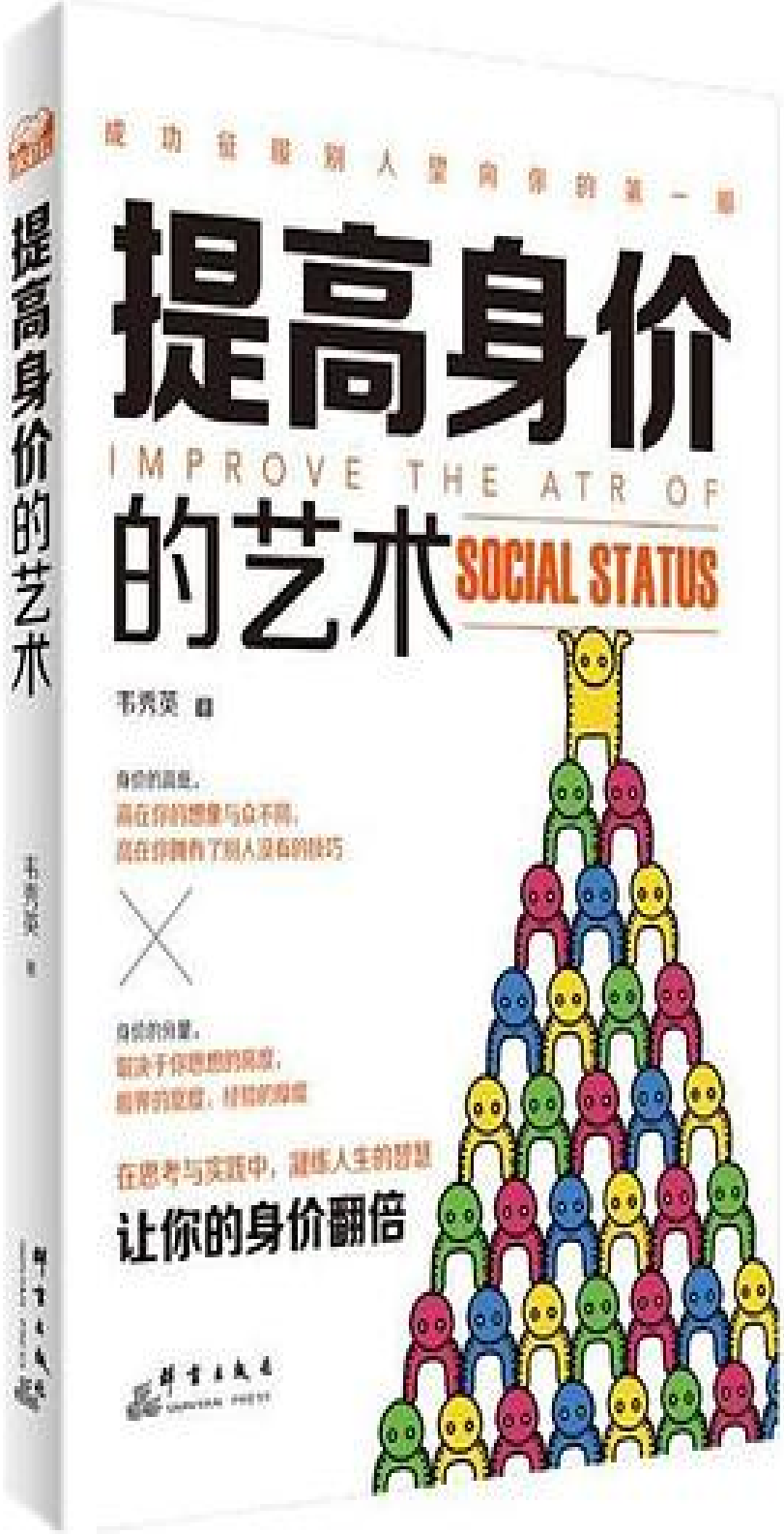

提高身价的艺术
成功益服别人望向你的第一眼
提高身价
IMPROVE THE ATR OF
的艺术
SOCIAL STATUS
韦秀英
身价的高低，
高在你的想象与众不同，
高在你拥有了别人没有的技巧
身价的分量，
取决于你思想的高度，
相等的宽度，经验的厚度
在思考与实践中，淬练人生的智慧
让你的身价翻倍
韦秀英

Tabla de contenido

cubrir

Prefacio

Capítulo 01 Utilice una imagen para aumentar su patrimonio neto: una imagen de un millón de dólares, desbloquee un patrimonio neto de cientos de millones

Consejo 1: Capta la primera mirada que te miran los demás

Consejo 2: Vístete apropiadamente y combina con tu estilo

Consejo 3: Límpiate y ten una apariencia prolija

Consejo 4: Postura correcta al caminar y buena imagen al salir

Consejo 5: Aprende a sonreír, una inversión rentable

Consejo 6: Usa tu voz para dar forma a tu imagen personal. Tu voz es tu segunda cara.

Consejo 7: usa gestos con habilidad para agregar puntos a tu imagen

Capítulo 02 Usa tu propia fuerza para aumentar tu valor: liberar tu "energía" interior y mejorar tu fuerza es la última palabra.

Consejo 8: Trabaja duro hasta que seas lo suficientemente fuerte

Consejo 9: Tu visión determina tu valor

Consejo 10: En la competencia por el valor, ganar depende del sentido de responsabilidad

Consejo 11 Utilice "altos estándares" para personalizar su propio valor

Consejo 12 La altura de la portería determina la altura del valor.

Consejo 13 Sé valiente en la innovación y activa tu valor

Capítulo 03 Utilice su elocuencia para "negociar" y obtener un alto estatus: una palabra vale miles de dólares y una persona que puede hablar vale mucho dinero.

Consejo 14: aprenda a hablar el idioma principal y mejore su estatus al "hablar"

Consejo 15: Desarrolla una boca elocuente

Consejo 16: aprende a elogiar y realzar tu encanto.

Consejo 17 El silencio es oro, demuestra tu valor.

Consejo 18 Desarrolla el sentido del humor y sé una persona popular.
Consejo 19 Aprende a escuchar, escucha el contenido con tus oídos y escucha las emociones con tu corazón.
Consejo 20: el lenguaje conciso y conciso transmite connotaciones ricas
Consejo 21: use palabras ingeniosas para resolver la vergüenza
Capítulo 04 Utilice una gran sabiduría para mejorar su estatus: logre grandes cosas y cree un cuerpo valioso.
Consejo 22: Sea ambicioso y consiga grandes cosas usted mismo
Consejo 23: Cuadrado por dentro y redondo por fuera, aprende a ser flexible
Consejo 24: El tacto es la clave, el conejo puede empujar al elefante
Consejo 25: Persiga el “medio azucarismo” y tenga una vida plena
Consejo 26: Aún sosteniendo la pipa, medio ocultando tu rostro, usando el misterio para aumentar tu valor
Consejo 27: refina con habilidad y captura el "corazón del rey"
Capítulo 05 Aumente su valor con una magnanimidad extraordinaria: la magnanimidad es la cualidad interior que determina el éxito en la vida.
Consejo 28: Una persona generosa lleva a una vida generosa
Consejo 29: Sé positivo y optimista, la actitud que debes tener para aumentar tu valor
Habilidad 30: Sé orgulloso y confiado, nunca vayas contra la corriente del agua.
Consejo 31: Puedes permitírtelo, pero puedes dejarlo pasar. Es mejor que seas libre y tranquilo en todo.
Consejo 32: Cuando la gente se una, las montañas se moverán. Tu magnanimidad te enseñará cómo ganarte el corazón de la gente.
Consejo 33: Da un paso atrás y el cielo estará más brillante, no es necesario que presumas de tus palabras rápidas por un tiempo.
Consejo 34: tenga una mente más abierta y escape de la agitación del mundo.
Consejo 35: Evalúa la situación y deja que tus oponentes te elogien

Capítulo 06 Utilice la confianza en uno mismo como punto de apoyo para aumentar su valor: el mundo dará paso a aquellos que tienen confianza.
Consejo 36: Nací con talentos que serán útiles ¿Por qué pasarme la vida arrastrándome si tengo alas?
Consejo 37 Lo que sostiene el esqueleto de la vida es tu confianza en ti mismo
Consejo 38 Cambia tu forma de pensar y podrás cambiar el mundo
Consejo 39: Cíñete a los principios y al resultado final, y aumenta tu propio valor
Consejo 40: Concéntrate en una cosa y conviértete en un experto en ella
Consejo 41: El buen carácter es el capital que aumenta el valor de uno.
Capítulo 07 Aprenda a "tomar prestadas" las alas del autoenriquecimiento: las estrellas sostienen a la luna y aumentan su índice de valor
Consejo 42 Súbete a los hombros de gigantes y consíguelo tú mismo.
Consejo 43: aprende de tus oponentes y deja que te den la mayor energía
Consejo 44 Las celebridades te ayudan a ascender al "trono" de la vida.
Consejo 45 Tu círculo de amigos determina “quién” eres
Capítulo 08 Utilice el “impulso de generación” para aumentar su valor: sepa cómo promocionarse y empaquetarse
Consejo 46: Establece una imagen “fuerte” y tu valor aumentará naturalmente.
Consejo 47: domina algunas ingeniosas "técnicas de oro propio"
Consejo 48 Utilice el poder de los medios para crear un gran impulso
Consejo 49: Utilice los eventos más candentes actuales para aumentar su valor
Consejo 50 Para aumentar tu valor, atrévete a “hablar”
Capítulo 09 Usar la “cara” para respaldar el propio valor: el arte de “fingir”
Consejo 51 El estatus de noble depende de "fingir"
Consejo 52: Etiqueta con valentía tu valor
Consejo 53: Esté ocupado y demuestre sus habilidades para aumentar su valor
Consejo 54: Declara al mundo tu determinación de luchar

Consejo 55: Sea moderadamente reservado para aumentar su valor
Consejo 56: encuentre los puntos positivos y hágase una evaluación justa en el momento adecuado
Capítulo 10 Utilice la diligencia y la erudición para dorar su valor: "cargue" continuamente y haga de la excelencia un hábito
Consejo 57 Sólo cuando eres valioso puedes tener un puesto. Deja que el conocimiento agregue brillo a tu valor.
Consejo 58 Toma la iniciativa de aprender de forma espontánea y hazte insustituible
Consejo 59: muestra tus propias características y encuentra la oportunidad adecuada para mostrar tus habilidades
Consejo 60: Persigue la excelencia, sólo tú sabes lo bueno que eres
Consejo 61: trata la meta como una motivación eterna
Consejo 62 Sigue aprendiendo, el éxito se consigue progresando un poco cada día
Capítulo 11 Utilice el trabajo duro para mejorar su valor: antes de hacerse rico, debe trabajar tan duro como los ricos.
Consejo 63 La innovación continua seguirá actualizando sus registros
Consejo 64 El primer paso hacia la dignidad
Consejo 65: La pobreza no es una fuerza impulsora para reducir el propio valor sino para aumentarlo.
Consejo 66: La pobreza no es un obstáculo para el destino sino una “piedra de afilar” que templa la voluntad.
Consejo 67 El cambio comienza con aprender cómo piensan los ricos
Consejo 68: Identifícate psicológicamente como una “persona rica”

Tabla de contenido

cubrir

Prefacio

Capítulo 01 Utilice una imagen para aumentar su patrimonio neto: una imagen de un millón de dólares, desbloquee un patrimonio neto de cientos de millones

Consejo 1: Capta la primera mirada que te miran los demás

Consejo 2: Vístete apropiadamente y combina con tu estilo

Consejo 3: Límpiate y ten una apariencia prolija

Consejo 4: Postura correcta al caminar y buena imagen al salir

Consejo 5: Aprende a sonreír, una inversión rentable

Consejo 6: Usa tu voz para dar forma a tu imagen personal. Tu voz es tu segunda cara.

