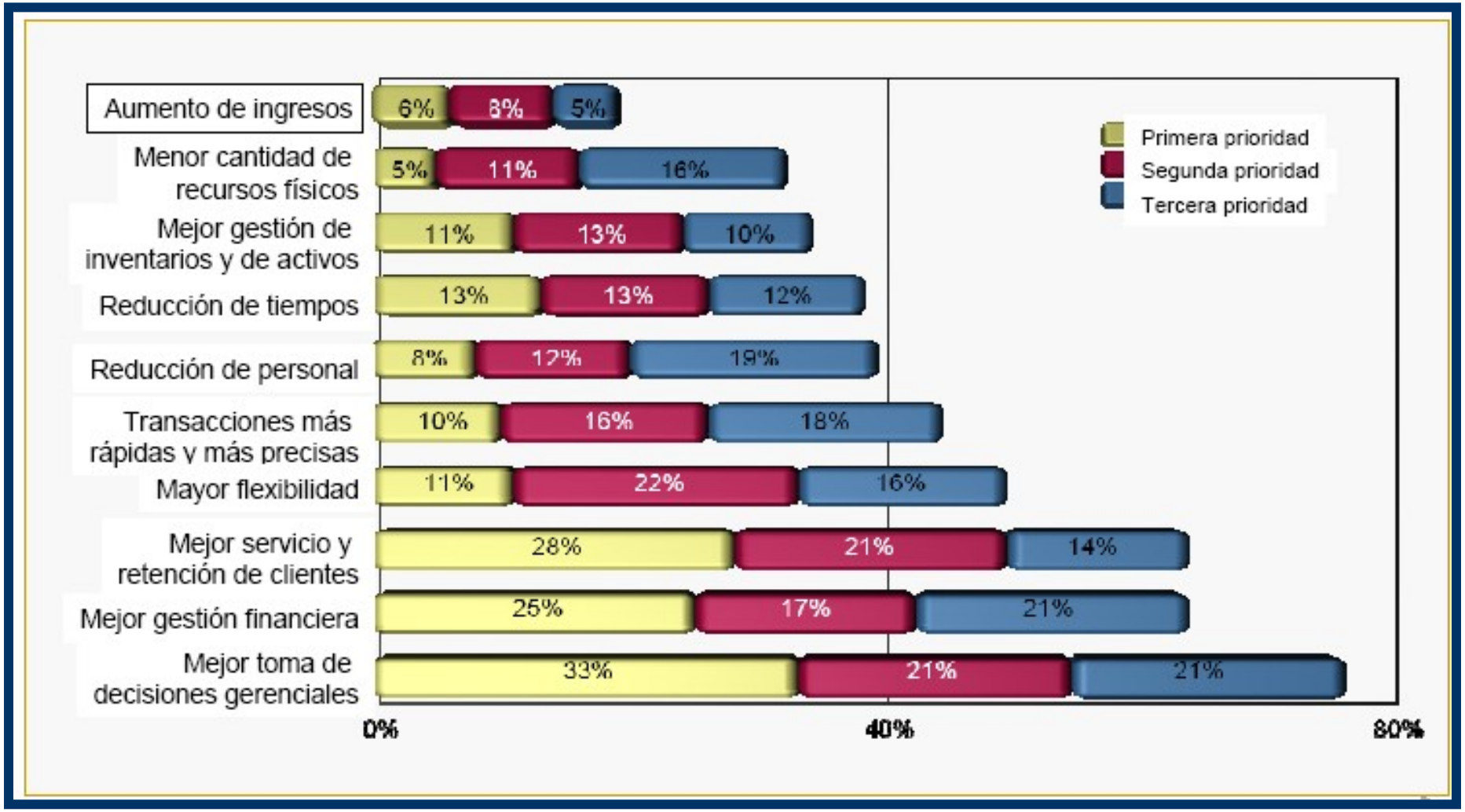
"Instálelo y obtendrá los beneficios."



UN SISTEMA ERP NO ES:

- ✓ Una visión estratégica u operativa
- ✓ Los mejores procesos
- ✓ Un substituto de una buena planificación
- ✓ Un substituto del apoyo gerencial y de una amplia participación de los usuarios

4. PORQUE IMPLEMENTAR UN ERP?



5. ¿QUÉ ES UN ERP?

ERP (Enterprise Resources Planning)

Un sistema ERP es un conjunto de programas integrados que apoya las principales actividades organizacionales (producción y logística, finanzas y contabilidad, ventas y recursos humanos).

Solo **UN** programa de software para **TODOS** los departamentos de la empresa.

El ERP combina todos los sistemas en un programa de software integrado que “corre” en una sola base de datos.

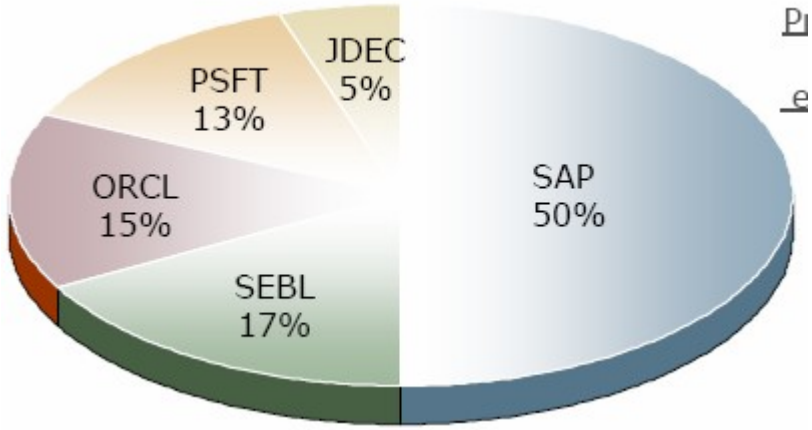
6. ¿QUÉ ES SAP?

SAP - *Systems, Applications and Products in Data Processing* - es tercer proveedor independiente de software del mundo.

Su sede esta en Walldorf (Alemania).

Emplea más de 28,900 personas en más de 50 países, con 12 millones de usuarios y 67,500 instalaciones.

Principales competidores de SAP en términos de ingresos por Licencias.



6.1 ¿PRODUCTOS DE SAP?

- **mySAP Customer Relationship Management .**

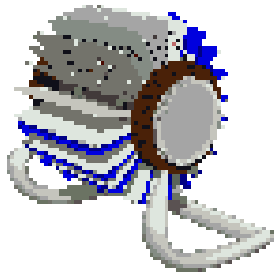
- **mySAP Supply Chain Management.**
  - **SAP R3: Es el sistema Transaccional de SAP. Desde la Version 5, se le conoce como SAP Central Component. Esta compuesto por 3 procesos: Logística, Finanzas y Recursos Humanos.**
  - **APO: Advanced Planner and Optimizar. Sistema optimizador de Planeamiento Logístico**
    - **APO-DS Datal Scheduling**
    - **APO-DP Demmand Planning**
    - **APO-SNP Supply Network Planning**



6.1 ¿PRODUCTOS DE SAP?

- SEM: (Strategic Enterprise Management). Aplicación analítica que facilita los procesos estratégicos de las empresas
  - SEM-BPS: Business Planning and Simulation
  - SEM-CPM: Corporate Performance Monitor
  - SEM-BW: Business Warehouse (Dataware House)

- mySAP Bussiness One para la Pequeña y Mediana Empresa.
- Mobile Solutions.
- Otros…

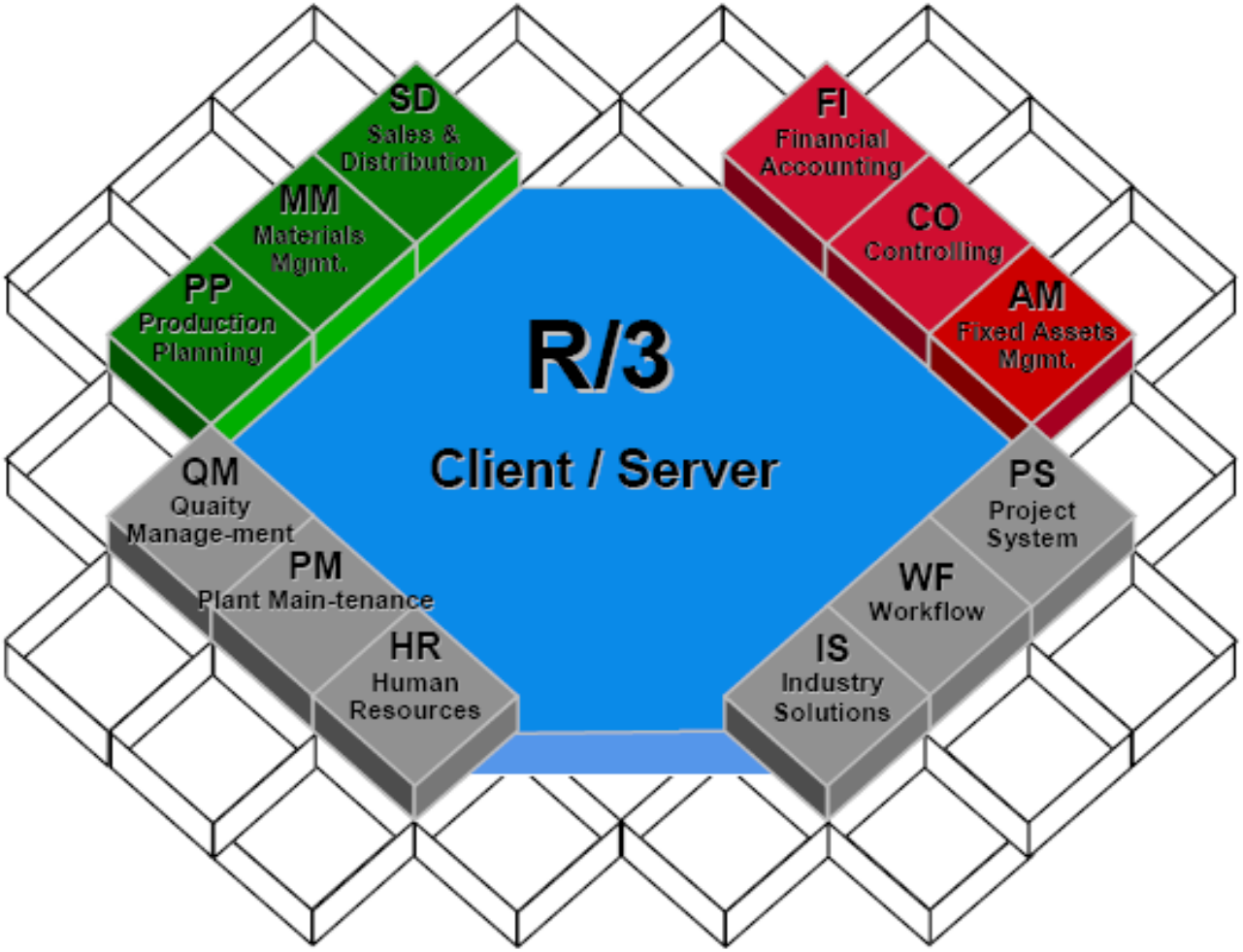


6.2 ¿QUIÉNES UTILIZAN SAP?

TRUSTED BY FIRST-CLASS CUSTOMERS

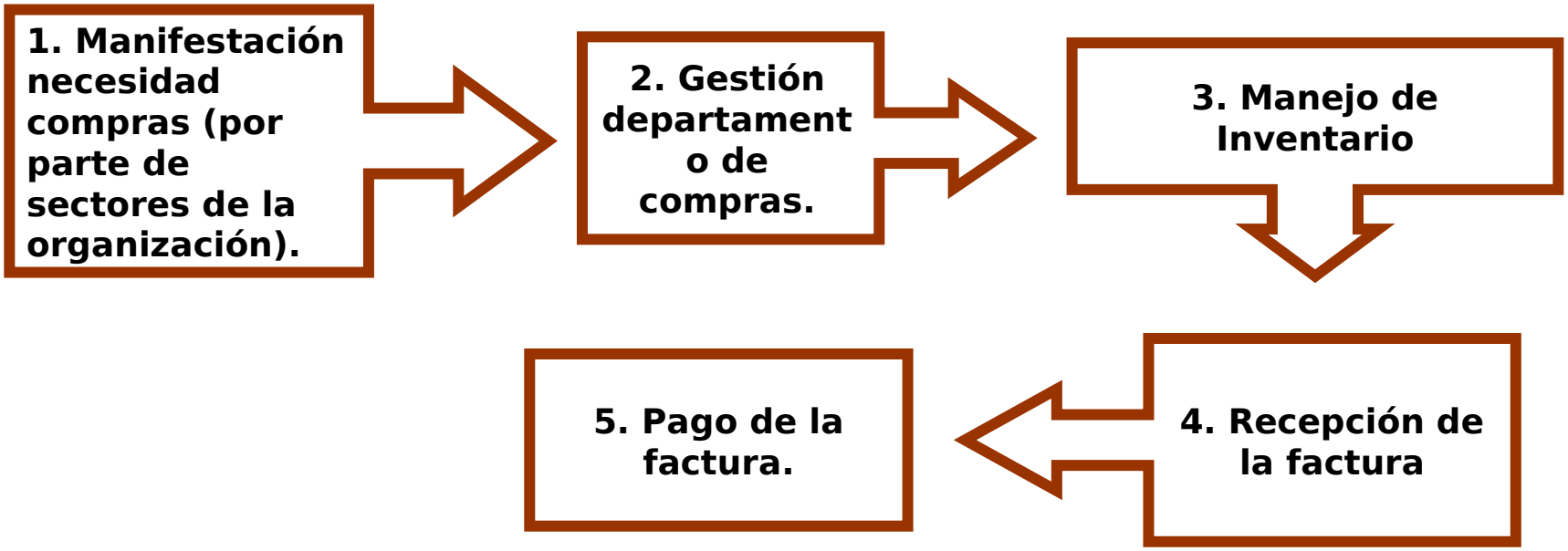


6.3 ¿QUÉ MÓDULOS TIENE SAP?



7. MM MATERIAL MANAGEMENT

El módulo de **MM** soporta el proceso de Compras y Gestión de Almacenes.

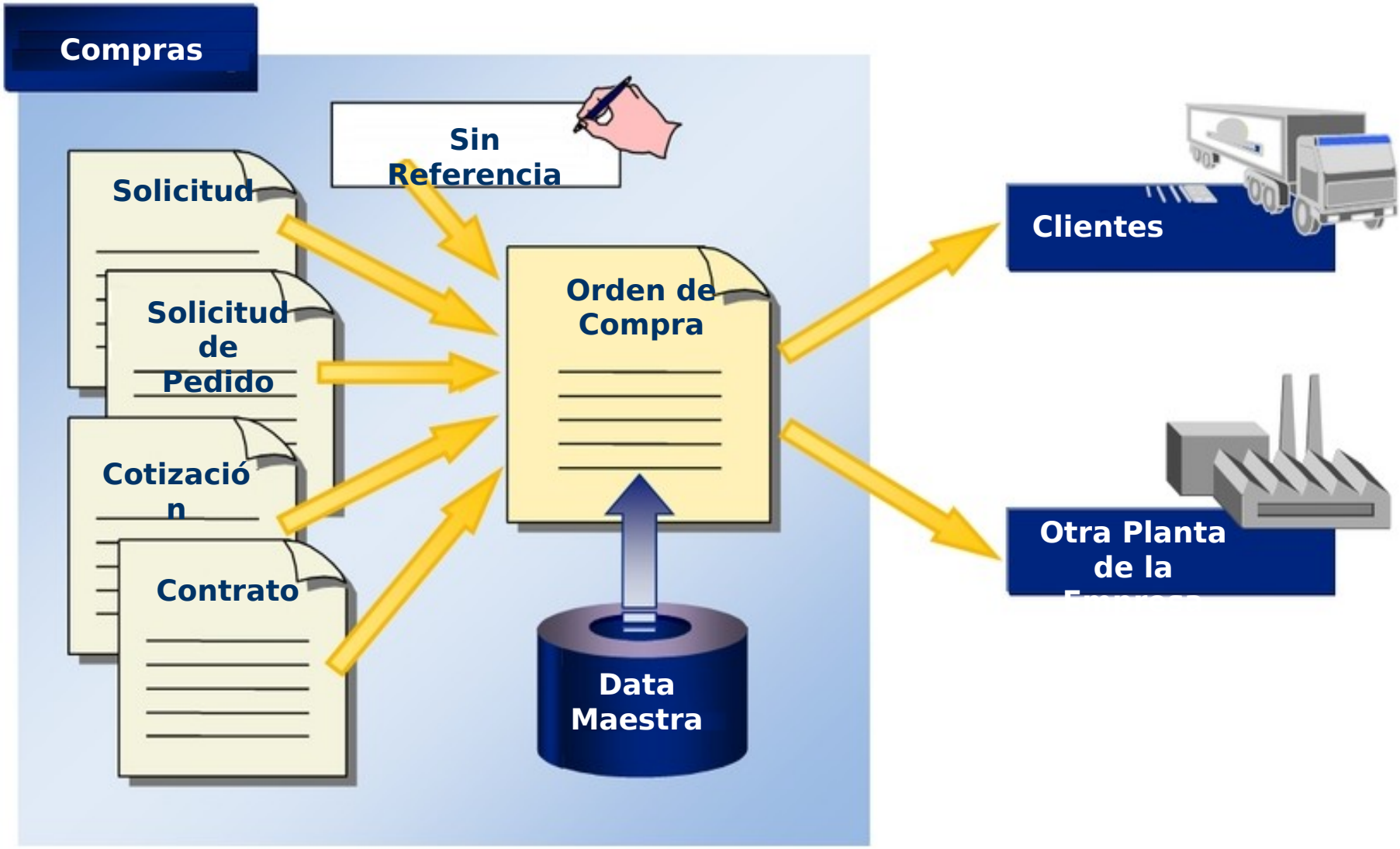


ES COMUN HABLAR DE:

