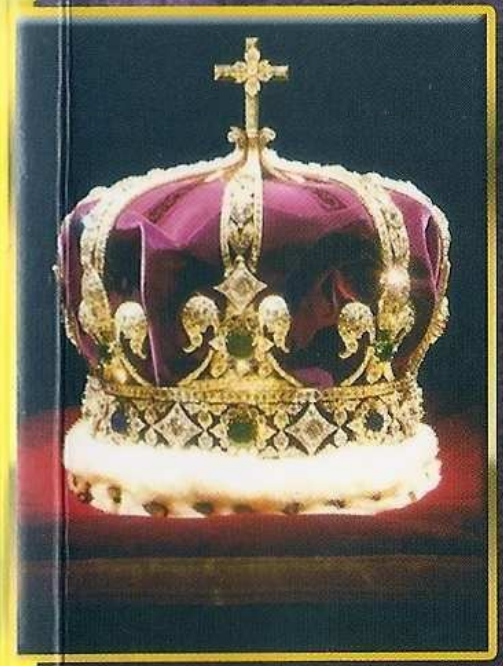
58 chaves de sabedoria
capazes de liberar os maiores
milagres que você já experimentou

Os Segredos da Liderança de Jesus



Digitalização: Booksscan

EDITORA CENTRAL gospel

MIKE MURDOCK

MIKE MURDOCK

OS SEGREDOS DA LIDERANÇA DE JESUS

58 *chaves de sabedoria*
capazes de liberar
os maiores milagres
que você já experimentou

TRADUÇÃO

MARIA EUGÊNIA DA SILVA FERNANDES

APRESENTAÇÃO

Empenhados em um projeto de crescimento espiritual e intelectual para o povo cristão brasileiro, Gineton Alencar e Silas Malafaia unem as mãos para trazer a literatura prática e aplicável à vida cristã diária, produzida pelo grande e renomado autor norte'americano Mike Murdock.

Com mais de 200 livros publicados, o Dr. Mike Murdock tem impactado milhares de vidas e se destacado imensamente como orador cristão e conferencista motivacional.

Que este livro que você vai ler ilumine o seu caminho e contribua para sua maior aproximação de Deus.

Silas Malafaia e
Gineton Alencar

SUMÁRIO

Prefácio 13

1 Jesus foi um Solucionador de problemas 15

2 Jesus acreditava no seu produto 19

3 Jesus nunca apresentou erroneamente o seu produto 23

4 Jesus ia aonde as pessoas estavam 27

5 Jesus separava tempo para descansar 31

6 Jesus gastava tempo para planejar 35

7 Jesus sabia que não tinha que fechar todos os negócios para ser um sucesso 39

8 Jesus tinha algo de que os outros necessitavam 43

9 Jesus estava interessado em multiplicar as finanças das pessoas 47

10 Jesus queria ir aonde nunca tinha ido antes 53

11 Jesus nunca permitiu que aquilo que os outros diziam dele mudasse sua opinião sobre si mesmo 57

12 Jesus entendia de tempo e de preparação 61

13 Jesus desenvolveu uma paixão por seus objetivos 65

14 Jesus respeitava a autoridade 69

15 Jesus nunca discriminou 73

16 Jesus ofereceu incentivos 77

17 Jesus venceu o estigma de um passado questionável 81

18 Jesus nunca perdeu tempo respondendo a críticas 85

19 Jesus sabia que havia um tempo certo e um tempo errado para abordar as pessoas 89

20 Jesus instruía aqueles que mentoreava 93

21 Jesus recusava o desânimo quando os outros julgavam mal suas motivações 97

22 Jesus se recusava a ficar amargurado quando os outros eram desleais ou o traíam 101

23 Jesus se comunicava com pessoas de todas as procedências 105

24 Jesus resistiu à tentação 109

25 Jesus tomava decisões que criavam um futuro desejável, em vez de um presente desejado 113

26 Jesus jamais julgou as pessoas pela sua aparência exterior 117

27 Jesus reconheceu a lei da repetição 121

28 Jesus foi um pensador do amanhã 125

29 Jesus sabia que o dinheiro sozinho não poderia trazer a felicidade 129

30 Jesus conhecia o poder das palavras e o poder do silêncio 133

31 Jesus sabia que, quando você deseja algo que nunca teve, tem que fazer algo que nunca fez 137

32 Jesus permitia que os outros corrigissem os erros deles 141

33 Jesus sabia de seu valor 143

34 Jesus nunca tentou ter sucesso sozinho 147

35 Jesus sabia que o dinheiro está em qualquer lugar onde você realmente quer que ele esteja 149

36 Jesus estabeleceu alvos específicos 153

37 Jesus sabia que toda grande realização requer a vontade de começar com as coisas pequenas 157

38 Jesus sofria quando os outros sofriam 161

39 Jesus não teve medo de demonstrar seus sentimentos 165

40 Jesus conhecia o poder do hábito 169

41 Jesus terminou o que começou 173

42 Jesus era versado nas Escrituras 177

43 Jesus nunca tinha pressa 181

44 Jesus ia aonde era celebrado, em vez de ir aonde era tolerado 185

45 Jesus consultava constantemente seu Pai celestial 187

46 Jesus sabia que a oração gera resultados 191

47 Jesus acordava cedo 195

48 Jesus nunca sentiu que tinha que provar seu valor para qualquer um 199

49 Jesus evitava confrontos desnecessários 203

50 Jesus delegava 207

51 Jesus seguia cuidadosamente sua programação pessoal 211

52 Jesus fazia perguntas para determinar com precisão as necessidades e os desejos dos outros 215

53 Jesus sempre respondeu com a verdade 217

54 Jesus permaneceu no centro da sua especialidade 219

55 Jesus aceitou a responsabilidade pelos erros daqueles que estavam sob a sua autoridade 223

56 Jesus buscou mentores em homens mais experientes 227

57 Jesus não permitiu que aqueles que ele dirigia mostrassem desrespeito 231

58 Jesus respeitou a lei da semeadura e da colheita 235

Mike Murdock 241

PREFÁCIO

Gosto de ver as pessoas alcançando *sucesso* na vida.

E Deus, o Criador, também gosta.

Assim como o artista valoriza sua pintura, e o artesão aprecia a qualidade do violino que criou, nosso Mestre dá valor aos sonhos, aos alvos, à excelência da vida e à felicidade que você e eu devemos desfrutar.

Pesquisando diligentemente os princípios para a vida de sucesso, de repente eu me conscientizei destas *duas forças:* a pessoa de Jesus e os princípios que Ele colocou em ação. O poder *combinado* destas duas influências eu chamo de "Caminho do Vencedor".

Vencedores são simplesmente ex-perdedores que ficaram [a]*loucos da vida*". Cansaram-se do fracasso.

O dia em que você fica zangado com seus fracassos é o dia em que você começa a vencer. Vencer não começa fora de você — começa *dentro de* você.

A *felicidade começa em sua mente. Ela é a sala de visitas das circunstâncias do amanhã.* O que está em sua mente acontecerá com o tempo. Sendo assim, a administração da mente é a prioridade número um do vencedor.

"...tudo o que for verdadeiro, tudo o que for nobre, tudo o que for correto, tudo o que for puro, tudo o que for amável, tudo o que for de boa fama, se houver algo de excelente ou digno de louvor, pensem nessas coisas" (Filipenses 4.8).

O *sistema* que eu descobri na Bíblia *funcionou.* Tem multiplicado a minha alegria, ampliando milhares de vezes a minha capacidade de ser bem-sucedido. Os Segredos da Liderança de Jesus, que se seguem, contêm esta Sabedoria.

Marque o dia de hoje no seu calendário. Declare que os dias mais felizes e produtivos da sua vida estão começando *hoje!* Nunca, nunca, nunca desista. Você pode *estar a poucos minutos do seu milagre.*

Escrevi este livro para *você.* Oro para que cada página forneça o *avanço adicional* de que você precisa para tornar sua vida mais feliz e mais gratificante do que nunca.

1

JESUS FOI UM SOLUCIONADOR DE PROBLEMAS

Todos têm problemas.

Seu sucesso e sua felicidade na vida dependem da sua boa vontade em ajudar alguém a resolver o problema dele. *Pessoas bem-sucedidas são simplesmente solucionadoras de problemas.* Um advogado de sucesso resolve problemas com *a lei.* Médicos resolvem problemas *de saúde.* Os mecânicos de automóvel solucionam problemas com *carros.*

Jesus foi um Solucionador de problemas.

Milhares estavam sobrecarregados de culpa por causa dos seus pecados. Jesus ofereceu o *perdão.* Milhares estavam morrendo de fome espiritual. Ele disse: "Eu sou o Pão da Vida" (João 6.35). Centenas tinham corpos deformados por enfermidades e doenças. Jesus "andou por toda parte fazendo o bem

e curando todos os oprimidos pelo Diabo" (Atos 10.38). Muitos estavam possuídos por espíritos malignos. Jesus os *libertou.*

Jesus solucionava os problemas deles.

E por isso que milhares se assentavam durante dias enquanto Ele ensinava as leis de Deus e como ter relacionamentos extraordinários com outras pessoas.

Seus produtos eram declarados com ousadia. Vida eterna, alegria, paz interior, perdão, cura e saúde, liberdade financeira.

Faça uma avaliação sobre você. O que tem para oferecer a alguém? O que você *gosta* de fazer? O *que você tentaria fazer se soubesse que seria impossível fracassar?*

Você não nasceu por obra do acaso. Deus planejou seu nascimento. "Antes de formá-lo no ventre eu o escolhi; antes de você nascer, eu o separei e o designei profeta às nações" (Jeremias 1.5).

Tudo o que Deus faz é uma solução para um problema. Toda pessoa que Deus criou é solução para um problema. Deus queria um relacionamento de amor. Assim, Ele criou o homem. Adão estava só. Então Deus criou Eva. Esse é o fio da meada que liga a Criação.

Pense na sua *contribuição* à *outra pessoa* como uma *Tarefa* vinda de Deus. Um advogado é *designado* para seu cliente. Uma esposa é *designada* para seu marido. Pais são *designados* para seus filhos. Empregados são *designados* para seus chefes.

Sua Tarefa é sempre com relação a uma pessoa ou um povo.

Por exemplo, Moisés foi designado para os israelitas. Arão foi designado para Moisés.

Sua Tarefa sempre será *resolver um problema.* Sua vida é uma solução para alguém em apuros. Descubra aqueles que precisam de você e o que você tem a oferecer. Edifique sua vida em torno dessa contribuição.

Jesus fez isso.

Jesus foi um Solucionador de Problemas...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, ajuda-me a ser um solucionador de problemas. Dá-me os Teus olhos para encontrar aqueles que precisam de mim e ajuda-me a identificar de que maneira posso ajudá-los. Obrigado por me criares para ser a solução de um problema. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Com qual problema específico você lutou recentemente, e resolveu com sucesso?
- Como você pode ajudar os outros a aplicarem na própria situação deles o que você aprendeu resolvendo o seu problema?
- Como você pode fazer uma contribuição positiva na semana que vem na vida de alguém que lhe foi designado?

"Esforce-se para saber bem como
suas ovelhas estão, dê cuidadosa
atenção aos seus rebanhos."

PROVÉRBIOS 27.23

2

JESUS ACREDITAVA NO SEU PRODUTO

A *dúvida é mortal.*

Você já entrou em uma sala e sentiu raiva no ar? Já entrou em um ambiente e sentiu amor, energia e entusiasmo? Claro que sim! *Seus pensamentos têm presença.* São como ondas se propagando através tio ar. São capazes de *atrair as pessoas para você ou de afastá-las de você.*

Sua atitude é sempre percebida. Você nunca terá sucesso em qualquer negócio a menos que creia realmente nele. Você tem que acreditar no produto que está promovendo. *Suas dúvidas acabarão vindo à tona.*

Olhe para a vida de Jesus. Ele acreditava que podia *transformar* as pessoas. Ele acreditava que Seu produto *satisfaria* as pessoas.

"Quem beber desta água terá sede outra vez, mas quem beber da água que eu lhe der nunca mais terá sede. Ao contrário, a água que eu lhe der se tornará nele uma fonte de água a jorrar para a vida eterna" (João 4.13,14).

O que faz você acreditar no seu produto? É o conhecimento que tem sobre o produto.

O produto de Jesus era a vida. "O ladrão vem apenas para roubar, matar e destruir; eu vim para que tenham vida, e a tenham plenamente" (João **10.10).**

Jesus via os produtos danificados. Ele sabia que era a conexão para o reparo. Ninguém tomaria o Seu lugar, e Ele sabia disso. "As minhas ovelhas ouvem a minha voz; eu as conheço, e elas me seguem" (João 10.27).

Você precisa separar tempo e esforçar-se para *conhecer o seu produto.* Isso pode chateá-lo ou até parecer desnecessário. Talvez você esteja ansioso para vender o seu produto, embolsar o lucro e continuar a sua vida. *Mas o sucesso não acontece desse jeito.*

Um advogado tem que estudar as novas leis. Um médico tem que se manter bem informado quanto às novas doenças e às descobertas científicas. Um policial tem que estudar as suas armas, as leis da sua comunidade, seus direitos e o modo de pensar dos criminosos. Se ele não estudar, sabe que será "um homem morto nas ruas". A vida dele está em jogo.

Não espere ser bem-sucedido se não estiver completamente informado sobre o seu produto.

Está desanimado com seu emprego atual? Sente-se sem saída? Então eu sugiro que você faça a si mesmo algumas perguntas que realmente sondem a sua alma, e seja honesto.

Quanto *tempo* você tem passado cultivando uma consciência mais ampla e mais profunda sobre o seu negócio? Você *usa o* seu produto? Quantas horas por dia você tem *investido para ficar informado?* Você anda tão ocupado tentando "ganhar uns reais" que realmente não desenvolveu uma compreensão poderosa e uma confiança no que você está fazendo?

Jesus era muito ocupado. Ele estava sempre ensinando, pregando, viajando, operando milagres e mentoreando os discípulos. Entretanto, sempre encontrava tempo para ficar sozinho com Seu Pai e renovar o entendimento sobre o Seu propósito, Seu plano e Seu produto.

A Palavra de Deus diz: "Meu povo foi destruído por falta de conhecimento" (Oséias 4.6).

Jesus acreditava no Seu produto...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, obrigado por colocares dentro de mim o esforço para conhecer plenamente o meu produto/serviço, a minha carreira. Eu sei que Tu me tens dado idéias e métodos para que eu ajude a outras pessoas. Ensina-me a desenvolver uma compreensão poderosa e uma confiança no que eu estou promovendo. Em nome de Jesus. Amém".

QUESTÕES

Em três frases ou menos, como você definiria o seu produto?

Que recursos você usa para se manter informado sobre o seu produto e seu campo de especialização?

Quanto tempo você separa por semana para orar pela sua organização?

"Não retribuam a ninguém mal por mal. Procurem fazer o que é correto aos olhos de todos."
Romanos 12.17

3

JESUS NUNCA APRESENTOU ERRONEAMENTE o SEU PRODUTO

Os *mentirosos sempre acabam sendo desmascarados.*

Pode levar semanas ou até meses, mas a verdade sempre vem à tona. "Quem esconde os seus pecados não prospera" (Provérbios 28.13a).

Qualquer pessoa que faz negócio com você deseja a verdade — a verdade total. As pessoas temem a inverdade e a apresentação incorreta.

Jesus tinha o maior produto da terra — a salvação. Ele ofereceu à raça humana a oportunidade de ter um relacionamento com Deus. Falou sobre o céu e coisas espirituais. "Na casa de meu Pai há muitos aposentos; se não fosse assim, eu lhes teria dito" (João 14.2).

Mas Jesus nunca fez uma descrição distorcida, tendenciosa, dissimulada. Nunca sonegou informação.

Jesus advertiu Seus discípulos sobre a *perseguição.* "Tenham cuidado, pois os homens os entregarão aos tribunais e os açoitarão nas sinagogas deles" (Mateus 10.17).

Jesus falou de *sofrimentos.* "Então eles os entregarão para serem perseguidos e condenados à morte, e vocês serão odiados por todas as nações por minha causa" (Mateus 24.9).

Jesus falou de *solidão.* "As raposas têm suas tocas e as aves do céu têm seus ninhos, mas o Filho do homem não tem onde repousar a cabeça" (Mateus 8.20).

Jesus teve todo o cuidado de preparar as pessoas para qualquer situação que acontecesse. Ele foi honesto. Seu ensino foi muito além de uma filosofia de vida com "promessas vazias".

Ouça o apóstolo Paulo: "Cinco vezes recebi dos judeus trinta e nove açoites. Três vezes fui golpeado com varas, uma vez apedrejado, três vezes sofri naufrágio, passei uma noite e um dia exposto à fúria domar" (2Coríntios 11.24,25).

Isto certamente não soa como uma palestra ideal para um grupo de estudantes numa escola bíblica! Mas Paulo também não maquiou o seu produto.

Jesus falou a muitas pessoas sobre as coisas boas e as vantagens daquilo que Ele oferecia, mas também se esmerou em mostrar-lhes o quadro *completo.* Assim, elas estariam preparadas para enfrentar as provas.

Aborde os benefícios. Concentre-se nas vantagens que seu produto ou seu negócio oferece à outra pessoa. Mas nunca se esqueça *de que um relacionamento honesto vale mais do que uma centena de vendas.*

Sua integridade será sempre mais lembrada do que o seu produto.

Jesus foi honesto.

Jesus nunca apresentou erroneamente ou parcialmente o Seu produto...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu Te peço que Tu me ajudes
a desenvolver e a manter um padrão
de verdade e integridade.
Fortalece-me enquanto me empenho em ser mais parecido com Jesus
— sincero, honesto e confiável. Obrigado por me sustentares conforme eu
vou alcançando os Teus padrões.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Cite alguns episódios em que você comprovou que dizer a verdade valeu a pena.

Como você agiria em uma situação na qual você tivesse passado uma informação errada por engano, e que corrigir o erro lhe custaria uma venda ou colocaria em risco o seu emprego?

"Irmãos, vocês foram chamados para
a liberdade. Mas não usem a liberdade
para dar ocasião à vontade da carne;
ao contrário, sirvam uns aos
outros mediante o amor."
Gálatas 5.13

4

JESUS IA AONDE AS PESSOAS ESTAVAM

Alguém precisa de você.

Vá encontrá-lo. Mova-se na direção dos vizinhos. Vire-se para os membros da sua família. Pegue o telefone. Vá em frente, escreva aquela breve nota para aquele amigo chegado. Você pode ser tímido, mas não terá sucesso na vida se não estiver conectado com os outros.

Sucesso envolve gente. Pessoas que o capacitem a i cr sucesso nem sempre vêm até você. Na verdade, cias raramente o fazem. *Você deve ir até elas.*

Por que você acha que existem bancas com jornais em todo canto e máquinas de refrigerantes em vários lugares públicos?

Pessoas bem-sucedidas são acessíveis.

Você *nunca possuirá o que não está querendo possuir.*

Jesus sabia disso. Ele não estabeleceu um trono no centro de cada cidade e disse: "Este é o meu palácio. Este é o único lugar para vocês me verem". Ele foi ao mercado. Foi até os barcos dos pescadores, à sinagoga, à casa das pessoas. Foi a todos os lugares. Passou "pelos povoados, pregando o evangelho e fazendo curas por toda parte" (Lucas 9.6).

Jesus era alcançável.

O que o impede de estender a mão para os outros? E um medo interior ou o temor de ser rejeitado ou desprezado? Você fica intimidado de alguma forma? Existe algo muito mais importante do que a rejeição: *seus sonhos e alvos.*

Pessoas bem-sucedidas são as que estendem a mão. Elas temem a rejeição, mas acreditam que seu objetivo vale a pena.

Jesus abriu mão do conforto. Ele deixou a presença dos anjos e de Seu Pai celestial. Entrou voluntariamente em uma atmosfera impura e imperfeita. Saiu de um reino magnífico e perfeito, para um mundo confuso, manchado e mortal. Mas Ele *entrou* na vida daqueles que precisavam dEle.

Jesus ia aonde as pessoas estavam.

Seu sonho está conectado com pessoas. Os advogados precisam de clientes. Médicos precisam de pacientes. Cantores precisam de músicos. Vendedores necessitam de fregueses.

Jesus ia aonde as pessoas estavam sofrendo. Ele foi até os paralíticos, os cegos, os pobres, os ricos. Conversou com os letrados, os ignorantes, os famintos, os sedentos.

Comece hoje sua Lista de Pessoas. Há duas espécies de pessoas na sua vida: 1) Aquelas que já sabem que você tem algo de que elas precisam, e 2) Aquelas que ainda não sabem que você tem algo de que elas precisam.

Sua Lista de Pessoas pode incluir seus parentes, seus vizinhos, o entregador de jornal, o jardineiro,

O dentista, a manicure, o cabeleireiro, o patrão, o médico e o advogado.

Hxiste uma *Lei do Relacionamento* que diz que toda pessoa está somente a quatro pessoas de distância de qualquer outro ser humano nesta terra. Pense nisso! Isso significa simplesmente que você conhece Bill, que conhece Judy, que conhece Charles, que conhece mais alguém que você gostaria de conhecer algum dia. *Você já está ligado em rede com o mundo inteiro.*

Tem simplesmente que sair de casa. Pegue o seu carro. Vá até a porta. Estenda a mão para o telefone.

C) sucesso sempre começa em algum lugar.

O sucesso sempre começa em algum momento.

C) sucesso sempre começa com alguém.

Você tem que ir aonde as pessoas estão.

Jesus fez isso.