Consejo 7: usa gestos con habilidad para agregar puntos a tu imagen

Capítulo 02 Usa tu propia fuerza para aumentar tu valor: liberar tu "energía" interior y mejorar tu fuerza es la última palabra.

Consejo 8: Trabaja duro hasta que seas lo suficientemente fuerte

Consejo 9: Tu visión determina tu valor

Consejo 10: En la competencia por el valor, ganar depende del sentido de responsabilidad

Consejo 11 Utilice "altos estándares" para personalizar su propio valor

Consejo 12 La altura de la portería determina la altura del valor.

Consejo 13 Sé valiente en la innovación y activa tu valor

Capítulo 03 Utilice su elocuencia para "negociar" y obtener un alto estatus: una palabra vale miles de dólares y una persona que puede hablar vale mucho dinero.

Consejo 14: aprenda a hablar el idioma principal y mejore su estatus al "hablar"

Consejo 15: Desarrolla una boca elocuente

Consejo 16: aprende a elogiar y realzar tu encanto.

Consejo 17 El silencio es oro, demuestra tu valor.

Consejo 18 Desarrolla el sentido del humor y sé una persona popular.
Consejo 19 Aprende a escuchar, escucha el contenido con tus oídos y escucha las emociones con tu corazón.
Consejo 20: el lenguaje conciso y conciso transmite connotaciones ricas
Consejo 21: use palabras ingeniosas para resolver la vergüenza
Capítulo 04 Utilice una gran sabiduría para mejorar su estatus: logre grandes cosas y cree un cuerpo valioso.
Consejo 22: Sea ambicioso y consiga grandes cosas usted mismo
Consejo 23: Cuadrado por dentro y redondo por fuera, aprende a ser flexible
Consejo 24: El tacto es la clave, el conejo puede empujar al elefante
Consejo 25: Persiga el “medio azucarismo” y tenga una vida plena
Consejo 26: Aún sosteniendo la pipa, medio ocultando tu rostro, usando el misterio para aumentar tu valor
Consejo 27: refina con habilidad y captura el "corazón del rey"
Capítulo 05 Aumente su valor con una magnanimidad extraordinaria: la magnanimidad es la cualidad interior que determina el éxito en la vida.
Consejo 28: Una persona generosa lleva a una vida generosa
Consejo 29: Sé positivo y optimista, la actitud que debes tener para aumentar tu valor
Habilidad 30: Sé orgulloso y confiado, nunca vayas contra la corriente del agua.
Consejo 31: Puedes permitírtelo, pero puedes dejarlo pasar. Es mejor que seas libre y tranquilo en todo.
Consejo 32: Cuando la gente se una, las montañas se moverán. Tu magnanimidad te enseñará cómo ganarte el corazón de la gente.
Consejo 33: Da un paso atrás y el cielo estará más brillante, no es necesario que presumas de tus palabras rápidas por un tiempo.
Consejo 34: tenga una mente más abierta y escape de la agitación del mundo.
Consejo 35: Evalúa la situación y deja que tus oponentes te agraden

Capítulo 06 Utilice la confianza en uno mismo como punto de apoyo para aumentar su valor: el mundo dará paso a aquellos que tienen confianza.
Consejo 36: Nací con talentos que serán útiles ¿Por qué pasarme la vida arrastrándome si tengo alas?
Consejo 37 Lo que sostiene el esqueleto de la vida es tu confianza en ti mismo
Consejo 38 Cambia tu forma de pensar y podrás cambiar el mundo
Consejo 39: Cíñete a los principios y al resultado final, y aumenta tu propio valor
Consejo 40: Concéntrate en una cosa y conviértete en un experto en ella
Consejo 41: El buen carácter es el capital que aumenta el valor de uno.
Capítulo 07 Aprenda a "tomar prestadas" las alas del autoenriquecimiento: las estrellas sostienen a la luna y aumentan su índice de valor
Consejo 42 Súbete a los hombros de gigantes y consíguelo tú mismo.
Consejo 43: aprende de tus oponentes y deja que te den la mayor energía
Consejo 44 Las celebridades te ayudan a ascender al "trono" de la vida.
Consejo 45 Tu círculo de amigos determina “quién” eres
Capítulo 08 Utilice el “impulso de generación” para aumentar su valor: sepa cómo promocionarse y empaquetarse
Consejo 46: Establece una imagen “fuerte” y tu valor aumentará naturalmente.
Consejo 47: domina algunas ingeniosas "técnicas de oro propio"
Consejo 48 Utilice el poder de los medios para crear un gran impulso
Consejo 49: Utilice los eventos más candentes actuales para aumentar su valor
Consejo 50 Para aumentar tu valor, atrévete a “hablar”
Capítulo 09 Usar la “cara” para respaldar el propio valor: el arte de “fingir”
Consejo 51 El estatus de noble depende de "fingir"
Consejo 52: Etiqueta con valentía tu valor
Consejo 53: Esté ocupado y demuestre sus habilidades para aumentar su valor
Consejo 54: Declara al mundo tu determinación de luchar

Consejo 55: Sea moderadamente reservado para aumentar su valor
Consejo 56: encuentre los puntos positivos y hágase una evaluación justa en el momento adecuado
Capítulo 10 Utilice la diligencia y la erudición para dorar su valor: "cargue" continuamente y haga de la excelencia un hábito
Consejo 57 Sólo cuando eres valioso puedes tener un puesto. Deja que el conocimiento agregue brillo a tu valor.
Consejo 58 Toma la iniciativa de aprender de forma espontánea y hazte insustituible
Consejo 59: muestra tus propias características y encuentra la oportunidad adecuada para mostrar tus habilidades
Consejo 60: Persigue la excelencia, sólo tú sabes lo bueno que eres
Consejo 61: trata la meta como una motivación eterna
Consejo 62 Sigue aprendiendo, el éxito se consigue progresando un poco cada día
Capítulo 11 Utilice el trabajo duro para mejorar su valor: antes de hacerse rico, debe trabajar tan duro como los ricos.
Consejo 63 La innovación continua seguirá actualizando sus registros
Consejo 64 El primer paso hacia la dignidad
Consejo 65: La pobreza no es una fuerza impulsora para reducir el propio valor sino para aumentarlo.
Consejo 66: La pobreza no es un obstáculo para el destino sino una “piedra de afilar” que templa la voluntad.
Consejo 67 El cambio comienza con aprender cómo piensan los ricos
Consejo 68: Identifícate psicológicamente como una “persona rica”
¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !
cubrir

成功征服别人望向你的第一眼

提高身价的艺术

IMPROVE THE ATR OF SOCIAL STATUS

韦秀英 著

身价的高低，
高在你的想象与众不同，
高在你拥有了别人没有的技巧

×

身价的分量，
取决于你思想的高度，
眼界的宽度，经验的厚度

在思考与实践中，凝练人生的智慧

让你的身价翻倍



群言出版社
QUNYAN PRESS

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Prefacio

La competencia empresarial moderna es cada vez más feroz y las elites laborales contemporáneas persiguen cada vez más la realización del valor personal como moda y tendencia. En última instancia, el nivel de valor personal es en realidad una competencia de patrimonio neto. El valor se ha convertido en el punto de referencia para que las personas busquen valor. ¿Por qué algunas personas ganan millones al año, mientras que otras chocan repetidamente contra un muro en su búsqueda de empleo? ¿Por qué algunas personas dicen todo lo que dicen en serio, mientras que otras no dicen nada? ¿Por qué algunas personas invierten cientos de millones de dólares de una sola vez, mientras que otras desaprueban préstamos de decenas de miles de dólares? No hay otra razón, simplemente porque el primero tiene un valor extraordinario, mientras que el segundo tiene un valor bajo. No importa lo que hagas o digas, lo que la gente reconoce es el valor de la persona que lo hizo y el valor de la persona que dijo estas palabras.

Todo el mundo corre por la vida, se preocupa por encontrar un trabajo y elegir una carrera, y tiene dificultades para socializar y socializar. La cuestión del valor plaga la vida de las personas todos los días. Este libro profundiza en muchos aspectos como la imagen externa, la energía interior, el entrenamiento de la elocuencia, el uso hábil de la sabiduría, la mejora de la magnanimidad, el cultivo de la confianza en uno mismo, el aprendizaje del apalancamiento, la creación de riqueza, el avance y la retirada en el momento adecuado, etc., a través de un gran cantidad de experiencias detalladas de búsqueda de empleo, trayectoria académica y casos de vida, etc., utilizando un lenguaje fácil de entender e

historias filosóficas para decirles a los lectores la importancia y la necesidad de mejorar la propia autoestima; el artículo también presenta formas de aumentar la propia autoestima. -worth, muchos de los cuales son factibles y altamente operables.

Este libro inspira a los lectores a pensar más, reflexionar en el pensamiento, refinar en la reflexión, practicar en el refinamiento y mejorar en la práctica. Después de leer este libro, comprenderá cómo elevar su propio valor a un nivel superior, de modo que tenga y muestre el "alto valor" esperado. Cuando tu valor puede ayudarte a ganar fama y fortuna, no sólo podrás obtener beneficios fácilmente, sino que también podrás ganar una reputación impresionante. En aras del honor y la riqueza, toda persona moderna tiene suficientes razones para mejorar activamente su "valor" con confianza.