MM-IM Inventory Management (Gestión de Inventarios)
MM-PUR Purchase (Compras)

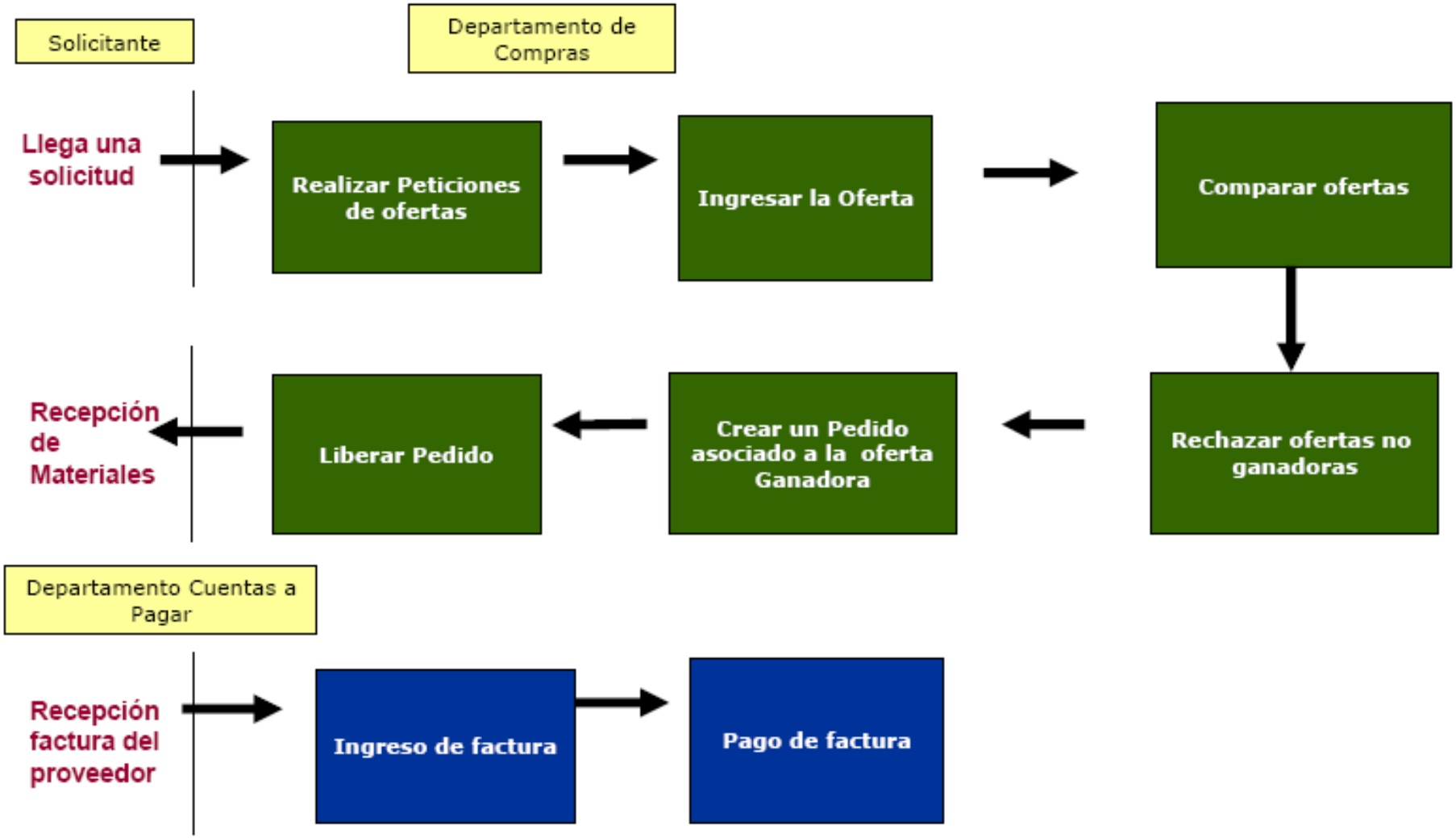
7. MM MATERIAL MANAGEMENT

- Conceptos básicos:



7. MM MATERIAL MANAGEMENT

- Flujograma General:



8. PP PRODUCTION PLANNING

El módulo PP Diseñado especialmente para cubrir las necesidades de:

- Planificación de producción.
- Planificación de necesidades de material.
- Control de producción.
- Costos de Producto



8. PP PRODUCTION PLANNING

Planificación:

- **Planificación operativa:** Plan a largo plazo que determina el volumen de producción requerido para cubrir las ventas por grupos de productos (a partir de datos históricos, pronósticos, rentabilidad proyectada, etc.)

- **Gestión de la demanda (PP-DEM):** Estrategia para suplir la demanda originada por el plan operativo (SOP) ó por pedidos de venta, determinando las fechas y cantidades para cada material.

- **Plan maestro de producción (PP-MPS):** Plan de producción a corto plazo que define las cantidades a fabricar para los productos terminados (ó semiterminados), piezas principales y productos críticos.

- **Planificación de necesidades (PP-MRP):** Determina requerimientos de materiales (productos, semiterminados, materias primas) a partir de las demanda prevista y la explosión de listas de materiales ó a partir de parámetros específicos para cada material (punto de pedido, pronósticos, etc.)

8. PP PRODUCTION PLANNING

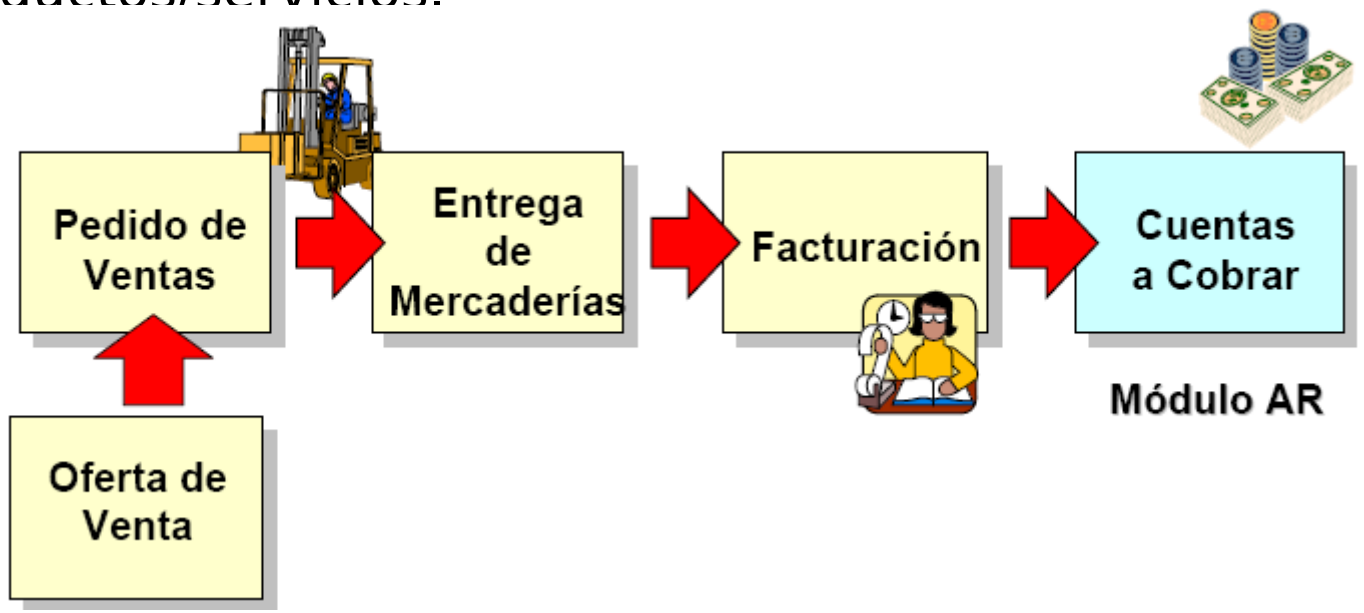
- **Control:**
  - **Planificación de capacidades (PP-CRP):** administra la capacidad de los puestos de trabajo productivos considerando la actividad de producción, eventos de mantenimiento e inspecciones de calidad

- **Control de la Producción:**
  - **Ordenes de procesos** (PP-PI), control a través de recetas (componentes + operaciones), p.e. Industria farmacéutica, alimenticia y procesos batch.
  - **Órdenes de producción** (SFC), control a través de órdenes con fechas y cantidades previstas (discretas), listas de materiales, hojas de ruta para puestos de trabajo – aplicable a cualquier industria.
  - **Fabricación repetitiva** (REM), control a través de líneas de producción con planificación basada en tasas de producción (cantidad/tiempo) – p.e. Industria automotriz, electrónica.
  - **Kanban** (KAN), control a través del reaprovisionamiento del puesto de trabajo en forma directa desde una fuente según la demanda (pull) – p.e. Industria automotriz, Just-in-time.

9. SD SALES AND DISTRIBUTION

R/3 Ventas y Distribución *Sales & Distritutión* es una solución para el manejo de ventas, despachos y facturación para cualquier industria.

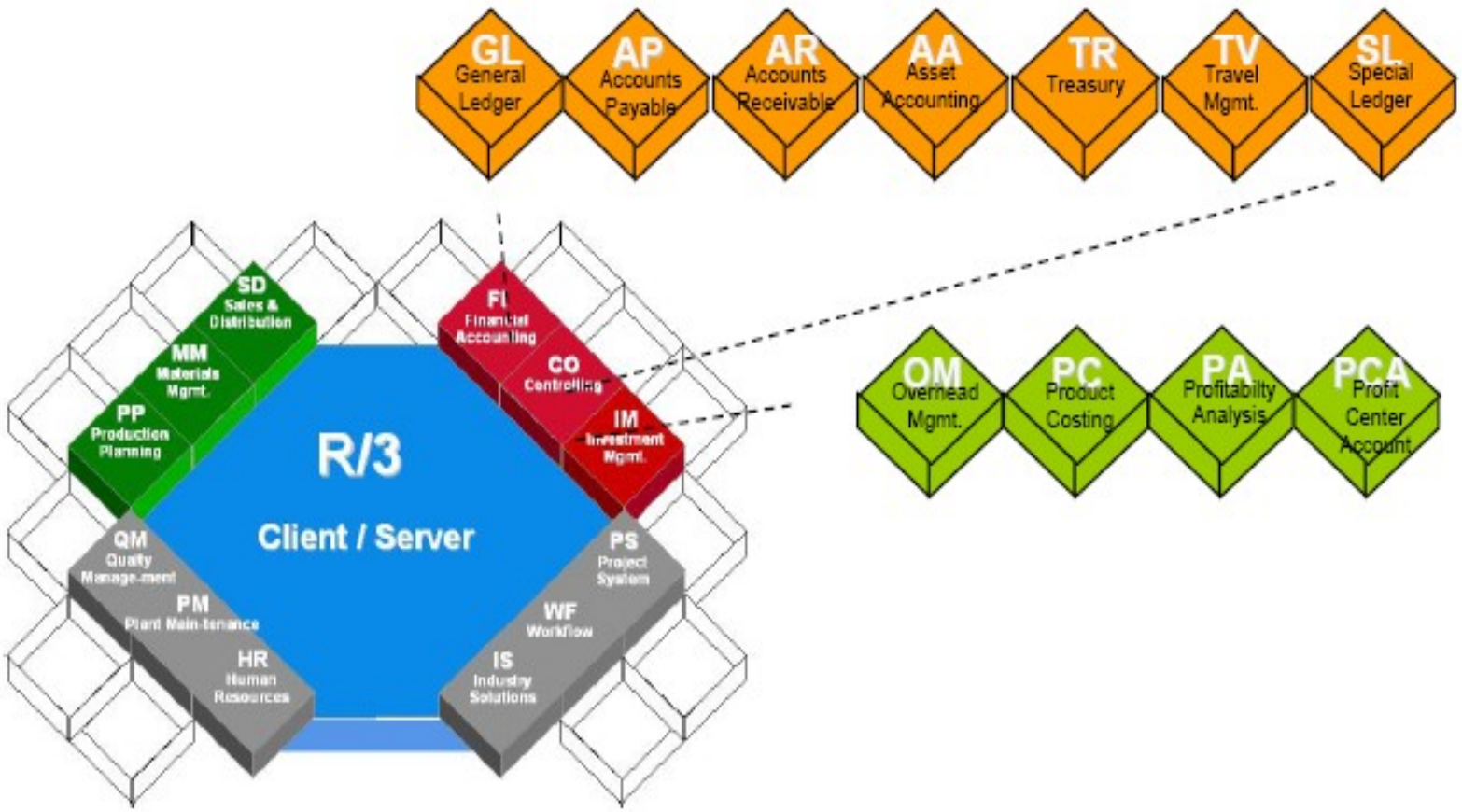
Este módulo soporta el proceso de venta en la realización de la oferta al cliente, realización del pedido de venta, entrega de producto y facturación de productos/servicios.



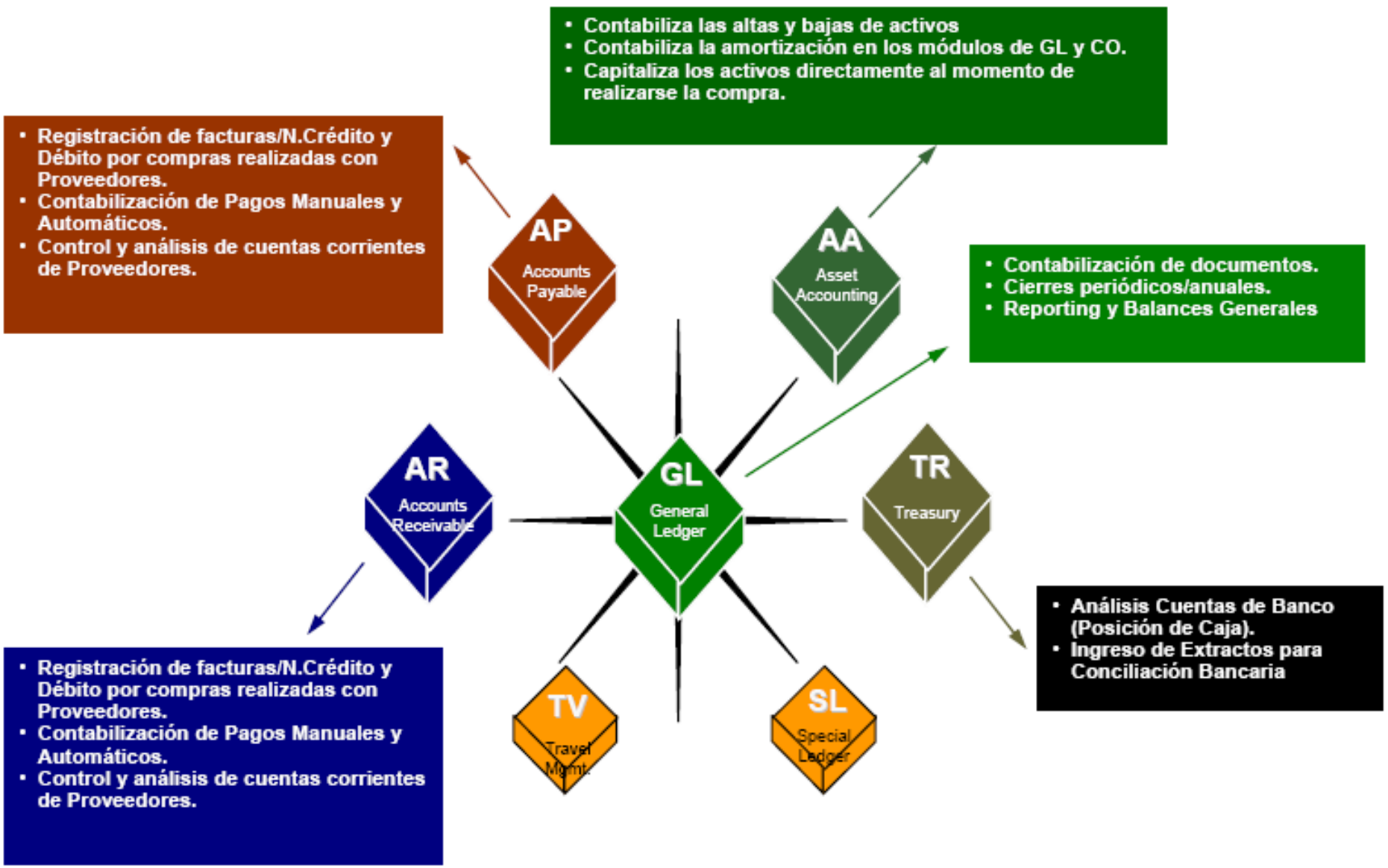
10.FI FINANCE / CO CONTROLLING

- El módulo financiero soporta los procesos del departamento contable

- Desde el cobro y pago de facturas, hasta la emisión de reportes impositivos y reportes de exposición contable (Balance, P&L, etc).