Jesus ia aonde as pessoas estavam...
Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, eu Te louvo pela Tua criação magnífica dos homens e das mulheres! Peço que Tu me ajudes a alcançar os outros ao meu redor com ousadia e confiança, como nunca ocorreu antes. Eu sei que Tu me deste um plano e a oportunidade para alcançar as pessoas e ter sucesso com elas. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Que passo você dará nas próximas duas semanas para conhecer melhor um contato de negócio ou um sócio?

Qual organização você visitará nos próximos 30 dias para se conectar com um grupo maior de pessoas?

Que habilidade especial, talento ou informação pertinente você compartilhará com uma pessoa esta semana para ajudá-la a crescer?

5

JESUS SEPARAVA TEMPO PARA DESCANSAR

A *fadiga pode custar caro.*

Um conhecido presidente dos Estados Unidos sa-I lia disso. Ele se recusava totalmente a tomar decisões importantes depois das quatro da tarde. Sabia que *uma mente cansada raramente toma boas decisões.*

Uma decisão ruim pode gerar inúmeras tragédias.

O descanso e o lazer não são pecado. O tempo de descanso é *tempo de reparo. Não é* uma perda de produtividade. E tempo de *renovação.* E *tempo de receber.* Ajuda a *liberar* seu potencial.

Jesus foi um homem de ação, uma pessoa que lidava com gente. Ele produziu, curou, pregou e ensinou, andou entre as pessoas. Mas *também sabia da necessidade de descanso e repouso.* "...Venham co-

migo para um lugar deserto e descansem um pouco" (Marcos 6.31).

Pense nisso. Todos os dias, Jesus encarava centenas de doentes e oprimidos que clamavam pela Sua atenção. Muitos estavam endemoninhados. Mães estendiam a mão para Jesus. Pais lhe pediam para orar pelos seus filhos. As crianças não queriam sair da Sua presença. Mas Jesus *separou um tempo para receber.* Ele sabia que somente poderia dar o que possuísse.

O tempo de trabalho é de *dar.* O tempo de descanso é de *receber.* Você deve ter ambos.

Deus criou a terra em seis dias, mas separou tempo para descansar no sétimo dia. Ele estabeleceu um princípio para nós. *Jesus fez a mesma coisa.*

Jesus compreendia o equilíbrio entre o descanso e o trabalho, e esta foi uma das razões por Ele ter sido capaz de realizar tanto em três anos e meio.

A vida demanda muito. As pessoas exigem muito. Saiba que quanto mais sucesso você tiver, mais as pessoas exigirão de você.

Reconstruir-se exigirá a sua atenção.

Trabalhe bastante, mas desfrute com o mesmo entusiasmo. Programe-se. Tire um dia por semana para ficar fora. Descanse totalmente. Focalize alguma coisa completamente diferente do seu emprego. Sua mente pensará com maior clareza. Você tomará

Decisões melhores. Verá a vida com um olhar diferente. Realizará mais em menos tempo.

Pare com esse seu desespero frenético pelo sucesso. Reserve tempo *para saborear o seu presente.* As Chamas do desejo *sempre* vão arder dentro de você. Aprenda a dominar esta fúria e a ter foco. *Aprenda a descansar.*

Jesus fez isso.

Jesus separava tempo para descansar...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, ensina-me a descansar.
Mostra-me como posso voltar-me
para Ti e ser renovado e rejuvenecido. Eu sei que, sem descanso, não
posso realizar os alvos e desejos que
Tu colocaste dentro de mim.
Obrigado pelo Teu descanso!
Em nome de Jesus. Amém."

da vida do Cordeiro que foi morto desde a criação do mundo" (Apocalipse 13.8).

Eu acho fascinante que Deus tenha programado uma refeição, a das bodas, seis mil anos antes! "Felizes os convidados para o banquete do casamento do Cordeiro!" (Apocalipse 19.9).

Deus sempre honrou os homens que planejaram.

Noé *planejou* a construção da arca. Salomão, o homem mais sábio que já viveu na terra, *levou tempo para planejar* a construção do templo. Moisés, o grande libertador que tirou os israelitas do Egito, levou *tempo para planejar o* tabernáculo.

Sua Bíblia é o plano de Deus para você, para o mundo, para a eternidade. E a prova inegável de que Deus pensa à frente, pois a maioria de seus textos são profecias, descrições do futuro antes de ocorrer.

Jesus ensinou: "Qual de vocês, se quiser construir uma torre, primeiro não se assenta e calcula o preço, para ver se tem dinheiro suficiente para completá-la? Pois, se lançar o alicerce e não for capaz de terminá-la, todos os que a virem rirão dele, dizendo: 'Este homem começou a construir e não foi capaz de terminar'. "Ou, qual é o rei que, pretendendo sair à guerra contra outro rei, primeiro não se assenta e pensa se com dez mil homens é capaz de enfrentar aquele que vem contra ele com vinte mil?" (Lucas 14.28-31).

Elabore uma lista de coisas para fazer todos os dias da sua vida. Escreva seis coisas que você deseja realizar naquele dia. Focalize sua atenção total em eada tarefa. Designe para cada tarefa um tempo específico. (Se você não consegue planejar os eventos durante vinte e quatro horas da sua vida, o que faz você pensar que realizará seus projetos nos próximos vinte e quatro anos?)

Pense em cada hora como um empregado. *Delegue uma tarefa específica para cada hora.* O que você quer realizar entre às 7 e às 8 da manhã? Para quem deve telefonar hoje?

Escreva seu plano claramente em uma folha de papel. *Sucessos geralmente decorrem de eventos programados.* Fracassos não.

O planejamento dá trabalho. E entediante. E meticuloso. Requer exame, exige muito e é cansativo. Na minha opinião, o planejamento detalhado nunca é realmente divertido. Mas *algumas vezes você tem que fazer algo que detesta a fim de criar algo que você ama.*

Por que as pessoas evitam o planejamento? Algumas o evitam porque consome tempo. Elas ficam tão ocupadas "enxugando a água", que não perdem lempo em "fechar a torneira".

O segredo do seu futuro está escondido na sua rotina diária.

Até mesmo as formigas pensam à frente. "Observe a formiga, preguiçoso, reflita nos caminhos dela e seja sábio! Ela não tem nem chefe, nem supervisor, nem governante, e ainda assim armazena as suas provisões no verão e na época da colheita ajunta o seu alimento" (Provérbios 6.6-8).

Jesus tinha um plano.

Jesus gastava tempo para planejar...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu Te agradeço por me dares a habilidade para planejar. Eu Te peço que Tu me dês Sabedoria para organizar a minha rotina diária de tal modo que ela me permita extrair o máximo de cada hora. Em nome de Jesus eu oro. Amém."

QUESTÕES

- Qual é o maior obstáculo que você enfrenta para ser um planejador mais consistente?
- Como você vencerá este obstáculo nos próximos 21 dias?

7

JESUS SABIA QUE NÃO TINHA QUE FECHAR TODOS OS NEGÓCIOS PARA SER UM SUCESSO

"Não" pode simplesmente significar "Peça novamente".

Pare um momento. Reveja suas experiências pasadas. Você encontrou rejeição quando era criança. Alguns de seus colegas de escola podem não ter gostado de você. Mas você conseguiu, não foi?

A rejeição não é fatal. E meramente a opinião de alguém.

Jesus experimentou mais rejeição do que qualquer um que já viveu na terra. Ele nasceu num estábulo. Nasceu como um excluído da sociedade. Até hoje apresentadores de programa de televisão o menosprezam e fazem piadas sobre Ele e sobre aqueles que o seguem. O nome de Jesus é usado diariamente como uma palavra de maldição por milhões. Seu

próprio povo o rejeitou. "Veio para o que era seu, mas os seus não o receberam" (João 1.11).

Jesus desistiu? Quando Judas o traiu, o Mestre abandonou Sua missão? Não. *Jesus sabia que não tinha que fechar todos os negócios para ser um sucesso.* Ele prosseguiu com outros, aqueles que discerniram seu valor. "Contudo, aos que o receberam, aos que creram em seu nome, deu-lhes o direito de se tornarem filhos de Deus" (João 1.12).

Jesus conhecia o Seu valor. Conhecia o Seu produto. Sabia que os críticos morreriam, mas que o Seu plano era eterno.

Jesus dispôs-se a experimentar *uma temporada de dor* para criar uma *eternidade de ganho.*

Algumas coisas duram mais tempo do que a rejeição — seus alvos e sonhos. Mova-se além das suas feridas. Nem todo mundo celebrará com você. Nem todos darão boas-vindas ao seu futuro. *Mas alguém precisa do que você tem.* Sua contribuição é uma necessidade absoluta para o sucesso de outros. Discirna isso.

Os fariseus rejeitaram Jesus. A seita religiosa chamada de saduceus o repeliu. Os líderes religiosos o desprezaram. Aqueles que deveriam ter reconhecido o Seu valor queriam destruí-lo. Jesus arriscou a rejeição para se tornar a aliança, e o elo de ouro entre o homem e Deus.

Babe Ruth foi famoso durante muitos anos como o rei da marcação de pontos na história do beisebol.

Muitas pessoas nunca perceberam que ele errava mais do que qualquer outro que segurasse o bastão! Os torcedores não se recordam dos seus golpes perdidos. Lembram-se meramente dos seus acertos. Ele estava disposto a correr o risco de dar uma tacada fora contanto que conseguisse marcar ponto.

Sabendo que catorze de quinze pessoas dirão "não", os grandes vendedores costumam dizer que isso os inspira a fazer suas apresentações para o maior número possível de pessoas, a fim de alcançar aquela pessoa que vai comprar seu produto.

Jesus ensinou aos Seus discípulos como lidar com a rejeição. "Se alguém não os receber nem ouvir as suas palavras, sacudam a poeira dos pés quando saírem daquela casa ou cidade" (Mateus 10.14).

Levante da sua poltrona reclinável! Dê aquele telefonema. Escreva aquela carta.

Mais cedo ou mais tarde você terá sucesso.

Jesus sabia disso.

Jesus sabia que não tinha que fechar todos os negócios para ser um sucesso...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, eu Te agradeço pela Tua fidelidade e segurança em todos os momentos. Obrigado por me ensinares que, algumas vezes, preciso querer experimentar uma temporada de dor para receber uma temporada de sucesso. Tu me tens dado graça para fazer o que não gosto de fazer, a fim de alcançar o que eu desejo. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Como você venceu com sucesso a objeção de um freguês numa venda ou a rejeição diante de uma nova idéia ou proposta?
- Quais são os dois passos específicos que você dará para mudar a maneira de você responder a alguém que diga "não" no futuro?

8

JESUS TINHA ALGO DE QUE os OUTROS NECESSITAVAM

Você foi criado para transformar alguém.

Todas as pessoas que você encontra hoje estão tentando mudar a vida delas de alguma maneira. Elas desejam a excelência. Querem a *liberdade financeira.* Desejam que a *saúde* melhore. Detestam a solidão.

Você pode não ter sido enviado para todo mundo, mas com certeza foi enviado para alguém. Você pode não estar qualificado para ajudar a todas as pessoas que encontrar. Mas *alguém precisa de algo que você possui.* Pode ser seu calor, seu amor, seus dons ou uma oportunidade especial que você dê.

Jesus entendeu isso. Ele sabia que podia *transformar* as pessoas para *melhor.* Possuía algo que eliminava a tristeza e a dor da vida delas. Foi um *Restaurador.* Foi um *Reparador.* "O ladrão vem apenas para roubar,

matar e destruir; eu vim para que tenham vida, e a tenham plenamente" (João 10.10).

Jesus compreendia o apetite insaciável pelo desenvolvimento pessoal e pela excelência. "E todos procuravam tocar nele, porque dele saía poder que curava todos" (Lucas 6.19).

Há quatro espécies de pessoas na sua vida: aquelas que acrescentam, as que subtraem, as que dividem e as que multiplicam. Todo relacionamento afetará você — para o bem ou para o mal. *Aqueles que não favorecem o seu desenvolvimento inevitavelmente o desfavorecerão.* "Aquele que anda com os sábios será cada vez mais sábio, mas o companheiro dos tolos acabará mal" (Provérbios 13.20). *Cada relacionamento nutre uma força ou uma fraqueza dentro de você.*

Milhares de pessoas querem *mudar.* Simplesmente não sabem *como.* Todo alcoólatra detesta a sua escravidão. A maioria dos fumantes deseja parar de fumar. Os viciados em drogas sentam-se durante horas pensando em como quebrar as cadeias da sua escravidão.

Jesus procurava pessoas com problemas. Foi por isso que Ele disse aos Seus discípulos que precisava passar por Samaria, onde encontrou uma mulher com cinco casamentos fracassados. Ele falou. Ela ouviu. Jesus mudou a vida da mulher de modo tão permanente que ela voltou para a cidade anunciando a influência de Jesus em sua vida. *Ela venceu seu passado focalizando seu futuro.*

Jesus disse: "Mas quem beber da água que eu lhe der nunca mais terá sede. Ao contrário, a água que eu lhe (.ler se tornará nele uma fonte de água a jorrar para a vida eterna" (João 4.14). Jesus foi a água para os *sedentos.* Foi o pão para os *famintos.* Foi o mapa da estrada para os *perdidos.* Foi o companheiro para os *solitários.*

Pare um momento. Quais são os seus maiores dons? Qual é o *centro da sua especialidade?* Você é um *bom ouvintel* Você *fala beml* Qualquer que seja o seu dom, ele é o que Deus usará para abençoar os outros por seu intermédio.

José tinha a capacidade de interpretar sonhos. Rute tomou conta de Noemi.

Seu dom pode não ser necessário para todo mundo, mas é certamente necessário para *alguém.* Quem precisa do seu dom? Qual é o seu dom? Você é capaz de melhorar a vida de que pessoa hoje? Você poderia aumentar hoje o salário de quem? Poderia levar a paz de espírito a quem?

Existe *uma pessoa* a quem você é capaz de motivar. Talvez você possa propiciar um clima ou um ambiente que destrave a criatividade de outros. As pessoas querem ser bem-sucedidas. Desejam melhorar.

Alguém tem esperado por você a vida inteira. Vale a pena buscar. Você é a oportunidade de ouro que está faltando na vida de alguém.

As pessoas querem *mudar.*

Jesus sabia disso.

Jesus tinha algo de que os outros necessitavam...
Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Obrigado, Pai, por teres colocado dentro de mim um dom que alguém necessita hoje no mundo. Na força de Jesus, tenho sido capaz de vencer o meu passado, focalizando o meu dom e suas possibilidades. Tu me criaste para um propósito. Ajuda-me a descobrir aqueles que mais precisam de mim. Em nome de Jesus eu oro. Amém."

QUESTÕES

- Como você mudou a vida de alguém no mês passado?
- Que técnicas de motivação você descobriu serem mais eficazes para liberar a criatividade de outros?
- Que dom especial você percebe que tem, e que está freqüentemente usando em benefício dos outros?

9

JESUS ESTAVA INTERESSADO EM MULTIPLICAR AS FINANÇAS DAS PESSOAS

O dinheiro é uma recompensa.

O dinheiro é o que você recebe *quando ajuda idguém a atingir seu alvo.*

O dia do pagamento é simplesmente o dia da recompensa. Você é recompensado por gastar as suas melhores horas de cada dia e empregar a sua energia e o seu conhecimento ajudando seu chefe/patrão a atingir alvos específicos. Ele o remunera por isso!

O dinheiro é muito importante. Você não pode morar na sua casa sem ele. Não consegue satisfazer as necessidades materiais de sua família sem ele. Seu carro custa dinheiro. Suas roupas custam dinheiro. Os conselheiros de casais observam que a causa número um do divórcio é o conflito financeiro.

Jesus reconhecia a importância do dinheiro. Alguns acham que Ele foi um nômade que perambulava, que usava roupas e sandálias sujas e vivia de restos de comida apanhados nas aldeias que visitava. Pelo contrário, Jesus tinha doze homens que administravam o Seu negócio. Um era tesoureiro (João 13.29).

Jesus não queria preocupar-se com as finanças. "Portanto eu lhes digo: Não se preocupem com sua própria vida, quanto ao que comer ou beber; nem com seu próprio corpo, quanto ao que vestir. Não é a vida mais importante que a comida, e o corpo mais importante que a roupa? Observem as aves do céu: não semeiam nem colhem nem armazenam em celeiros; contudo, o Pai celestial as alimenta. Não têm vocês muito mais valor do que elas?" (Mateus 6.25,26)

Jesus sabia que Deus gosta de dar coisas boas às pessoas. "Toda boa dádiva e todo dom perfeito vêm do alto, descendo do Pai das luzes, que não muda como sombras inconstantes" (Tiago 1.17).

O dinheiro é um fato da vida. Ele é necessário. Você precisa dele. O dinheiro está na mente de Deus. A Palavra de Deus ensina sobre dinheiro. Com efeito, vinte por cento dos ensinamentos e conversas de Jesus foram sobre dinheiro e finanças.

Deus ama ver o Seu povo prosperar. "O SENHOR seja engrandecido! Ele tem prazer no bem-estar do seu servo" (Salmos 35.27b).

Deus quer revelar maneiras de você lucrar e ser hcm-sucedido financeiramente. "Eu sou o Senhor, o MM Deus, que lhe ensina o que é melhor para você" (Isaías 48.17b).

Jesus, por meio das Suas parábolas, mostrava às I vssoas *como prosperar financeiramente* usando seus ialentos e investindo sabiamente o que Deus lhes dera (Mateus 25.14-29).

Seu futuro começa com aquilo que você tem na mão hoje. Nada é pouco demais para ser multiplicado. *Indo é multiplicável.* Todo mundo recebeu algo de Deus que é capaz de reproduzir.

Jesus mostrou às pessoas que Deus era a verdadeira Fonte de tudo (Mateus 6.31-34).

Jesus ensinou que dar era uma das formas de multiplicaro que Ele nos deu. "Dêem, e lhes será dado: uma hoa medida, calcada, sacudida e transbordante será dada a vocês. Pois a medida que usarem também será usada para medir vocês" (Lucas 6.38).

Jesus ensinou como liberar a promessa do retorno de cem por um. "Ninguém que tenha deixado casa, irmãos, irmãs, mãe, pai, filhos, ou campos, por causa de mim e do evangelho, deixará de receber cem vezes mais, já no tempo presente, casas, irmãos, irmãs, mães, filhos e campos, e com eles perseguição; e, na era futura, a vida eterna" (Marcos 10.29,30).

Jesus ensinou como você pode encontrar a saída para o problema. "Dêem, e lhes será dado: uma boa me-

dida, calcada, sacudida e transbordante será dada a vocês. Pois a medida que usarem também será usada para medir vocês" (Lucas 6.38).

Jesus ensinou pescadores onde lançarem suas redes para apanhar peixes (Lucas 5.1-11).

Observe Estes 7 Segredos Incríveis

1. Jesus visitou as pessoas *onde* elas trabalhavam.
2. Jesus estava tão interessado no trabalho delas que as instruiu quanto ao momento certo para lançarem as redes, a fim de apanharem os peixes.
3. Os discípulos tiveram confiança suficiente no conhecimento de Jesus para irem em frente e lançarem as redes novamente, em obediência total.
4. Eles pescaram mais peixes do que nunca, e tanto que as redes se romperam.
5. Seu sucesso foi tão notável que eles tiveram de arranjar parceiros para ajudá-los a puxar as redes com peixes.
6. Quando os discípulos constataram o conhecimento extraordinário e o interesse de Jesus; quando viram os resultados obtidos por seguirem as instruções de Jesus, eles perceberam quão pecadores eram, o quanto eram limitados.
7. Os discípulos levaram seus barcos para a terra e decidiram seguir totalmente Jesus e Seus ensinamentos.

Jesus gastou tempo para mostrar a um de Seus discípulos onde Ele ia conseguir dinheiro para pagar seus impostos. "Vá ao mar e jogue o anzol. Tire o primeiro peixe que você pegar, abra-lhe a boca, e você encontrará uma moeda de quatro dracmas. Pegue-a e entregue-a a eles, para pagar o meu imposto e o seu" (Mateus 17.27).

Estes são os fatos: Jesus mostrou às pessoas onde o dinheiro podia ser encontrado. Ele as *motivou* a tentarem novamente e a considerarem opções e mudanças. Colocou o foco da mente delas na *fonte verdadeira, o* Pai celestial. Encorajou-as a fazer dos assuntos *espirituais* a sua prioridade. Incentivou-as a olharem para as suas ofertas como uma *Semente dada com a certeza de alcançarem a promessa de uma colheita de cem por um.* Estimulou-as *a esperar por uma colheita* por tudo o que elas plantavam na obra de Deus, ao ajudarem na libertação de outros.

Se existe uma coisa mais excitante do que descobrir a liberdade financeira do jeito de Deus, é ajudar os outros para que descubram também o Seu plano de liberdade financeira.

Jesus fez isso.

Jesus estava interessado na multiplicação das finanças das pessoas...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu confio em Ti e dependo de Ti como a Fonte para suprir todas as minhas necessidades financeiras. Ajuda-me a entender plenamente que a chave para receber recursos financeiros está em semear financeiramente conforme Tu diriges, não importando a quantia. Por favor, ensina-me de que maneira eu posso também mostrar aos outros como alcançar a liberdade financeira. Em nome de Jesus.
Amém."

QUESTÕES

- Que "chaves de Sabedoria" o Senhor lhe revelou sobre planejamento financeiro na sua vida? Como você pode compartilhar esses segredos com outros?
- Com que frequência você dá ofertas e dízimos para a obra do Senhor?
- Que bênçãos você tem recebido como resultado da sua semeadura?