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 01 Utilice una imagen para aumentar su patrimonio neto : una imagen de un millón de dólares, desbloquee un patrimonio neto de cientos de millones

Consejo 1: Capta la primera mirada que te miran los demás

Existe una ley en psicología llamada efecto primacía, que significa que los primeros segundos en que las personas entran en contacto por primera vez con algo o alguien dejarán en ellas una profunda impresión, es lo que muchas veces llamamos primera impresión.

Hay una leyenda en la Universidad de Yale: cuando Clinton conoció a Hillary en la biblioteca de derecho, sus ojos se sintieron profundamente atraídos el uno por el otro y sus dos corazones jóvenes se encendieron por el encanto que exudaba el fuego del otro. Así que

este breve encuentro determinó el hermoso matrimonio entre ambos y también afectó el proceso político de Estados Unidos.

La primera impresión del amor a primera vista es emocionante y deseable, pero en la vida real a menudo nos encontramos con situaciones embarazosas: la primera impresión no es buena. Sin embargo, una mala primera impresión es siempre la más vívida y firmemente grabada en la memoria de los demás, y determina la actitud de ambas partes en futuras interacciones. Para aquellos jóvenes deseosos de triunfar, es valioso comprender y aprovechar las oportunidades a tiempo.

En la vida hay muchos "caballos" excelentes, pero como no dejaban una buena impresión en el "bo le", se los consideraba caballos con evidentes deficiencias y, por lo tanto, no lograban el éxito.

Las personas exitosas con mucha experiencia tienden a prestar más atención a los detalles superficiales. Si las personas ansiosas por triunfar quieren aprovechar la oportunidad para triunfar, deben mostrar su lado inusual frente a los demás: conquistar con éxito la primera mirada de los demás. Una buena primera impresión permite que los demás vean un lado agradable de ti, lo que supone la mitad de la batalla ganada.

En muchas situaciones de la sociedad real, se siguen las "reglas ocultas" del "amor por la belleza", incluso aquellos que son líderes exitosos y destacados no son una excepción. No ocultan que juzgan a los demás por su imagen y consideran "juzgar a las personas por su apariencia" como el plan de evaluación más básico.

Li Lin es una de las mejores estudiantes de publicidad. Su creatividad publicitaria siempre hace brillar a la gente y se lleva bien con la gente que la rodea. En la vida, ella siempre es informal, vestida con jeans rotos y con la cara descubierta.

Una vez fue a una empresa a negociar. Tan pronto como nos reunimos con la otra parte, el jefe de la otra empresa frunció el ceño y, sin decir unas pocas palabras, emitió una orden de desalojo: "Lo siento, lo que necesitamos es un socio con una actitud seria hacia el trabajo y vida. Si nos faltas el respeto de esta manera, no hay forma de cooperar ". No importa cómo

explicó Li Lin, la otra parte no quería darle una segunda oportunidad y la negociación terminó en un fracaso.

Li Lin realmente entiende qué "los detalles determinan el éxito o el fracaso". Ignoró la importancia de la primera impresión en momentos críticos e incluso perdió la oportunidad de cooperar. ¿Cómo podría tener la oportunidad de dejar que otros vean su talento? Como resultado, no pudo cumplir su deseo de ascender en la empresa.

La "primera impresión" es muy importante. Cuando estás en esto, no importa si te gusta o no, tienes que trabajar duro para adaptarte. Comienza cambiando tu propia imagen y haz que cada apariencia de tu apariencia sea llamativa y agradable. a los demás Ojo. Por ejemplo, es muy importante usar siempre un par de zapatos de cuero limpios que reflejen tu valor.

En las interacciones interpersonales, no importa lo que digas o hagas cuando te encuentres por primera vez, dejará una huella en los demás. Esta impresión es su logo.

En esta era ocupada, el tiempo para que las personas se conozcan es limitado, y muchas cosas sólo pueden juzgarse por el breve sentimiento del encuentro, es difícil borrar la "primera impresión" buena o mala. Las personas que no resultan agradables en el primer encuentro normalmente no tienen buenas habilidades interpersonales. Debemos esforzarnos por dejar una buena y profunda impresión en los demás cuando los conocemos por primera vez, por lo que debemos dedicar algo de tiempo a moldear nuestra imagen externa.

La ropa, el peinado, los gestos, el tono de voz, el lenguaje y otras impresiones de la propia expresión siempre afectan la opinión que la gente tiene sobre usted. Esta impresión afectará su promoción en el trabajo, sus transacciones comerciales y sus relaciones interpersonales y su vida emocional personal en la vida. Una apariencia elegante y decente no sólo puede aumentar efectivamente la confianza en sí mismo de una persona, sino también dejar una buena primera impresión en los demás, ayudando así a una persona a ganar una buena reputación.

La imagen externa no sólo se refiere a usar ropa bonita, sino que también presta más atención a tus palabras, hechos y al temperamento que se revela en ellas. ¡Imagínese, qué buena impresión puede dejar en los demás una persona que lleva un traje caro pero parece apático y abatido! Si una persona puede vestirse apropiadamente y actuar con dignidad, elegancia y generosidad al mismo tiempo, y hacer que ambos se complementen, definitivamente dejará una buena y profunda imagen a los ojos de los demás.

Bacon tiene un dicho famoso: "La belleza de la apariencia es mayor que la belleza del color, y la belleza de los movimientos elegantes y apropiados es mayor que la belleza de la apariencia. Ésta es la esencia de la belleza". Para tener éxito no solo debes decorar bien su apariencia, muy decente, sino que también debes saber cómo usar tu apariencia para mostrar tu extraordinaria connotación.

Fundamentalmente, mejorar la primera impresión es inseparable de mejorar el nivel de educación y cultivación, así como del ejercicio psicológico regular. Deberiamos:

1. Explota las fortalezas y evita las debilidades, irradia tu propia luz

Si una persona puede explotar adecuadamente sus fortalezas y evitar sus debilidades, inconscientemente atraerá a otros para que estén con él y será fácil para los demás estar dispuestos a cooperar con él. Por lo tanto, al tratar con personas, debes ser enérgico, confiado y utilizar tus fortalezas tanto como sea posible.

2. Adaptarse a la "ocasión"

Permanecer igual no dejará una buena impresión en los demás, sólo hará que tu valor caiga en picado en un instante. Las personas que realmente saben cómo interactuar con los demás, ya sea charlando con otros o dando discursos serios, harán los cambios correspondientes según el momento y el lugar manteniendo su buena imagen. Pero debes tener cuidado al hacer cambios y no dejar a los demás con la impresión de que esta persona es simplista y poco sincera.

3. relajarse

Los estados de ánimo de las personas son contagiosos. Si quieres que los demás se sientan a gusto, debes parecer que estás a gusto. Ante cualquier situación, intenta relajarte mentalmente. También puedes aprender un poco de humor y agregar un poco de sabor agradable a tu mundo y al de los demás. No siempre luzcas solemne y deprimido.

4. Aprende a sonreír y mostrar sinceridad.

Si puedes mantener los ojos enfocados cuando hablas con los demás, mirar directamente a la otra persona y ser bueno en el contacto visual, dejarás una impresión de confianza, confianza y positiva en los demás. Después de establecer contacto visual, utilice una sonrisa para crear una atmósfera cálida y suave. Esto no sólo te hace parecer confiable, sino que también demuestra que valoras a la otra persona y lo que tiene que decir.

De hecho, la imagen de una persona puede hablar. Una persona bien vestida con una sonrisa entusiasta y segura hará que la gente se sienta amable, culta y capaz incluso si no habla.

Las anteriores son solo algunas de las técnicas más utilizadas. Una vez que domine estos métodos, descubrirá que no es difícil dejar una buena primera impresión en los demás. ¡Siempre que puedas mostrar una buena imagen, serás reconocido y bienvenido!

Consejo 2: Vístete apropiadamente y combina con tu estilo

En la vida, quien viste bien y con elegancia siempre dejará una impresión muy profunda en los demás. Sólo necesitamos obtener información como esta de su combinación de ropa: esta es una persona muy importante, podemos confiar en ella; esta es una persona que se respeta a sí misma, debemos respetarla.

Esto simplemente confirma el famoso dicho de Shakespeare: "La ropa es la apariencia de una persona." Desde la perspectiva de la ciencia del valor, la ropa es uno de los "signos" básicos del valor de una persona. Cuando una persona aparece ante el público, incluso si nadie la conoce, su situación financiera, su nivel educativo, su confiabilidad, su estatus social, su madurez y su situación económica familiar pueden juzgarse simplemente por su vestimenta y apariencia, etc.

Se puede ver que podemos saber el nivel de valor de una persona sólo por su ropa. Además, la ropa también puede revelar mucha información de la que ni siquiera el propio usuario es consciente.

La ropa es uno de los criterios importantes para medir el gusto y el estatus de una persona. En otras palabras, ¡tu valor es el efecto de lo que usas!

Yukio Hatoyama, quien alguna vez fue Primer Ministro de Japón, provocó un "desastre de moda" entre los políticos debido a su vestimenta inapropiada.

En ese momento, Hatoyama vestía la controvertida "camisa de loro", que estaba compuesta por cinco grandes bloques de colores y era un estilo de ropa popular en la década de 1980. Este tipo de disfraz del líder nacional ha conmocionado al pueblo japonés, pero lo que es aún más intolerable es que Hatoyama en realidad combinó esta "camisa de loro" con una camisa negra de cuello alto, que es aún más mortal. pantalones de cintura alta, ¡en realidad tenía en su mano un traje morado completamente fuera de lugar!

El crítico de moda japonés Yoshiyuki Konishi vio el traje de Hatoyama y señaló claramente: La ropa de Hatoyama está tan anticuada como sus pensamientos. Será difícil para una persona así sacar a Japón de la crisis económica.

Quizás, para la gente común, vestirnos de manera inapropiada ocasionalmente no tenga mucho impacto en nuestras carreras, sino que, a lo sumo, solo dañe nuestra imagen perfecta en la mente de los demás. Sin embargo, una persona con estatus y estatus no debe ser descuidada al vestirse, porque la vestimenta de esas personas se ha convertido en sinónimo de "etiqueta" y "connotación" en la vida diaria y el trabajo. "Pensar" es tan importante como cualquier otra cosa.