10.FI FINANCE / CO CONTROLLING



© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

11.QM QUALITY MANAGEMENT

Control de calidad
Evaluar el nivel de Q de un producto a lo largo del tiempo

Inspección de calidad
Determinar el grado de calidad de una muestra o un lote de producto



Niveles de calidad
Gráficos de control

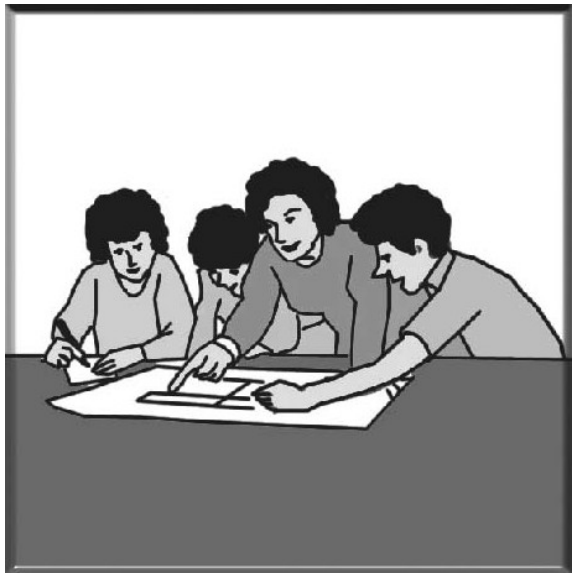
Lotes de inspección
Resultados
Decisión de empleo

Planificación de calidad
Determinar los aspectos a valuar para determinar la calidad de un determinado material

11.QM QUALITY MANAGEMENT

- **Planificación de calidad:**

  Define criterios de inspección (p.e. que material debe inspeccionarse, cómo debe inspeccionarse y qué características o especificaciones se verifican, etc) en la entrada de mercancías, traslados, órdenes de fabricación ó entregas a clientes, periódicamente o en puntos predefinidos.



11.QM QUALITY MANAGEMENT

Control de calidad

- Permite determinar si un material se ajusta a los requisitos de calidad definidos, a través de la inspección de las características o especificaciones que se han predefinido en la planificación de calidad.

- Permite evaluar el nivel de calidad de un determinado material, y realizar análisis estadísticos a fin de poder controlar, analizar y documentar los procesos que tienen lugar en la fabricación y otras áreas relacionadas con la calidad a través de gráficos de control.

- Los gráficos de control de calidad se utilizan principalmente en inspecciones de fabricación para supervisar y optimizar los procesos de fabricación o evaluar estadísticamente la calidad de una determinada materia prima.

12.PM PLANT MAINTEINANCE

El módulo de PM cubre las necesidades de planificación, administración, seguimiento y control de las tareas de mantenimiento.

- **Cubriendo los tipos de mantenimiento:**
  - Correctivo
  - Preventivo (Ejecuta en función de avisos que se emiten automáticamente).
  - Predictivo (Desarrolla en función de las mediciones de valores críticos)**.**
- **Adicionalmente permite:**
  - Generar solicitud de trabajo de mantenimiento.
  - Aprobación de la solicitud de trabajo.
  - Creación de la orden de trabajo.
  - Análisis del trabajo a realizar por el servicio de mantenimiento.
  - Análisis de las ordenes programadas.
  - Historial del mantenimiento.
  - Gestión de los servicios de mantenimiento.
  - Integración con e-mail, celulares, dispositivos móviles, etc.

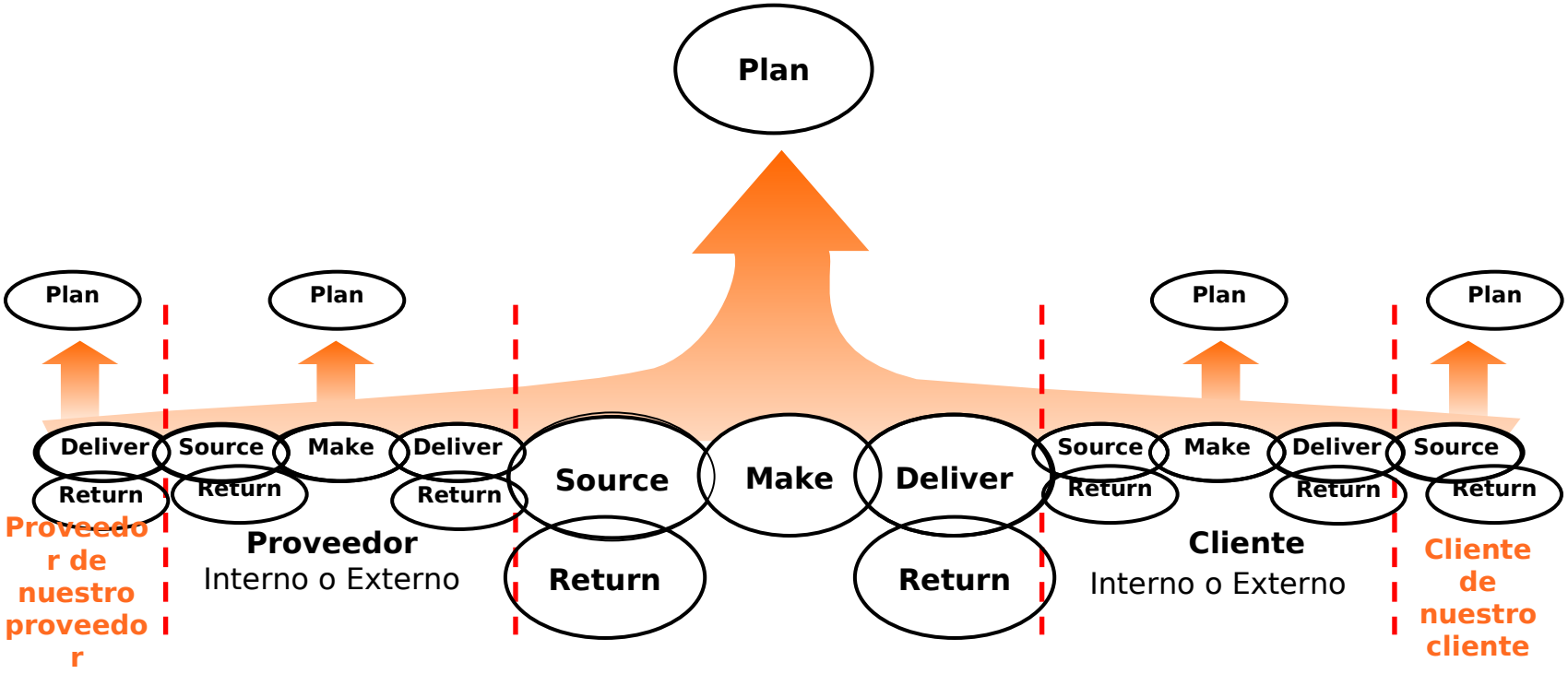
13.HR HUMAN RESOURCES

Módulo HR (Recursos Humanos): cubre las necesidades del departamento de recursos humanos.

Administrando:

- Datos del personal: legajo, datos personales, posición dentro del organigrama,etc.
- Gestión de Tiempos: Control de fichadas de entrada/salida, calculo de horas extras, calculo de días de vacaciones.
- Payroll: Liquidación de sueldos.
- Gestión de la capacitación del personal: plan de capacitación.
- Desarrollo de personal: Evaluación de performance, evaluación 360, calificaciones y cualificaciones del personal.

14. THE SUPPLY-CHAIN OPERATIONS REFERENCE-MODEL (SCOR)



www.supply-chain.org

Plan: Proceso Planear.

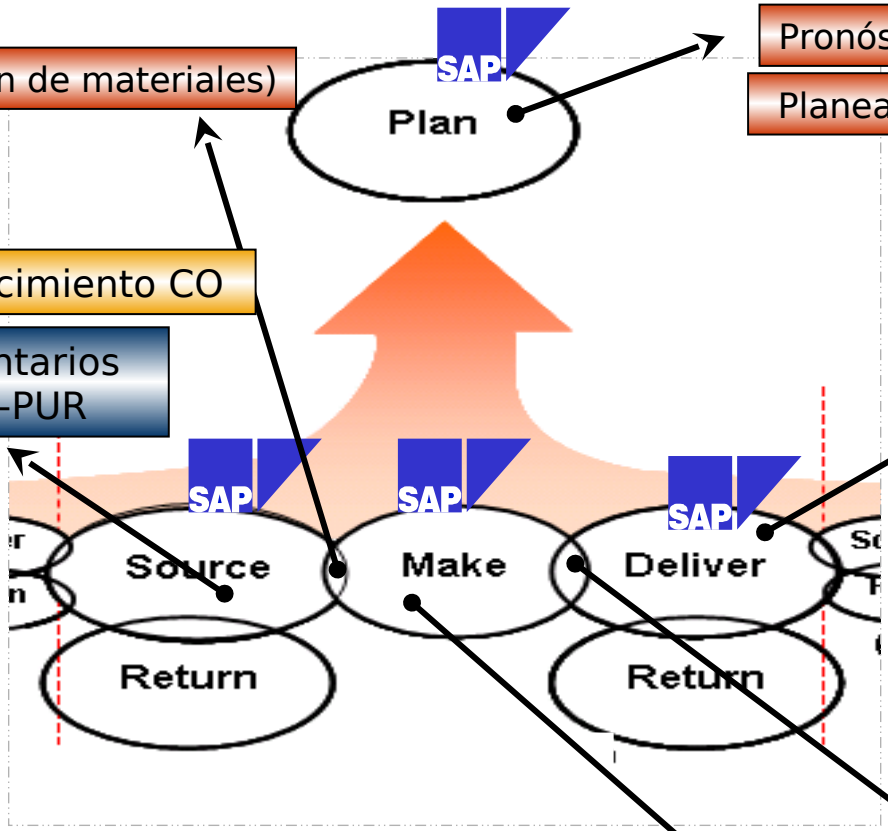
Source: Proceso Abastecer, obtener recursos.

Make: Proceso Producción, creación de valor.

Deliver: Proceso Distribuir.

Return: Retroalimentación de clientes y proveedores

14. THE SUPPLY-CHAIN OPERATIONS REFERENCE-MODEL (SCOR)



Análisis de Rentabilidad CO-PA

Pronósticos de Ventas

Planeación de Ventas y Operaciones SOP

MRP (Planificación de materiales)

Costos de Abastecimiento CO

Gestión de Inventarios IM, Compras IM-PUR

Planeación de la Distribución PP-DRP

Ejecución de la Distribución SD

Gestión de Inventarios IM

Costos de comercialización CO

MPS (Planificación la Producción)

Gestión de Inventarios

Control de Planta PP-SFC

Costos de Producción CO-PC

SIGLAS:

- SOP: Sales and Operación Planning
- SFC: Shop Floor Control
- MPS: Marter Plannig Schedule
- IM: Inventory Management
- SD: Sales and Distribution
- PUR: Purchase
- CO-PA: Controling - Profitability and Sales Analysis
- CO-PA: Controling – Product Costing