"Então ouvi a voz do Senhor, conclamando: "Quem enviarei?
Quem irá por nós?" E eu respondi:
Eis-me aqui. Envia-me!"
Isaías 6.8

10

JESUS QUERIA IR AONDE NUNCA TINHA IDO ANTES

A *geografia faz diferença.*

Abacaxizeiros se dão bem no Havaí. Não se dão bem no Alasca. A *atmosfera influencia.* O clima é importante para que uma semente cresça.

Você também é uma semente. Seus negócios e seu produto são sementes. Entretanto, você pode precisar mudar de lugares e situações, a fim de liberar o pleno potencial do seu sucesso.

O sucesso requer pessoas. Você nunca terá sucesso sem interagir com muitas espécies diferentes de pessoas. Elas podem não ser facilmente acessíveis. Talvez você tenha que deixar o conforto do seu lar ou escritório para alcançá-las e conseguir um sucesso extraordinário.

Recentemente fiquei surpreso pelo que percebi na vida de Jesus. Ele estava constantemente em *movimento, mudando* continuamente de lugar.

"Ele desceu do monte" (Mateus 8.1). "Entrando Jesus em Cafarnaum" (8.5). "Jesus na casa de Pedro" (8.14). "Entrando ele no barco" (8.23). "Quando ele chegou ao outro lado, à região dos gadarenos" (8.28).

Jesus estava constantemente se levantando, partindo e indo a lugares novos. Ele procurou estar com novas pessoas. Discutia Seus ensinamentos com muitos tipos de pessoas de procedências variadas.

Algumas pessoas não virão até onde você está. Você terá de ir à casa delas, à sua cidade e ao seu ambiente.

Uma vez Jesus disse aos discípulos para irem ao Cenáculo. Tinham de aguardar lá até receberem a experiência maravilhosa do Espírito Santo. Jesus disse isso para quinhentas pessoas. Trezentas e oitenta desobedeceram.

Mesmo após terem testemunhado a ressurreição e vida de milagres do Mestre, apenas cento e vinte das quinhentas pessoas instruídas por Jesus seguiram realmente a Sua instrução. Mas aquelas que estavam dispostas a ir a um lugar diferente — o Cenáculo — receberam o derramar maravilhoso do Espírito Santo.

Abraão, o patriarca dos israelitas, teve que fazer mudanças geográficas *antes do seu sucesso vir à luz* (Gênesis 12.1,2).

José teve um sucesso incrível em outro país, *o Egito.*

Rute deixou voluntariamente sua família ímpia em Moabe e foi a Belém com Noemi. Lá Rute encontrou Boás, um gigante financeiro da comunidade, e se casou com ele.

E normal o movimento da vida daqueles que são mais facilmente acessíveis.

Algumas vezes você terá de ir para algum lugar onde nunca esteve, antes de saborear o sucesso extraordinário que deseja.

Jesus fez isso.

Jesus queria ir aonde nunca tinha ido antes...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu sei que Tu tens um plano
para mim. Peço que Tu me ajudes
a estar disposto a ir aonde nunca fui,
de tal forma que Tu me ajudes a gerar
o sucesso que ainda não experimentei.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que benefícios você experimentou trocando de emprego, de companhia e de localização geográfica?
- Como você pode preparar-se, e ajudar os outros a prepararem-se para a valorização das oportunidades, e não dos obstáculos, quando tiverem de enfrentar tempos de mudança?

"Bem-aventurados serão vocês,
quando os odiarem, expulsarem e
insultarem, e eliminarem o nome de
vocês, como sendo mau, por causa
do Filho do homem. Regozijem-se nesse
dia e saltem de alegria, porque grande é
a sua recompensa no céu.
Pois assim os antepassados deles
trataram os profetas."
Lucas 6.22,23

11

JESUS NUNCA PERMITIU QUE AQUILO QUE OS OUTROS DIZIAM DELE MUDASSE SUA OPINIÃO SOBRE SI MESMO

Ninguém realmente conhece você.

Considere isto por um momento. Quase todos estão mais preocupados com eles mesmos do que com você. Portanto, você sabe mais sobre você do que qualquer outra pessoa que já o encontrou. Nunca se esqueça disso.

Não é o que os homens dizem de você que realmente importa na vida. *Importa o que você mesmo acredita a seu respeito.*

Jesus foi caluniado. Foi acusado falsamente. Disseram que Ele estava possuído por demônios. Acusações incontáveis foram lançadas como pedras contra Jesus todos os dias da Sua vida, mas isso nunca o parou.

"Bem-aventurados serão vocês, quando os odiarem, expulsarem e insultarem, e eliminarem o nome

de vocês, como sendo mau, por causa do Filho do homem. Regozijem-se nesse dia e saltem de alegria, porque grande é a sua recompensa no céu. Pois assim os antepassados deles trataram os profetas" (Lucas 6.22,23).

Jesus conhecia o que realmente lhe concernia. Ele acreditava em Si. Acreditava no Seu produto. Sabia que Seus acusadores eram ignorantes, sem esclarecimento e cheios de arrogância. Sabia que simplesmente o temiam.

As pessoas sempre lutam contra aquilo que não entendem. A *mente sempre se ressentirá do que não consegue dominar.* Muitas guerras são empreendidas por causa da ignorância e do medo. Em toda a história humana, campeões tiveram seus nomes sujos e manchados. Acusações e mentiras falsas têm vindo contra grandes líderes políticos assim como contra ministros [até do Evangelho]. Assim é a vida.

Daniel foi acusado de quebrar a lei. José foi acusado falsamente de abusar da esposa do seu patrão. Paulo foi acusado de agitar as multidões, suscitando a ira e a divisão dos sistemas de crença de pessoas religiosas.

Jesus nunca implorou para que alguém cresse nEle. Sabia que *a integridade não pode ser provada, ela tem que ser discernida.*

Jesus nunca perdeu tempo com os críticos. Manteve a Sua atenção no Seu alvo. *Permaneceu focalizado.*

Acusaram Jesus de estar cheio de demônios! Ele nem prestou atenção. Continuou a expulsar demônios (Mateus 12.24).

Jesus nunca lutou para parecer bom. *Ele era bom.* Não se esforçou por parecer sincero. *Ele era sincero.* Nunca batalhou para ter uma boa reputação. *Ele tinha caráter.*

Toda pessoa bem-sucedida quer ser amada e admirada, mas seus inimigos e críticos nunca deixarão a reputação dela sem mancha ou mácula.

Você tem que superar isso. Nunca permita que aquilo que os outros dizem de você mude a sua opinião pessoal sobre si mesmo. *Nunca.*

Jesus não deixou.

Jesus nunca permitiu que aquilo que os outros diziam dEle mudasse sua opinião sobre Si mesmo...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇAO

"Eu oro, Senhor, para que eu não perca
tempo com o que os outros dizem de mim.
Eu Te agradeço pela força e pela fidelidade
de não cultivar uma mera aparência de
bondade, mas a ser realmente uma pessoa
que tenha bondade, verdade e caráter.
Em nome de Jesus, Amém."

QUESTÕES

- Você respondeu afirmativamente ou reagiu negativamente na última vez em que alguém disse algo negativo ou falso sobre você?
- Se pudesse voltar atrás e repetir a cena novamente, o que você faria de diferente?
- Liste três exemplos de pessoas que se levantaram acima das circunstâncias quando outros falaram mentiras sobre elas ou as rejeitaram. O que elas fizeram para responder positivamente?

"Pela fé Noé, quando avisado a
respeito de coisas que ainda não
se viam, movido por santo temor, construiu
uma arca para salvar sua família. Por meio
da fé ele condenou o mundo e tornou-se
herdeiro da justiça que é segundo a fé."
Hebreus 11.7

12

JESUS ENTENDIA DE TEMPO E DE PREPARAÇÃO

Os *campeões nunca se apressam.*

A qualidade da preparação determina a qualidade do desempenho.

Grandes pianistas investem centenas de horas de prática antes de um concerto. Eles sabem que a qualidade daquelas muitas horas de prática exaustiva os prepara para suas melhores apresentações. O boxeador campeão mundial de peso pesado sabe que não pode entrar no ringue contra seu oponente sem se preparar antes. Seria tarde demais. Durante muitas semanas antes da grande luta, ele treina duramente e faz sua corrida matinal e seus exercícios programados.

Os campeões não se *tornam* campeões no ringue. Eles são meramente *reconhecidos* no ringue. O tor*nar-se* ocorre na sua *rotina diária.*

Jesus nunca teve pressa.

Jesus não começou Seu ministério na terra antes dos 30 anos. Seu ministério durou apenas três anos e meio. Seu tempo de preparação foi de trinta anos.

Jesus era muito sensível com relação ao tempo. Quando Sua mãe lhe disse que as pessoas estavam sem vinho nas bodas em Caná, Ele respondeu: "Que temos nós em comum, mulher? A minha hora ainda não chegou" (João 2.4).

Obviamente, Deus estava planejando uma apresentação pública do ministério de Jesus, mas Este viu uma necessidade e respondeu à fé que Maria expressou quando ela disse [aos serviçais]: "Façam tudo o que ele lhes mandar" (João 2.5).

Algo *bom* está acontecendo em todos os momentos da sua vida. Alguma coisa está se desenvolvendo. Pode ser a semente da paciência ou uma nova amizade nascida recentemente. Também pode ser que as fraquezas dos seus planos sejam reveladas. Seja o que for, cada período está produzindo algum resultado específico por seus esforços.

Olhe para a recompensa do período atual, independente de parecer um sucesso ou um fracasso. Os capítulos de preparação na sua vida não representam um atraso para o seu sucesso futuro. Cada capítulo e cada estação têm um benefício e um produto, basta você prestar atenção.

Vários anos atrás, um amigo meu tinha acabado de entrar em um negócio. Ele estava muito entusiasmado com seu tremendo potencial. Entretanto, não quis dedicar tempo aprendendo a apresentar o plano para os outros. Achava que era muito detalhado. Quando o vi tropeçando repetidamente nas suas conversas com os demais, eu disse finalmente: "Aprenda o negócio. Estude os produtos. Invista tempo em aprender os detalhes. Se *você dedicar tempo para se preparar, sua apresentação lerá confiabilidade.* As pessoas terão confiança para tornarem-se parte do seu negócio. Você não conseguirá aprender todos os detalhes na primeira noite que os estudar, mas não se preocupe. Separe algumas horas por semana para começar a preparar a sua apresentação".

O tempo de preparação nunca é tempo jogado fora.

Levará tempo para você conhecer o seu negócio. Levará tempo para você conhecer o seu produto. O mesmo acontecerá para desenvolver uma lista de compradores e clientes.

Pense na vida de Jesus. Ele viu centenas ao Seu redor morrerem por causa de enfermidades, mas Seu tempo não tinha chegado. Viu milhares enrolados com as tradições e o legalismo dos sistemas religiosos, mas sabia que Seu Pai o estava fazendo

crescer. "Jesus ia crescendo em sabedoria, estatura e graça diante de Deus e dos homens" (Lucas 2.52). Jesus estava disposto a esperar.

Ele Se preparou.

Jesus entendia de tempo e de preparação...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, obrigado por me ensinares que os campeões não são feitos [da noite para o dia], mas são reconhecidos. Com a Tua força, posso fazer do Tempo meu servo e preparar-me com excelência para que o meu desempenho reflita a excelência.Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quais seriam duas maneiras de você preparar-se para ser mais eficiente em seu trabalho durante os próximos 30 dias?
- Considere um episódio em que você não esteve sensível ao tempo certo em uma situação importante. O que você aprendeu com aquele episódio, para fazer de modo diferente?

13

JESUS DESENVOLVEU UMA PAIXÃO POR SEUS OBJETIVOS

A *paixão é poder.*

Você nunca terá sucesso significativo com alguma i oisa *a menos que ela se torne uma obsessão para você.* {Ima obsessão ocorre quando algo *consome* os seus pensamentos e o seu tempo.

Você será lembrado na vida apenas pela sua obsessão. Com Henry Ford, foi o automóvel. Com Thomas Edison, as invenções. Com Billy Graham, o evangelismo. Com Oral Roberts, a cura. Com os irmãos Wright, o avião.

Jesus tinha paixão pela Sua missão e alvo na vida. "Pois o Filho do homem veio buscar e salvar o que estava perdido" (Lucas 19.10). "Como Deus ungiu a Jesus de Nazaré com o Espírito Santo e poder, e como ele andou por toda parte fazendo o bem e

curando todos os oprimidos pelo Diabo, porque Deus estava com ele" (Atos 10.38).

Jesus focalizava a execução exata das instruções de Seu Pai celestial. Jesus curou os doentes. Prestou atenção nos solitários. Ele veio para tornar as pessoas bem-sucedidas, para consertar e restaurar a vida delas ã plena comunhão com Seu Pai. "Tudo o que fizerem, façam de todo o coração, como para o Senhor, e não para os homens" (Colossenses 3.23).

A *obsessão de Jesus levou-o à cruz.* Levou-o à crucificação. Vinte centímetros de espinhos foram enterrados na Sua fronte. Uma lança perfurou-o do lado. Pregos foram cravados em Suas mãos. Trinta e nove açoites dilaceraram Suas costas. Um comentário bíblico declara que quatrocentos soldados cuspiram no Seu corpo. A barba de Jesus foi arrancada do Seu rosto. Mas Ele era *obcecado pela salvação da humanidade.* E teve sucesso.

Você pode começar com pequenas tarefas. Pode começar com bem pouquinho. Mas se aquilo que você ama começar a consumir sua mente, seus pensamentos, suas conversas, sua agenda — aguarde um sucesso extraordinário!

Você tem medo de sair para trabalhar todas as manhãs? Fica olhando ansiosamente para o relógio todas as tardes, esperando a hora do expediente terminar? Sua mente fica divagando o dia inteiro,

imaginando outros lugares ou coisas que você gostaria de estar realizando? Então você provavelmente não tem muito sucesso no que está fazendo.

Descubra algo para se apaixonar, algo que valha a pena você dedicar a sua vida. Considere este ponto.

Jesus fez isso.

Jesus desenvolveu uma paixão por Seus objetivos...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, sei que a menos que eu estabeleça um objetivo no meu coração, não o realizarei. Peço que Tu me dês a determinação e a Sabedoria para transformar o Teu objetivo no desejo mais importante para mim. Só conseguirei alguma coisa se tiver investido para obter algo. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que desejo especial você tem com relação ao seu futuro?
- Numa escala de um a dez, que nota você daria para o seu nível de paixão pela realização daquele desejo?
- O que você fará nos próximos 30 dias para colocar em ação um plano, a fim de transformar aquele desejo em realidade?

"Escravos, obedeçam a seus senhores terrenos com respeito e temor, com sinceridade de coração, como a Cristo. Obedeçam-lhes, não apenas para agradá-los quando eles os observam, mas como escravos de Cristo, fazendo de coração a vontade de Deus."

Efésios 6.5,6

14

JESUS RESPEITAVA A AUTORIDADE

A *autoridade cria a ordem.*

Imagine uma nação sem um líder, um local de trabalho sem um chefe, um exército sem general. A autoridade cria a ordem, *o arranjo exato das coisas.* E por isso que você não estaciona o seu carro no banheiro! Você não come na garagem! Existe um tempo e um local para tudo.

Respeite aqueles que têm autoridade sobre você. Seu sucesso é afetado por isso. Honre aqueles que viveram mais do que você. Eles possuem muita riqueza em conhecimento. Ouça-os. Aprenda. Observe-os.

Mentorear é a Chave Mestra para um sucesso extraordinário.

Jesus compreendeu isto. Ele é o Filho de Deus. Sempre soube mais do que qualquer outro ser hu-

mano na terra. Contudo, Ele honrou a autoridade do governo romano. E quando as pessoas foram até Jesus perguntar Sua opinião sobre o pagamento de impostos a César, Ele respondeu: "Dêem a César o que é de César e a Deus o que é de Deus" (Marcos 12.17).

Você está expressando palavras de dúvida sobre a sua própria organização? Está menosprezando ou criticando aqueles que têm autoridade sobre você? Pare já com isso! E verdade que aqueles que estão em posição de autoridade não são perfeitos. Eles cometem erros. (Talvez seja por isso que eles conseguem tolerar você! Se fossem perfeitos, tampouco iriam querer se comunicar com você!)

Se você se rebela contra todas as instruções que lhe são dadas, então não reclame quando o pessoal ao seu redor começar a rebelar-se contra as suas palavras e opiniões. Aprenda a honrar e a respeitar aqueles que têm autoridade sobre você.

Jesus fez isso.

Jesus respeitava a autoridade...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu sei que o respeito pelas autoridades vem diretamente da Tua Palavra. Peço que Tu me faças lembrar em cada situação que o meu sucesso depende bastante do meu respeito e da minha atitude para com os meus líde-res. Oro para que Tu estejas ccm eles e os honre em tudo que fizerem. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Com que freqüência você ora por aqueles que têm autoridade sobre você?

O que você fará nos próximos sete dias para demonstrar honra e apreço por uma pessoa que tenha autoridade sobre você?

15

JESUS NUNCA DISCRIMINOU

Trate as pessoas corretamente.

Alguns anos atrás, Élvis Presley fez uma apresentação em Indianápolis, Indiana. Um dos meus amigos chegados, deputado e xerife em Indianápolis, foi encarregado da segurança por trás dos bastidores. Ele reparou que um homem vestido com uma jaqueta impermeável velha, como se fosse um mendigo de rua, estava infiltrando-se. Quando meu amigo se preparava para retirá-lo do prédio, alguém o deteve e disse: "Aquele homem é o Coronel Parker, o empresário de Élvis Presley". Meu amigo ficou chocado, pasmado. Tinha julgado mal o homem por causa da sua aparência.

Pare de ser preconceituoso com as pessoas. Sua primeira impressão é sempre limitada. Provavelmente

está errada. *Apenas os tolos tomam decisões permanentes sem conhecimento.* Nunca aja como se a sua intuição e percepção estivessem sempre certas.

Seu sucesso nos negócios será influenciado pelo preconceito, pelo medo e por qualquer discriminação que você acertar.

Jesus jamais discriminou as pessoas pela raça, sexo, situação financeira ou aparência. Ele se sentia confortável na presença de pescadores e de cobradores de impostos. Ficava à vontade com homens e mulheres, ricos e pobres.

Jesus sabia que todos possuem um potencial. Ele nunca descartou alguém simplesmente por causa do seu passado. Nascido de uma mãe que o concebeu virgem, Ele sabia o que significava ter um passado questionável. Mas estava acima disso.

Jesus quebrou tradições. Quando os samaritanos eram considerados uma classe inferior de pessoas e os judeus nem mesmo falavam com eles, Jesus fez isso. Com efeito, Ele passou tempo com a mulher samaritana no poço, discutindo a vida inteira dela, e como era capaz de transformá-la.

Pedro assim se expressou: "Percebo verdadeiramente que Deus não trata as pessoas com parcialidade" (Atos 10.34).

Tiago escreveu: "Suponham que na reunião de vocês entre um homem com anel de ouro e roupas finas, e também entre um pobre com roupas velhas

e sujas. Se vocês derem atenção especial ao homem que está vestido com roupas finas e disserem: 'Aqui está um lugar apropriado para o senhor', mas disserem ao pobre: 'Você, fique em pé ali', ou: 'Sente-se no chão, junto ao estrado onde ponho os meus pés', não estarão fazendo discriminação, fazendo julgamentos com critérios errados?" (Tiago 2.2-4).

Nunca elimine alguém da espiral do seu sucesso.

Jesus nunca discriminou...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu sei que Tu criaste todas as pessoas e que elas são iguais aos Teus olhos. Obrigado por me dares a Sabedoria para não condenar nem discriminar alguém apenas com base na primeira impressão. Confio na Tua paciência e no Teu discernimento, e que Tu me revelarás o verdadeiro caráter e as intenções da pessoa sem que eu dependa simplesmente das aparências. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que porcentagem do seu tempo você passa com pessoas que se vestem, agem e fazem coisas exatamente do seu jeito?
- O que você pode fazer para apoiar e incluir no seu grupo de trabalho homens e mulheres com talentos variados, níveis de experiências, procedências e culturas diversificadas?

"Eis que venho em breve! A minha
recompensa está comigo, e eu retribuirei
a cada um de acordo com o que fez."
Apocalipse 22.12

16

JESUS OFERECEU INCENTIVOS

Recompense aqueles que o ajudam a obter sucesso.

As pessoas são motivadas por duas forças: a dor ou o prazer, o medo ou a recompensa, a perda ou o ganho.

Por exemplo, você pode pedir ao seu filho que corte a grama, e ele ficar aborrecido e reclamar: "Mas papai, eu não quero realmente cortar a grama hoje. Quero ir brincar com meus amigos".

Se isto acontecer, você terá duas formas de motivá-lo: a dor ou o prazer, o medo ou o incentivo, a perda ou o ganho.

Você pode dizer por exemplo: "Então, filho, vou ter que discipliná-lo com a vara". Esta é a motivação pela *dor.*

Ou você pode usar o *sistema de recompensa.* "Filho, sei que você não está com vontade, mas se fizer

isso, eu lhe pagarei 20 reais". Isto é um incentivo, uma recompensa, um ganho.

Jesus usou os dois métodos para motivar.

Jesus usou a motivação do medo para com os fariseus que o ridicularizaram. Ele lhes descreveu como o homem rico foi para o inferno, "sofrendo nesse fogo" (Lucas 16.24).

Entretanto, quando Jesus estava conversando com Seus discípulos, usou as *recompensas e os incentivos* para motivá-los. "Na casa de meu Pai há muitos aposentos; se não fosse assim, eu lhes teria dito. Vou preparar-lhes lugar" (João 14.2).