Para figuras políticas como Hatoyama Yukio, su ropa reflejará sus propios pensamientos y conceptos hasta cierto punto, y son la "cara" de un país. Después de que Hatoyama dimitiera, mucha gente bromeó diciendo que una de las razones importantes del descenso del índice de aprobación pública de Hatoyama era que causaba problemas al "usar la ropa equivocada".

Entonces, ¿qué se considera exactamente “vestimenta apropiada”?

1. La ropa y la edad deben ser armoniosas.

La ropa adecuada primero debe ser acorde a su edad. Tanto hombres como mujeres deben tener en cuenta su edad a la hora de elegir la ropa.

Por ejemplo, las chicas de 20 años en su juventud tienen figuras hermosas y cuerpos ligeros, siempre que usen ropa deportiva o informal juvenil, hermosa, holgada y ordenada, pueden mostrar su belleza natural de manera implícita o vívida. Sin embargo, si una mujer madura de 40 años viste ropa sexy, extravagante y colorida, atraerá miradas extrañas de todos.

2. Armonía entre vestimenta y personalidad.

Cada uno tiene su propia personalidad única, cómo "combinar" la ropa con su propia personalidad es una cuestión en la que todo el mundo debería pensar. Lo que llamamos vestir apropiadamente se refiere a la combinación de ropa y personalidad, es decir, la unidad de la personalidad interna y la apariencia externa de una persona.

Por ejemplo, si un hombre gentil y elegante usa ropa colorida y desenfrenada, dará a la gente una impresión de exageración o ostentación; otro ejemplo es que el cheongsam chino dará a la gente una sensación elegante y femenina, y las chicas de estilo "marimacho" no deben usar eso. .

3. Armonía entre vestimenta y carrera.

Dado que cada uno tiene diferentes profesiones y desempeña diferentes roles sociales, naturalmente tienen diferentes requisitos a la hora de elegir la ropa.

Cuando una profesora de 40 años viste ropa con colores elegantes, texturas suaves y estilos sencillos, los estudiantes suelen considerarla una figura materna autoritaria. Pero si una profesora de 20 años se viste así, tendrá efectos negativos. Las profesoras jóvenes deberían intentar elegir ropa con colores más brillantes y estilos alegres, para que a los estudiantes les guste y les convenza.

Por eso, cuando vestimos ropa, debemos combinar nuestras propias características profesionales para mostrar nuestra capacidad de trabajo y temperamento.

4. Armonía entre ropa y medio ambiente.

Si quieres vestirte apropiadamente, también debes saber qué ponerte y en qué ocasión. Por ejemplo, en el trabajo diario, si eliges ropa con colores elegantes, estilos simples y prolijos, le dará a la gente un sentimiento amigable.

En ocasiones festivas, no uses ropa con el negro como color principal, y el blanco tampoco es adecuado. Si se asiste a un funeral, elegir ropa blanca o negra es una señal de respeto hacia el difunto y su familia, pero todo el atuendo debe ser uniformemente negro o blanco, también se puede adornar con accesorios de otros colores, siempre y cuando no sea rojo. .

En definitiva, las personas con ganas de triunfar deben ser tan cautelosas a la hora de elegir la ropa como lo son a la hora de elegir una pareja, porque tu ropa revelará tu valor hasta cierto punto.

Consejo 3: Límpiate y ten una apariencia prolija

Una apariencia ordenada es un signo del comportamiento de una persona. Comparada con la apariencia y la figura, la pulcritud es un nivel más profundo de belleza. En la vida, prestar atención a la limpieza de la apariencia personal nos hará personas populares.

Después de terminar la comida solo en un restaurante, se tocó el bolsillo y no encontró dinero, por lo que le dijo al jefe: "¡Lo siento, jefe! Olvidé traer el dinero cuando salí hoy. Te lo traeré otro día". ." El dueño de la tienda seguía diciendo: "No importa. Está bien". Luego lo despidió respetuosamente fuera de la puerta.

Esta escena fue vista por un gángster en la calle, él también entró al restaurante y pidió comida y bebida, después de comer y beber, siguió el mismo ejemplo que la persona anterior, se tocó el bolsillo y le dijo al dueño de la tienda con una sonrisa. : "¡Lo siento, jefe! Olvidé salir hoy." Por favor, trae el dinero y te lo entregaré otro día ". Inesperadamente, el rostro del dueño de la tienda pasó de soleado a sombrío en un instante, lo agarró por el cuello. , y gritó que tenía que quitarse la ropa.

El sinvergüenza estaba muy descontento y abrió la boca para discutir: "¿Por qué esa persona simplemente no puede dar crédito, pero yo no puedo?" El dueño de la tienda dijo: "Mira qué lindos se ven, qué educados son cuando comen". , y cómo se limpian la boca con un pañuelo después de comer. ¡Se nota de un vistazo que es una persona bien educada! ¿Cómo podría una persona así confiar en mi dinero? ¿Y tú? Sin mencionar tu ropa descuidada, Devoras la comida y te limpias la boca con la manga después de comer. Claramente eres una persona sin domicilio fijo. ¿Cómo puedo perdonarte a ti, un sinvergüenza que no tiene comida fija para comer?

Las palabras del jefe dejaron sin palabras al sinvergüenza, por lo que no le quedó más remedio que dejar su abrigo y marcharse avergonzado.

Aunque la apariencia no es el único criterio para juzgar a una persona, los hechos han demostrado que la apariencia sigue desempeñando un papel importante a la hora de dar una primera impresión.

Si no prestas atención a tu apariencia, si no resuelves el problema de la caspa, no te limpies las manchas de sudor de la cara, no limpies el polvo de tu ropa e ignoras los agujeros de tu calcetines... luego, cuando entras en contacto con los demás, Él plantó las semillas del fracaso para sí mismo.

Por eso, debemos comprobar nuestro aspecto en el espejo antes de salir y salir con la mejor imagen.

1. "Primero" lleva la peor parte, y el peinado se muestra

El peinado suele ser lo primero que llama la atención y es el requisito previo para mostrar una buena imagen. Por lo tanto, mantener una apariencia ordenada a menudo comienza “desde cero”.

En la vida diaria, debemos ser diligentes en el cuidado de nuestro cabello para dejarlo limpio, elegante y libre de caspa; y luego, de acuerdo con la forma de nuestra cara, forma del cuerpo, edad, etc., debemos maximizar nuestras fortalezas y evitar las debilidades y elegir un Peinado que coincide con nuestra carrera y personalidad. Realza la belleza

general. Esto mejorará tu confianza en las interacciones sociales y te permitirá mostrar tu encanto entre la multitud.

En general, los hombres no deben tener patillas ni cortinas, y la longitud de su cabello no debe exceder los 7 centímetros, que debe quedar aproximadamente por encima del cuello de la camisa; el cabello de las mujeres no debe exceder los hombros y debe estar peinado en elegantes moños. y moños si es necesario.Cabello que refleje un temperamento prudente y capaz.

El cabello es importante, pero tampoco se debe subestimar el vello corporal. En el caluroso verano, tanto hombres como mujeres deben evitar conscientemente usar ropa que deje al descubierto el vello de las axilas. Las mujeres que quieran usar ropa que deje al descubierto las axilas deben primero afeitarse el vello de las axilas. Si hay pelo en las piernas expuesto al usar faldas y medias finas, primero se debe afeitar.

En situaciones sociales y oficiales, los hombres no deben usar pantalones cortos ni arremangarse los pantalones.

2. “Rostro” suave y maquillaje natural.

El rostro es la primera y más atractiva parte de la apariencia de una persona.

Si los hombres quieren estar radiantes y enérgicos, deben desarrollar el buen hábito de afeitarse todos los días: la barba debe estar bien afeitada, el pelo de la nariz debe estar corto, las patillas deben estar bien afeitadas y sin bigote ni patillas grandes. izquierda. Ya sea que vayas a un banquete, a un baile o a una cita con tu novia, debes afeitarte nuevamente antes de irte para lucir más pulcra y enérgica.

Además de mantener el rostro limpio, las mujeres también deben maquillarse ligeramente para mostrar respeto por los demás y por ellas mismas. En todas partes de la vida podemos ver mujeres que se preocupan demasiado por su propia imagen, no importa la ocasión, sacan su caja de maquillaje y se modifican en el espejo como si no hubiera nadie más cerca. Modificar tu rostro en lugares públicos es una conducta de mala educación, si necesitas retocar tu maquillaje debes ir al baño y nunca hacerlo en público.

3. Lávate las manos con frecuencia y córtate las uñas con frecuencia.

En eventos sociales, mantener las manos limpias y sin manchas es un requisito mínimo de etiqueta. Necesitamos cortarnos las uñas con regularidad y la longitud de nuestras uñas no debe exceder la punta de nuestros dedos. Al recortar las uñas, corte la "exposición" cerca de la ranura de la uña. No cortarse las uñas con cortaúñas ni masticarse las uñas con los dientes en ningún lugar público, ya que es un comportamiento muy incivilizado y antiestético.

4. Aliento fresco, expresión civilizada.

Con solo abrir la boca, les das a los demás la oportunidad de conocerte. Mantener el aliento fresco permite que los demás sientan tu corazón energético y les hace querer estar en contacto contigo.

En primer lugar, aunque insista en cepillarse los dientes por la mañana y por la noche, debe cepillarse los dientes después de cada comida y dentro de los tres minutos posteriores a la comida, y el tiempo de cepillado no debe ser inferior a tres minutos cada vez. En segundo lugar, preste atención a mantener sus dientes blancos y acuda al hospital dental para que le limpien los dientes con regularidad. En circunstancias normales, los adultos deben limpiarse los dientes aproximadamente cada seis meses.

En segundo lugar, cuando asista a ocasiones formales, debe intentar abstenerse de comer alimentos que puedan producir mal aliento, como ajo, cebolla, jengibre, etc.

Finalmente, cuando hablamos con la gente, debemos darnos cuenta de que "la distancia crea belleza". No te hurgues los dientes en público después de comer, si es necesario cúbrelos con las manos o con una servilleta.

5. Ocasiones formales, vestimenta formal.

Cuando asisten a ocasiones formales, lo más seguro para los hombres es usar traje. El color del traje es generalmente negro o azul oscuro, trate de no usar trajes a cuadros y trajes de colores brillantes. El color de la camisa debe coordinar con el color del traje y no debe ser

ni demasiado fina ni demasiado gruesa. Cuando use una camisa de color claro, tenga especial cuidado de no exponer la ropa interior fuera del cuello de la camisa.

Cuando los hombres se atan la corbata, deben arreglar todos los botones de la camisa. Los colores de tu ropa interior y tu traje deben combinar entre sí. Un traje decente puede ayudarte a proyectar una imagen profesional y capaz.