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

Otras fuentes de Información

http://www.supply-chain.org/index.ww

http://www.apics.org/default.htm

http:// www.prtm.com/



PARTE II

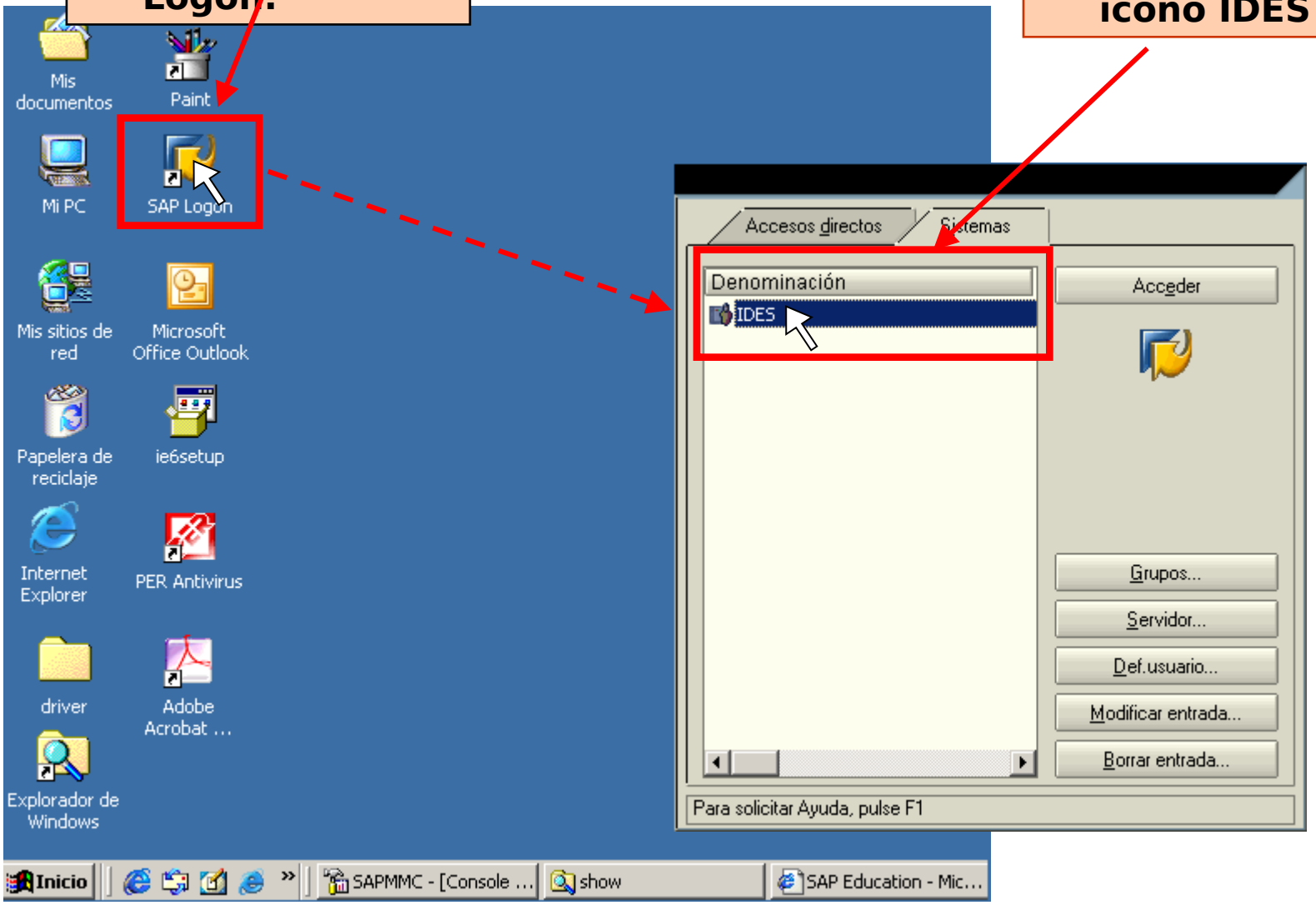
NAVEGACIÓN SISTEMA SAP

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

1. ENTRADA AL SISTEMA

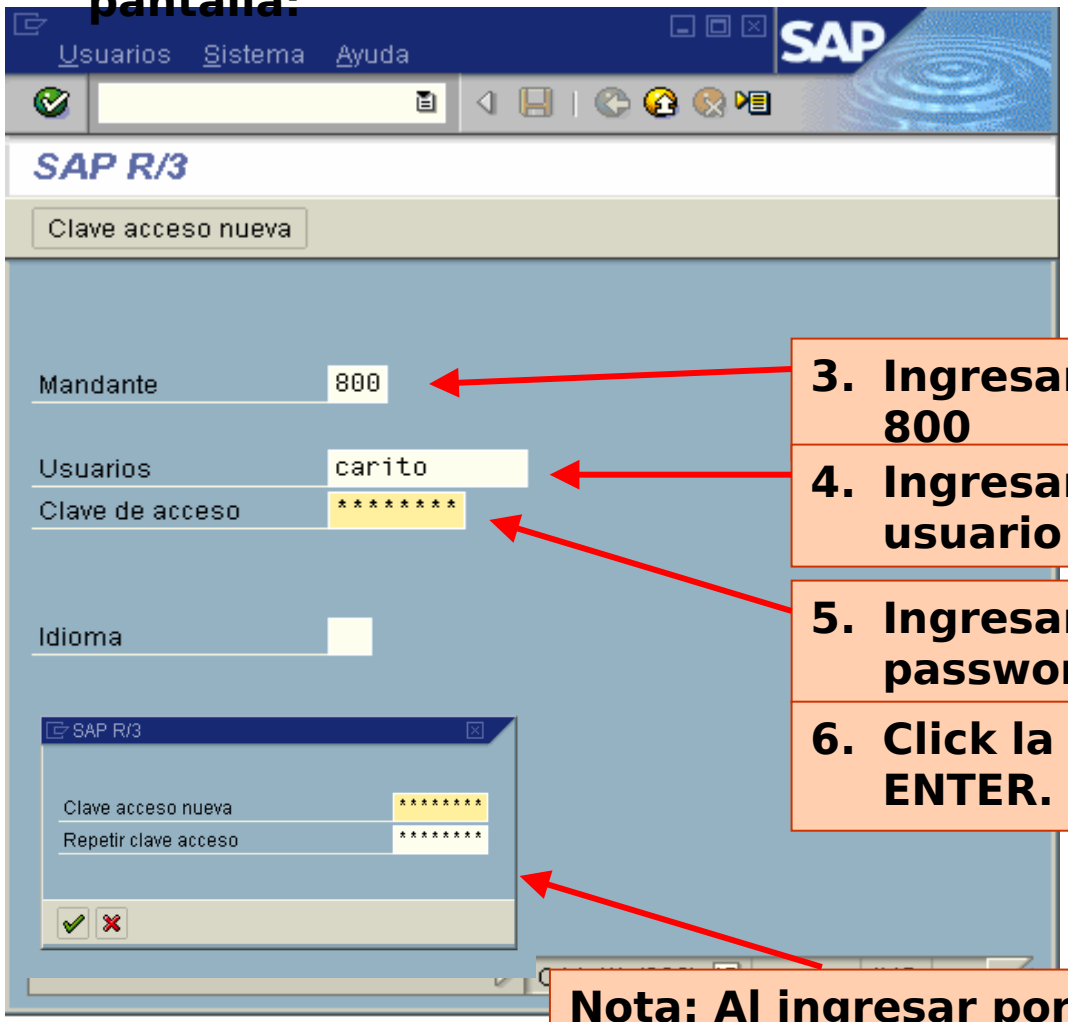
1. **Doble Click al icono SAP Logon.**

2. **Doble Click al icono IDES**



1. ENTRADA AL SISTEMA

Aparecerá la siguiente pantalla:

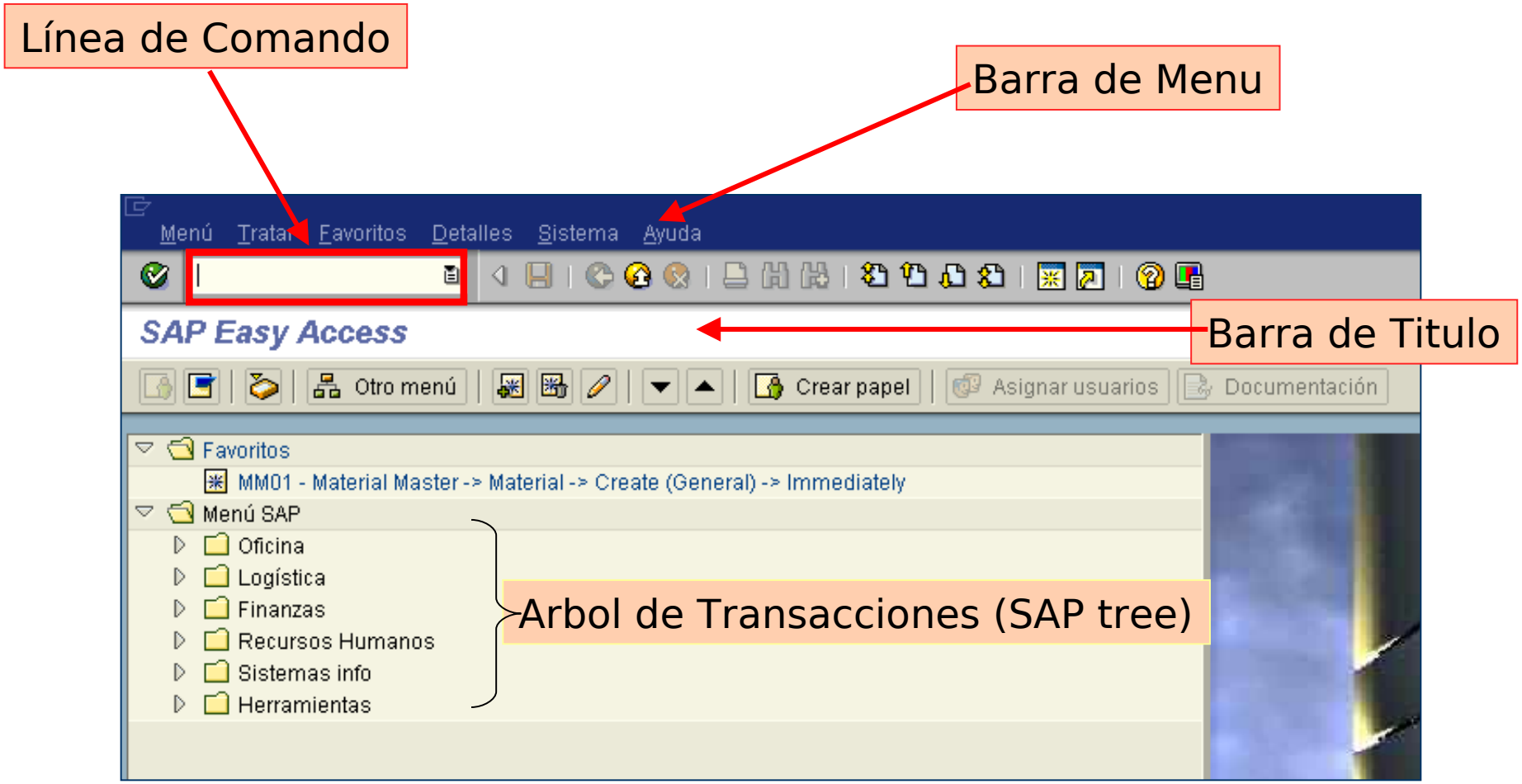


3. **Ingresar el valor 800**
4. **Ingresar su usuario**
5. **Ingresar su password**
6. **Click la tecla ENTER.**

Nota: Al ingresar por primera vez al sistema, esté solicitara cambio de clave.

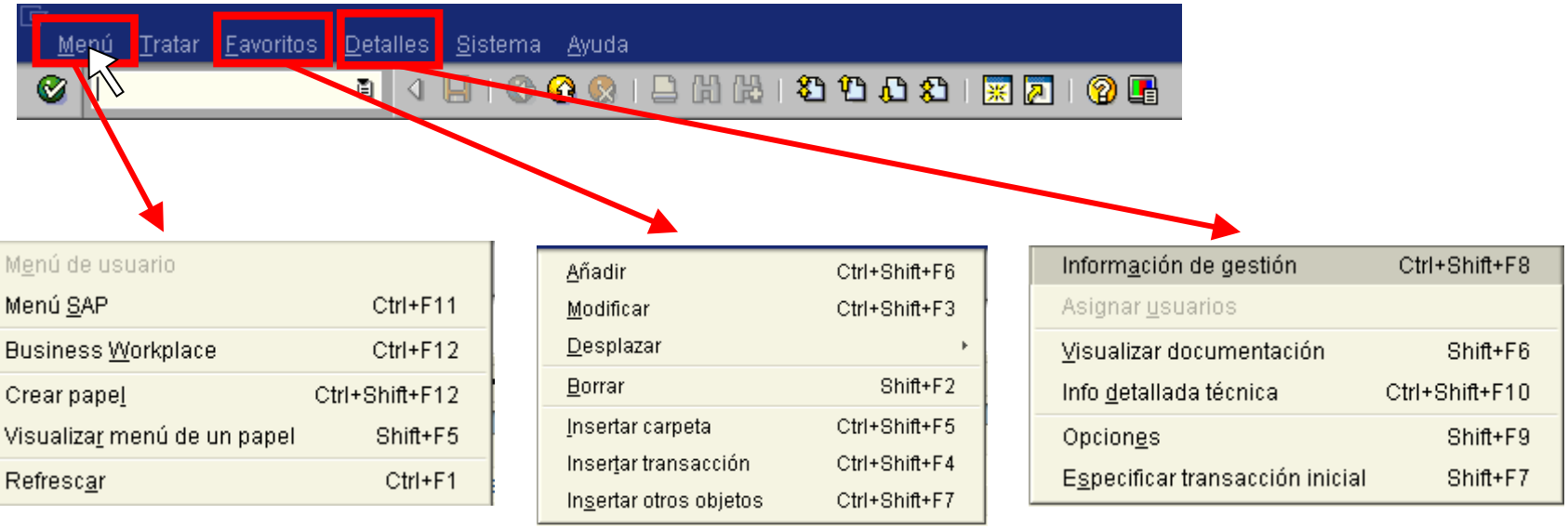
2. SISTEMA SAP

Aparecerá la siguiente pantalla (en este momento, ya estamos dentro del sistema):



2. SISTEMA SAP

Al dar click sobre los comando iconos de la barra de menú, el sistema muestra un cuadro desplegable:



Nota: Los siguientes botones aparecen en todo el sistema.



Botón que cancela la actividad que se esta realizando

Botones para regresar a la pantalla anterior de la actual. En algunas pantallas el amarillo esta activo, en otras el Verde es el activo



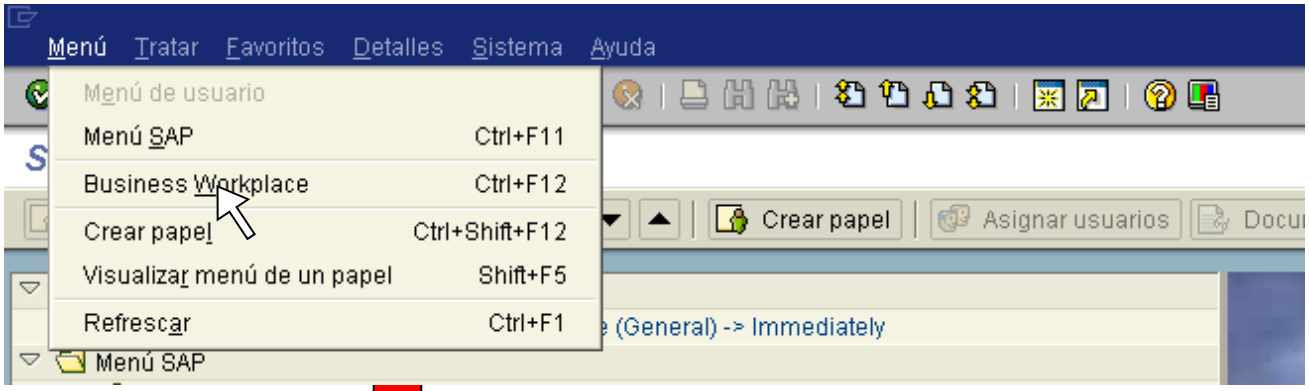
EJERCICIO BUSSINESS WORKPLACE

Utilizar SAP es tan fácil como utilizar un programa de Correo Electrónico…

3. BUSSINES WORKPLACE

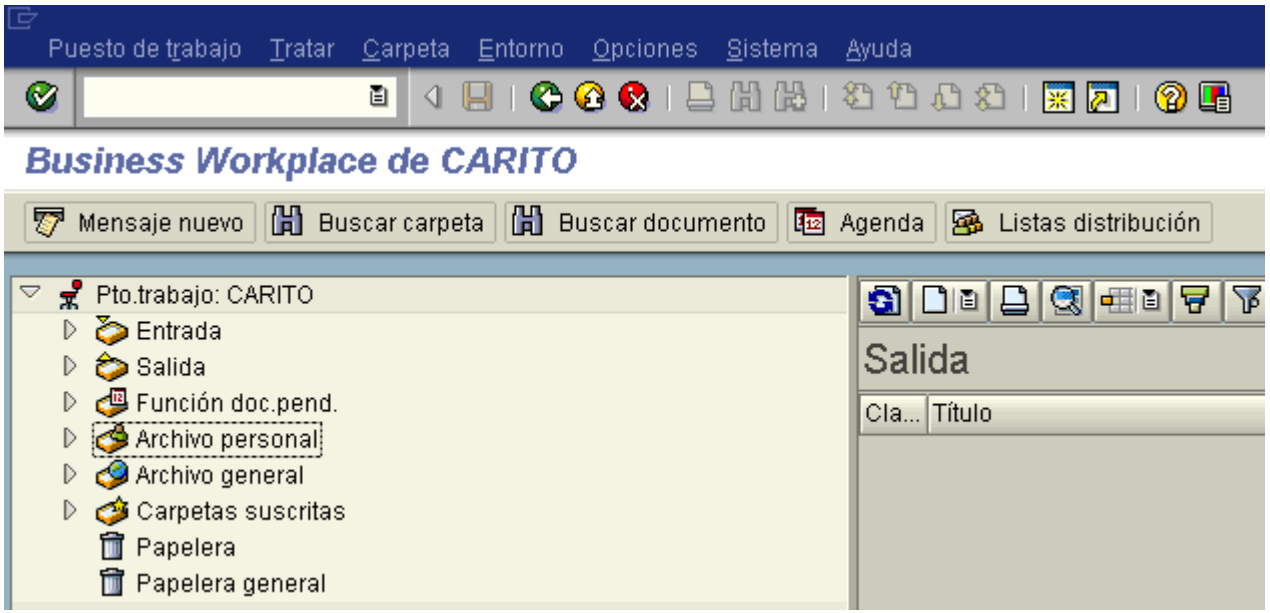
Nuestro primer ejercicio será navegar por el bussiness Workplace.