Você foi criado com um desejo de *multiplicação. Piorar não é o natural.* Lembre-se, todas as pessoas que você encontrar hoje têm um *apetite para crescer.* Elas querem ser beneficiadas. Não existe nada de errado nisso. Existe um comando dado por Deus no interior de cada pessoa para que ela se torne mais, para que *multiplique* (Gênesis 1.28).

Examine cuidadosamente os benefícios que você oferece aos outros. Quem *precisa* do seu produto? *Por que* precisa? Que *problema* o seu produto *resolve na vida das pessoas?* O que você oferece aos outros *que eles não conseguem encontrar em outro lugar?*

Estude os incentivos do seu negócio atual. Conheça-os "na ponta da língua".

As pessoas nunca compram o seu produto pelas razões que você o vende. Elas compram os produtos pelo *que eles farão por elas.*

Davi perguntou quais eram as recompensas que ganharia se matasse o gigante Golias. Disseram-lhe que ele nunca mais teria que pagar impostos, e que poderia casar com a filha do rei. Davi pegou cinco pedras, e matou o gigante. *Davi teve motivação. Teve um incentivo.*

As pessoas fazem as coisas por diferentes razões. Entreviste-as. Faça perguntas. Descubra quais são suas maiores necessidades. Pesquise quais são os seus maiores receios.

Lembre-se, você está aqui para *solucionar um problema.* Gaste tempo para demonstrar aos outros "o que tem para eles". Certifique-se de que eles compreendem as recompensas e os benefícios de negociar com você.

Jesus fez isso.

Jesus ofereceu incentivos...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, Tu me fizeste um solucionador
de problemas. Meu produto está
destinado a resolver os problemas
de outras pessoas. Tu me criaste
para prosperar e ajudar os outros
a evitar as perdas, auxiliando-os tam
bém a prosperar. Obrigado
por esta habilidade.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Além do salário, como você recompensa aqueles que o ajudam a ser bem-sucedido?
- Tendo em mente que as características *contam* e que os benefícios *vendem,* quais são três benefícios do seu produto ou de fazer negócio com você?

"Irmãos, não penso que eu mesmo já
o tenha alcançado, mas uma coisa faço:
esquecendo-me das coisas que ficaram
para trás e avançando para as que estão
adiante, prossigo para o alvo, a fim
de ganhar o prêmio do chamado
celestial de Deus em Cristo Jesus."
Filipenses 3.13,14

17

JESUS VENCEU O ESTIGMA DE UM PASSADO QUESTIONÁVEL

Seu passado acabou.

Você duvida de si mesmo hoje? Isso é comum. Algumas das razões de você duvidar podem ser a sua instrução limitada, a perda de um ser amado próximo quando você era jovem, um pai alcoólatra, ou a culpa por um erro sério que você cometeu na adolescência. Seja qual for a razão, é muito importante que você se lembre de que seu passado já era.

Nunca edifique seu futuro de acordo com seu passado.

Jesus nasceu com um estigma terrível. Sua mãe Maria ficou grávida antes de casar-se com José, seu noivo. A Bíblia diz que eles não tiveram relações sexuais, mas que "o que nela foi gerado procede do Espírito Santo" (Mateus 1.20).

Apenas duas pessoas no mundo realmente sabiam que Maria era virgem. Deus e Maria.

Sem dúvida, centenas de pessoas zombaram e desprezaram José por casar-se com Maria.

Jesus cresceu em meio a isso. Mas Ele pulou fora do esgoto do desprezo humano. Saiu com garra de um poço de questionamentos. Ignorou os comentários difamadores. Ele conhecia a verdade. Sabia quem era e o que viera fazer. Não Se importou com a descrença dos outros. *Ele optou por traçar Sua própria trajetória.* As opiniões dos outros não importaram.

Jesus nunca olhou para trás. Nunca discutiu a situação com ninguém. Não existe um único texto na Bíblia inteira em que Ele tenha feito alusão ao Seu passado ou a Suas limitações.

Você também pode mover-se além das cicatrizes do ontem. Pare de falar sobre a sua instrução limitada. Deixe de murmurar que todos na sua família são pobres. Pare de repetir histórias daqueles que falharam com você. Deixe de apontar o dedo para a economia.

Pare de fazer propaganda da sua dor. Deixe de meditar sobre os seus defeitos. Todos têm limitações. Cada um de nós é deficiente de alguma coisa. Fisicamente. Emocionalmente. Mentalmente. Espiritualmente.

Concentre-se no seu *futuro.*

Jesus fez isso.

Jesus venceu o estigma de um passado questionável...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Obrigado, Pai, pelo Teu Filho que morreu na cruz e removeu o meu passado. Tu não olhas para o meu passado a fim de determinar o meu futuro. Sei que se eu confiar em Ti e concentrar-me no futuro, meu sucesso estará determinado. Em nome de Jesus. Amém".

QUESTÕES

- Quais são as três habilidades específicas que você admira em alguém que venceu o estigma de um passado questionável?
- Como você tem aplicado estas qualidades na sua própria vida?
- Como você vence as dúvidas sobre si mesmo?

"Mantenha-se longe do tolo,
pois você não achará
conhecimento no que ele falar."
Provérbios 14.7

18

JESUS NUNCA PERDEU TEMPO RESPONDENDO A CRÍTICAS

Os *críticos são espectadores, não participantes.*

Geralmente são pessoas desanimadas que não conseguiram alcançar um objetivo desejado. Alguém disse: "A crítica é o gargarejo mortal de um não-realizador".

Nunca houve um monumento erigido a um crítico.

Pessoas críticas são pessoas *desapontadas. Desiludidas.* Pessoas *sem foco.* Vivem feridas interiormente. Constroem sua vida tentando destruir os outros.

Vá para longe delas.

Não me entenda mal, o debate é uma arena maravilhosa. O conflito libera a minha energia. Mas existe um lugar certo para apresentar os fatos. Existe um tempo adequado para a troca de informações. Sugestões construtivas são sempre buscadas pelos campeões.

Existe também um tempo *para o silêncio.*

Quando Jesus estava sendo ridicularizado e preparado para a crucificação, Ele ficou em silêncio. "Jesus permaneceu em silêncio" (Mateus 26.63). Jesus não se sentiu obrigado a dar respostas às críticas. Ele nunca perdeu tempo com pessoas que estavam tentando obviamente lhe armar ciladas. Mas Ele respondia à/ome. Respondia à *sede.* Ele respondia *aos que buscavam.*

Você nada deve aos críticos. "Não vale a pena conversar com o tolo, pois ele despreza a sabedoria do que você fala" (Provérbios 23.9).

A crítica é mortal.

A correção é vida.

A crítica aponta para as nossas falhas.

A correção aponta para o nosso potencial.

Há muitos anos, eu me sentei à mesa da minha cozinha para responder a uma carta crítica de uma senhora. Esforcei-me na resposta, apagando as palavras e escrevendo novas frases. Levei mais de uma hora de trabalho cansativo e cuidadoso para dar forma a uma resposta decente à carta dela. Ainda não ficara satisfeito com minha resposta quando de repente, comecei a rir com um pensamento que me surgiu. Percebi que nunca tinha passado uma hora inteira escrevendo carta para minha própria mãe, a pessoa mais querida do mundo para mim. Nunca

tinha passado uma hora escrevendo à mulher que me carregou no seu ventre durante nove meses, proveu conforto e alimento durante a minha vida, motivou-me para Deus e incentivou-me a aprender a tocar piano. Eu não tinha passado tanto tempo com a pessoa mais importante na minha vida. Era uma tolice gastar tanto tempo com uma crítica.

Jesus ignorou os críticos.

Jesus nunca perdeu tempo respondendo a críticas...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, sei que o tempo que
passo respondendo aos críticos é um
tempo desperdiçado. Peço que
Tu me dês a força e a maturidade
para ignorar aqueles que são críticos
e para investir tempo naqueles que
eu amo e dos quais devo cuidar.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Qual a diferença entre as sugestões/correções construtivas e a crítica improdutiva?

O que você pode fazer para restringir sua reação às críticas?

"Tenham cuidado com a maneira
como vocês vivem; que não seja
como insensatos, mas como sábios,
aproveitando ao máximo cada
oportunidade, porque os dias são maus.
Portanto, não sejam insensatos, mas
procurem compreender qual
é a vontade do Senhor."

Efésios 5.15-17

19

JESUS SABIA QUE HAVIA UM TEMPO CERTO E UM TEMPO ERRADO PARA ABORDAR AS PESSOAS

Existe tempo ideal para tudo.

Existe um tempo certo para abordar as pessoas.

Suponha que você queira um aumento de salário. Você deseja que seu chefe saiba o que você pode fazer a fim de valer mais para ele. Entretanto, se você tiver acabado de cometer um erro terrível que custou 15.000 dólares à companhia, essa não é a hora certa de aproximar-se dele para solicitar um aumento! Mas se a companhia acabou de experimentar lucros incríveis por causa de uma idéia que você compartilhou com seu chefe, talvez haja clima e ambiente adequados para discutir isso com ele.

Jesus entendia de tempo. Ele passou 30 anos preparando-se para o Seu ministério antes de lançar-se no Seu primeiro milagre.

Quando a mãe de Jesus lhe disse que não tinha vinho no casamento, Jesus respondeu-lhe: "Que temos nós em comum, mulher? A minha hora ainda não chegou" (João 2.4).

Novamente, enquanto Seu ministério público se qualificava para uma apresentação adequada, Jesus honrou a fé de Sua mãe, e transformou água em vinho.

Há um tempo para pedir perdão. Há um tempo certo para o silêncio. Há um tempo de fazer apresentações para as pessoas. Existe um tempo para esperar.

As pessoas estão em diferentes estações da vida. O humor varia. As circunstâncias afetam as suas decisões. *Seja sensível a isto.*

E raro um marido que consegue ser sensível ao humor e às necessidades da sua esposa, e que responde adequadamente. E brilhante o adolescente que sabe e entende a ocasião certa para discutir problemas com seus pais.

Jesus entendia de tempo. Quando apanharam a mulher adulterando, a reação dEle foi singular. "Declarou Jesus: 'Eu também não a condeno. Agora vá e abandone sua vida de pecado'"(João 8.11).

Jesus não ignorou o pecado dela. Não ignorou o tom acusador dos homens que queriam apedrejá-la. Ele simplesmente sabia que havia um tempo certo para fazer as coisas. Ele não dissecou o pecado da

mulher. Não revelou os detalhes do ato adúltero. Jesus nunca habitou no passado, mas apontava para o futuro. Havia um tempo para isso.

" Para tudo há uma ocasião certa; há um tempo certo para cada propósito debaixo do céu... Ele fez tudo apropriado ao seu tempo" (Eclesiastes 3.1,11).

Seu sucesso depende do *tempo.* Não esqueça isso! Se você estiver vendendo a um cliente ou sentado à mesa de discussão com seu chefe, permaneça sensível. Observe. Vigie. Ouça o fluxo de informação e o que está acontecendo.

Jesus fez isso.

Jesus sabia que havia um tempo certo e um tempo errado para abordar as pessoas...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, a Tua Palavra diz que para cada coisa há um tempo. Oro para que Tu me concedas a Sabedoria de reconhecer o tempo certo para tudo o que eu fizer. Por favor, abençoa-me com o entendimento de que o modo de entrar numa situação pode decidir como eu saio dela. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Com que freqüência você ora pela direção do Senhor sobre o tempo *antes* de apresentar suas idéias ou de sugerir uma mudança de abordagem ou de procedimento?
- Que fatores chaves você considera para determinar o tempo certo da apresentação de uma proposta de negócios?

"Instrua o homem sábio, e ele será
ainda mais sábio; ensine o homem justo,
e ele aumentará o seu saber."
Provérbios 9.9

20

JESUS INSTRUÍA AQUELES QUE MENTOREAVA

Você vai sempre se lembrar do que ensina.

Alguém falou que você não aprende nada quando fala, só enquanto ouve. Isso está errado. Alguns dos maiores pensamentos e das melhores idéias vieram à minha mente enquanto eu estava ensinando a outros.

E muito importante que você mentoreie pessoas. Treine-as. Ensine-lhes o que sabe — especialmente aquelas sobre as quais você tem autoridade (qualquer pessoa que esteja executando uma instrução sua, tal como empregados, filhos, etc).

Algumas empresas têm empregados que são informados, bem treinados e confiantes na execução das suas instruções. Isso leva tempo. Requer energia. Exige uma grande paciência.

Toda canção tem um cantor. Todo realizador precisa de motivação. Todo aluno precisa de um professor.

Jesus foi um Mestre tremendo. Ele ensinou a milhares de pessoas de uma vez. Sentava-se algumas vezes com Seus doze discípulos e os alimentava com instrução e informação. Mantinha-os motivados, influenciados e inspirados.

Jesus ensinou-lhes sobre a oração (Mateus 26.36-46). Ensinou-lhes sobre o céu Qoão 14.2-4). Ensinou-lhes sobre o inferno (Lucas 16.20-31). Ele instruiu Seu grupo sobre muitos assuntos, inclusive sobre o Seu propósito, as ofertas e os relacionamentos.

Jesus ensinou nas sinagogas (Lucas 13.10). Também ensinou nas aldeias (Marcos 6.6).

Aqui está o ponto. Nenhum de nós nasceu com grande conhecimento. Você se tornou o que é. Você *descobriu* o que sabe. Custou tempo, energia e aprendizado.

Os membros da sua equipe não vão saber tudo. Podem não ver o que você vê. Podem não sentir o que você sente. Podem não ter descoberto o que você sabe. Você tem que investir tempo para nutrir a visão deles, o conhecimento do produto e das recompensas que você quer que eles busquem.

Você precisa de gente boa ao seu redor. Precisa de gente inspirada à sua volta. Pessoas bem informadas. Pode ser que você seja a única fonte de informação e motivação para elas.

Jesus instruiu Sua equipe. Ele motivava constantemente as pessoas que dirigia, mostrando-lhes o futuro do seu compromisso.

Invista tempo para treinar outros.

Jesus fez isso.

Jesus instruía aqueles que mentoreava...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, assim como Jesus instruiu os
Seus discípulos, eu me proponho
a instruir a minha equipe. Obrigado
por me revelares o meio mais eficaz
para ensinar e treinar aqueles
ao meu redor. Eu sei que sem
sucessor não existe sucesso.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quais são as realizações significativas que você empreendeu, e atribui à [ajuda de] alguém que tenha investido tempo para ensinar e incentivar você?
- Quem você está atualmente encorajando e ensinando a ser tudo o que pode ser?
- O que você está fazendo a fim de preparar alguém para ser seu sucessor?

"As palavras dos ímpios são
emboscadas mortais, mas quando
os justos falam há livramento."
Provérbios 12.6

21

JESUS RECUSAVA O DESÂNIMO QUANDO OS OUTROS JULGAVAM MAL SUAS MOTIVAÇÕES

Todos têm sido julgados erroneamente.

Quando um ministro fala sobre oferta, arrisca-se a ser acusado de ambicioso. Quando ora pelos doentes, arrisca-se a ser chamado de fraudador e de enganador.

Sua própria família pode julgar mal as suas motivações. Qualquer pessoa que execute suas instruções pode julgar as suas atitudes erroneamente.

Seu chefe pode interpretá-lo mal. Os clientes podem duvidar da sua sinceridade.

Não desanime com isso. Empregue tempo discutindo sua posição com aqueles que pareçam genuinamente sinceros. Não perca tempo e energia com aqueles que estão meramente agitando o conflito.

Jesus foi constantemente mal interpretado pelos outros. Os fariseus o acusaram de estar possuído por espíritos malignos. "Mas quando os fariseus ouviram isso, disseram: 'E somente por Belzebu, o príncipe dos demônios, que ele expulsa demônios'" (Mateus 12.24).

Deixe-me fazer algumas sugestões. Quando falar com os outros, seja conciso. Seja ousado, mas bastante claro no que diz. Não abra espaço para mal-entendidos.

Sempre esteja onde você está. Quando estiver conversando com alguém, focalize-se totalmente/ naquela conversa. Esqueça tudo o mais. Quando focalizar totalmente o que estiver dizendo e ouvindo, você não terá que refletir mais tarde, lamentando-se por aquela conversa. Isto pode prevenir o julgamento errôneo e desnecessário.

Todo realizador extraordinário tem sido mal interpretado. As pessoas riram da idéia de uma carruagem sem cavalo. Outras zombaram quando o telefone foi inventado.

Seu sucesso está no lado oposto à zombaria e às falsas acusações.

Jesus sabia disso.

Jesus recusava o desânimo quando os outros julgavam mal Suas motivações...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, obrigado por redimires situações
nas quais os outros me criticaram
ou me acusaram falsamente.
Eu descanso sabendo que, ao ter
Jesus como meu modelo para
ignorar os meus acusadores, atingirei
o outro lado da adversidade — o sucesso. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que versículos específicos o estimulam quando você enfrenta alguma adversidade? Você os memorizou?
- Como você responde quando alguém interpreta mal as suas motivações?
- Com que freqüência você reúne a sua equipe e os seus associados para mantê-los informados sobre os projetos, as operações ou as mudanças antecipadas?

"Quanto ao mais, tenham todos
o mesmo modo de pensar, sejam
compassivos, amem-se fraternalmente,
sejam misericordiosos e humildes. Não
retribuam mal com mal, nem insulto
com insulto; ao contrário, bendigam;
pois para isso vocês foram chamados,
para receberem bênção por herança."
1 Pedro 3.8,9

22

JESUS SE RECUSAVA A FICAR AMARGURADO QUANDO OS OUTROS ERAM DESLEAIS OU O TRAÍAM

A *amargura é mais devastadora do que a traição.*

A traição é externa. A amargura é interna. A traição é algo que os *outros lhe fazem. A* amargura é algo que *você faz a si mesmo.*

Milhares sobrevivem facilmente ã traição. Poucos podem sobreviver às correntes da amargura. "Cuidem que ninguém se exclua da graça de Deus; que nenhuma raiz de amargura brote e cause perturbação, contaminando muitos" (Hebreus 12.15).

A deslealdade é o produto de um coração ingrato. A traição geralmente é filha da inveja.

Todos têm experimentado essas situações trágicas na sua vida: Um cônjuge infiel, um empregado que o calunia pelas costas, um chefe que o

demite sem explicação. Estas coisas ferem profundamente.

Jesus comeu a ceia com Seus discípulos. "Quando estavam comendo, reclinados à mesa, Jesus disse: 'Digo-lhes que certamente um de vocês me trairá, alguém que está comendo comigo'" (Marcos 14.18). Quando Jesus viu que Judas era quem o trairia, Ele também viu algo *mais importante* do que a dor e as feridas da traição — a redenção da humanidade!

Leia Marcos 14.43-50, e você verá uma das experiências mais degradantes que qualquer ser humano pode experimentar. Judas traiu Jesus com um beijo. Contudo, Jesus se recusou a ficar amargurado e não penalizou Judas. Este se destruiu sozinho.

Jesus não se desligou de Pedro, que o negara. Pedro clamou por misericórdia e perdão, e foi restaurado, tornando-se um grande pregador no Dia de Pentecostes.

"Livrem-se de toda amargura, indignação e ira, gritaria e calúnia, bem como de toda maldade. Sejam bondosos e compassivos uns para com os outros, perdoando-se mutuamente, assim como Deus os perdoou em Cristo" (Efésios 4.31,32).

Elimine quaisquer palavras de amargura de todas as conversas. Não recorde aos outros a sua experiência, a menos que seja para ensinar e estimulá-los a superar suas próprias feridas.

Jesus viu o momento posterior à traição.

Recusou-se a ficar amargurado.

Jesus recusava-se a ficar amargurado quando os outros eram desleais ou o traíam...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Obrigado, Senhor, por removeres
toda a amargura do meu coração. Es-
tarei vigilante contra a amargura
no futuro. Eu me lembrarei de que
quando sou traído ou julgado
injustamente, posso deixar passar
a ferida e perceber que a amargura
é apenas um obstáculo para o sucesso.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Com que freqüência você fica recordando a dor da sua ferida passada?
- O que você tem feito para garantir que nenhuma amargura permaneça no seu coração por causa daquela ferida?
- Como você se protegerá contra a amargura no futuro?

"O coração do que tem discernimento
adquire conhecimento; os ouvidos
dos sábios saem à sua procura."
Provérbios 18.15

23

JESUS SE COMUNICAVA COM PESSOAS DE TODAS AS PROCEDÊNCIAS

A *grandeza está em toda parte.*

As pessoas dão diferentes contribuições. Eu creio que você precisa de espécies diferentes de informação na sua vida. Alguém precisa do que você possui. Você necessita de algo que os outros podem fornecer-lhe. Você é o resultado de todas as suas experiências.

As *personalidades diferem.* Cada pessoa ao seu redor contém uma gama de conhecimentos diferentes. Cabe a você "descer o balde ao poço delas", e extrair algo. "Sem diretrizes a nação cai; o que a salva é ter muitos conselheiros" (Provérbios 11.14).

Lembre-se daqueles que rodeavam Jesus: Um coletor de impostos, um médico, pescadores, uma mulher que tinha sido atormentada por sete demônios, e outros.

Alguns eram pobres. Outros eram ricos. Alguns eram muito cheios de energia, enquanto outros eram passivos. Alguns eram explosivos como Pedro. Outros eram lógicos, como Tiago.

Esteja disposto a ouvir os outros. Todos vêem com olhos diferentes. Sentem de forma distinta. Ouvem com ouvidos diferentes.

Alguém sabe alguma coisa que você deve saber. Você não descobrirá a menos que gaste tempo parando e ouvindo. *Um tanto de informação pode fazer o fracasso virar sucesso.* Grandes decisões são produtos de grandes idéias.