La ropa de las mujeres puede variar mucho según la temporada y la ocasión. En ocasiones más serias y formales, las mujeres pueden usar faldas, trajes étnicos, blusas chinas con faldas o pantalones largos, cheongsams, vestidos, etc. En verano, puedes usar una camisa de manga larga o corta con pantalones largos o falda larga.

6. Elige buenos zapatos y calcetines, presta atención a la importancia del "pie".

Como dice el refrán: "Los zapatos y los calcetines son la mitad de un traje." Los zapatos y calcetines adecuados, limpios y de mal gusto también contribuyen a sumar puntos a su imagen personal. Los zapatos de cuero negros con cordones, solemnes y elegantes, y los calcetines oscuros se pueden combinar con varias prendas masculinas. Los zapatos de cuero de tacón medio harán que una mujer luzca enérgica, en forma y digna.

Los zapatos de cuero deben estar aceitados y lustrados en todo momento. En algunas ocasiones más formales, las mujeres deben ser estrictas con las medias, por ejemplo, si usan calcetines cortos, no deben exponer los calcetines por fuera de la falda.

Consejo 4: Postura correcta al caminar y buena imagen al salir

Todo el mundo puede caminar, pero no todo el mundo puede “caminar” con una buena imagen. Debes saber que la personalidad, el cultivo y el comportamiento de una persona pueden reflejarse en la forma de andar al caminar, por lo que si quieres dejar una buena impresión en los demás, es necesario aprender a "caminar".

A menudo vemos a quienes tienen éxito y fama, con pasos vigorosos y tranquilos, transmitiéndonos una especie de vitalidad positiva en todo momento. Con este ritmo brillante y ordenado, mostraron confianza y optimismo sobre su carrera y su vida. Un ritmo tan constante transmitirá esperanza a las personas que te rodean; esta es una creencia

valiente e intrépida, que atrae aún más las miradas ansiosas de las personas que te rodean, ansiosas por estar cerca de ellos y ansiosas por comunicarse con ellos.

Las características psicológicas de las personas se pueden expresar caminando. En este mundo, nunca encontrarás dos personas que caminen exactamente de la misma manera y nunca encontrarás dos personas con las mismas características psicológicas. Los psicólogos nos dicen que las personas con características psicológicas similares tendrán posturas más cercanas al caminar. En general, las personas que caminan rápidamente y mueven los brazos tienen naturalmente una actitud firme al hacer las cosas y pueden perseverar hasta el final; las personas que están acostumbradas a meterse las manos en los bolsillos del pantalón son cínicas, son más exigentes en su trabajo y Le gusta encontrar defectos en los demás y, de vez en cuando, también crea una sensación de misterio.

Este tipo de análisis de la personalidad nos transmite un mensaje eficaz: aquellos que desean mejorar su estado mental actual pueden lograr sus objetivos entrenando su postura y velocidad al caminar.

Antes de dar pasos, primero debemos aprender a hacer una cosa bien, y es estar de pie.

La postura de "pararse como un pino" es el requisito previo para dar buenos pasos, y la postura para caminar es la belleza dinámica que se muestra sobre la base de la postura de pie. Si quieres caminar bien y lucir tu gracia y temperamento, primero debes estar bien de pie. Evite posturas indecentes como estirar el cuello, encorvar los hombros, encorvar la cintura o doblar las piernas al estar de pie. Bajo la premisa de estar bien, siempre que prestemos atención a fortalecer el entrenamiento en los siguientes aspectos, podremos desarrollar nuestro propio estilo y temperamento.

1. Requisitos básicos para la postura al caminar.

Mantenga la parte superior de su cuerpo recta, mire al frente, mantenga el pecho hacia arriba, el abdomen hacia adentro y la cintura recta, de modo que su centro de gravedad esté ligeramente inclinado hacia adelante; sus hombros deben estar planos y sus brazos deben balancearse naturalmente, pero la el balanceo no debe ser demasiado grande; las

palmas de las manos deben mirar hacia adentro; al caminar, los dedos de los pies están ligeramente separados y cuando las plantas de los pies aterrizan, los talones tocan el suelo primero y luego dependen de la fuerza de las patas traseras para transferirse. el centro de gravedad de todo el cuerpo hasta las plantas de los pies delanteros para mover el cuerpo hacia adelante.

2. Camina a un hermoso ritmo

Caminar puede darte una sensación de ritmo. La elegancia y belleza de la marcha están determinadas por el ritmo y la posición de la zancada.

¿Qué es el ritmo? Es la distancia entre los pies delanteros y traseros cuando la gente camina. El ritmo no debe ser demasiado pequeño ni demasiado grande, porque si es pequeño parecerá comedido y si es grande será demasiado exagerado. La zancada variará según el sexo y la altura individual. Usar ropa diferente tiene diferentes requisitos de pasos. Por ejemplo, cuando una mujer usa un cheongsam, sus pasos son naturalmente mucho más pequeños que cuando usa pantalones.

¿Qué es la posición del paso? La postura se refiere a la posición en la que los pies caen al suelo cuando las personas caminan, en esta posición es mejor tener una línea recta entre las líneas de caminata en el interior de los dos pies y evitar dos líneas paralelas.

3. Preste atención a la estabilidad del centro de gravedad.

Al dar un paso, pliegue ligeramente el abdomen y levante ligeramente el pecho, los movimientos de los dos se coordinan de forma natural y el centro de gravedad está ligeramente inclinado hacia adelante, lo que hace que el cuerpo humano avance. Debes mantener la cabeza en alto y el pecho en alto, nunca llevar el pecho hacia adelante ni inclinar la cabeza, y no inclinar la cabeza hacia atrás, trata de mantener la parte superior del cuerpo lo más estable posible y no te balancees de lado. a un lado.

La amplitud del balanceo del brazo debe coordinarse con la velocidad de los pasos. Una amplitud de balanceo descoordinada cambiará seriamente la postura general al caminar.

4. Presta atención a la belleza de la armonía.

Al caminar, nuestras rodillas y tobillos deben incorporar adecuadamente movimientos flexibles, y nuestros hombros deben balancearse con facilidad y naturalidad, como si camináramos a un hermoso ritmo, haciendo que toda la persona luzca elegante y cómoda. Esto es lo que la gente suele llamar rima escalonada.

Para lograr un paso elegante, es necesario coordinar todas las partes del cuerpo, la más importante de las cuales es el uso de la fuerza de la cintura. Si utilizas bien la fuerza de tu cintura, tu caminar será rítmico. Si no usa bien la fuerza de su cintura o no la usa, le dará a la gente una sensación de dificultad para caminar y también causará disgusto extremo y disgusto por parte de los demás.

Además de ejercer la fuerza adecuada en la cintura, la coordinación de los pies y las piernas también es muy importante al caminar, asegúrese de utilizar la pantorrilla para caminar, porque el paso de la pantorrilla parece ligero y libre.

La velocidad más adecuada al caminar es moderada, no apresurarse ni ralentizarse, mantener el propio ritmo y mostrarse tranquilo y firme.

Al caminar, existen diferencias obvias en la forma de andar entre hombres y mujeres: los pasos de la mayoría de los hombres son firmes y poderosos, con los pies en líneas paralelas, mostrando una belleza masculina fuerte y heroica; los pasos de las mujeres parecen ligeros y tranquilos, con pasos ligeramente más pequeños. La forma de gato muestra la belleza suave, delicada y femenina de la mujer.

De hecho, las posturas al caminar varían de persona a persona, ya sea un paso vigoroso y ligero, un paso adelante vigoroso y firme, un paseo solemne y elegante, o una llegada tardía elegante y elegante, todas muestran cosas diferentes a las personas. La belleza del estilo. Siempre que esté coordinado con la ocasión y la escena y exprese el estatus de uno de manera apropiada, haciendo que los demás se sientan amigables y cultivados, atrayendo la atención de los demás y convirtiéndose en objeto de los elogios de los demás, entonces es hermoso.

Si desea desarrollar una forma de andar única, necesita cultivarla y entrenarla. ¡Mientras tengas paciencia y perseverancia, definitivamente encontrarás tu propio valor!

Consejo 5: Aprende a sonreír, una inversión rentable

Aprendamos a sonreír, porque sonreír es una inversión sin dinero.

En la comunicación interpersonal, las personas siempre sienten que es difícil comprender los pensamientos de los demás, pero la sonrisa les trae esperanza: es el mejor puente para la comunicación. A través de las sonrisas, podemos entrar en lo más profundo del corazón de los demás; a través de las sonrisas, podemos romper instantáneamente las defensas de otras personas, acortar la distancia entre nosotros y dejarnos una buena primera impresión.

Carnegie dijo: "Sonreír, la felicidad que crea en los corazones de otras personas volará hacia ti como un boomerang; la felicidad que crea en los corazones de otras personas te hará sentir más feliz". De hecho, las sonrisas son una forma de transmitir cosas buenas entre las personas. Los obsequios pueden transmitir muchas señales que las palabras no pueden transmitir, como afirmación y reconocimiento, aliento y apoyo, amor y comprensión tácita de los demás.

La sonrisa puede lograr mejor el efecto de "el silencio es mejor que el sonido en este momento" y es el mediador de la comunicación entre las personas. Si alguien quiere ser reconocido por sus superiores, respetado por sus compañeros y querido por sus amigos, tiene que esforzarse mucho. Pero si sabe seguir sonriendo en todo momento, entonces su deseo de ser reconocido, respetado y amado se hará realidad más rápidamente.

La sonrisa es como una mágica llave dorada que abre dos puertas del corazón que originalmente estaban cerradas. Todo el mundo sabe que sonreír es la mejor manera que tienen los humanos de comunicarse. El poder de una sonrisa también es indescriptible.

En la década de 1820, un hombre llamado Connor Hilton abrió el primer hotel de Estados Unidos en Texas con sólo 5.000 dólares de capital. En pocos años, su patrimonio se multiplicó por diez mil. Cuando le mostró el secreto para ganar dinero a su madre, su

madre le dijo con calma: "¿Sabes qué vale más que tus 50 millones de dólares?" El joven miró a su madre con sorpresa, y la madre continuó: " Un hotel cuesta 50 millones de dólares. "Si quieres tener un futuro brillante, además de ser honesto con tus clientes, también debes atraerlos a visitar tu hotel muchas veces. Esto es lo más valioso".