1. Para ingresar: en la barra de menú entrar a la ruta MENU> Bussiness Workplace.



- **El Bussiness Workplace es el sistema de mensajería que viene integrado a SAP. Se puede integrar con el correo electrónico de la empresa, así como con la funcionalidad de WorkFlow de SAP**

3. BUSSINES WORKPLACE



- Para familiarizarnos con estos botones, regresemos a la pantalla inicial de SAP.
- Después, volver a ingresar al Workplace

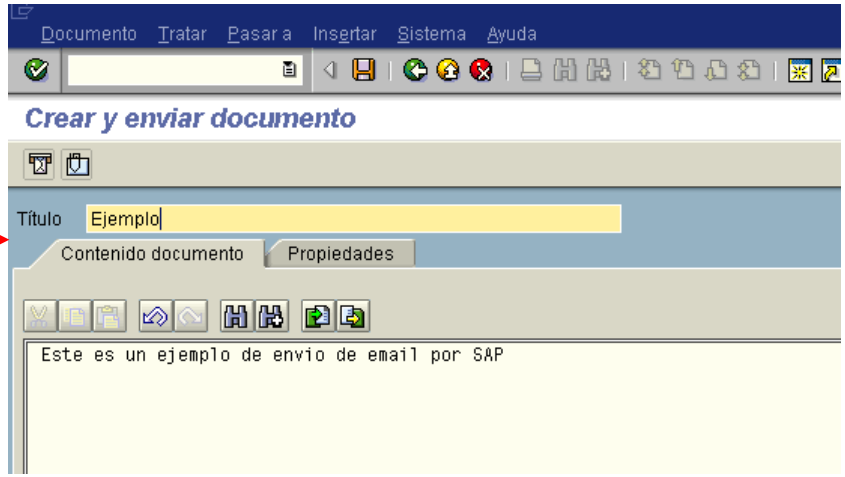


© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

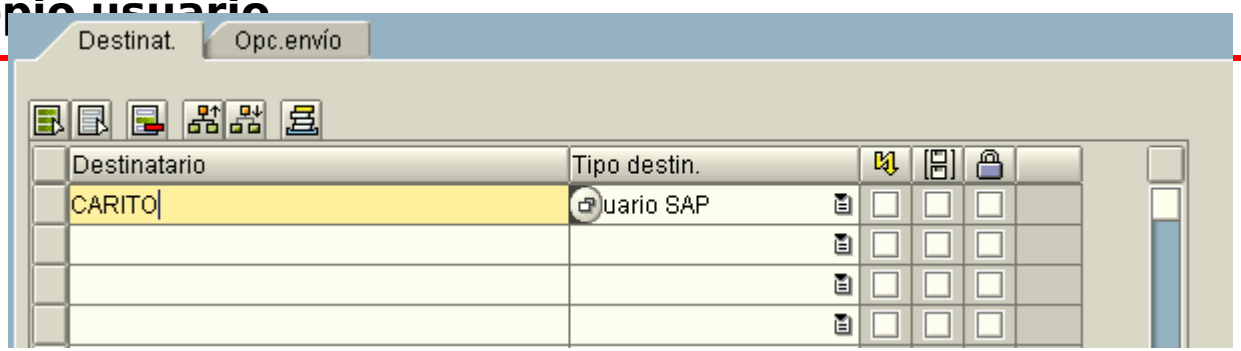
3. BUSSINES WORKPLACE

2. **Siguiente Tarea: enviar mensaje al instructor de Curso.**
3. **Para esto, damos click al icon** 

4. **Escribir el Titulo del mensaje y contenido.**



5. **Luego, llenamos el campo de Destinatario. En este caso indicamos el "usuario del sistema SAP" al que le vamos a enviar el mensaje. Como ejemplo, podemos poner nuestro propio usuario**

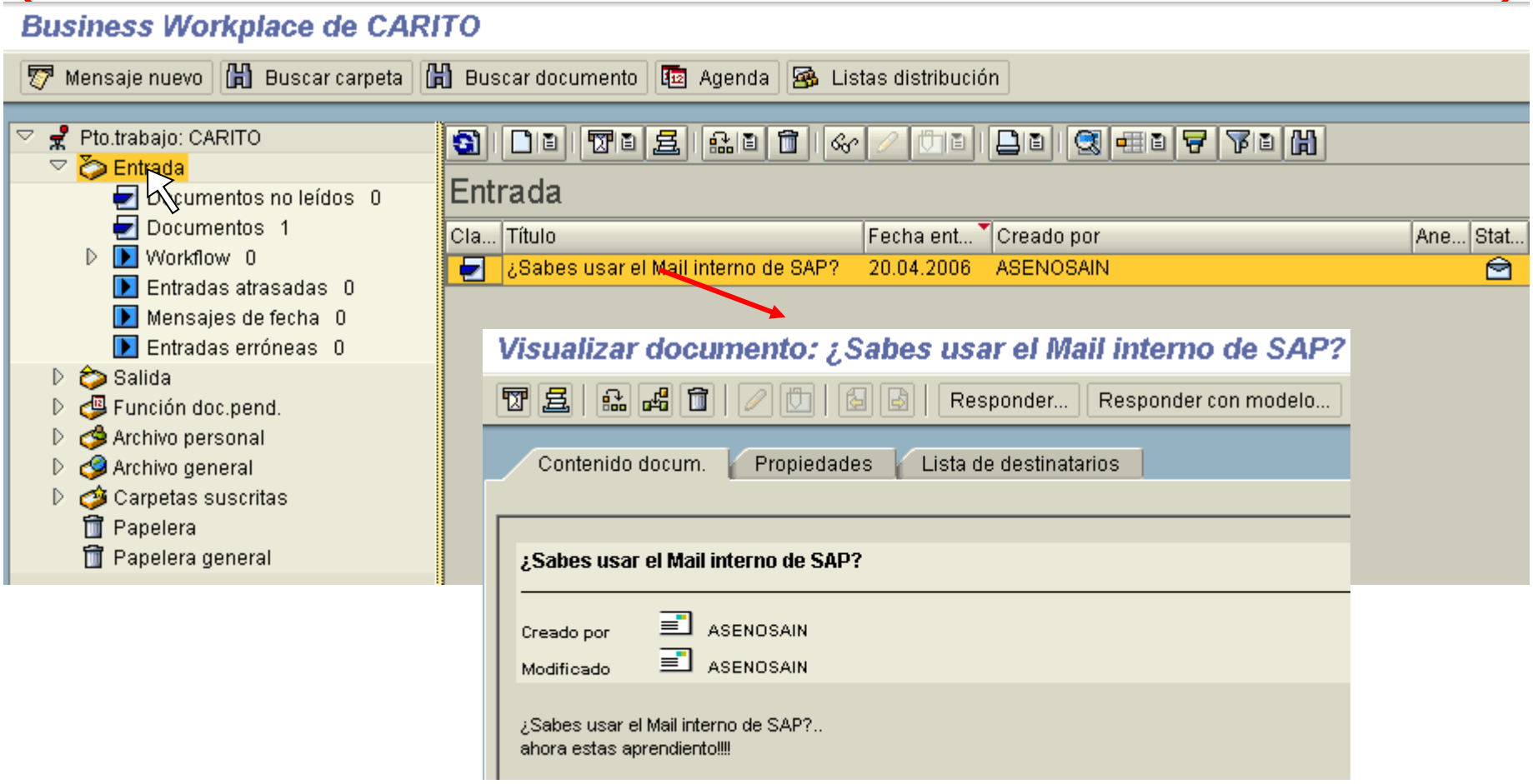


6. **Para enviar el mensaje, click en el icono** 

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

3. BUSSINES WORKPLACE

7. **Luego del envio, regresamos a la pantalla inicial del Business Workplace.**
8. **Dar Click a Entrada (correo entrante), y el sistema muestra la relación de correos nuevos.**
9. **Para revisar un correo, basta con “hacerle “doble click**



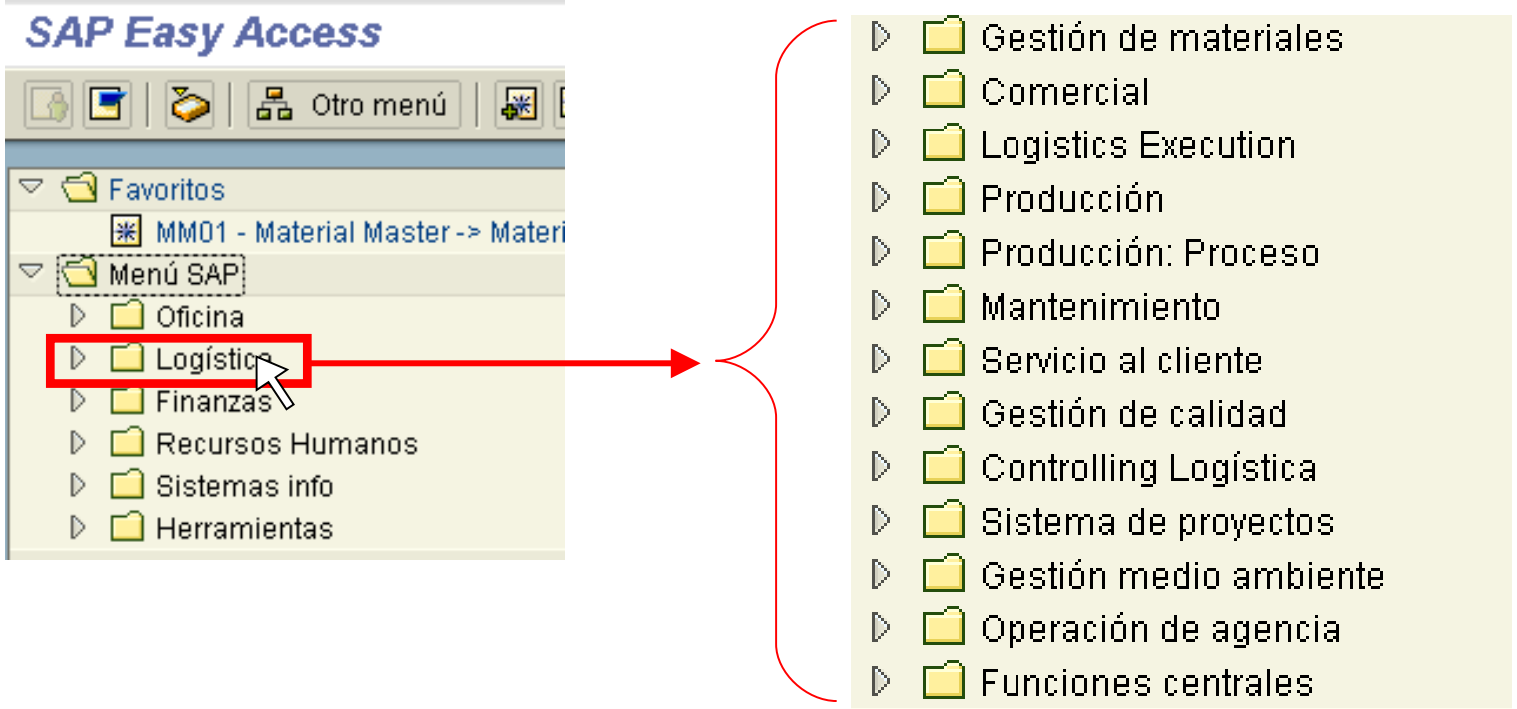


4. EL ARBOL DE SAP

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

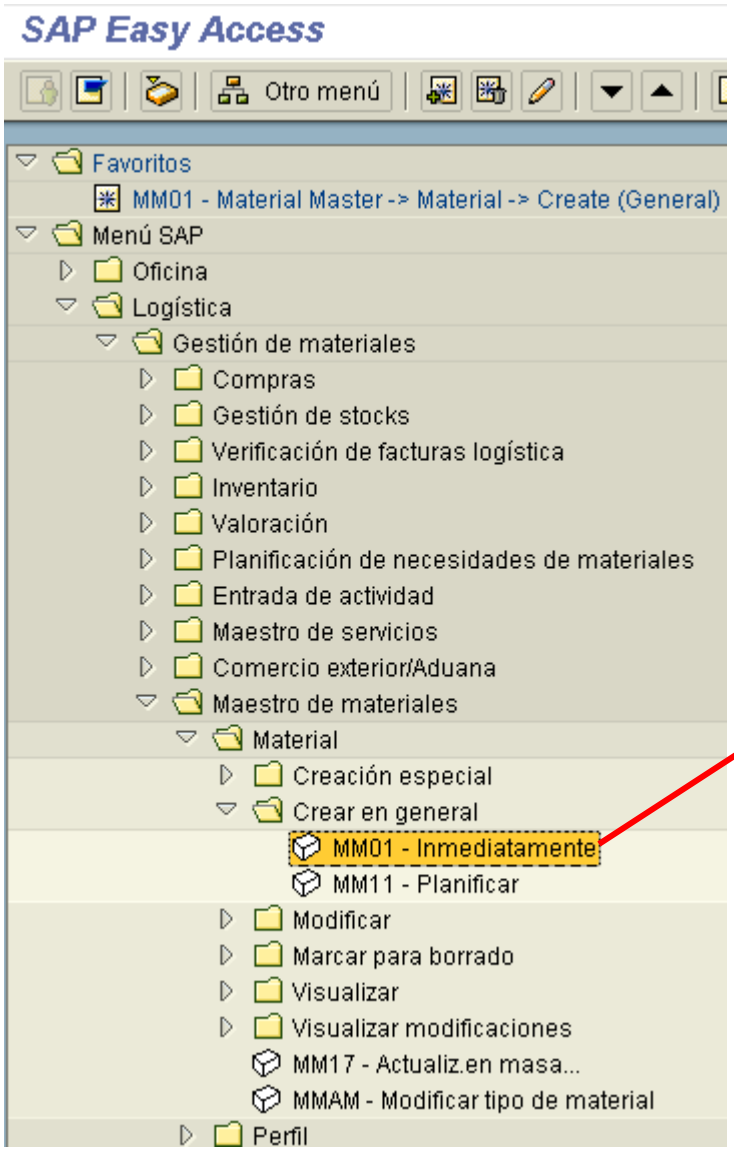
4.1 ARBOL DE SAP

1. El árbol es la forma en que SAP agrupa los diversos procesos de cada empresa.
2. Podemos identificar los procesos Logísticos, de Contabilidad (Accounting), Recursos Humanos, Tecnología de la Información, y Otras herramientas



3. Al abrir la carpeta de Logística, encontramos procesos mas detallados en este tema.

4.2 TRANSACCION



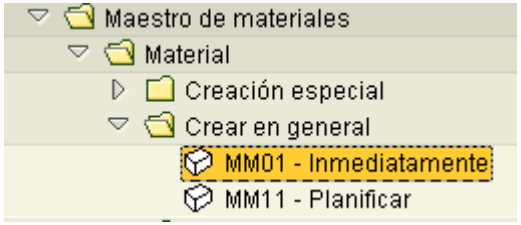
4. Al desplegar al máximo una rama del árbol, llegamos al icono que ejecuta un proceso de negocio.

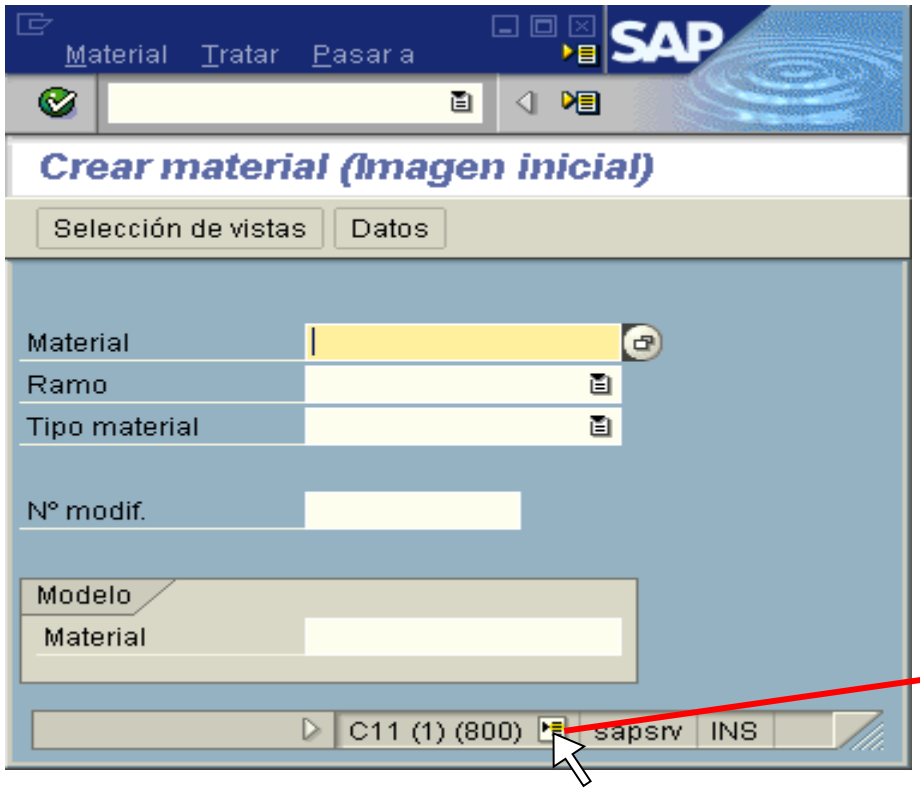
5. En el ejemplo, el proceso de negocio es “Crear un Producto Inmediatamente”; o “Crear un Producto de Forma programada” (schedule)”.