Jesus Se comunicava.

Jesus dialogava com pessoas de todas as procedências...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Eu percebo, Senhor, que a Tua
criação está cheia de muitas pessoas
extraordinárias e diferentes. Dá-me
a Sabedoria e a habilidade para
reconhecer que, quando passo tempo
com alguém, esse é tempo investido
no meu sucesso e no da pessoa.
Em nome de Jesus, confio em
Ti como minha Fonte. Amém."

QUESTÕES

- Como você planeja especificamente maneiras de passar um tempo de qualidade com uma variedade de pessoas extraordinárias?
- Como você registra e armazena o conhecimento e as experiências importantes que você colhe delas, a fim de utilizar mais tarde a informação?

24

JESUS RESISTIU À TENTAÇÃO

Todos são tentados.

A tentação é a apresentação do mal. E uma oportunidade para escolher o prazer temporário e não dar preferência ao ganho permanente.

Você experimentará muitas tentações no decorrer da sua vida. Durante seus anos de adolescência, você pode sentir correntes avassaladoras de luxúria com tendência à imoralidade. No mundo dos negócios, você será tentado a distorcer a verdade, a trapacear nos seus impostos ou a embolsar dinheiro extra para si. Colegas infiéis são uma epidemia. Anúncios declaram com ousadia o seu convite ao álcool. Drogas estão por todo canto. A cocaína parece ser um escape para as complexidades da vida.

Satanás é um mestre na arte da tentação.

Jesus experimentou um adversário incansável e persistente, o diabo. Aconteceu depois que Jesus jejuara durante quarenta dias e quarenta noites. Sua defesa foi bastante simples: a Palavra de Deus escrita. Eu encorajo você a ler o relato inteiro de Mateus 4.1-11.

As sepulturas estão repletas de gente que fracassou em resistir a Satanás. As prisões estão superlotadas de pessoas fracas demais para permanecerem firmes contra o inimigo. Sonhos se desmoronam diariamente nas pedras da tentação.

Afaste o barco da sua vida daquelas pedras. Pergunte a Sansão, e ele lhe dirá. "Uma noite de prazer não vale uma vida inteira de cegueira".

Resista!

Jesus fez isso.

Jesus resistiu à tentação...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu sei que, quando sou tentado,
tenho de permanecer com ousadia na
Palavra de Deus. Com a Tua
força posso resistir ao mal e não
sacrificar o meu futuro pelo presente.
Em nome de Jesus, tenho a convicção
de fazer o que é certo. Amém."

QUESTÕES

Em quais áreas específicas da sua vida você tem lutado contra a tentação?

Como você vence estas tentações e em qual porcentagem do tempo você tem êxito?

Você identificou e/ou memorizou alguns versículos para ajudá-lo a vencer estas tentações em áreas específicas da sua vida?

25

JESUS TOMAVA DECISÕES QUE CRIAVAM UM FUTURO DESEJÁVEL, EM VEZ DE UM PRESENTE DESEJADO

As *decisões geram eventos.*

Se você comer dois pedaços de torta de nozes todas as noites, o que acontecerá inevitavelmente? Se alguém fumar dois maços de cigarro diariamente, o que pode esperar que aconteça? Tudo o que você está fazendo hoje influenciará o seu *presente* e o seu *futuro.* A escolha é sua.

Você tomará inúmeras decisões hoje. Algumas delas lhe darão prazer hoje, mas amanhã o farão sentir-se miserável. Algumas daquelas decisões podem fazer você se sentir um pouco desconfortável hoje, mas amanhã você ficará impressionado.

Hoje à noite você se sentará para jantar. Na hora da sobremesa sua boca se encherá de saliva com o lindo bolo de chocolate que alguém preparou. Você

tomará a decisão de comer ou não aquele bolo de chocolate. Se o comer, terá um sabor bom por ora. Amanhã cedo você estará infeliz por não ter-se recusado. Olhe para o pedaço de bolo e diga: "Vou tomar uma decisão que *beneficie o meu futuro.* Eu o recuso". Esta é a decisão de um campeão!

Jesus poderia ter chamado dez mil anjos para livrá-lo da crucificação. Ele era capaz de descer da cruz. Mas no jardim do Getsêmani tomou uma decisão que criou um futuro tremendo. *Ele estava disposto a passar pelo tempo de dor para gerar uma eternidade de ganho.*

"Os nossos sofrimentos leves e momentâneos estão produzindo para nós uma glória eterna que pesa mais do que todos eles" (2 Coríntios 4.17).

Aqueles que esperam geralmente vencem. Os que se recusam a esperar geralmente perdem. A paciência é poderosa. E produtiva.

Reprograme o seu pensamento considerando o futuro. Reprograme a sua vida pela perseverança. Comece a pensar a longo prazo sobre seus hábitos alimentares, sua vida de oração e suas amizades.

Jesus pensava a longo prazo.

Jesus tomava decisões que criavam um futuro desejável, em vez de um presente desejado...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Em nome de Jesus, eu me
comprometo a pensar a longo prazo,
e não a curto prazo. Sei que cada
decisão que eu tomo tem impacto
no meu futuro. Obrigado, Pai,
por me dares a Sabedoria para tomar
decisões que criam o futuro que
eu desejo. Amém."

QUESTÕES

- Como você precisa melhorar a eficiência do seu processo de tomada de decisões, a fim de criar o futuro que deseja?
- Com que freqüência você ora *antes* de tomar decisões? Sobre o tempo certo?
- Que porcentagem das suas decisões se baseiam nos resultados a longo prazo *versus* resultados a curto prazo?

"Meus irmãos, como crentes em nosso glorioso Senhor Jesus Cristo, não façam diferença entre as pessoas, tratando-as com parcialidade."

Tiago 2.1

26

JESUS JAMAIS JULGOU AS PESSOAS PELA SUA APARÊNCIA EXTERIOR

Ninguém é como aparenta ser à primeira vista.

A embalagem é enganadora.

Caixas de cereais fazem um cereal sem graça parecer o alimento mais espetacular do mundo. Bilhões de dólares são gastos na embalagem.

Não me entenda mal. A roupa é muito importante. A aparência vende ou desencoraja.

Em provérbios 7, há uma descrição da roupa de uma prostituta. Em Provérbios 31, é descrita as roupas de uma mulher virtuosa.

Com toda certeza, *há sabedoria em se criar um clima de aceitação.* Noemi, a mentora de Rute, instruiu-a a passar perfume e trocar de roupa para encontrar Boás, seu futuro marido. Mas há algo mais importante do que a embalagem; é *a pessoa.*

Jesus se deparou com uma mulher marcada e fraca que tinha casado cinco vezes. Ele viu além dos fracassos e da reputação dela. Viu o *coração da mulher.* Viu nela o *desejo de ser transformada.* Ela foi a ponte de ouro para Jesus entrar nos corações de muitas pessoas da cidade dela. "Muitos samaritanos daquela cidade creram nele por causa do seguinte testemunho dado pela mulher: 'Ele me disse tudo o que tenho feito'" (João 4.39).

As pessoas viam Zaqueu como um coletor de impostos, conivente e enganador. Jesus viu um homem confuso que desejava uma mudança de coração.

O povo de Israel viu em Absalão um líder bonito e desembaraçado. Ele foi um traidor e mentiroso.

Sansão achou que Dalila era a mulher mais linda que ele já encontrara. Ela foi a armadilha que destruiu a condição de campeão dele.

Uma história interessante foi compartilhada recentemente por uma amiga minha da Flórida, dona de uma loja de roupas. Ela disse: "Há senhoras que vêm à minha loja e parecendo não ter um centavo, mas compram milhares de dólares em roupas, entram numa limusine com motorista e vão embora. Não dá para dizer o que elas possuem pelo que elas vestem".

Nada é como aparenta ser à primeira vista.

Comece a prestar atenção nas atitudes das pessoas. Comece a ouvir as suas dores. Não as julgue injustamente.

Jesus sabia disso.

Jesus jamais julgou as pessoas pela aparência exterior delas.

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu peço maturidade para não
julgar os outros pela sua aparência,
mas para focalizar o seu coração e
como posso influenciá-los. Senhor,
Tu nos tens dado a compaixão
para alcançar os outros.
Ajuda-me a ajudá-los.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- De que forma você deduz as qualidades escondidas nas pessoas ao seu redor?
- Como você celebra a sua singularidade?

"*Novamente* ele chamou à parte
os Doze e lhes disse o que
haveria de lhe acontecer."
Marcos 10.32

27

JESUS RECONHECEU A LEI DA REPETIÇÃO

O que você ouve repetidamente, acabará por acreditar.

Os professores sabem que a lei básica do aprendizado é a *repetição.* Alguém disse que você tem que ouvir algo dezesseis vezes antes de crer realmente.

Observe os comerciais de televisão. Você viu os mesmos várias vezes. Revistas anunciam refrigerantes famosos repetidamente. Por quê? Você deve *continuar a ouvir e a ver* algo antes de corresponder.

Para absorver uma mensagem, é necessário *tempo.*

Jesus ensinou as mesmas verdades às pessoas inúmeras vezes. "Falando novamente ao povo, Jesus disse" (João 8.12).

Alguém lhe ensinou tudo o que você sabe hoje. Você é o resultado de um *processo* [de aprendizagem]. Houve um tempo na sua vida em que você não conseguia soletrar a palavra "gato" nem contar de um a dez, mas alguém foi paciente com você.

Grandes realizadores compreendem a necessidade de ensinar aqueles à sua volta *várias vezes.*

Não espere que aqueles que se comunicam com você entendam tudo instantaneamente. Você não fez isso. Nem eles. Leva tempo para crescer em grandeza.

Jesus sabia disso.

Jesus reconheceu a Lei da Repetição...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, eu sei que o que eu ouço continuamente é o que eu acabarei acreditando. Por favor, ensina-me como usar este princípio para a Tua glória e meu êxito, conforme eu ensino aos outros o conhecimento que Tu me deste. Dá-me a graça de ser paciente, à medida que outros aprendem. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que técnicas você usa para reforçar aquilo que está ensinando, para que outros sejam capazes de aprender e aplicá-lo eficazmente?
- Com que freqüência você repete pontos-chaves nas conversas informais, para ajudar os outros a internalizarem o que precisam saber?

28

JESUS FOI UM PENSADOR DO AMANHÃ

Torne-se um "Pensador do Amanhã".

Uma das grandes companhias no Japão tem um plano detalhado para os próximos 100 anos. São "*pensadores do amanhã*".

Jesus foi um "Pensador do amanhã". Quando encontrou a mulher samaritana no poço, Ele apenas mencionou que ela fora casada cinco vezes. Mas *Ele apontou para o futuro dela.* Disse que lhe daria água, e que ela nunca mais teria sede novamente.

Outra ilustração notável quanto a Ele "pensar no amanhã" diz respeito à mulher apanhada em adultério. Jesus nunca discutiu o pecado dela. Disse-lhe simplesmente: "Eu também não a condeno. Agora vá e abandone sua vida de pecado" (João 8.11).

"Esqueçam o que se foi; não vivam no passado. Vejam, estou fazendo uma coisa nova! Ela já está surgindo! Vocês não a reconhecem? Até no deserto vou abrir um caminho e riachos no ermo" (Isaías 43.18,19).

Satanás discute o seu passado. Esta parece ser a única informação que ele tem. Jesus discute o seu *futuro.* Ele entra na sua vida para acabar com seu passado e dar à luz o seu futuro.

Deixe de fazer viagens para o ontem.

Jesus Se concentrava no futuro.

Jesus foi um "pensador do amanhã"...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu Te agradeço por me dares um novo começo. Obrigado por me posicionares rumo ao sucesso futuro. Tu limpaste o meu coração. Agora andarei para a frente e não pensarei no que já era, mas no que virá. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Onde você quer estar na sua carreira daqui a um ano?
- Quais são os três passos específicos que você precisa dar para chegar lá?
- Que obstáculos você antevê? Como você os vencerá?

29

JESUS SABIA QUE O DINHEIRO SOZINHO NÃO PODERIA TRAZER A FELICIDADE

Os ricos nem sempre são pessoas felizes.

Suas mãos podem estar cheias de dinheiro. Sua cabeça pode estar cheia de informação, mas se o seu coração estiver vazio, sua vida será muito vazia.

O dinheiro é para ser movimentado, não acumulado. Por isso a Bíblia fala do "engano das riquezas".

Jesus percebeu isso. Ele conversou com os ricos. Olhava nos olhos deles e via o desejo *de algo que o dinheiro não podia comprar.* Os ricos iam até Jesus tarde da noite, quando as multidões tinham ido embora. Eles eram solitários. "A vida de um homem não consiste na quantidade dos seus bens" (Lucas 12.15).

Salomão foi um rei rico. Contudo, ele confessou: "Por isso desprezei a vida" (Eclesiastes 2.17).

Pense por um momento. Você provavelmente possui hoje mais bens materiais do que em qualquer outro tempo da sua vida inteira. Você sente mais alegria? Ri mais agora do que já ria antes? Você desfruta de suas amizades mais do que antes? Seja honesto consigo.

Jesus sabia quão "insaciáveis são os olhos do homem" (Provérbios 27.20).

Algumas coisas importam mais do que o dinheiro.

Jesus sabia disso.

Jesus sabia que o dinheiro sozinho não poderia trazer a felicidade...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, quando eu atingir o sucesso, por favor lembra-me e dá-me a Sabedoria para saber que o dinheiro não é um "fim", mas um "meio". Ele não pode trazer-me a felicidade, mas dividi-lo com outros pode fazer-me feliz. Obrigado porque muitas coisas importam mais do que o dinheiro. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Quando a sua renda aumentar, como você se protegerá para não focalizar o dinheiro e o que ele pode comprar, em vez de considerar o que Deus deseja que você faça com ele?

Que espécie de exemplo você dá para a sua família e outros ao seu redor com relação aos dízimos e às ofertas para a obra do Reino de Deus?

30

JESUS CONHECIA O PODER DAS PALAVRAS E o PODER DO SILÊNCIO

"Quem tem conhecimento é comedido no falar, e quem tem entendimento é de espírito sereno. Até o insensato passará por sábio, se ficar quieto, e, se contiver a língua, parecerá que tem discernimento" (Provérbios 17.27,28).

As palavras têm um alto custo.

Guerras começam por causa de *palavras.* A paz vem quando grandes homens se unem, negociam e dialogam. As *palavras ligam as pessoas.* As palavras são a ponte para o seu futuro.

Palavras *criaram o mundo* (Gênesis 1.3-31).

Palavras *criam o seu mundo* (Provérbios 18.21).

Jesus disse que as suas palavras revelam que espécie de coração você possui, "...porque a sua boca fala do que está cheio o coração" (Lucas 6.45).

Jesus disse que palavras podem remover montanhas (Marcos 11.23).

Há um tempo para *falar.* Há um tempo para *ouvir.* Há um tempo para mover-se. Há um tempo para *ficar quieto.* Quando as pessoas estavam famintas por conhecimento, Jesus falava e ensinava durante horas, mas quando entrou no salão de Pôncio Pilatos, onde a verdade era desprezada, Ele ficou em silêncio.

Suas *palavras* importam. As conversas têm importância. "Mas eu lhes digo que, no dia do juízo, os homens haverão de dar conta de toda palavra inútil que tiverem falado. Pois por suas palavras vocês serão absolvidos, e por suas palavras serão condenados" (Mateus 12.36,37). Cale-se diante das injustiças na sua vida. Fique quieto e não discuta as fraquezas dos outros. Não proclame os seus próprios erros.

Jesus sabia quando falar e quando ouvir.

Jesus conhecia o poder das palavras e o poder do silêncio...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, dá-me o entendimento de que minhas palavras são como dinheiro. Cada uma tem que ser contada e empregada sabiamente. Ensina-me como proteger a minha língua e abre os meus ouvidos para ouvir. Em nome de Jesus, obrigado, porque saberei quando falar e quando ouvir. Amém."

QUESTÕES

- De que forma você sente que precisa controlar a língua e também ser melhor ouvinte?
- Que atitude você tomará nos próximos 21 dias para mudar o modo de usar a sua língua e seu modo de ouvir?

31

JESUS SABIA QUE, QUANDO VOCÊ DESEJA ALGO QUE NUNCA TEVE, TEM QUE FAZER ALGO QUE NUNCA FEZ

Tudo é difícil no princípio.

Quando você começou a engatinhar, foi muito difícil. Quando deu o primeiro passo e caiu, foi difícil.

Milhares fracassarão na vida porque não estão dispostos a fazer mudanças. Recusam-se a mudar de emprego, de cidade e de amigos. Permanecem nas zonas de conforto. Contudo, milhares de outros sobem a escada da felicidade, porque estão dispostos a passar por um pequeno desconforto a fim de experimentarem um novo nível de vida.

Pedro queria andar sobre a água. Jesus viu o entusiasmo do discípulo, e deu uma instrução simples para Pedro fazer algo que nunca tinha feito antes.

"'Venha', respondeu ele. Então Pedro saiu do barco, andou sobre as águas e foi na direção de Jesus" (Mateus 14.29).

Jesus sempre deu às pessoas alguma coisa para fazer. E era sempre algo *que nunca tinham feito antes.* Ele sabia que a obediência delas era a única prova da sua fé nEle.

Veja as instruções [de Josué] aos israelitas: Marchem ao redor das muralhas de Jericó sete dias em fila e depois sete vezes no domingo (Josué 6).

Veja as instruções do profeta [Eliseu] ao [General] leproso: Mergulhe no Rio Jordão sete vezes. Você será curado na sétima vez (2Reis 5).

Rute deixou seu país natal de Moabe para estar com Noemi, e ela encontrou Boás, que mudou sua vida para sempre (Livro de Rute).

Elias expandiu a fé da viúva que estava fadada à sua última refeição. A dois bolos da morte, ele a motivou a fazer algo que ela nunca havia feito: *dar* do pouco que tinha para alguém que ela nem conhecia, e *crer* na palavra do profeta de Deus para sua provisão futura em meio à escassez. A viúva creu e viu o milagre acontecer (IReis 17).

Jesus sabia como expandir a fé das pessoas. Ele as motivava. *Ele as ajudava a fazer coisas que nunca tinham feito, a fim de gerar coisas que nunca tiveram.*

Jesus fez coisas novas.

Jesus sabia que, quando você deseja algo que nunca teve, tem que fazer algo que nunca fez...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, ajuda-me a sair da minha zona de conforto e perceber que, para conseguir algo que eu nunca tive, tenho que fazer algo que nunca fiz. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Como você se sente quando lhe pedem para fazer algo que você nunca fez?
- Que recursos você usará para ser bem-sucedido quando sair da sua zona de conforto?
- Que assistência você dá aos outros quando lhes pede para fazer algo que nunca fizeram antes?

"Eu lhes perdoarei a maldade e não
me lembrarei mais dos seus pecados."
Jeremias 31.34

32

JESUS PERMITIA QUE OS OUTROS CORRIGISSEM os ERROS DELES

Todos erram. Todos.

Examine as biografias de multimilionários. Muitos experimentaram a falência várias vezes. Eles simplesmente descobriram que o fracasso não é fatal. O *fracasso é meramente uma opinião.*

Jesus nunca se desconectou daqueles que cometeram erros na vida.

Pedro foi um dos Seus discípulos favoritos. Pedro o negou. Depois confessou seu pecado, e Jesus o perdoou. Pedro se tornou um dos maiores apóstolos da história da Igreja.

Davi cometeu adultério com Bate-Seba. Deus o perdoou. Veja Sansão. Ele caiu em tentação sexual com Dalila. Contudo, é um dos campeões da fé mencionados em Hebreus 11.32.

Aprenda a perdoar-se. Aprenda a perdoar os *outros.* Todos são feridos em algum lugar. Seus erros ficam na mente. *Dê-lhes outra chance.*

Os erros são corrigíveis.

Jesus sabia disso.

Jesus permitia que os outros corrigissem os erros deles...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, assim como Tu me perdoaste,
coloca dentro de mim a
responsabilidade de eu me
perdoar e de perdoar os outros. Tu
expurgaste os meus erros. Ensina-me
a dar outra chance para as pessoas.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que fracasso você experimentou na sua carreira?
- Como esse fracasso o beneficiou no final?
- Como você responde quando alguém erra em algo importante para você?

33

JESUS SABIA DE SEU VALOR

Conheça o seu dom.

Muitos ao seu redor podem nunca descobrir você. Não é realmente importante que eles o façam. O *que é importante é que você descubra a si mesmo, seus dons e seus talentos.*

Popularidade é quando *outras pessoas* gostam de você. Felicidade é *quando você gosta de si mesmo.*

Houve um acontecimento interessante quando Jesus visitou a casa de Lázaro e suas duas irmãs, Maria e Marta. Marta, ocupada com o trabalho da casa, ficou irritada com Maria, que estava simplesmente sentada aos pés de Jesus ouvindo todas as palavras que Ele dizia. Quando Marta reclamou, Jesus respondeu: "Maria escolheu a boa parte, e esta não lhe será tirada" (Lucas 10.42).

Jesus sabia de Seu valor pessoal. Sabia que Suas próprias palavras eram vida. Estava incrivelmente autoconfiante e *esperava ser bem tratado.*

Jesus honrou aqueles que discerniram o Seu valor.

Jesus reagiu favoravelmente a uma mulher que lavou Seus pés. "Vê esta mulher? Entrei em sua casa, mas você não me deu água para lavar os pés; ela, porém, molhou os meus pés com suas lágrimas e os enxugou com seus cabelos. Você não me saudou com um beijo, mas esta mulher, desde que entrei aqui, não parou de beijar os meus pés. Você não ungiu a minha cabeça com óleo, mas ela derramou perfume nos meus pés" (Lucas 7.44-46).