Las reflexivas palabras de su madre lo hicieron pensar mucho y finalmente determinó que sólo "sonrisa" podía cumplir plenamente la connotación expresada por su madre. Por ello, pidió a sus empleados que siempre sonrían a los clientes sin importar las circunstancias.

Cuando la crisis económica mundial golpeó a los Estados Unidos en 1930, más del 80% de los hoteles del país quebraron. Sin embargo, este hotel con la "sonrisa" como principio de servicio ha sobrevivido y sobrevivido al período de crisis. Durante este período, Hilton fue anexando sucesivamente muchos hoteles y luego expandió sus sucursales por todo el mundo hasta convertirse en el gigante hotelero más grande del mundo.

El arma mágica de Hilton para un negocio próspero es sonreír como un girasol a sus clientes. Sonríe, este tipo de inversión sin dinero revela bondad y buena voluntad, dando a las personas coraje, confianza y fuerza.

Piensa en esas personas en la vida que siempre afrontan todo con una sonrisa, ¿a quién no le fascinaría ese tipo de tenacidad y belleza que no puede ser destruida por ninguna dificultad?

En realidad, la vida es muy pesada. Nuestros pequeños corazones no pueden contener mucho. ¡Aprendamos de Lin Wudi en "La chica fea"! No importa cuál sea la situación, ¡pon una sonrisa en tu cara! Ya sabes, una sonrisa es más fuerte que cualquier otra fuerza. Cuando sonríes, la puerta al mundo se abre para ti.

Entonces, ¿cómo puede una sonrisa resaltar su encanto?

1. No pretendas sonreír

Una sonrisa debe surgir del corazón. Una sonrisa sincera hace que las personas se sientan felices de estar contigo y de que las respetas. Pero cuando estés de mal humor y realmente

no puedas sonreír, no te fuerces a sonreír. Porque a nadie le gusta ver una sonrisa hipócrita y poco sincera.

2. No seas tacaño con tu sonrisa

Una sonrisa es un encanto natural por el que no hay que pagar para tener. Así que, por favor, no escatimes en tu sonrisa de ahora en adelante. Cuando salgas todos los días, por favor sigue sonriendo y despídete de tu familia con una sonrisa; sonríe y saluda con la cabeza a los extraños que encuentres en el camino; regala una sonrisa de agradecimiento a quienes te han ayudado; regala una sonrisa alentadora a quienes te ayudan. lamentable; Por favor, dele a su marido una cálida sonrisa cuando regrese del trabajo.

Un rostro que sepa mantener una sonrisa en todo momento, su imagen y capacidad de trabajo serán amadas y reconocidas por todos en las interacciones interpersonales. Sonreír muestra una especie de logro y refleja una especie de valor. Debemos tener el coraje y el optimismo de que "aunque la vida me dé miles de motivos para llorar, todavía encontraré un motivo más para sonreír". Enfréntate a la vida con una sonrisa: no importa lo difícil que seas ahora, ¡la esperanza siempre te estará esperando, siendo optimista y de mente abierta!

Consejo 6: Usa tu voz para dar forma a tu imagen personal. Tu voz es tu segunda cara.

El sonido es nuestra tarjeta de presentación número uno, y además muy poderosa. Desempeña un papel vital en la comunicación entre las personas. Las estadísticas muestran que entre las tres formas de obtener la percepción inicial entre extraños: percepción visual (la forma de encontrarse), percepción sonora (la transmisión del sonido) y percepción lingüística (la expresión del lenguaje), la percepción sonora representa sorprendentemente el 38%.

En la comunicación interpersonal, la voz de una persona popular no necesariamente tiene que ser tan articulada como la de un locutor, ni necesita prestar atención a las técnicas vocales como un cantante, pero la voz debe ser encantadora y atractiva para el oyente. De lo contrario, definitivamente dejará una mala impresión en los demás.

Du Chen es el director de recursos humanos de una empresa multinacional y su responsabilidad es reclutar talentos para la empresa. Una vez, estaba realizando reclutamiento en el campus de una importante universidad nacional. Después de la primera ronda de pruebas, fue una reunión de grupo de 7 personas. Entre las siete personas del primer grupo, había un joven apuesto y bien vestido. Du Chen se sintió bien por eso. Entonces, déjelo que se presente primero. Inesperadamente, tan pronto como abrió la boca, su impulso fue como un fuerte viento que barre las hojas caídas y, después de algunos zumbidos, todo terminó. Aunque la voz es fuerte, la pronunciación no es clara. Du Chen ni siquiera pudo escuchar claramente lo que dijo, y su buena impresión de él desapareció por completo.

Un buen sonido es como una hermosa pieza musical, que agrada a los oídos del oyente y es la mejor tarjeta de presentación para promocionarse. Esta atracción innata no puede ignorarse. Tal vez tu voz no sea tan melodiosa como la de una alondra, ni tan aguda y melodiosa como la de un cantante, sin embargo, siempre que prestes atención a fortalecer tu práctica vocal, también puedes hacer que tu voz exuda una enorme energía y atraiga a la gente a tu alrededor. Tú. Estrechamente atraído.

Esta habilidad es una atracción que enamora a las personas en cuanto “escuchan”, no es innata, pero se puede conseguir a través de nuestro entrenamiento.

Embellece tu voz controlando el flujo de aire y el tono. Por ejemplo, puede encontrar algunas prosas breves o poemas pegadizos y leerlos en varios tonos dramáticos: con entusiasmo, apatía, tristeza, humorismo e irreprimibilidad, para que pueda hacer que el sonido distintivo se vuelva más atractivo de forma natural.

Si quieres tener una voz que enamore a la gente, debes hablar así:

1. Mantenga su velocidad al hablar moderada

En la vida, la forma en que las personas se hablan entre sí puede describirse como cien flores floreciendo. Algunas personas hablan lenta y lentamente, sin poder explicar una cosa durante mucho tiempo, lo que pone ansiosas a las personas que los rodean; algunas

personas hablan muy rápido, y en cuanto lo ves abrir la boca, ya ha terminado lo que dijo. Ninguna de estas dos formas de hablar hará que el oyente se sienta feliz, e incluso puede sentir que comunicarse con esas personas es una tortura, porque debes prestar especial atención a controlar tu velocidad al hablar.

Por lo general, puedes observar cómo hablan los personajes de la película y, si tienes tiempo, puedes imitar su tono y velocidad de habla y encontrar la velocidad de habla que más te convenga mediante la práctica repetida.

2. Controla el volumen

No podemos controlar si la voz que hablamos es profunda o aguda. Dado que la velocidad del habla se puede mejorar con la práctica, el control del volumen también depende de tu control consciente.

Si una voz demasiado débil quiere sonar concisa y potente al hablar, el hablante puede sentarse derecho (o ponerse de pie), levantar la cabeza, mirar hacia el punto más alejado de la sala y practicar hablar en voz alta. Preste atención al lenguaje corporal en el espejo. Si desea suprimir una voz fuerte, primero debe ajustar su cuerpo y su estado de ánimo para relajarse y practicar hablar suavemente con una música suave.

El control de volumen depende de la ocasión, el tiempo y el objeto. Específicamente, necesitas observar más en tu vida y hacer ajustes basados en el principio de que otros pueden escuchar con claridad sin afectar a quienes te rodean.

3. La pronunciación debe ser precisa y la articulación debe ser clara.

La pronunciación es precisa para que los demás puedan entender lo que usted dice; la articulación es clara para que la comunicación con los demás sea fluida.

Ya sea que hable un dialecto o mandarín, chino o un idioma extranjero, es necesaria una pronunciación precisa. Hay muchas palabras en inglés que tienen pronunciaciones muy similares, si la pronunciación no es correcta, el significado puede confundirse. En este sentido, normalmente podemos leer más periódicos o libros y leer el texto en voz alta y

clara. Si persistes, definitivamente podrás lograr "pronunciación precisa y enunciación clara".

También podemos intentar utilizar la respiración abdominal para practicar la pronunciación, si persistes podrás producir una voz más brillante y hermosa.

4. Evita los sonidos nasales y optimiza los mantras.

Al hablar, a muchas personas les gusta utilizar palabras nasales simples como "um" y "oh" para expresar sus actitudes y opiniones. Como todo el mundo sabe, ese vocabulario no sólo te hace parecer perezoso, sino que también muestra una falta de respeto hacia el hablante. Por lo tanto, asegúrese de evitar las palabras nasales y trate de que no aparezcan en su discurso.

Además, asegúrese de optimizar su mantra. Cuando la gente escuche el eslogan del que hablas, la gente te asociará naturalmente con el temperamento lingüístico al que pertenece este eslogan: "Gracias", "Lo siento" y otras palabras civilizadas hacen que la gente sienta que eres elegante y de alta calidad. ; Mezclar frases como "decir la verdad" y "hablar con franqueza" fácilmente se ganarán la confianza de los demás; las personas que siempre hablan de "aburrido" y "aburrido" harán que los demás piensen que esta persona es decadente, cansada y una persona que tiene no hay persecución; y quien dice palabras como "vete a la mierda" y "loco", los demás pensarán que es una persona grosera y sin educación, y luego querrán mantenerse alejados de él.

Consejo 7: usa gestos con habilidad para agregar puntos a tu imagen

Los gestos son una parte importante de la apariencia personal. Es difícil para la generación mayor olvidar los gestos únicos del Primer Ministro Zhou cada vez que pronunciaba un discurso. Siempre utilizaba movimientos firmes y poderosos para corresponder al contenido de lo que decía, contagiando así a la audiencia y llenando sus corazones de confianza y fuerza. Éste es el encanto de los gestos, que pueden ayudar al hablante a crear una imagen general colorida y hacer que la expresión sea más contagiosa.

Arquear, saludar, saludar, estrechar la mano y mover los dedos pertenecen a la categoría de gestos. En la comunicación interpersonal, las personas inteligentes elegirán diferentes gestos según las necesidades para transmitir su amabilidad, sinceridad, confianza y otra información para lograr el propósito de sumar puntos a su propia imagen.

Los gestos que son naturales y firmes indican que quien expresa está tranquilo; los gestos que son agudos y poderosos indican que el corazón de quien expresa está acelerado; los gestos que son firmes y reservados indican que quien expresa es ingenioso y discreto.

Si alguien se acerca a ti y tú respondes y lo estrechas, significa que eres amigable; si muestras desprecio o haces la vista gorda ante la mano extendida de otra persona, significa que no estás dispuesto a interactuar o cooperar con la otra persona. .

Los gestos convencionales incluyen: una persona sonriente extiende sus brazos hacia usted para expresarle la bienvenida, y si pone sus manos alrededor de usted para expresarle las gracias; agitar su mano hacia usted significa rechazo; juntar su mano hacia usted significa un saludo; saludar, generalmente significa decir adiós...