6. En el sistema SAP este proceso de negocio se llama “Transacción”.

4.2 TRANSACCION

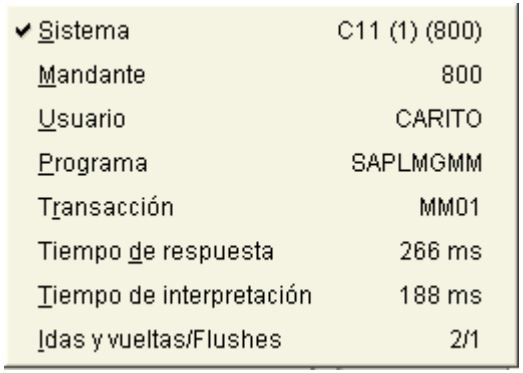
7. **Al dar click sobre la transacción *Crear Producto Inmediatamente*, el sistema pide ingresar el código del Producto, el sector Industrial en el que se trabaja, y el tipo de material. (Esto se realizará en clases posteriores, es para entender un código de Transacción).**





8. **En la esquina inferior derecha de la pantalla, hacer click a**  **ono.**

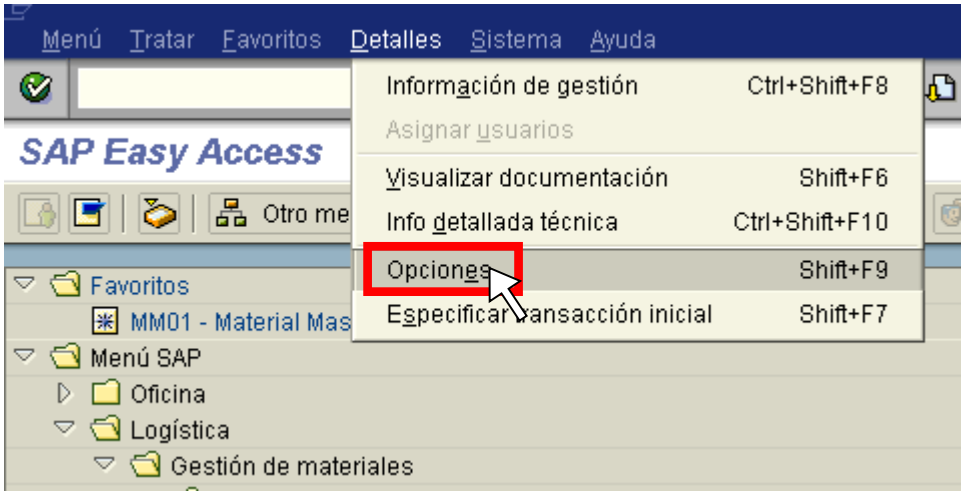
9. **En el ejemplo, el sistema muestra una pantalla que indica estar en la Transacción "MM01". Es decir, que la Creación Inmediata de un producto es la transacción MM01.**



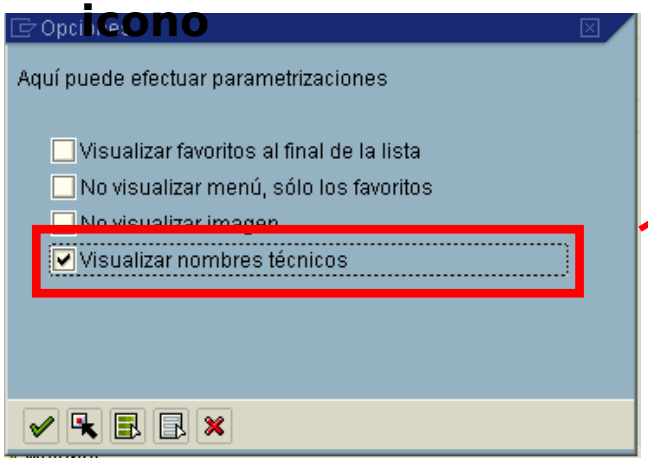
© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

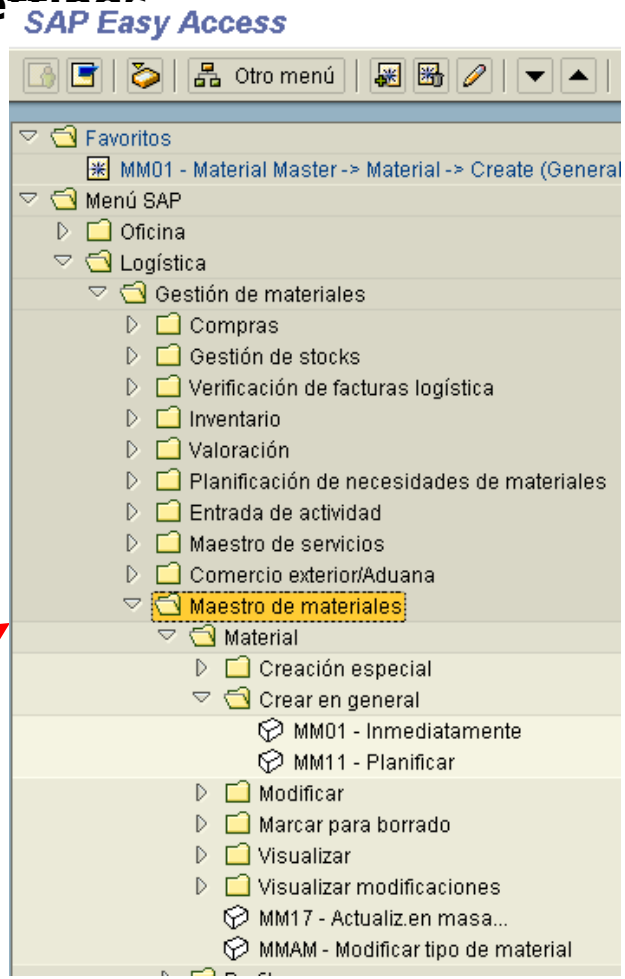
4.2 TRANSACCION

10. El sistema da la opción de incluir el código de transacción junto a su ubicación en el árbol. Ingresar a Extras>settings



11. En la siguiente pantalla marcar el flag *Visualizar Nombres técnicos* y da click al icono

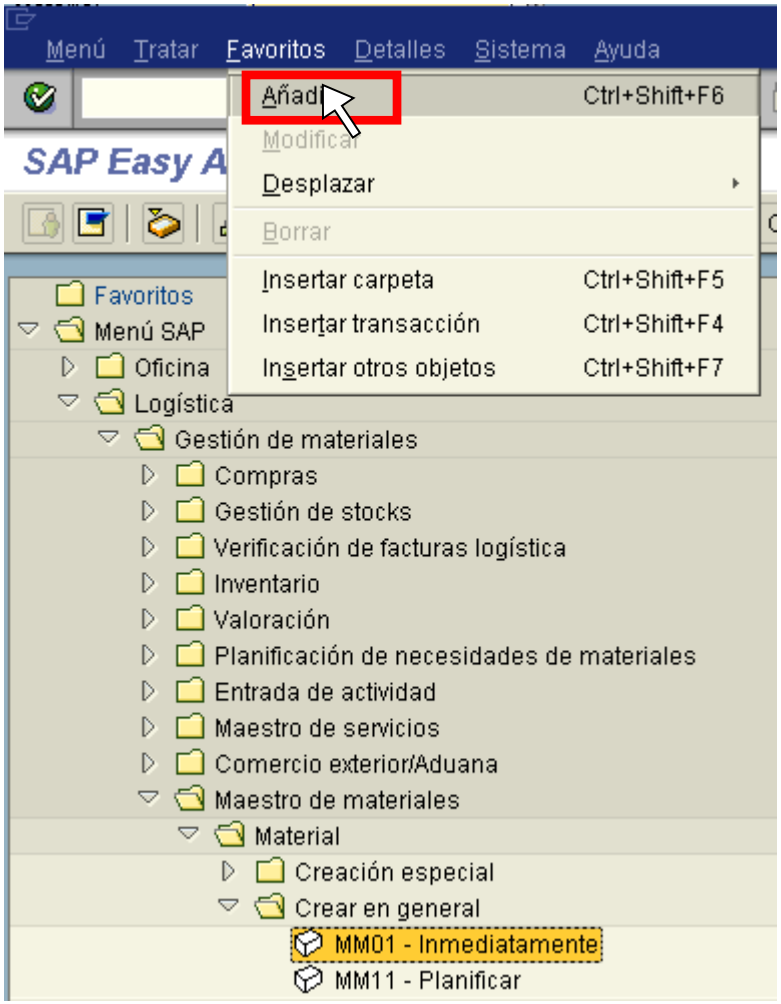




12. Al abrir el árbol nuevamente, se mostraran los nombres técnicos de las transacciones.

4.3 FAVORITOS

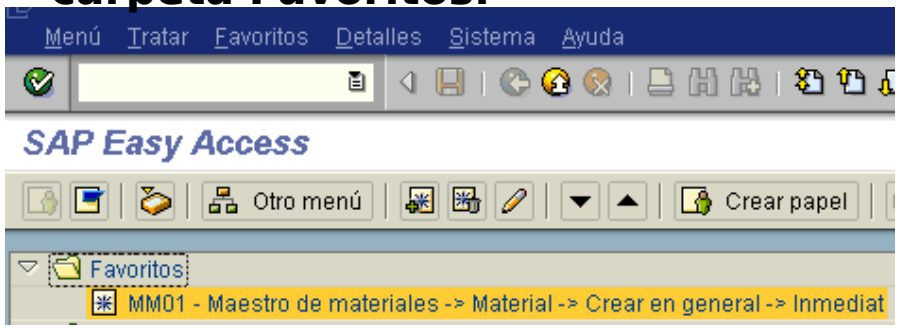
1. **Para facilitarnos la navegación, podemos insertar las transacciones con las que trabajamos a la carpeta de Favoritos.**



2. **Para hacer esto, existen varias maneras. En este ejemplo, abriremos el menú hasta la transacción MM01, la marcaremos (dando un solo click).**

3. **Entramos al menú Favoritos>Añadir.**

4. **La transacción se añadirá a la carpeta Favoritos.**



© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*



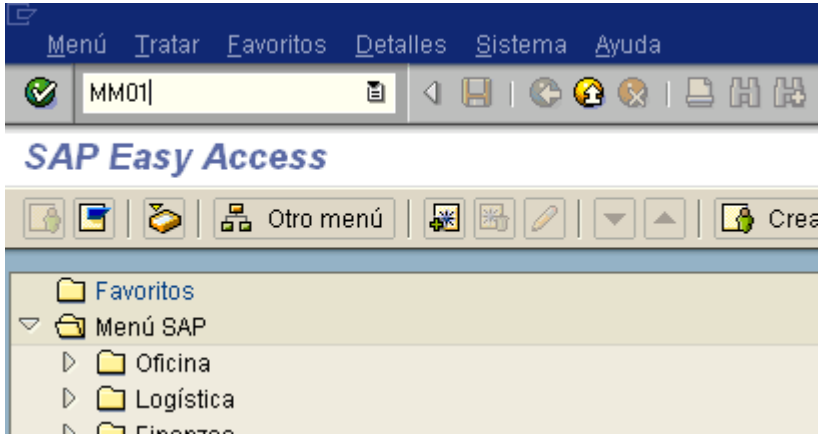
5 LINEA DE COMANDO

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

5.1 Línea de Comando

Podemos ingresar directamente a una transacción escribiendo directamente su código en la Línea de Comando.

En el ejemplo siguiente, digitamos la Transacción MM01 y click en Enter.



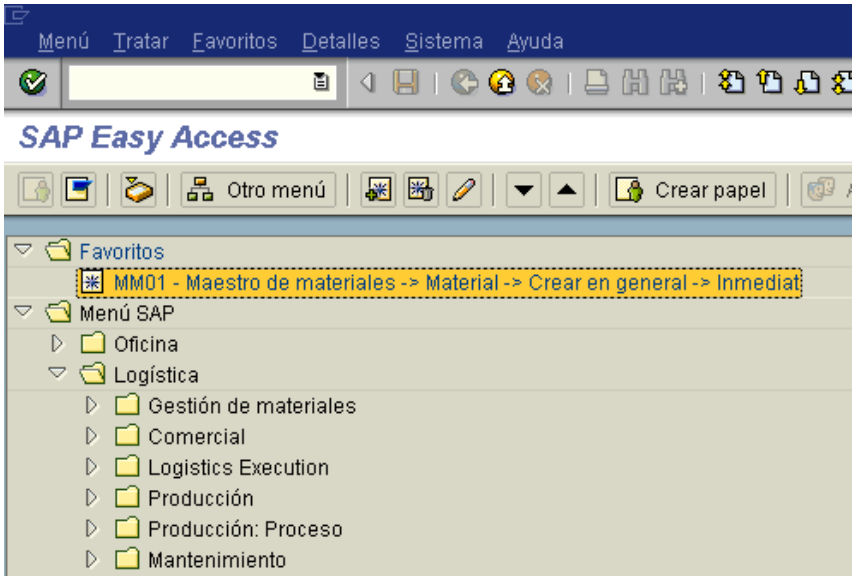
© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

5.2 USAR VARIAS TRANSACCIONES

1. **Para facilitar la navegación SAP ofrece la opción de realizar “saltos” entre transacciones:**

- **La primera forma es regresar de una transacción al menú inicial: desde la “línea de comando” digitar “/N” (este es un termino muy usado, se lee “BackSlash N”), y después abrir una nueva transacción.**





5.2 USAR VARIAS TRANSACCIONES

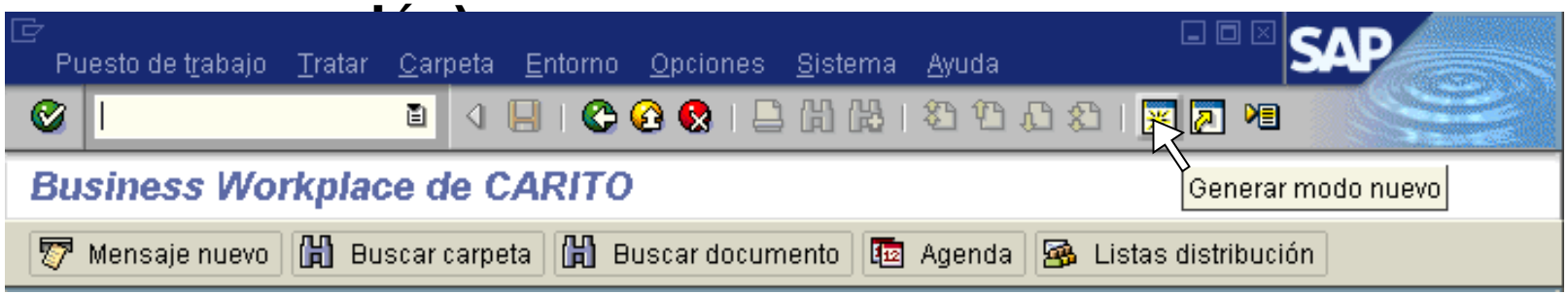
- **La segunda forma es “saltar” de una transacción a otra:**
  a. Como ejemplo, primero ingresamos a la transacción MM01.
  b. En la Línea de Comando ingresar **“/n + Código de transacción”**, por ejemplo, el código de *Business Workplace* es *SBWP,* entonces digitamos **“/n SBWP”** y damos enter.
  c. Esto nos enviará a la transacción *Business Workplace*.





5.2 USAR VARIAS TRANSACCIONES

2. **SAP ofrece la opción de trabajar hasta con 6 ventanas en paralelo:**
   - **Dar click al icono “Generar nuevo modo” para crear una**

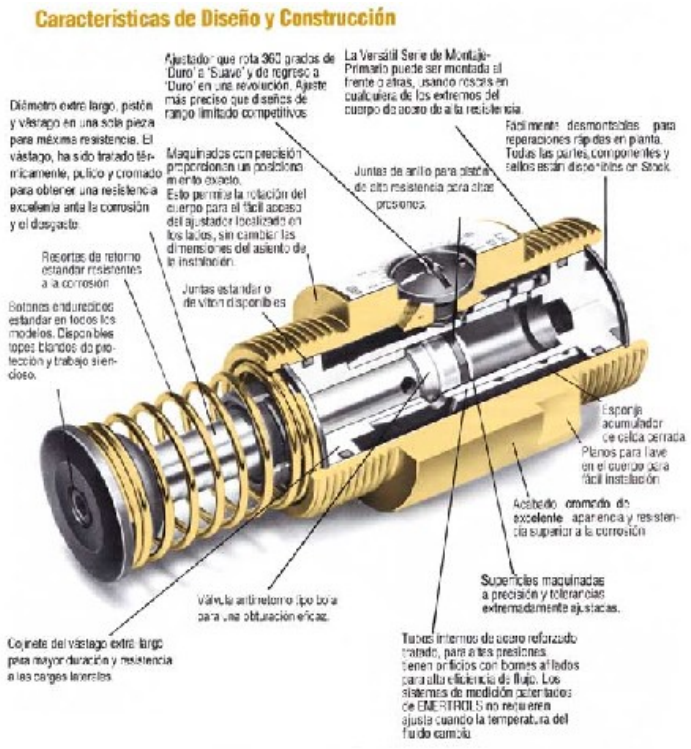


3. **Al repetir esta actividad, aparecerán nuevas ventanas de SAP; con las que podemos realizar sendas transacciones.**



En este caso, hay 3 ventanas abiertas.