Jesus sabia de Seu valor...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, Tu me criaste. Tua Palavra proclama que Tu nos criaste para o Teu deleite. Ensina-me a aceitar-me e a gostar de mim. A felicidade começa por eu gostar de quem eu sou. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quais são as três palavras positivas que melhor descrevem quem é você?
- Que coisa você faz muito bem e que pode compartilhar com os outros?
- Como você vai compartilhá-la com alguém nos próximos dez dias?

34

JESUS NUNCA TENTOU TER SUCESSO SOZINHO

Você precisa de pessoas.

Você precisa de Deus.

Tudo que você tem veio de Deus. O sucesso é uma coleção de relacionamentos. Sem clientes, um advogado não tem carreira. Sem pacientes, um médico não tem ninguém para curar. Sem um compositor, um cantor não tem o que cantar.

Seu futuro está conectado com pessoas, então desenvolva habilidade com as pessoas.

Jesus conversava constantemente com Seu Pai celestial. Ele falava com Seus discípulos. Conversava com todo mundo. Aos doze anos, Ele trocou idéias com os escribas e os sacerdotes do templo. Conversou com cobradores de impostos, pescadores, médicos e advogados. Ele disse: "Por mim mesmo, nada posso fazer" (João 5.30).

Você precisa de solucionadores de problemas na sua vida.

Precisa de um bom advogado, um médico e um consultor financeiro. Precisa da sua família. Precisa de um pastor santo. Precisa de gente.

Ouça a voz interior do Espírito Santo hoje. Obedeça a todas as instruções.

Jesus fez isso.

Jesus nunca tentou ter sucesso sozinho...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, nenhum homem sobrevive
sem os outros. Por favor, dá-me a
Tua direção e Sabedoria sobre
quem eu posso tornar-me. Sei que a
minha vida depende de outras
pessoas e de como eu as ajudo.
Em nome de Jesus. Amém."

" " " ~ ~ T ~

QUESTÕES

- Que três talentos você não tem e busca nos outros da sua equipe?
- O que você faz para permitir que a singularidade de cada membro da equipe brilhe?

35

JESUS SABIA QUE O DINHEIRO ESTÁ EM QUALQUER LUGAR ONDE VOCÊ REALMENTE QUER QUE ELE ESTEJA

O dinheiro está em toda parte.

O dinheiro é algo de valor. Seu *tempo* é dinheiro. Seu *conhecimento* é dinheiro. Suas *habilidades, seus dons* e seus *talentos* são dinheiro.

Pare de ver o dinheiro como algo que você leva meramente na carteira. Veja o dinheiro como *algo que você possui e que resolve um problema de alguém.*

O dinheiro está em toda parte. Jesus sabia que o dinheiro existia até nos lugares mais improváveis. O dinheiro está em *qualquer lugar* em que você realmente quer que ele esteja.

O Coronel Sanders queria que o dinheiro viesse de *algo que ele amava,* o seu frango frito peculiar.

Mohammed Ali descobriu o seu sucesso financeiro no boxe.

Pedro era um pescador. Precisava do dinheiro dos impostos. Jesus lhe disse onde o dinheiro podia ser encontrado. "Mas, para não escandalizá-los, vá ao mar e jogue o anzol. Tire o primeiro peixe que você pegar, abra-lhe a boca, e você encontrará uma moeda de quatro dracmas. Pegue-a e entregue-a a eles, para pagar o meu imposto e o seu" (Mateus 17.27).

Você gosta de flores e deseja viver como proprietário de uma floricultura? Lá é onde o seu dinheiro pode ser encontrado.

Jesus sabia que o dinheiro existia *em toda parte.*

Jesus sabia que o dinheiro está em qualquer lugar onde você realmente quer que ele esteja...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, eu sei que Tu não és
limitado pelas crises econômicas
deste mundo. Por favor, ensina-me
como resolver os problemas dos
outros e cria um fluxo de finanças
que supram
as necessidades da minha vida.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quão rico você é ao considerar o dinheiro como algo que você possui e que resolve um problema para mais alguém?
- De quais formas você tem ajudado a resolver o problema de alguém, usando esta nova definição de dinheiro?

36

JESUS ESTABELECEU ALVOS ESPECÍFICOS

Decida o que realmente quer.

Em 1952, uma universidade proeminente descobriu que apenas três em cem formados tinham escrito uma lista clara de objetivos. Dez anos mais tarde, seu estudo de acompanhamento mostrou que 3% da classe formada tinha realizado mais financeiramente do que os outros 97% da classe.

Aqueles 3% eram *os mesmos graduados* que *haviam escrito seus objetivos,* "...escreva claramente a visão em tábuas, para que se leia facilmente" (Habacuque 2.2).

Quando você decide exatamente *o que* quer, o *como fazer* emergirá.

Jesus conhecia o Seu *propósito e Sua missão.* "Pois o Filho do homem veio buscar e salvar o que estava perdido" (Lucas 19.10).

Ele conhecia o produto que tinha para oferecer. "O ladrão vem apenas para roubar, matar e destruir; eu vim para que tenham *vida,* e a tenham plenamente" (João 10.10).

Jesus tinha um senso de destino. Sabia onde queria ir. Sabia onde as pessoas precisavam dEle (João 4.3).

Jesus sabia que os realizadores são orientados em detalhes. "Qual de vocês, se quiser construir uma torre, primeiro não se assenta e calcula o preço, para ver se tem dinheiro suficiente para completá-la?" (Lucas 14.28)

Tome quatro folhas de papel. No alto da folha número um, escreva: "Sonhos e objetivos da minha vida inteira". Escreva detalhadamente tudo o que você quer ser, fazer ou ter durante o seu tempo de vida. *Conte seus sonhos em detalhes no papel.*

Tome a folha número dois e escreva: "Meus objetivos para doze meses". Liste tudo o que deseja realizar nos próximos doze meses.

Tome a terceira folha de papel e escreva: "Meus objetivos para trinta dias". Escreva detalhadamente o que você gostaria de realizar nos próximos trinta dias.

Tome a quarta folha de papel e escreva: 'Minha rotina diária ideal". Escreva as seis coisas mais importantes que você fará nas próximas vinte e quatro horas.

O segredo do seu futuro está escondido na sua rotina diária. Estabeleça os seus alvos.

Jesus sabia disso.

Jesus estabeleceu alvos específicos...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, Tu colocaste em mim a
capacidade e o desejo de ter êxito.
Eu planejarei para ser bem-sucedido
e escreverei o meu plano para o
sucesso. Peço revelação do Teu
plano para a minha vida.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quando você seguiu as instruções acima para criar sua lista de sonhos, o que você sentiu ao ver seus sonhos escritos no papel?
- O que será necessário para fazer do estabelecimento de alvos uma rotina na sua vida?
- O que você fará nos próximos sete dias para estabelecer esta rotina?

"De minha parte, esta é a minha aliança com você. Você será o pai de muitas nações. Não será mais chamado Abrão; seu nome será Abraão, porque eu o constituí pai de muitas nações. Eu o tornarei extremamente prolífero; de você farei nações e de você procederão reis. Estabelecerei a minha aliança como aliança eterna entre mim e você e os seus futuros descendentes, para ser o seu Deus e o Deus dos seus descendentes."

Gênesis 17.4-7

37

JESUS SABIA QUE TODA GRANDE REALIZAÇÃO REQUER A VONTADE DE COMEÇAR COM AS COISAS PEQUENAS

Toda coisa grande começa pequena.

Pense nisso por um momento. Um carvalho começou como uma semente. Um homem de 1,80m começou como um pequeno embrião no ventre de sua mãe.

Esteja disposto a começar pequeno. *Comece com o que você tem.* Tudo o que você possui é um ponto de partida. Não seja como o homem na Bíblia que tinha um talento e se recusou a usá-lo. *Use seja lá o que for que lhe foi dado, e mais lhe será acrescentado.*

Jesus começou num estábulo. Mas Ele não ficou lá. Ele seguiu por trinta anos sem realizar milagres. Mas um dia Ele realizou Seu primeiro milagre. O resto faz parte da história.

Davi tinha uma funda, e *tornou-se* rei.

José foi vendido como escravo, mas se tornou o Primeiro Ministro do Egito.

A viúva de Sarepta tinha um pequeno bolo, mas ela o semeou na obra de Deus, e criou um suprimento contínuo durante a escassez.

O que lhe foi dado é suficiente para criar qualquer coisa que lhe foi prometida.

"Pois quem desprezou o dia das pequenas coisas?" (Zacarias 4.10) "Ordem sobre ordem, ordem sobre ordem, regra e mais regra; um pouco aqui, um pouco ali'" (Isaías 28.10).

O que você possui hoje é suficiente para criar qualquer coisa que você deseje no seu futuro.

Jesus existia antes da fundação do mundo. Ele se lembrava de quando a terra e a raça humana nem existiam. Por isso Ele não se importou com o começo num estábulo.

Jesus sabia que as grandes coisas começam pequenas.

Jesus sabia que toda grande realização requer a vontade de começar com as coisas pequenas...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu te agradeço por Tu me equipares agora com o que eu preciso para conseguir o sucesso. Sei que se eu estiver disposto a começar pequeno e servir aos outros, Tu me honrarás e me elevarás a uma posição mais elevada. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Você viu Deus pegar um pequeno começo e torná-lo um grande sucesso na sua carreira ou na de alguém que você conhece?
- Como você lidou com a espera quando a sua carreira não progrediu tão rapidamente quanto desejava?

"Alegrem-se com os que se alegram;
chorem com os que choram."
Romanos 12.15

38

JESUS SOFRIA QUANDO os OUTROS SOFRIAM

Alguém próximo de você está com problemas.

Você já percebeu? Isso lhe interessa de alguma forma? Todos têm feridas em algum lugar. *Quando os outros sofrem, tente sentir.*

Você é uma solução para alguém com problemas. Descubra-o. Ouça o seu clamor.

Você é o colete salva-vidas deles. Você tem a chave para o cadeado deles. Sinta.

Jesus fez isso. Jesus não Se escondeu no palácio. Ele não foi um recluso. Andava onde as pessoas andavam. *Ele sofria quando as pessoas sofriam.*

"Quando Jesus saiu do barco e viu tão grande multidão, teve compaixão deles e curou os seus doentes" (Mateus 14.14).

Jesus sente quando você sente. "Pois não temos um sumo sacerdote que não possa compadecer-se das nossas fraquezas, mas sim alguém que, como

nós, passou por todo tipo de tentação, porém, sem pecado" (Hebreus 4.15).

Você começará a ter sucesso na sua vida quando as dores e os problemas dos outros começarem a ter importância para você.

Vários anos atrás, fui convidado para participar de uma festa de Natal de uma grande firma de advocacia em Dallas. Um dos jovens advogados me contou uma história inesquecível naquela noite. Ele era o protegido de um dos maiores advogados do Meio Oeste.

O renomado advogado ganhava praticamente todas as causas. Com efeito, todos os seus pagamentos eram de milhões de dólares. O jovem advogado simplesmente não conseguia entender. Ele disse: "A pesquisa era normal. O material de leitura parecia normal. A pilha de informações que tínhamos coletado parecia normal antes que ele aparecesse na frente do júri".

Então ele disse: "Este velho advogado andava para frente e para trás diante do júri. Quando falava, uma transformação ocorria no rosto dos jurados. Quando ele voltava, eles sempre davam ao cliente dele indenizações colossais".

Naquela noite na festa de Natal, o jovem advogado nos contou como sondou seu mentor. Disse-lhe: "Você tem que me contar o seu segredo. Nós observamos você cuidadosamente. Lemos o seu material,

mas nenhum de nós na firma pode imaginar porque seus júris rendem vereditos de milhões de dólares. É um mistério que não conseguimos desvendar".

O velho advogado disse: "Eu gostaria de lhe dizer, mas você realmente não acreditaria se eu o fizesse".

O jovem advogado sondou-o mês após mês. Por longo tempo, o advogado insistiu: "Não significaria nada para você".

Finalmente um dia, quando o jovem protegido ia deixar a firma para outra cidade, o velho mentor disse: "Dê uma volta comigo". Foram para um mercadinho. O velho advogado encheu o porta-malas de mantimentos, e eles começaram a sair na direção do campo. Tinha nevado, estava tudo congelando e o frio era cortante. Finalmente subiram até uma casa de fazenda muito modesta e barata. O velho mentor instruiu o jovem advogado a ajudá-lo a levar os mantimentos.

Quando entraram na casa, o jovem advogado viu um garotinho sentado num sofá. Ele olhou mais de perto e observou que o menino tinha as duas pernas cortadas. Tinha acontecido num acidente de carro. O velho advogado conversou com a família por alguns momentos e disse: "Achei que devia trazer uns mantimentos para vocês, porque sei como é difícil para vocês saírem nesta espécie de tempo".

Quando voltavam para a cidade, o velho advogado olhou para o jovem e disse: "E muito simples. *Eu me importo realmente* com meus clientes. *Eu acredito* na causa deles. Eu *creio* que eles merecem o valor mais elevado que pode ser dado. Quando fico na frente do júri, de alguma forma *eles sentem isso.* Eles voltam com os vereditos que eu desejo. *Eu sinto o que meus clientes sentem. O* júri *sente* o que eu *sinto*".

Jesus sofria quando os outros sofriam...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, por favor, abre os meus olhos
para aqueles que estão sofrendo
ao meu redor. Ensina-me que a conquista
e o sucesso incluem o cuidar daqueles à
minha volta. Ajuda-me a ter compaixão
pelos quebrantados e feridos.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que líderes você observou que demonstram compaixão?
- Como você incorpora a compaixão no seu estilo de liderança?

39

JESUS NÃO TEVE MEDO DE DEMONSTRAR SEUS SENTIMENTOS

As *emoções ditam os eventos mundiais.*

Um líder mundial enraivecido ataca outro país. Empregados irados de uma companhia aérea fazem piquetes grevistas nos aeroportos. Certa mãe cujo filho foi morto por um motorista embriagado lança uma campanha nacional. Milhares estão se reunindo para tentar deter o aborto de milhões de bebês.

Os sentimentos realmente importam na vida.

Nos negócios, os sentimentos são contagiosos. Quando um vendedor fica animado com seu produto, o comprador sente e é influenciado por isso.

Jesus não teve medo de expressar-se.

Quando ficava furioso, outros sabiam disso. "Quando já estava chegando a Páscoa judaica, Jesus subiu a Jerusalém. No pátio do templo viu alguns

vendendo bois, ovelhas e pombas...Então ele fez um chicote de cordas e expulsou todos do templo... e espalhou as moedas dos cambistas e virou as suas mesas" (João 2.13-15).

Jesus se moveu intimamente de compaixão quando viu multidões perambulando sem objetivo, sem direção. "Ao ver as multidões, teve compaixão delas, porque estavam aflitas e desamparadas, como ovelhas sem pastor" (Mateus 9.36).

Na Bíblia está registrado que Jesus chorou publicamente. "Quando se aproximou e viu a cidade, Jesus chorou sobre ela" (Lucas 19.41).

Não estou falando de um temperamento incontrolável, nem estou referindo-me a alguém que chora e tem chiliques todas as vezes que ocorre um problema na sua vida. Mas estou pedindo para que você note que Jesus não reprimia as Suas emoções. Ele não era um robô. Ele ficava animado quando via uma demonstração de fé. Chorou quando viu a incredulidade.

Pedro, Seu discípulo, foi afetado por isso. O apóstolo Paulo se inflamou por isso. Eles mudaram o curso da história.

Tenha coragem de expressar as suas opiniões. Sinta integralmente as coisas que importam na vida. Você pode ser uma influência maravilhosa para o bem.

Você sempre será atraído por pessoas que são expressivas. Milhares gritam nos concertos de rock,

nos jogos de futebol e nas lutas de campeonatos mundiais de boxe.

Não seja um espectador da vida. *Entre na arena.*

Jesus fez isso.

Jesus não teve medo de demonstrar Seus sentimentos...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, eu sei que a paixão e o
entusiasmo pela vida são chaves para
o sucesso. Ajuda-me a descobrir
e a canalizar uma paixão e um
entusiasmo santos na minha vida.
Ensina-me a como ser ousado ao
expressar as minhas opiniões e os
sentimentos. Treina-me para
ser um participante na vida,
não um espectador. Em nome
de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quando foi a última vez, depois de ocorrido o fato, que você gostaria de ter expressado seus sentimentos de maneira diferente em uma situação?
- Como você se expressará da próxima vez que encontrar uma situação similar?
- O que você pode fazer para aprender a incorporar uma inflexão de voz expressiva, gestos e linguagem corporal adequados ao seu estilo de comunicação?

"Disse Jesus aos judeus que
haviam crido nele: "'Se vocês
permanecerem firmes na minha
palavra, verdadeiramente
serão meus discípulos.'"
João 8.31

40

JESUS CONHECIA O PODER DO HÁBITO

Grandes homens simplesmente têm grandes hábitos.

Um bilionário muito conhecido disse: "Chego ao meu escritório às 7h. E um hábito". Recentemente, um romancista, que vendeu mais de um milhão de livros, disse: "Eu acordo à mesma hora todas a manhãs. Começo a escrever às 8 da manhã e paro às 4 da tarde. Faço isso todos os dias. E um hábito".

O hábito é um dom de Deus. *Ele simplesmente significa que qualquer coisa que você faça duas vezes se torna mais fácil.* E a chave do Criador para ajudar você a ter sucesso.

Jesus permanecia ocupado. Ele viajava. Orava pelos doentes. Ensinava e ministrava. Supervisionava os Seus discípulos. Falava a multidões imensas.

Entretanto, tinha um costume e um hábito importante. "Ele foi a Nazaré, onde havia sido criado, e no dia de sábado entrou na sinagoga, como era seu costume. E levantou-se para ler" (Lucas 4.16).

Daniel orava três vezes por dia (Daniel 6.10). O salmista orava sete vezes diariamente (Salmo 119.164). Os discípulos de Jesus se encontravam no primeiro dia da semana (Atos 20.7).

Jesus sabia que *grandes homens simplesmente têm grandes hábitos.*

Jesus conhecia o poder do hábito...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, ensina-me a desenvolver
bons hábitos; hábitos que levem ao
sucesso. Dá-me a perseverança
para persistir em formar os
hábitos que Tu queres para mim.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que hábitos positivos são importantes para a eficiência no seu dia?
- Qual é o hábito positivo que você gostaria de acrescentar e um hábito ruim que você gostaria de remover da sua rotina diária?
- Como você planeja fazer isso nos próximos 21 dias?

41

JESUS TERMINOU O QUE COMEÇOU

Os *campeões são finalizadores.*

E divertido ser criativo. E excitante sempre dar à luz novas idéias, pensar em lugares novos para ir, ou lançar um novo produto — mas os verdadeiros campeões terminam as coisas. São pessoas que vão *até o fim.*

Jesus tinha trinta anos quando começou Seu ministério, que durou três anos e meio. Fez muitos milagres. Tocou muitas vidas. Eletrizou o mundo por meio de doze homens.

Mas, escondido em milhares de versículos, está um princípio que vale ouro, que revela o poder de Jesus. Aconteceu no dia horrível da Sua crucificação. Ele foi ridicularizado por milhares de pessoas. Uma lança penetrou do Seu lado. Cravos foram

enterrados nas Suas mãos. Vinte centímetros de espinhos foram afundados na Sua fronte. O sangue secou na Sua cabeça. Alguns dizem que quatrocentos soldados lançaram cuspe que escorreu pelo Seu corpo.

Foi quando Jesus pronunciou a frase mais importante já declarada na terra: "Está consumado!" (João 19.30) Os pecados do homem podiam ser perdoados. Ele pagou o preço. O plano [de salvação] estava completo. Ele foi o Cordeiro levado ao matadouro.

Jesus, a pedra angular (Efésios 2.20). O *Príncipe da Paz chegou* (Isaías 9.6). Nosso grande Sumo Sacerdote, o Filho de Deus, foi a nossa conexão de ouro com Deus (Hebreus 4.14).

Jesus foi um Finalizador. Terminou o que começou. A ponte que ligou o homem a Deus estava completa. O homem podia aproximar-se de Deus sem medo.

O apóstolo Paulo também foi um finalizador (2Timóteo 4.7).

Salomão, o homem mais sábio que já viveu, foi um finalizador (IReis 6.14).

Um multimilionário famoso disse: "Pagarei um grande salário para alguém capaz de completar uma instrução que eu lhe der".

Comece completando *pequenas coisas.* Escreva aquele bilhete de "muito obrigado" para o seu amigo. Dê aqueles dois telefonemas.

Receba o incentivo de um Finalizador. "... aquele que perseverar até o fim será salvo" (Mateus 10.22).

Jesus foi *um Finalizador.*

Jesus terminou o que começou...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, dá-me o espírito de um
finalizador. Coloca em mim a
vontade e o desejo de completar
o que comecei. Dá-me a Tua
força para continuar.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quais são as seis qualidades de um *finalizador?*
- Quantas destas qualidades você possui?
- O que você fará nos próximos 30 dias para ser um finalizador mais consistente?

42

JESUS ERA VERSADO NAS ESCRITURAS

Quando Deus fala, os sábios ouvem.

O maior e mais vendido livro da terra é a Bíblia. E a Palavra de Deus.

Leva-se aproximadamente 56 horas para se ler a Bíblia completamente. Se você ler 40 capítulos por dia, completará a Bíblia em 30 dias. Se ler por dia 9 capítulos do Novo Testamento, acabará lendo o Novo Testamento em 30 dias. Você deve ler a Bíblia sistemática e regularmente, com expectativa.