Sólo cuando el uso de los gestos se coordina con las expresiones faciales y otras partes del cuerpo pueden ser naturales y complementarse entre sí, y sólo entonces los demás pueden leer su respeto y cortesía en sus gestos. Ligereza, claridad, naturalidad y pulcritud son los requisitos para un buen uso de los gestos, la amplitud no debe ser demasiado grande, ni demasiado rápida, ni demasiado violenta.

Al hacer gestos, si la palma de la otra persona está hacia arriba, significa que te respeta y espera sinceramente cooperar contigo; de lo contrario, significa que le falta sinceridad.

Cuando ves a una persona apretando los puños, significa que se está conteniendo, enojada o con la intención de atacar o defenderse.

En lugares públicos, señalar a las personas es un acto que daña la propia identidad y contiene el significado de culpar a los demás. Una dama que valora la elegancia prestará especial atención a esto incluso cuando dé indicaciones a los demás. El enfoque correcto es: juntar los cinco dedos de la palma y extenderlos planos, ajustar la articulación de la muñeca

para que la palma y el antebrazo queden en línea recta, doblar moderadamente la articulación del codo, mirar la palma en diagonal hacia arriba, los dedos no deben exceder la línea de visión del oponente, y la posición del pecho es el punto más bajo debajo de la mano, la posición y dirección deben ser claras y definidas, y no balancearse para evitar confundir a la otra parte.

Los gestos son acciones auxiliares del lenguaje. Incluso si el contenido de tu discurso no es muy atractivo, siempre que uses bien los gestos, aún puedes irradiar una personalidad elegante y encantadora, añadiendo así brillo a tu imagen. Si los usas incorrectamente , será contraproducente, revela tus nervios y ciertos defectos.

Sonriendo y extendiendo las manos, tu entusiasmo puede hacerte ganar una amistad, pero si extiendes impulsivamente el dedo medio, definitivamente significará que perderás un cliente. Si guías elegantemente a la otra persona hasta su asiento, lo más probable es que cierres un trato comercial, pero si la tocas con el dedo índice con frecuencia, tendrás cada vez menos amigos a tu alrededor.

Por tanto, basándonos en la vida diaria, podemos resumir varias cuestiones a las que se debe prestar atención a la hora de utilizar gestos:

1. conciso

Al utilizar gestos, además de dejar que los demás vean clara y claramente, también debes permitir que la otra persona comprenda tu psicología en función de tus gestos.

2. Amplitud adecuada

La gama de gestos convencionales se divide en tres áreas: cuando se transmiten pensamientos positivos como ideales y esperanzas, se utiliza el área superior por encima de los hombros; cuando se transmiten pensamientos objetivos como narrativa y explicación, se utiliza principalmente el área media desde los hombros hasta la cintura. utilizado; cuando se expresan negativos, los pensamientos negativos son más comunes en la zona inferior debajo de la cintura.

Si los gestos son demasiado exagerados o demasiado frecuentes, harán que la gente se sienta impetuosa y extravagante; si son demasiado pequeños, parecerán poco generosos o extremadamente ambiguos; si los gestos utilizados son demasiado rígidos, harán que la gente se sienta incómoda y se mantenga alejada de tú.

3. Natural y decente

Los gestos son lenguaje silencioso y son acciones auxiliares del lenguaje hablado. Los dos deben estar estrechamente coordinados para producir el efecto de guinda del pastel de la expresión; debemos optar por utilizar diferentes gestos según las necesidades del objeto y la ocasión, y no podemos imitar rígidamente. Los gestos de alguien Es generoso y ridículo.

4. Armonía

Qué tipo de expresión facial, complementada con qué tipo de gestos, los dos deben lograr un alto grado de armonía. Esas acciones inconscientes deben evitarse en la medida de lo posible. Por supuesto, diferentes países y diferentes costumbres populares tienen diferentes significados específicos de los gestos.

El cuerpo humano es un todo orgánico. Todas las partes deben cooperar y coordinarse entre sí para completar una serie de movimientos decentes y elegantes. Para aprender a utilizar los gestos, conviene seguir practicándolos en la vida diaria y, finalmente, dominarlos de forma integral y utilizarlos con flexibilidad.

5. Preste atención a las diferencias regionales

Naturalmente, diferentes países tienen diferentes costumbres populares y los significados específicos de los gestos también son diferentes. Las culturas y costumbres interregionales han creado diferentes connotaciones en los gestos. Si no se usan con cuidado, provocarán bromas o, peor aún, molestarán a los demás y los convertirán en enemigos. Debido a esto, en las interacciones reales, el uso adecuado y adecuado de los gestos debe basarse en una comprensión profunda de las diferencias culturales de un país y región.

En la vida social, ¿quién no quiere que los demás recuerden su bella imagen? Sin embargo, algunas pequeñas acciones involuntarias y habituales siempre destruyen nuestra imagen

perfecta y la hacen polvorienta. Por ejemplo: frotarse constantemente las manos, taparse la boca con las manos, tocarse la nariz habitualmente, alisarse el pelo, jugar con lápices u otros objetos mientras se habla, e incluso hurgarse la nariz... Además, utilizar determinados gestos con frecuencia dentro de un cierto período de tiempo causará interferencia en la vista de otras personas, hará que las personas se sientan infelices e impacientes.

Por eso, siempre debemos prestar atención a si nuestros gestos afectan a los demás. Podemos corregir y superar los malos gestos, pero también debemos diseñar y entrenar algunos gestos adecuados, elegantes y acordes con nuestra personalidad para crear una figura más tridimensional y bella.

Un ligero levantamiento de la mano transmite una sensación de amistad; una suave caída de la mano transmite confianza. Por favor, utilice gestos más elegantes en la vida y entierre esos gestos impopulares bajo el mar, porque nuestra maravillosa vida irá mejor si vamos acompañados de gestos.

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 02 Usa tu propia fuerza para aumentar tu valor : liberar tu "energía" interior y mejorar tu fuerza es la última palabra.

Consejo 8: Trabaja duro hasta que seas lo suficientemente fuerte

El tipo de habilidad que tengas tendrá qué tipo de valor, y los dos son directamente proporcionales. Hay muchas cosas en la vida que no te las dan otros, sino que se obtienen con el propio trabajo, sudor y sabiduría. Lo mismo ocurre con el valor.

La gente suele decir: "La gente compite por un respiro, Buda compite por una barra de incienso." Frente a la discriminación de otras personas, la ira no te hará ganar ninguna dignidad y el resentimiento no te ayudará. Sólo luchar por nosotros mismos es nuestra única salida. Piense en las gallinas y las águilas: tienen el mismo antepasado: una vuela en el cielo azul, mientras la otra cava en la tierra.

Érase una vez un joven pintor desconocido que se ganaba la vida pintando retratos.

Una vez, después de ver su cuadro, un hombre rico planeó gastar 10.000 yuanes para pedirle a un joven pintor que le pintara uno. Se acordó que la entrega sería hoy, una semana después. Sin embargo, cuando el hombre rico vino a recoger el cuadro a la hora acordada, se negó a pagar la remuneración originalmente acordada, diciendo que sólo pagaría 3.000 yuanes como máximo.

El joven pintor nunca se había topado con una persona tan deshonesta, y no pudo evitar sentirse un poco enojado y un poco preocupado, pasó mucho tiempo tratando de razonar con el hombre, esperando que cumpliera su promesa y pagara. lleno.

"Deja de molestarme, sólo gasté 3.000 yuanes en este cuadro." El hombre rico todavía se negaba a dejarlo ir. Parecía estar seguro de que nadie más compraría este retrato excepto él mismo.

"Déjame hacerte una última pregunta: ¿lo venderás por 3.000 yuanes?", Preguntó con arrogancia el hombre rico.

"No lo venderé", la voz del joven pintor era baja, pero su tono era firme: "Si rompes tu promesa y rompes el contrato hoy, tendrás que pagar 20 veces el precio en el futuro".

"¡Es una broma, 20 veces! No soy tan estúpido como para gastar 200.000 para comprar este cuadro" El hombre rico se rió tanto que se echó a reír.

"Entonces esperemos y veremos", el joven pintor miró la espalda del hombre rico y dijo con frialdad.

Con el paso del tiempo, este pequeño incidente no ha dejado nada en la memoria del rico.

Hasta que un día, varios amigos se le acercaron y le dijeron: en una exposición de pintura

realizada por un pintor famoso, había un cuadro de figura valorado en 200.000 y la persona del cuadro era exactamente igual a él. Lo que es aún más extraño es que el título de esta pintura en realidad se llama "El ladrón".

Cuando el hombre rico escuchó esto, sintió como si le hubieran dado una bofetada en la cabeza y de repente recordó lo que sucedió hace más de diez años. Por el bien de su propio rostro, inmediatamente corrió hacia el pintor durante la noche, le pidió disculpas y gastó 200.000 para recomprar el cuadro.

Este joven pintor, pobre y ambicioso, no se doblegó ante el dinero, optó por trabajar duro para humillar a Yixue, fue Picasso, quien más tarde se convirtió en el maestro del impresionismo.

Cuando otros te desprecien, ¡elige luchar como Picasso! Debemos saber que sólo mejorando nuestras propias fuerzas los demás podrán mirarnos con admiración.

Antes de alcanzar un alto estatus, la última palabra es mejorarse, lo que es un estímulo muy emocionante. Entonces, ¿cómo debemos actuar para mejorarnos a nosotros mismos?

1. Enfrenta tu situación actual de frente

Como dice el refrán: puedes escapar por un tiempo, pero no puedes escapar toda la vida. De hecho, nuestro mayor enemigo no somos los demás, sino nosotros mismos.

Ante la humillación de otras personas, no necesitamos gastar tiempo y energía enojándonos, es mejor dedicar tiempo a nuestra propia carrera y estudiar, permitirnos acumular conocimientos en el trabajo, ampliar nuestro pensamiento y permitirnos ser mejores. a través del aprendizaje continuo, nos volvemos cada vez más sabios, y cuando logramos el éxito, frente a los elogios y el reconocimiento de los demás, nuestro valor ya se ha visto realzado por nuestra propia fuerza.

2. Toma una decisión y actúa

Todo el mundo tiene ideas, pero la diferencia es que algunas personas optan por ponerlas en práctica, mientras que otras optan por dejarlas de lado. Ahora que tienes la idea de

cambiar tu situación actual, actúa y convierte tus pensamientos en realidad. Deja que tú, que una vez no lograste nada, se convierta en una leyenda que otros admiren.