© WBP 2006. Lima, Peru. *“Tú Compañero de Negocios Digitales”*

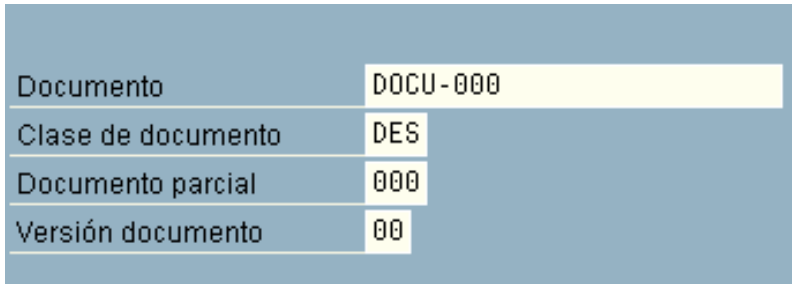


6. REPOSITORIO DE DOCUMENTOS

© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

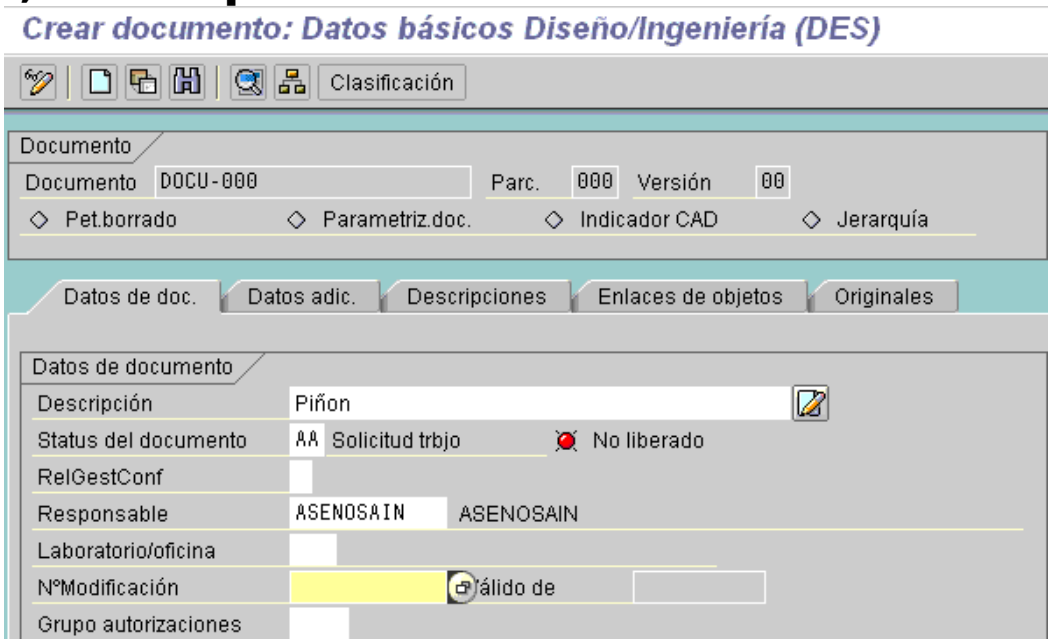
6. REPOSITORIO DE DOCUMENTOS

1. Ingresamos a la Transacción CV01N



Tarea: Indicar que significa "Clase de Documento"
DES

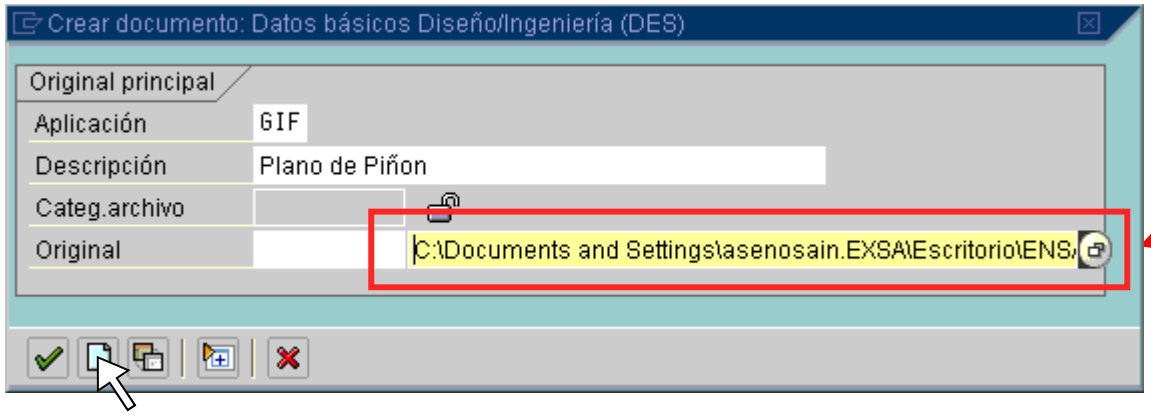
2. Naveguemos por los Tabs de Datos de Documento, Adicionales, Descripciones.



6. REPOSITORIO DE DOCUMENTOS

3. **En la Pestaña de Datos del Documento, añadiremos un nuevo documento:**

4. **Ingresar la Descripción, dar click** 



Indicar la ruta del documento que vamos a Añadir.

 **Grabamos**

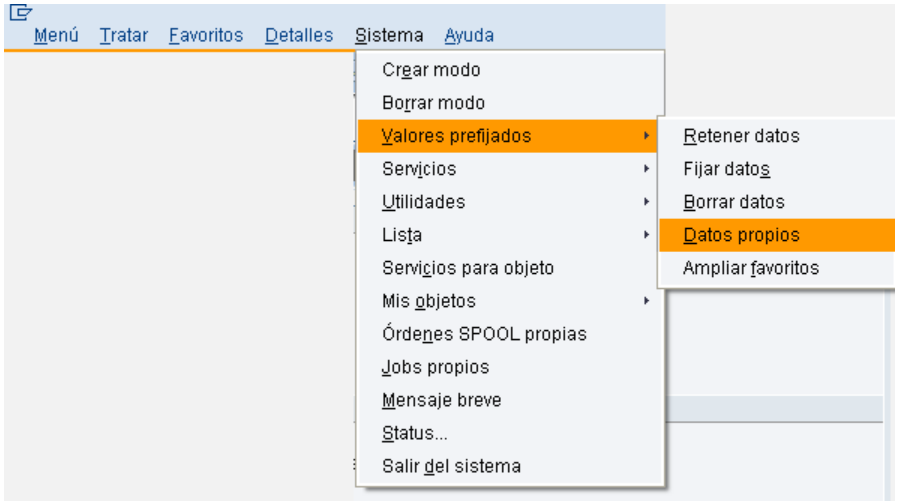
© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

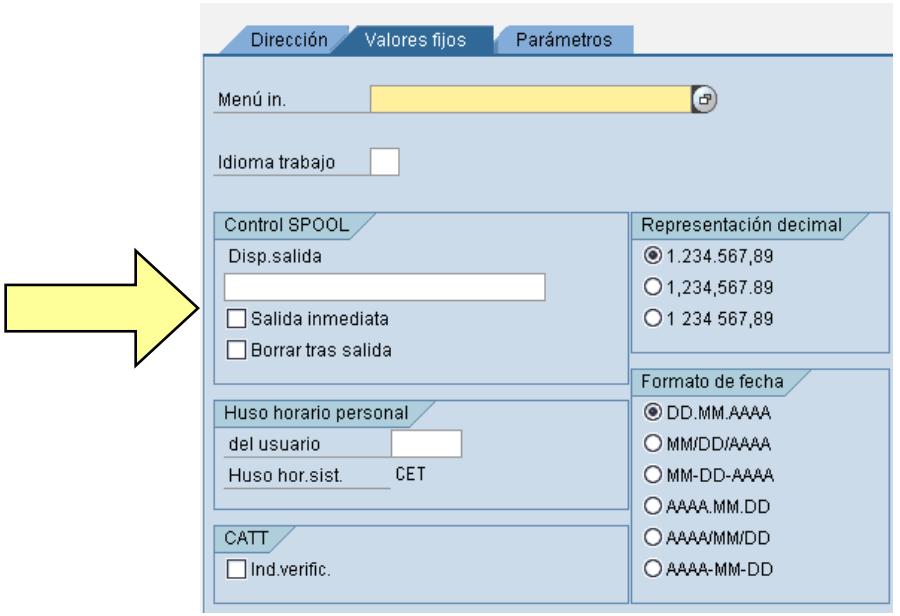
7. Ejercicios Complementarios

7. Ejercicios Complementarios

1. Búsqueda de un Texto en el Árbol de Transacciones: Transacción SEARCH_SAP_MENU

2. Datos Propios del Usuario.

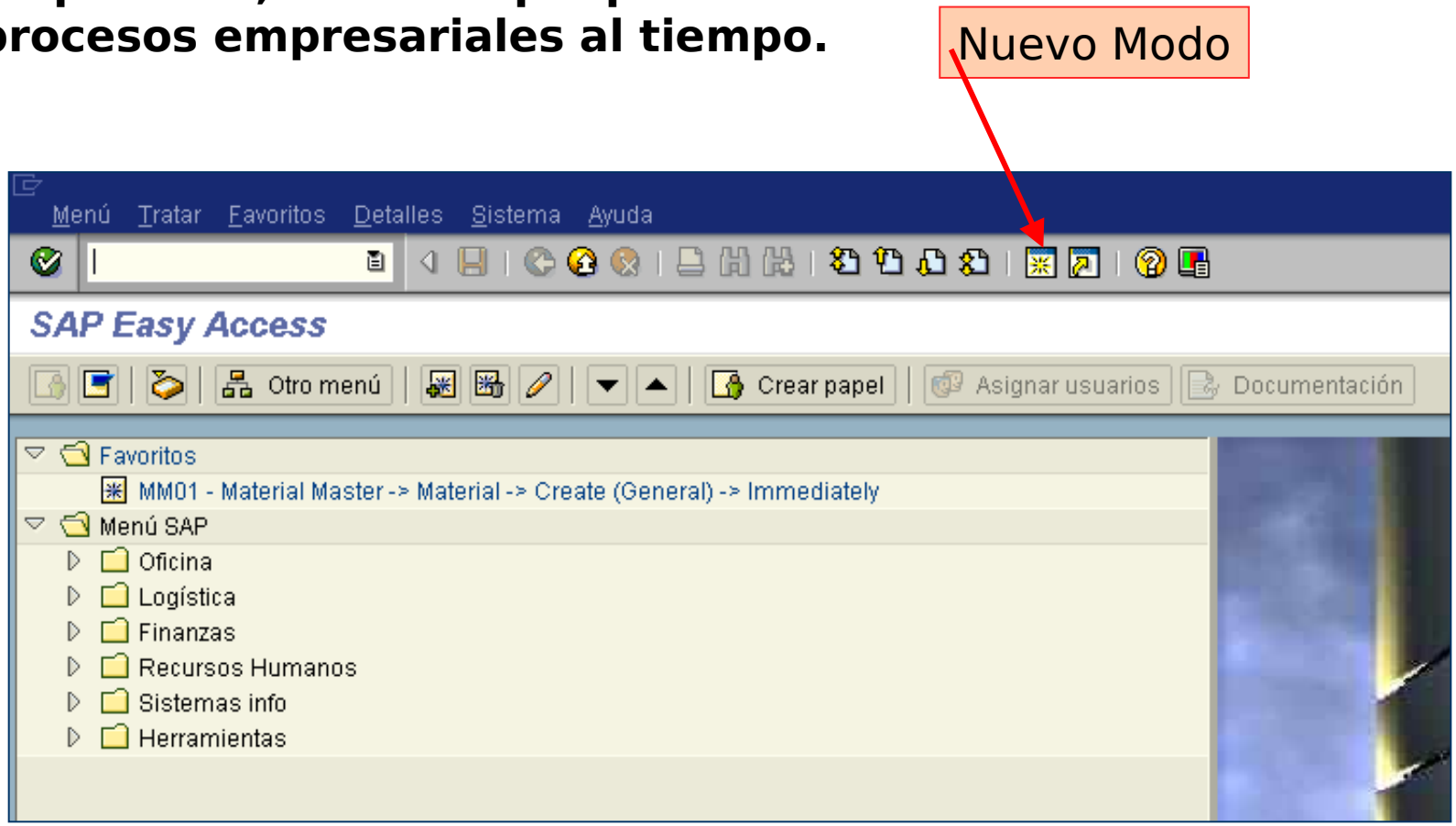




© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

7. Ejercicios Complementarios

3. MODO: En SAP, el termino MODO hace referencia a la pantalla que en la que un usuario puede realizar algún tipo de Transacción. SAP permite tener abierto hasta 6 modos en paralelo, es decir que podemos realizar hasta 6 procesos empresariales al tiempo.



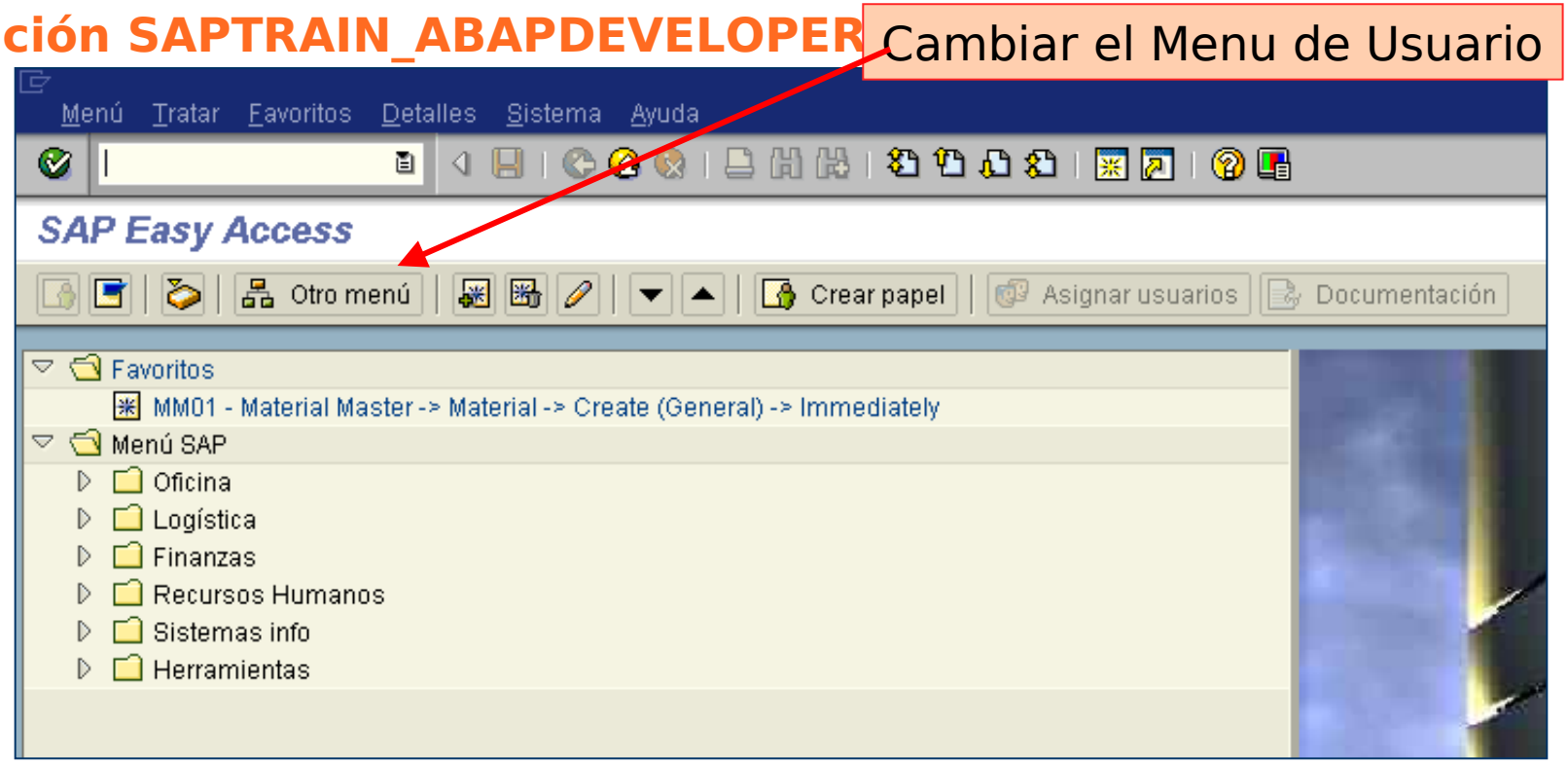
7. Ejercicios Complementarios

2. Árbol de Navegación Especifico de Usuario. SAP permite configurar un Árbol de Navegación especifico para cada usuario o definirlo por Grupo de Usuarios.