Leia Lucas 4. Quando Satanás o tentou, Jesus citou as Escrituras como resposta. A Palavra de Deus é poderosa. "Guardei no coração a tua palavra para não pecar contra ti" (Salmo 119.11).

O livro de Provérbios tem 31 capítulos. Por que não se sentar hoje e começar um novo hábito magnífico — ler este livro da Sabedoria completamente cada mês? Leia simplesmente o capítulo um no primeiro dia de cada mês, o capítulo dois no segundo, e assim por diante.

A *Palavra de Deus edificará a sua fé.* "Conseqüentemente, a fé vem por se ouvir a mensagem, e a mensagem é ouvida mediante a palavra de Cristo" (Romanos 10.17). A fé vem quando você *ouve* Deus falar. A fé vem quando você *fala* a Palavra de Deus.

A *Palavra de Deus o mantém puro.* "Como pode o jovem manter pura a sua conduta? Vivendo de acordo com a tua palavra" (Salmos 119.9).

Jesus era versado nas Escrituras...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu sei que a Bíblia é a Tua
Palavra e que ela me foi dada.
Obrigado, Pai, por colocares nas
minhas mãos o meio pelo qual posso
aumentar a minha fé e manter
a minha pureza. Hoje eu me
comprometo a ler a Palavra e
a estudá-la como o livro mais
importante na minha vida.
Em nome de Jesus. Amém."

— TM

QUESTÕES

Como o seu conhecimento da Palavra de Deus cooperou decisivamente para a sua eficiência como líder?

O que você fará nos próximos 30 dias para aumentar o seu conhecimento da Sua Palavra?

43

JESUS NUNCA TINHA PRESSA

A *impaciência custa caro.*

Esta é uma geração impaciente. Comidas prontas, fornos de microondas e vias expressas lotadas refletem esta filosofia.

Seus maiores erros acontecerão por causa da impaciência.

Os negócios, em sua maioria, fracassam por causa da falta de preparação e de tempo. Grandes negócios não acontecem da noite para o dia. Até um grande país como os Estados Unidos levou anos para se tornar uma nação independente.

Separe tempo para crescer no seu negócio. Seja metódico nos seus projetos. Torne-se alguém [com projetos] a "longo prazo".

A vida é uma maratona, não uma corrida de 50 metros. *Os campeões acertam seu passo.* Eles têm uma visão grandiosa.

Jesus recusou-se a apressar-se pelas emergências dos outros. Não há registro bíblico que mostre que Ele andou apressado ou que alguma vez estivesse numa situação de emergência.

Considere o momento em que foi dada a notícia a Jesus de que um de Seus amigos íntimos, Lázaro, estava doente. Maria e Marta, as irmãs de Lázaro, queriam que Jesus se apressasse e orasse pela cura de Lázaro antes que ele morresse. *Jesus manteve a Sua própria programação,* sem pressa e sem correria. Lázaro morreu. Aqui está a história:

> "Havia um homem chamado Lázaro. Ele era de Betânia, do povoado de Maria e de sua irmã Marta. E aconteceu que Lázaro ficou doente [...] Então as irmãs de Lázaro mandaram dizer a Jesus: 'Senhor, aquele a quem amas está doente'. Ao ouvir isso, Jesus disse: 'Essa doença não acabará em morte; é para a glória de Deus...' Jesus amava Marta, a irmã dela e Lázaro. No entanto, quando ouviu falar que Lázaro estava doente, ficou mais dois dias onde estava. Disse Marta a Jesus: 'Senhor, se estivesses aqui meu irmão não teria morrido'.

Disse-lhe Jesus: 'O seu irmão vai ressuscitar'. Depois de dizer isso, Jesus bradou em alta voz: 'Lázaro, venha para fora!'

O morto saiu, com as mãos e os pés envolvidos em faixas de linho e o rosto envolto num pano. Disse-lhes Jesus: 'Tirem as faixas dele e deixem-no ir.'"

(João 11.1,3-6,21,23,43,44).

A *determinação é poderosa e magnética,* mas Jesus nunca tomou decisões devido a táticas de pressão de outros. Recuse-se a ser intimidado por declarações tais como: "Este é o último disponível este ano. Se você não comprar agora, pode não ter outra chance".

Negociadores habilidosos ensinam que *a espera é uma arma.* Quem é mais apressado e impaciente geralmente acaba com o pior resultado no negócio.

Separe tempo para fazer as coisas corretamente. Os defeitos e as falhas de qualquer plano são freqüentemente causados pela agitação e pela pressa.

Jesus sabia disso.

Jesus nunca tinha pressa...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, dá-me paciência. Ensina-me
a esperar até ouvir de Ti e saber
que é o tempo certo. Obrigado
por me dares paciência e
desejo de agir corretamente.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quando você experimentou uma situação na qual a espera tenha sido a arma eficaz?
- Que tipos de erros sérios você tem visto acontecer como resultado da impaciência?
- Como você se protege da impaciência?

"E melhor que o rei lhe diga: 'Suba
para cá!', do que ter que humilhá-lo
diante de uma autoridade."
Provérbios 25.7

44

JESUS IA AONDE ERA CELEBRADO, EM VEZ DE IR AONDE ERA TOLERADO

Nunca fique onde você não é valorizado.

Nunca fique onde você não tenha sido designado. Valorize o seu dom. Proteja bem qualquer talento que Deus lhe conferiu. Saiba disto — Deus preparou pessoas para o receberem quando você estiver no local da sua Tarefa.

Jesus foi incapaz de fazer milagres em certas cidades. As pessoas duvidaram. A incredulidade foi como um câncer no ar. Ela o impediu de liberar o fluxo de cura.

Jesus ensinou Seus discípulos a desligarem-se de qualquer lugar onde o valor deles não era reconhecido. "Se alguém não os receber nem ouvir suas palavras, sacudam a poeira dos pés quando saírem daquela casa ou cidade" (Mateus 10.14; veja também Provérbios 25.17).

E tolice desperdiçar a sua vida inteira com aqueles que não o recepcionam bem. *Siga em frente.*

Jesus fez isso.

Jesus ia aonde era celebrado, em vez de ir aonde era tolerado...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, eu Te peço que Tu me dês a Sabedoria e o discernimento para ficar onde sou valorizado e deixar os lugares onde não sou reconhecido. Ensina-me a não desperdiçar a minha vida com coisas improdutivas. Em nome de Jesus. Amém."

L

QUESTÕES

- Quais são os sinais para se perceber quando sua Tarefa em um lugar está chegando ao fim?
- Como você respondeu quando ficou óbvio que seus dons e talentos não estavam sendo valorizados?
- Como você pode preparar-se para mudar quando a sua Tarefa em um local tiver terminado?

45

JESUS CONSULTAVA CONSTANTEMENTE SEU PAI CELESTIAL

"Sem diretrizes a nação cai; o que a salva é ter muitos conselheiros" (Provérbios 11.14).

Aprenda a conseguir o que quer.

Um famoso bilionário do nosso tempo foi treinado por seu pai. Em um dos seus livros recentes, ele disse que chama seu pai inúmeras vezes por semana. Também telefona para o escritório dele de dez a doze vezes por dia. Ele disse: "Se eu não estiver constantemente em contato com o conselheiro do meu negócio, corro o risco de botar tudo a perder".

Fique em contato com seu orientador, seu chefe, *qualquer um que o supervisione, que sirva de mentor ou que o oriente em algo que você deseja realizar.* Mantenha o contato regular.

Jesus foi brilhante. Ele foi um Operador de milagres. *Consultava constantemente* Seu Pai celestial. "Jesus lhes deu esta resposta: 'Eu lhes digo verdadeiramente que o Filho não pode fazer nada de si mesmo; só pode fazer o que vê o Pai fazer, porque o que o Pai faz o Filho também faz'" (João 5.19).

Jesus expressava abertamente ao Seu Pai os Seus sentimentos. No jardim do Getsêmani, o Filho de Deus clamou: "Indo um pouco mais adiante, prostrou-se com o rosto em terra e orou: "Meu Pai, se for possível, afasta de mim este cálice; contudo, não seja como eu quero, mas sim como tu queres" (Mateus 26.39).

Jesus era persistente em buscar Seu Pai. "E retirou-se outra vez para orar" (Mateus 26.42).

Jesus Se sentiu só. Ele viveu em nosso mundo. Tinha os sentimentos que você tem. É seu irmão mais velho. Não era orgulhoso, Ele buscava Seu Pai.

Conheça o poder da conexão. Crie contato. Saiba que este é o primeiro passo na direção do progresso. *Alguém é uma ligação para os seus futuros sucessos. O* amanhã depende da sua habilidade em procurá-lo. Faça isso.

Jesus conseguiu.

Jesus consultava constantemente Seu Pai celestial...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, dá-me a inteligência e a humildade para consultar aqueles que me estão guiando. Coloca em mim o desejo de permanecer humilde e de buscar-te todos os dias. Pai, por favor, não deixes que eu me torne orgulhoso. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que processo você usa para ficar em contato direto com seu supervisor e/ou mentor, e com que freqüência você o utiliza?
- Você conhece bem seu supervisor? O que faz para nutrir esse relacionamento?
- Com que freqüência você consulta seu Pai celestial para obter direção quanto ao seu trabalho?

46

JESUS SABIA QUE A ORAÇÃO GERA RESULTADOS

A *oração funciona.*

Satanás teme a sua ligação com Deus por meio da oração. O inimigo vai tentar sabotá-la de qualquer maneira possível. Não permita. *Marque um encontro diário com Deus.* Você marca horário no dentista. Marca reunião com seu advogado. Agende um momento específico com Deus. Você nunca mais será o mesmo.

Jesus orava durante tempos de crise. Um pouco antes da crucificação, Ele orou três vezes ao Seu Pai (Mateus 26.44).

Jesus ensinou aos Seus discípulos como orar. Há seis coisas importantes na Oração do Senhor, a oração do Pai Nosso, em Mateus 6.9-13:

1. **Louvor.** "Pai nosso, que estás nos céus! Santificado seja o teu nome" (Mateus 6.9). Este é um momento importante para se lembrar que Deus atribuiu a Si mesmo inúmeros nomes: *Jeová-Jiré* (Gênesis 22.14), que significa o Senhor proverá; *Jeová-Rafá* (Êxodo 15.26), que significa o Senhor que cura; e outros.
2. **Prioridades.** "Venha o teu Reino; seja feita a tua vontade, assim na terra como no céu" (Mateus 6.10). Aqui você pede ao Senhor que implemente o Seu plano a cada dia. Pede para que a vontade dEle seja feita no governo, no seu trabalho, na sua casa e na sua vida pessoal.
3. **Provisão.** "Dá-nos hoje o nosso pão de cada dia" (Mateus 6.11). Quando você orar, comece a agradecer a Deus por estar provendo todas as finanças e os outros recursos que você precisa na sua vida.
4. **Perdão.** "Perdoa as nossas dívidas, assim como perdoamos aos nossos devedores" (Mateus 6.12). Jesus instrui Seus discípulos a liberarem perdão para aqueles que pecaram contra eles. O que você faz acontecer para os outros, Deus fará acontecer para você. A misericórdia é concedida àqueles que a manifestam liberalmente.

5. **Proteção.** "E não nos deixes cair em tentação, mas livra-nos do mal" (Mateus 6.13). Jesus ensinou Seus discípulos a orar por proteção total no decorrer do dia.
6. **Louvor.** "Porque teu é o Reino, o poder e a glória para sempre. Amém" (Mateus 6.13). Jesus ensinou-lhes a encerrar esse tempo de oração novamente com louvor ao Pai celestial, pelo que Ele é e pelo poder que Ele libera na sua vida.

Faça uma lista de oração. Estabeleça um tempo especial a cada dia. Tenha um lugar especial, se possível.

Não esqueça da *oração de concordância.* "Também lhes digo que se dois de vocês concordarem na terra em qualquer assunto sobre o qual pedirem, isso lhes será feito por meu Pai que está nos céus" (Mateus 18.19).

Jesus *orava.*

Jesus sabia que a oração gera resultados...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, obrigado pela oração! Sei que, quando estou na Tua Presença, Tu me revelas os Teus planos e desejos para mim. Lembra-me constantemente de que a oração funciona e sempre funcionará. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Quanto tempo você separa por dia para orar?

O que você faz para respeitar com muito zelo aquele tempo?

Que testemunhos especiais você tem sobre como sua vida de oração tem feito de você melhor líder?

"Agora, levante-se bem cedo, junto
com os servos de seu senhor que
vieram com você, e partam de
manhã, assim que clarear o dia."
1 Samuel 29.10

47

JESUS ACORDAVA CEDO

Os campeões se apropriam do seu dia.

Homens famosos e bem-sucedidos geralmente se levantam cedo. Começam muito cedo todos os dias. Você ficará surpreso ao ver o quanto já realizou quando os outros estão simplesmente começando o seu dia.

Jesus acordava cedo. "De madrugada, quando ainda estava escuro, Jesus levantou-se, saiu de casa e foi para um lugar deserto, onde ficou orando" (Marcos 1.35). Ele consultava Seu Pai celestial antes de consultar alguém mais. Ele buscava a influência de Deus cedo.

Josué acordava cedo. "Josué levantou-se na manhã seguinte, e os sacerdotes levaram a arca do SENHOR" (Josué 6.12).

Moisés, o grande libertador dos israelitas acordava bem cedo (Êxodo 8.20). Abraão, o grande patriarca da nação judia, acordava cedo (Gênesis 19.27).

Você pensa de maneira mais clara pela manhã. Pode *ter foco.* Seu dia fica *organizado. A* medida que você acumula emoções e estresse dos outros durante o dia, a qualidade do seu trabalho geralmente piora.

Seu estilo de vida pode ser uma exceção a esta regra. Muitas pessoas trabalham a noite toda e usam o dia para dormir. Mas a maioria descobriu que as melhores horas do dia são de manhã cedo, quando são colocadas em ordem as demandas dos outros.

Jesus sabia disso.

Jesus acordava cedo...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, ensina-me a apropriar-me
do dia. Dá-me o conhecimento para
administrar o meu tempo, de tal
forma que eu possa administrar a
minha vida. Tu me concedeste dons e
talentos que eu não posso desperdiçar
dormindo. Motiva-me e desperta-me.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- O que você mais gosta de fazer de manhã cedo?
- Que porcentagem do seu trabalho mais produtivo é realizada antes das 10 da manhã?
- O que acontece com o seu dia se você não começa cedo?

48

JESUS NUNCA SENTIU QUE TINHA QUE PROVAR SEU VALOR PARA QUALQUER UM

Você já é importante.

Você não tem que provar nada para ninguém. Você é descendente de um Criador notável. Tem a mente de Cristo. Seus dons e talentos foram colocados em você. *Descubra quais são. Festeje-os!* Encontre maneiras de usar aqueles dons para melhorar os outros e ajudá-los a realizar seus sonhos e objetivos. Mas nunca, nunca, nunca fique exausto e desperdice suas energias tentando provar alguma coisa a alguém.

O valor das coisas deve ser discernido.

Jesus sabia disso. Satanás o tentou. "'Se és o Filho de Deus, manda que estas pedras se transformem em pães'. Jesus respondeu: 'Está escrito: 'Nem só

de pão viverá o homem, mas de toda palavra que procede da boca de Deus'" (Mateus 4.3,4).

Jesus destapou ouvidos surdos. Abriu olhos cegos. Fez com que os paralíticos andassem. Os mortos foram ressuscitados. Pecadores foram transformados. Contudo, a zombaria dos incrédulos continuou a ecoar nos Seus ouvidos durante a crucificação: "Você que destrói o templo e o reedifica em três dias, salve-se! Desça da cruz, se é Filho de Deus!" (Mateus 27.40)

Qual foi a reação de Jesus? *Ele estava seguro do Seu valor.* Conhecia o Seu *propósito. Ele* Se *recusou a deixar que os insultos de homens ignorantes mudassem os Seus planos.*

Você não é responsável por nada, a não ser por um esforço honesto de agradar a Deus. *Mantenha o foco.*

Jesus fez isso.

Jesus nunca sentiu que tinha que provar Seu valor para qualquer um...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, eu Te agradeço porque não me fazes responsável por nada, a não ser por um esforço honesto de agradar-te. Ajuda-me a lembrar que não descubro o meu valor pelo que os outros pensam de mim, mas por aquilo que Tu pensas a meu respeito. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Com que freqüência você percebe que se sente ameaçado pelo que os outros pensam de você como líder?
- Numa escala de um a dez, que nota você atribuiria ao seu nível de maturidade? Que nota sua equipe lhe daria? Seus associados?

49

JESUS EVITAVA CONFRONTOS DESNECESSÁRIOS

Fique longe do conflito desnecessário. É cansativo. E improdutivo.

Brigar, argumentar, é uma perda de tempo. Milhões de dólares têm sido perdidos nas negociações por causa de um espírito de contestação. A batalha custa caro, e ninguém vence realmente.

Jesus sabia do vazio da ira. "Todos os que estavam na sinagoga ficaram furiosos quando ouviram isso. Levantaram-se, expulsaram-no da cidade e o levaram até o topo da colina sobre a qual fora construída a cidade, a fim de atirá-lo precipício abaixo. Mas Jesus passou por entre eles e retirou-se" (Lucas 4.28-30).

Jesus seguiu Seu caminho.

Jesus não Se opôs a eles. Não brigou com eles. *Jesus tinha outros planos.* Cuidava dos negócios de Seu Pai. *Enfocava Seus próprios alvos.* "Então ele desceu a Cafarnaum, cidade da Galiléia, e, no sábado, começou a ensinar o povo" (Lucas 4.31).

Jesus não bateu em retirada todo deprimido. Não entrou em diálogo desnecessário com eles. Não se encolheu de medo num canto da casa do Seu pai. *Ele prosseguiu com Sua missão e Seu propósito.*

Jesus não era do tipo condescendente, nem temia a argumentação. Seu uso do açoite no templo refletiu a Sua força na guerra contra o maligno. Entretanto, Ele não desperdiçou energia em conflitos triviais que não mereciam a Sua atenção.

"Não retribuam a ninguém mal por mal. Procurem fazer o que é correto aos olhos de todos. Façam todo o possível para viver em paz com todos. Amados, nunca procurem vingar-se, mas deixem com Deus a ira, pois está escrito: 'Minha é a vingança; eu retribuirei', diz o Senhor" (Romanos 12.17-19).

Aprenda a ficar de boca fechada. "Quem é cuidadoso no que fala evita muito sofrimento" (Provérbios 21.23).

Jesus foi um Pacificador.

Jesus evitava confrontos desnecessários...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, ajuda-me a ficar de boca
fechada e a permanecer numa
atmosfera de paz e produtividade.
Não me deixes vaguear pelo caminho
da briga e da confusão. Mantém-me
focalizado na tarefa à mão.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Como você descreveria o seu estilo de liderança atual ao lidar com a ira e o confronto?
- Quão eficazes são as suas habilidades de liderança para evitar e dissipar situações triviais?

50

JESUS DELEGAVA

Conheça as suas limitações.

E mais produtivo estabelecer dez homens para trabalhar do que você fazer o trabalho de dez homens. *Delegar é simplesmente dar aos outros as instruções e a motivação necessária para completarem uma determinada tarefa.* Isto leva tempo. Exige paciência. Mas traz vantagens a longo prazo.

- *Jesus delegou às multidões.* Ele instruiu Seus discípulos para que fizessem as pessoas se assentarem. Deu-lhes pães e peixes para Seus discípulos distribuírem (Mateus 14.19).
- Jesus enviou Seus discípulos para conseguirem um jumento (Mateus 21.2).
- Jesus deu instruções a um homem cego para completar a sua cura (João 9.6,7).

- Jesus enviava Seus discípulos às cidades para prepararem refeições especiais (Marcos 14.12-15).

Os líderes da Igreja primitiva compreenderam a importância de delegar.

> "Naqueles dias, crescendo o número de discípulos, os judeus de fala grega entre eles queixaram-se dos judeus de fala hebraica, porque suas viúvas estavam sendo esquecidas na distribuição diária de alimento. Por isso os Doze reuniram todos os discípulos e disseram: 'Não é certo negligenciarmos o ministério da palavra de Deus, a fim de servir às mesas. Irmãos, escolham entre vocês sete homens de bom testemunho, cheios do Espírito e de sabedoria. Passaremos a eles essa tarefa e nos dedicaremos à oração e ao ministério da palavra'" (Atos 6.1-4).

5 Coisas importantes que você deve lembrar quando trabalhar em equipe com os outros:

1. Elabore uma lista com as responsabilidades específicas de cada um.
2. Instrua-os cuidadosamente sobre qual é a sua expectativa com relação a eles.
3. Dê-lhes informação e autoridade necessárias para completarem aquelas tarefas.

4. Estabeleça um prazo para concluírem as tarefas.
5. Mostre-lhes claramente como serão recompensados pelos seus esforços.

Passe um tempo motivando e instruindo aqueles com quem você trabalha, de tal forma que eles saibam exatamente o que você espera. *Leve o tempo necessário para delegar.*

Jesus fez isso.

Jesus delegava...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, coloca em mim a Sabedoria
e a responsabilidade para delegar.
Ensina-me a confiar nos outros e a
saber o significado das expectativas
realistas. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Numa escala de um a dez, qual é a sua eficiência ao delegar *responsabilidades e autoridade?*
- Que receios o impedem de delegar mais eficazmente?
- Nos próximos 30 dias, que passos você dará para superar esses receios e delegar mais eficazmente?