En este ejemplo, entraremos en 

y seleccionaremos el menú

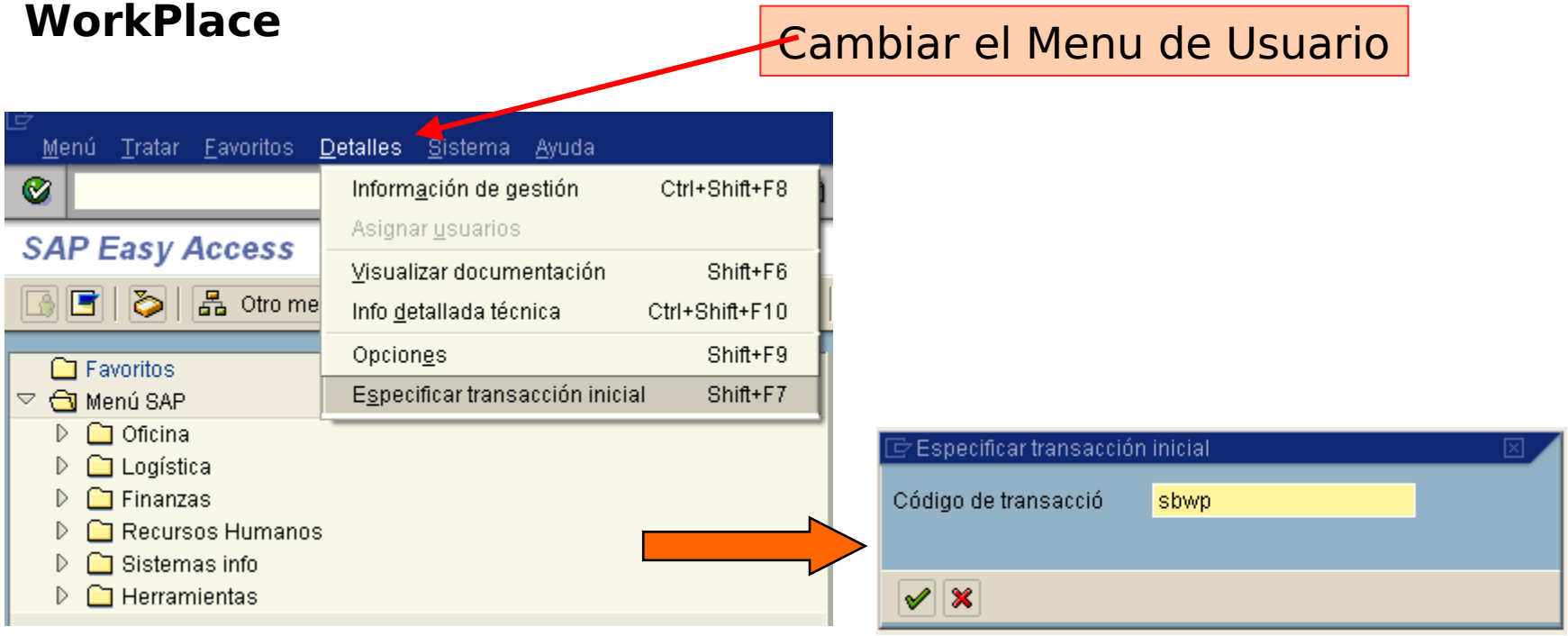
Función SAPTRAIN_ABAPDEVELOPER



© WBP 2006. Lima, Peru. *"Tú Compañero de Negocios Digitales"*

7. Ejercicios Complementarios

4. SAP permite definir una transaccion inicial a la que entrara cada vez que un usuario se “loguee” en el sistema. En este ejercicio, indicaremos como transacción del Business WorkPlace



Después de indicar la transacción, saldremos del Sistema y volveremos a entrar

8. Customizing

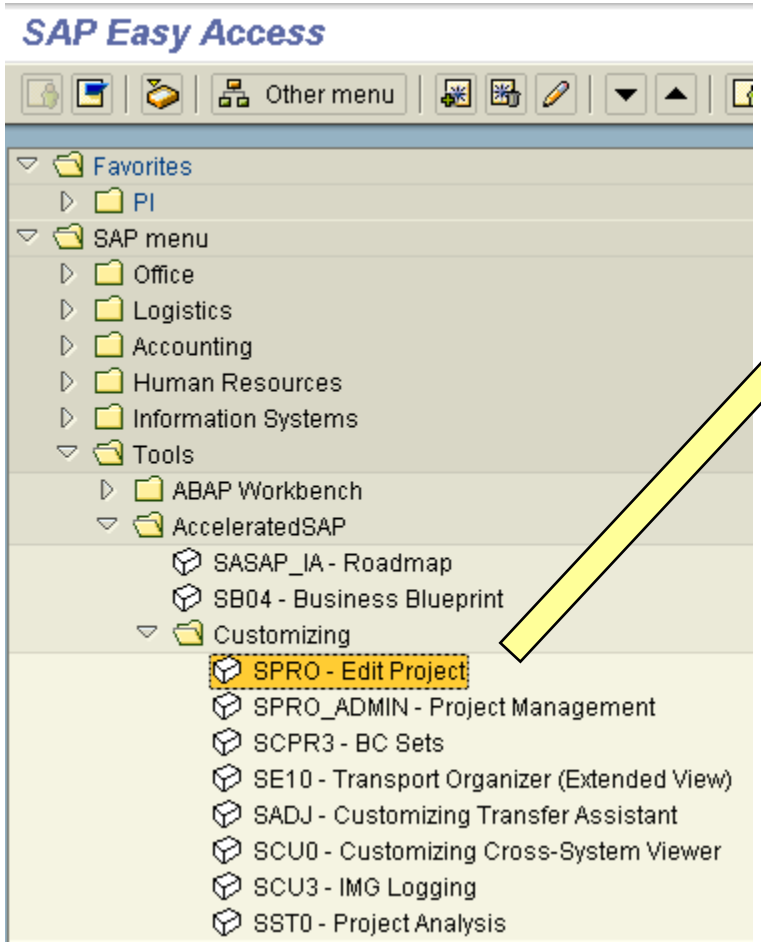
SAP fue concebido como un sistema Configurable:
• Esta pensado para poder adaptarse a cualquier tipo de empresa, sin necesidad de modificar o modificar minimamente el programa estándar.

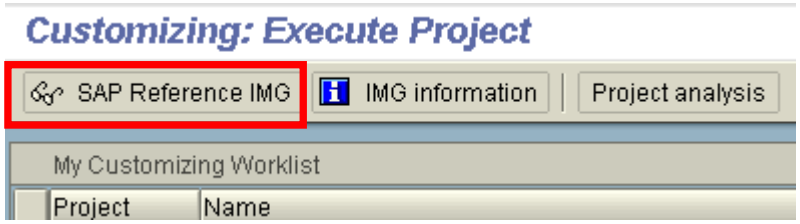
• El proceso de Adaptación de SAP a una empresa especifica se denomina Customizacion o Configuración.

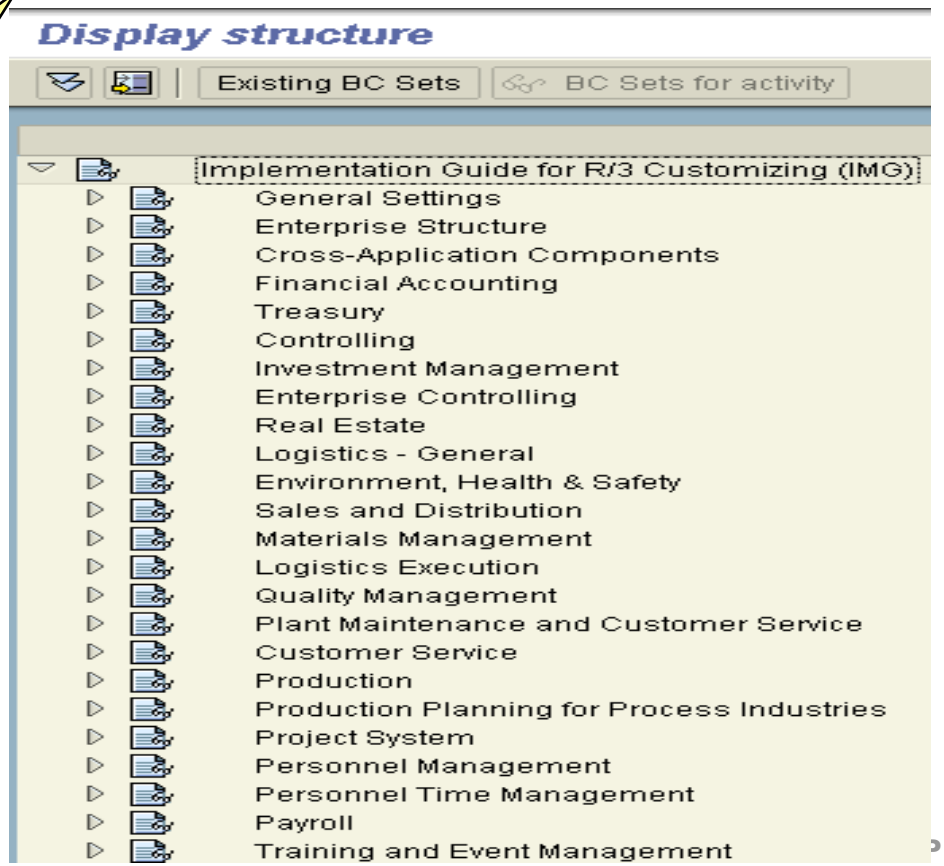
• Para cubrir con los necesidades de negocio que el sistema no contempla, SAP permite escribir programas específicos para el Cliente en un lenguaje de Programacion conocido como ABAP

8. Customizing

Para ingresar al Customizing, usamos a la transaction **SPRO** Edit Proyect y luego a **SAP Reference IMG** (Implementation Guide for Customizing)

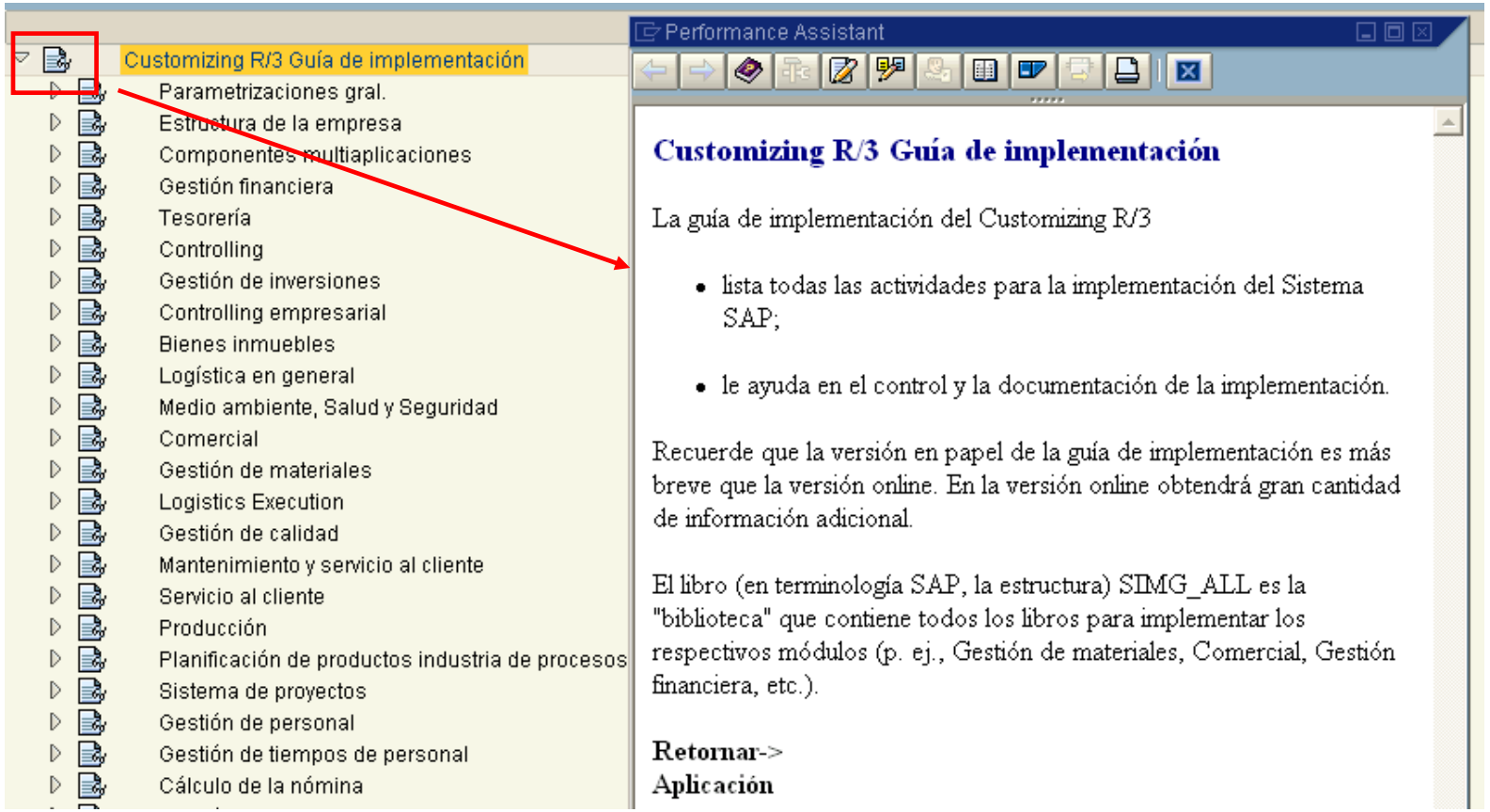






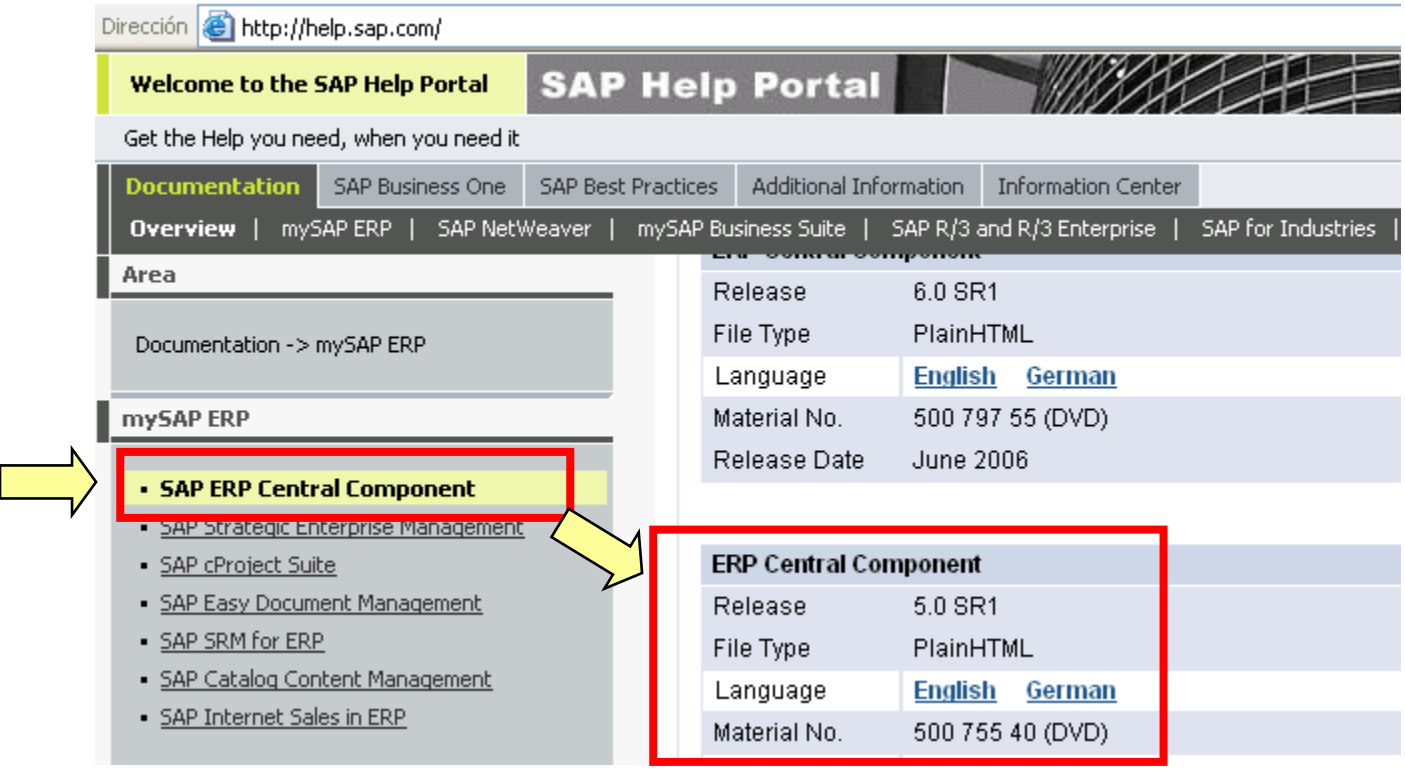
8. Customizing

Cada “punto de configuración” incluye documentacion que se puede leer al dar click sobre 



9. Links Online de Interes

Pagina de Help Online **http://help.sap.com/**



Desde la Versión 5.0 ERP Central Component hace referencia a a todos los Módulos que forman parte de lo que se conoce como SAP R3 o Sistema Transaccional de SAP

9. Links Online de Interes