"Quem obedece às suas ordens
não sofrerá mal algum, pois
o coração sábio saberá a hora
e a maneira certa de agir."
Eclesiastes 8.5

51

JESUS SEGUIA CUIDADOSAMENTE SUA PROGRAMAÇÃO PESSOAL

A *sua programação diária é a sua vida.*

Você não pode fazer uma poupança de tempo. Não pode recolhê-lo. Não pode colocar o tempo em um cofre especial do banco. Tão-somente lhe é permitido *usá-lo,* com sabedoria ou tolamente.

Você deve fazer alguma coisa com o tempo. Ou você irá investi-lo, ou desperdiçá-lo.

Muitas pessoas têm uma agenda escondida. Alguns ao seu redor tentarão fazer você "desviar-se". Também haverá os que não estão tendo aquela "visão grandiosa". Tentarão atraí-lo para a crise do momento e tirá-lo da rota. Você tem que tomar cuidado *para proteger sua lista de prioridades.*

Jesus fez assim.

Conforme mencionado anteriormente, existe uma história fascinante na Bíblia sobre isso. Lázaro, um amigo íntimo de Jesus, ficou doente. Maria e Marta, suas duas irmãs, mandaram notícias para Jesus ir até lá. Entretanto, "quando ouviu falar que Lázaro estava doente, [Jesus] ficou mais dois dias onde estava" (João 11.6). Marta ficou aborrecida: "Senhor, se estivesses aqui meu irmão não teria morrido" (João 11.21).

Jesus atrasou deliberadamente a Sua ida [a Betânia]. Ele manteve a Sua própria programação. Seguiu tenazmente a Sua agenda. Ele não permitiu que as emergências dos outros o tirassem da rota. *Ele cumpriu Sua lista de prioridades.*

Faça com que o hoje valha alguma coisa. Lembre-se dos 24 "carrinhos dourados" (horas) na trilha do sucesso. Se *você não controlar o que acontece com cada um dos 24 carrinhos, então alguém o fará.*

Evite as distrações. Escreva sua lista diária de coisas para fazer. Proteja a sua programação. Essa é a sua vida. Faça-a acontecer.

Jesus fez isso.

Jesus seguia cuidadosamente Sua programação pessoal...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, dá-me o discernimento e a
força para cumprir o meu programa.
Ensina-me a organizar o meu tempo
e a colocar as minhas prioridades
no seu devido lugar.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Que técnicas você descobriu que são mais eficientes para preservar as suas prioridades diárias?

O que você fará nos próximos 30 dias para aprender três novas técnicas de administração do tempo?

52

JESUS FAZIA PERGUNTAS PARA DETERMINAR COM PRECISÃO AS NECESSIDADES E os DESEJOS DOS OUTROS

Faça perguntas.

Interrogue os que o cercam. Insista em ouvir as opiniões e em conhecer as necessidades dos outros.

Quase ninguém ouve os outros ou lhes faz perguntas.

Este é um segredo de sucesso na liderança.

Jesus fazia perguntas.

Uma vez Simão Pedro foi pescar. Nada apanhou. Quando chegou o amanhecer, Jesus estava na praia. Ele gritou: "Filhos, vocês têm algo para comer?" (João 21.5). *Ele não presumiu nada. Ele buscou informação.*

A resposta foi a Sua porta de entrada para a vida deles. Jesus tinha algo de que os discípulos precisavam. *Ele tinha informação.*

Sua pergunta foi uma conexão com o futuro deles. *Foi a ponte para o relacionamento entre eles.* Depois de ouvir a resposta, Jesus os instruiu: "Lancem a rede do lado direito do barco e vocês encontrarão" (João 21.6).

Documente as necessidades dos outros. Mantenha arquivos. Registre as necessidades e os desejos deles. Quais são as necessidades dos seus fregueses hoje? Você os está *ouvindo realmente1* Eles sentem que você os está ouvindo? A maioria dos empregados sente que seus chefes não ouvem suas queixas. Os empregadores sentem que seus empregados não os interpretam corretamente.

Jesus buscava informação.

Jesus fazia perguntas para determinar com precisão as necessidades e os desejos dos outros...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, abre os meus olhos para que
vejam e os meus ouvidos para que
ouçam a informação corretamente.
Lembra-me constantemente da
importância da informação e de
como ela pode determinar o meu
sucesso. Em nome de Jesus. Amém."

53

JESUS SEMPRE RESPONDEU COM A VERDADE

Seja sincero.

Alguém disse: "Diga a verdade desde a primeira vez, e você nunca terá de tentar lembrar-se do que disse". A verdade sempre resistirá às tempestades da calúnia e da falsa acusação.

Nunca apresente erroneamente seu produto a um cliente.

Construa cuidadosamente e forme diante da sua família a imagem da verdade total.

Nada é mais importante na vida do que a credibilidade. Quando você a perde, você perdeu a essência da aprovação, do amor e do sucesso.

Jesus é a Verdade. "Eu sou o caminho, a verdade e a vida. Ninguém vem ao Pai, a não ser por mim" (João 14.6). Sua integridade intimidava os hipócritas. Eles reagiam à Sua pureza.

A honestidade é uma força. Ela destruirá montanhas de preconceito e medo em um simples sopro. "Deus não é homem para que minta, nem filho de homem para que se arrependa. Acaso ele fala, e deixa de agir? Acaso promete, e deixa de cumprir?" (Números 23.19)

Jesus sempre respondeu com a verdade...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, ensina-me a vigiar a minha boca e a deixar que somente a verdade saia dela. Como a verdade não pode ser mudada, a verdade que eu falar pode mudar o mundo. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que situações você encontrou na sua carreira nas quais a verdade pode ter ferido, mas a sua integridade corria risco se você não dissesse a verdade?
- Sobre a questão de dizer a verdade, que conselho santo você daria a um recém-formado que está apenas começando no mundo dos negócios?

54

JESUS PERMANECEU NO CENTRO DA SUA ESPECIALIDADE

Faça o que você faz de melhor.

O que você *ama* fazer? Sobre o que a *ma* conversar? O que você preferiria *ouvir* mais do que qualquer outra coisa na terra? O que você faria da sua vida *se o dinheiro não fosse um fator1* O que você faz *melhor* do que tudo?

Sua alegria é determinada pelo ato de fazer o que você ama.

Jesus Se associou com pescadores. Ele conversava com cobradores de impostos. Médicos, advogados e líderes religiosos estavam regularmente na Sua vida. MAS *Ele nunca vacilou no Seu foco.* "Como Deus ungiu a Jesus de Nazaré com o Espírito Santo e poder, e como ele andou por toda parte fazendo o bem e curando todos os oprimidos pelo Diabo, porque Deus estava com ele" (Atos 10.38).

Jesus conhecia a Sua missão.

Ele permaneceu focalizado. Eu creio realmente que *o foco quebrado é a principal razão do fracasso dos homens.*

Algumas pessoas entram no emprego porque é conveniente ou perto da sua casa. Um homem me contou que ele passou a vida inteira trabalhando em um emprego que o fazia infeliz.

"Por que você trabalhou lá durante vinte e sete anos, então?", perguntei.

"Fica somente a dez minutos da minha casa", ele respondeu. "E em três anos receberei um relógio de ouro. Não quero sair antes e perder meu relógio de ouro".

O que você ama é a pista para o seu chamado e talento.

Jesus sabia disso.

Jesus permaneceu no centro da Sua especialidade...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, Tu colocaste em mim um plano
e um propósito específico. Ensina-me
a permanecer focalizado e a
ter um desempenho excelente
com os talentos que Tu me deste.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

O que você descobriu sobre o centro da sua especialidade quando respondeu às perguntas do primeiro parágrafo?

Como você se mantém focalizado?

55

JESUS ACEITOU A RESPONSABILIDADE PELOS ERROS DAQUELES QUE ESTAVAM SOB A SUA AUTORIDADE

As *pessoas cometem erros.*

Este não é um mundo perfeito. Seu negócio não é um negócio perfeito. Suas amizades não são à prova de falhas. Aqueles que trabalham com você cometerão erros.

Lembre-se, *você está mentoreando aqueles que recebem as suas instruções.* Eles estão em um processo de crescimento, estão aprendendo. Tropeçarão e cometerão erros. Alguns deles custarão caro.

Li uma história interessante anos atrás. Uma secretária executiva do presidente de uma grande corporação cometeu um erro que custou 50.000 dólares à companhia. Ela ficou arrasada e levou sua carta de demissão ao presidente explicando: "Percebo que fiz uma tolice. Sinto muito. Sei que

isso custou à companhia 50.000 dólares. Aqui está o meu pedido de demissão".

"Você está louca?", ele trovejou. "Tenho ensinado e instruído você todas as semanas. Agora você cometeu um grande erro. Investi 50.000 dólares na sua educação e melhoria, e você agora vai sair? Não, senhora] Você não vai embora. Você me custou muito caro para que eu perca o que investi em você". Ela ficou, e tornou-se uma executiva extraordinária.

Pedro negou o Senhor. Contudo, Jesus disse amorosamente: "Simão, Simão, Satanás pediu a vocês para peneirá-los como trigo. Mas eu orei por você, para que a sua fé não desfaleça. E quando você se converter, fortaleça os seus irmãos" (Lucas 22.31,32).

Os grandes líderes aceitam a responsabilidade pelas suas tropas. Se você tiver um sucesso extraordinário nos seus negócios, seja forte e corajoso o suficiente para assumir a responsabilidade pelos erros dos que estão no seu processo de aprendizado. Não choramingue. Não reclame. Seja forte.

Jesus foi o nosso exemplo supremo.

Jesus aceitou a responsabilidade pelos erros daqueles que estavam sob a Sua autoridade...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, ensina-me a perdoar e a sempre
me lembrar de que nenhum homem
ou mulher é perfeito. Dá-me a
coragem e a perspicácia para aceitar
a responsabilidade por aqueles que
dependem de mim. Ensina-me a
seguir as pegadas de Jesus.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

Quando um membro da equipe comete um erro sério, como você age? Você já pediu para um membro da equipe perdoá-lo pelo modo como você reagiu ao erro dele?

Quando seus superiores indagam sobre um erro, você defende ou acusa a sua equipe?

Você ora pelos membros da sua equipe regularmente? Como isso tem feito diferença no seu relacionamento com eles?

"Perfume e incenso trazem alegria
ao coração; do conselho sincero do
homem nasce uma bela amizade."
Provérbios 27.9

56

JESUS BUSCOU MENTORES EM HOMENS MAIS EXPERIENTES

Os *mentores são os professores na sua vida.*

Seus mentores não são pessoas perfeitas. Eles simplesmente têm experiências de vida e são capazes de transferir-lhe seus conhecimentos.

Seu mentor pode ser mais velho ou mais novo do que você. Seu mentor é *alguém capaz de fazer sua vida crescer e multiplicar.*

Mostre-me seus mentores, e posso predizer seu futuro. "Se o sábio lhes der ouvidos, aumentará seu conhecimento, e quem tem discernimento obterá orientação" (Provérbios 1.5).

Jesus buscou o conhecimento. Quando tinha doze anos de idade, Ele buscou os mestres da Sua época. "Depois de três dias o encontraram no templo,

sentado entre os mestres, ouvindo-os e fazendo-lhes perguntas" (Lucas 2.46).

Rute ouviu o conselho de Noemi. Ester ouviu Mardoqueu. Davi se assentava aos pés de Samuel. Josué recebeu instruções de Moisés. Timóteo foi mentoreado por Paulo. Eliseu corria para ficar na presença de Elias.

"Quando seus pais o viram, ficaram perplexos. Sua mãe lhe disse: 'Filho, por que você nos fez isto? Seu pai e eu estávamos aflitos, à sua procura'. Ele perguntou: 'Por que vocês estavam me procurando? Não sabiam que eu devia estar na casa de meu Pai?" (Lucas 2.48,49).

Salomão disse: "Sem diretrizes a nação cai; o que a salva é ter muitos conselheiros" (Provérbios 11.14). "Aquele que anda com os sábios será cada vez mais sábio, mas o companheiro dos tolos acabará mal" (Provérbios 13.20).

Ouça os seus mentores. Sente-se na presença deles. Compre as suas fitas. Absorva seus livros. *Uma sentença pode ser a porta dourada para a próxima etapa da sua vida.*

Jesus era ensinável.

Jesus buscou mentores em homens mais experientes...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, dá-me a humildade e a
disposição para ouvir os experientes
e sábios. Obrigado por me dares
o discernimento para saber quando
abrir ou não os ouvidos, pois Tu me
deste a oportunidade de
aprender e conquistar.
Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quais são as três pessoas de maior impacto na sua carreira?
- Liste uma "pepita" de Sabedoria que você aprendeu com cada uma delas.
- Com que freqüência você se comunica com seu mentor atual?

"Pois onde há inveja e ambição
egoísta, aí há confusão
e toda espécie de males."
Tiago 3.16

57

JESUS NÃO PERMITIU QUE AQUELES QUE ELE DIRIGIA MOSTRASSEM DESRESPEITO

Nunca tolere a contenda.

A contenda não irá embora voluntariamente. Você deve confrontá-la. *Você nunca corrigirá o que não está disposto a confrontar.* Sempre chame a rebelião pelo que ela é.

Localize a rebelião com precisão. Onde existir rebelião na sua empresa, discirna-a. M*arque aqueles que criam contenda.* "Recomendo-lhes, irmãos, que tomem cuidado com aqueles que causam divisões e colocam obstáculos ao ensino que vocês têm recebido. Afastem-se deles" (Romanos 16.17).

Jesus amava as pessoas. Ele valorizava as horas com Seus discípulos. Era um ouvinte. Tinha graça e era humilde. Mas estava bastante ciente de algo que toda pessoa bem-sucedida deve lembrar: *freqüentemente a familiaridade pode incubar o desrespeito.*

Um dia Pedro começou a sentir-se bastante à vontade com Jesus. A vontade o suficiente para corrigi-Lo. "Então Pedro, chamando-o à parte, começou a repreendê-lo, dizendo: 'Nunca, Senhor! Isso nunca te acontecerá!'" (Mateus 16.22)

Subitamente, o Jesus gentil e amável revelou Sua natureza de aço. Ele ficou imóvel. Ele Se manteve inabalável. Em um único golpe de comunicação, despiu Pedro da sua arrogância. Pedro tinha *presumido* coisas no relacionamento. Jesus nunca lhe havia dado autoridade para corrigi-lo. "Jesus virou-se e disse a Pedro: Tara trás de mim, Satanás! Você é uma pedra de tropeço para mim, e não pensa nas coisas de Deus, mas nas dos homens'" (Mateus 16.23).

Jesus não tolerou o desrespeito.

Veja, a rebelião é contagiosa. Um rebelde pode destruir milhares de pessoas. *Confronte aqueles que causam contenda.* Não espere que eles "murchem ao pôr do sol". Eles nunca fazem isso.

O sucesso do seu negócio depende de um clima pacífico e feliz. Você deve estar constantemente alerta para os sinais de descontentamento. Trate deles antes que se espalhem como vírus pela sua organização.

Um dos famosos administradores da equipe do Presidente dos Estados Unidos disse: "Eu gerencio

pela filosofia da administração das sementes. Olhe para os problemas quando estão na forma de uma semente. Recuso-me a vê-los virar carvalhos".

As *pessoas raramente respeitam e seguem alguém que elas são capazes de intimidar, dominar ou manipular.*

Jesus sabia disso.

Jesus não permitiu que aqueles que Ele dirigia mostrassem desrespeito...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Senhor, concede-me o discernimento e a coragem para não permitir que aqueles sob a minha autoridade sejam desrespeitosos. Ensina-me como responder de um jeito que neutralize suas atitudes erradas e que os conduza a padrões mais elevados. Em nome de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Quando foi a última vez que você teve que aconselhar um membro da sua equipe sobre como mostrar o devido respeito?
- Você fez isso em público ou em particular?
- Como o membro da equipe respondeu?
- Como você usou a situação para realizar algo positivo?

"Não se deixem enganar: de Deus
não se zomba. Pois o que o homem
semear, isso também colherá."
Gálatas 6.7

58

JESUS RESPEITOU A LEI DA SEMEADURA E DA COLHEITA

Tudo começa com uma semente para plantar.

Alguém planta uma pequena semente de carvalho. Ela se torna um carvalho poderoso. Um pequeno grão de milho é plantado. Ele produz duas espigas de milho. Cada espiga produz duas partes, e cada uma contém mais de setecentos grãos de milho. Daquele único pequeno grão de milho, uma semente, são criadas 2.800 mais sementes.

Olhe para a *Semente como algo que pode se multiplicar e* se *tomar mais. O* amor é uma Semente. O dinheiro é uma Semente. Tudo o que você possui pode ser plantado de volta no mundo como uma *Semente.*

Sua Semente é algo que você dá e que beneficia outra pessoa: um sorriso... tempo... uma palavra de ânimo... dinheiro.

Sua colheita é algo que Deus dá de volta e que o beneficia: alegria... paz de espírito... um amigo... finanças.

Plantar uma Semente com fé significa simplesmente dar algo, tendo fé que Deus honrará a Sua Palavra e lhe dará uma colheita do que você Lhe deu.

Plantar uma Semente com fé é usar o que lhe foi dado para obter o que Deus prometeu. Se você plantar a Semente da diligência no seu trabalho, sua colheita será a promoção. "O preguiçoso deseja e nada consegue, mas os desejos do diligente são amplamente satisfeitos" (Provérbios 13.4). "As mãos preguiçosas empobrecem o homem, porém as mãos diligentes lhe trazem riqueza" (Provérbios 10.4).

Quando você semeia amor para com a sua família, colherá amor. Quando semeia recursos financeiros na obra de Deus, colherá as bênçãos de Deus e a provisão das suas finanças.

Jesus ensinou que o dar era o princípio das bênçãos. "Dêem, e lhes será dado: uma boa medida, calcada, sacudida e transbordante será dada a vocês. Pois a medida que usarem também será usada para medir vocês" (Lucas 6.38).

Esta mesma Escritura ilustra outro princípio incrível: *Aquilo que você é, você criará ao seu redor.* Eu sou irlandês. O que criarei? Irlandeses. O que um músico criará? Músicos. O que uma melancia

gerará? Melancias. Quando você dá, as pessoas à sua volta começarão a querer dar para você.

Isto é simples, explosivo e inegável.

Jesus ensinou o princípio do cento por um.

"Respondeu Jesus: 'Digo-lhes a verdade: Ninguém que tenha deixado casa, irmãos, irmãs, mãe, pai, filhos, ou campos, por causa de mim e do evangelho, deixará de receber cem vezes mais, já no tempo presente, casas, irmãos, irmãs, mães, filhos e campos, e com eles perseguição; e, na era futura, a vida eterna'" (Marcos 10.29,30).

Tudo o que você tem veio de Deus. *Tudo o que você receberá* no seu futuro virá de Deus. Ele é a sua Fonte total para tudo na sua vida. Jamais se esqueça disso.

Ele quer que você tenha as Suas bênçãos. "O SENHOR Deus é sol e escudo; o SENHOR concede favor e honra; não recusa nenhum bem aos que vivem com integridade" (Salmos 84.11). "Amado, oro para que você tenha boa saúde e tudo lhe corra bem, assim como vai bem a sua alma" (3 João 2).

O segredo do seu futuro é determinado pelas Sementes que você planta hoje.

Quando você abrir seu coração, Deus abrirá Suas janelas. Nunca esqueça que aqueles 10% da sua renda são uma Semente santa. E chamada de *Dízimo.* "Tragam o dízimo todo ao depósito do templo, para

que haja alimento em minha casa. Ponham-me à prova", diz o SENHOR dos Exércitos, "e vejam se não vou abrir as comportas dos céus e derramar sobre vocês tantas bênçãos que nem terão onde guardá-las. Impedirei que pragas devorem suas colheitas, e as videiras nos campos não perderão o seu fruto" (Malaquias 3.10,11).

Você pode dar para sair do problema. Sua Semente pode criar o que Deus lhe prometeu. Lembre-se, Deus tem um Filho, Jesus. Ele o *semeou* na terra para *produzir* uma família. *Milhões nascem de novo por causa da Sua melhor Semente.*

Jesus sabia disso.

Jesus respeitou a Lei da Semeadura e da Colheita...

Este foi um dos Segredos da Liderança de Jesus.

ORAÇÃO

"Pai, obrigado por me mostrares que,
se eu plantar a boa Semente, colherei
uma grande colheita. Estou esperando
o milagre da colheita que Tu prometeste.
Senhor, mantém este princípio da
semeadura e da colheita diante de mim e
ensina-me a honrá-lo sempre. Em nome
de Jesus. Amém."

QUESTÕES

- Que Sementes Deus lhe deu para semear na vida da sua equipe e dos seus associados?
- Você pode descrever um episódio no qual você plantou palavras de ânimo no coração de um membro difícil da equipe, e ele se tornou um funcionário mais feliz e produtivo? Por que não tentar hoje?

MIKE MURDOCK

Mike Murdock está sendo tremendamente solicitado como um dos palestrantes mais dinâmicos da América.

Milhares de pessoas em 38 países têm participado de suas reuniões e de seus seminários. Ele recebe centenas de convites todos os anos para falar em igrejas, faculdades e empresas.

E o autor famoso de mais de 200 livros, incluindo os best-sellers *The Law of Recognition (A Lei do Reconhecimento)* e *Secrets of the Richest Man Who Ever Lived (Segredos do Homem Mais Rico Que Já Existiu).*

Milhares assistem ao seu programa semanal de televisão *Wisdom Keys With Mike Murdock (Chaves de Sabedoria com Mike Murdock).* Muitos freqüentam seu Saturday School of Wisdom Breakfast (Escola de Sabedoria no café da manhã de sábado) que ele dirige nas principais cidades da América.