3. ser persistente

Cambiar la propia posición en la mente de los demás no es algo que se pueda hacer fácilmente; adquirir habilidades poderosas no se puede lograr de la noche a la mañana. Cuando se trata de carrera, lo más tabú es darse por vencido a mitad de camino; cuando se trata de aprender, lo más valioso es perseverar en "profundizar". Sólo la persona que persiste hasta el final está calificada para ser el ganador final y el que gana reputación y valor.

Consejo 9: Tu visión determina tu valor

La estrategia definitivamente puede determinar el éxito o el fracaso desde la perspectiva general, y los detalles definitivamente pueden determinar el éxito o el fracaso desde las sutilezas. El problema es que si no tienes una "visión" única antes de comenzar a actuar, los problemas sobre la estrategia y los detalles surgirán. todavía permanecen en el futuro.¿Qué sucederá?

Hay un joven fabricante de botellas en Estados Unidos, se llama Reuters. Un día, no pudo evitar quedar fascinado por la falda única de su novia, la falda era un poco más estrecha a la altura de las rodillas, haciendo que la cintura de su novia fuera más atractiva. Se le ocurrió una idea y pensó: ¡Si la botella se hace así, definitivamente será única!

No podía esperar para diseñar una nueva forma de botella basada en la forma de la falda de su novia. Esta atractiva botella que se asemeja a un vestido de mujer es muy popular entre las empresas de bebidas. Porque esta novedosa botella no sólo no se desliza fácilmente en la mano, sino que además parece que contiene más bebidas de las que realmente contiene. Poco después, la mundialmente famosa Coca-Cola Company gastó 60 millones de dólares para comprar la patente de Reuters para envasar sus bebidas. Reuters también se hizo famosa y duplicó su valor gracias a este diseño único.

Tu visión determina tu valor. Ésta es una verdad muy real. En el camino hacia el éxito, a la mayoría de las personas les gusta seguir a la multitud, pero las personas verdaderamente inteligentes pueden captar con entusiasmo oportunidades potenciales confiando en su "visión". Solo aquellos con visión de futuro pueden observar las cosas con visión de futuro, ser los primeros en descubrir oportunidades de negocio que son difíciles de detectar para otros en un entorno complicado, ver su prototipo de antemano, aprovecharlo con decisión y rapidez y finalmente mostrar sus talentos. y dulces sueños hechos realidad.

Al norte de Viena, capital de Austria, en la localidad llamada Stocklau, hay una taberna que ha pasado por muchas vicisitudes de la vida como su propietario Mokar. Una vez sucedió aquí una historia interesante y que invita a la reflexión.

En una noche nevada de invierno, un joven vestido con ropa fina y llevando una funda de piano entró a la tienda con la cabeza cubierta de copos de nieve. Su cuerpo tenso temblaba levemente, después de sentarse, pidió una copa de vino y escribió algo mientras bebía. Después pidió un bistec a la parrilla, que escribió con gran concentración y comió con gusto. Cuando terminó de disfrutar la comida y estaba a punto de irse, se dio cuenta de que no tenía el pago de la comida consigo.

El joven se arrepintió mucho y le dijo al dueño de la taberna Mokar: "No era mi intención. ¿Qué tal si esta noche toco el violín para tus invitados?".

El jefe Mokar estuvo de acuerdo con él.

El joven tocaba muy bien el piano, y el melodioso sonido del piano fluía como un hilo en el aire de la taberna, embriagando a todos los invitados... Más tarde, el joven salió de la taberna, pero se olvidó de la partitura. aquí.

Mokar encontró la partitura a la hora de cerrar y la guardó.

Un día, dos años después, un joven alto y delgado llamado Stramon del teatro de la pequeña ciudad vino a la taberna y gastó el dinero que podía comprar 100 copas de vino y bistec a la parrilla, y le compró a Mokar la película Partitura para piano.

Treinta y seis años después, Stramon y su esposa volvieron a visitar esta antigua taberna. En ese momento, Mokar había experimentado las vicisitudes de la vida, tenía el rostro arrugado y el cabello todo blanco.

El viejo Mokar le preguntó a Stramon qué tipo de negocio estaba haciendo. Stramon respondió: "Sólo he hecho un negocio en mi vida: te lo compré por 100 vinos y bistec a la parrilla". "Eso depende de ti. El joven que tocaba el piano en tu tienda se llamaba Mozart. Escuché su música. y sabía que haría algo grandioso en el futuro, así que te compré su partitura. Murió en 1791 y vivió sólo 35 años.

Esta es una historia clásica sobre personas exigentes: la visión única de Stramon cuando era joven le permitió ver que Mozart, de 19 años, tenía el potencial para hacerse famoso, y estaba convencido de que Mozart eventualmente ganaría el título de "Rey del Mundo". Nombre de la música. La partitura musical que Mozart escribió cuando tenía 17 años es solo un trozo de papel discreto a los ojos de los demás, pero Stramon cree firmemente que algún día este trozo de papel valdrá una fortuna.

La diferencia entre pobres y ricos es que cuando se enfrentan a las mismas personas o cosas, los pobres ven ganancias y pérdidas a corto plazo, mientras que los ricos ven sus beneficios a largo plazo.

En lugar de envidiar la riqueza de las personas exigentes, deberíamos pensar en formas de mejorar nuestra capacidad de identificarnos y convertirnos en una persona con un par de "ojos" únicos.

1. Enriquece tus conocimientos y tu carrera será más amplia

La visión es producto de la sabiduría, pero simplemente tener sabiduría no es suficiente: también es necesario aprender y comprender el conocimiento y la experiencia del éxito. Después del trabajo, también puede leer más, estudiar las estrategias comerciales centrales de empresarios y empresas famosos en el libro y elegir sus modelos exitosos en los negocios, lo que lo hará avanzar más rápido en el camino hacia el éxito.

2. Desarrollar un plan a largo plazo

No importa cuán bajo sea su punto de partida para el éxito, debe tener grandes visiones para el futuro y desarrollar un plan a largo plazo. Si tienes una perspectiva a largo plazo, incluso si no hay oportunidades en la vida, aún puedes crear una visión exitosa en situaciones difíciles.

3. Aprende a mirar los problemas desde diferentes perspectivas.

Como dice el refrán: "Cuando se ve horizontalmente, hay crestas y picos, y las alturas son diferentes de cerca a lejos." Todo tendrá efectos diferentes cuando se ve desde diferentes ángulos. Los pensamientos optimistas nos traen un efecto positivo y brillante, mientras que los pensamientos pesimistas traen efectos negativos.

A veces parece que el éxito está a la vuelta de la esquina, pero no somos capaces de dar ese paso crucial, ¿qué elección debes tomar en este momento? Después de sopesar los pros y los contras y observar el problema desde múltiples ángulos, la elección realizada desde la mejor perspectiva será la más inteligente.

Consejo 10: En la competencia por el valor, ganar depende del sentido de responsabilidad

Los ideales sólo pueden hacerse realidad a través del trabajo duro en la sociedad real, pero entre los ideales y la realidad, a veces ocurren historias de oportunidades perdidas.

En el trabajo, es posible que por accidente te asignen a un puesto o campo que no te gusta mucho, y que te desempeñes en un trabajo que crees que no es muy ideal, y este trabajo no se puede cambiar dentro de un cierto período de tiempo. tiempo. En este momento, estar lleno de quejas, negatividad y pereza no puede cambiar tu situación, es más, tal estado obstaculizará tu camino de desarrollo futuro y arruinará tu vida.

Si quieres cambiar esta situación, lo más inteligente es tratar el trabajo que no es tan bueno como el tuyo como tu responsabilidad, tomar la responsabilidad en serio y dedicarte a ello, sólo así podrás tomar el control de tu vida.

Cuando Manya estaba en la universidad, accidentalmente la transfirieron a la carrera de administración de empresas. Aunque no le gustaba mucho esta especialización, decidió estudiar mucho y obtuvo A en todas las materias cada semestre. Cuando se graduó, la

escuela la recomendó al Instituto Tecnológico de Massachusetts en Estados Unidos para estudiar un MBA, algo que muchos estudiantes en ese momento esperaban con ansias. Posteriormente obtuvo el doctorado en economía con honores. Hoy en día, es una figura prominente en la industria de valores de Estados Unidos.

Manya ha logrado resultados brillantes, sin embargo, desde pequeña vive en una familia de artistas y le encanta especialmente bailar, y espera poder seguir bailando en el escenario donde miles de personas la miran como lo hacía su madre. Sin embargo, ahora que trabaja en valores, se está alejando cada vez más de su sueño original.

Una vez, en una entrevista con un periodista, Manya dijo con franqueza: "Para ser honesto, todavía no me gusta el trabajo que hago. Si Dios me da otra oportunidad, elegiré bailar sin dudarlo. Pero eso es simplemente hermoso". si', y ahora sólo puedo hacer bien el trabajo que tengo entre manos..." Había un arrepentimiento sin fin en sus ojos.

Cuando un periodista le preguntó a Manyia por qué le estaba yendo tan bien en una carrera que no le gustaba, Manyia respondió con seguridad y claridad: "Porque estoy en esa posición. Hay responsabilidades que debo cumplir y debo tomarlas en serio. De todos modos . Me guste o no, no tengo motivos para abordarlo apresuradamente. Tengo que hacer lo mejor que puedo y cumplir con mi deber. Que no sólo sea responsable del trabajo, sino también responsable de mí mismo. Sólo con responsabilidad se puede crear. milagros."

De hecho, cuanto mayor sea el sentido de responsabilidad de una persona, mayor será su carrera. Por lo tanto, no importa lo que hagas, no importa la cantidad y el tamaño de las cosas, debes hacer tu trabajo de manera responsable. No importa el éxito o el fracaso, mientras hagas lo mejor que puedas serás digno de tu trabajo, este es el sentido de responsabilidad de una persona.

En una sociedad comercial, las personas que se atreven a asumir responsabilidades siempre serán apreciadas por todos. Están dedicadas a su trabajo. Una vez que surgen los problemas, no sólo no eluden, sino que también tienen el coraje de asumir

responsabilidades. Su comportamiento es convincente. Sólo esas personas están calificadas para asumir pesadas responsabilidades en todos los ámbitos de la vida.

Debido a que apreciaba particularmente los talentos de Liu Yang, el Sr. Chen lo sacó de una empresa multinacional y lo llevó a su propia empresa. Pero menos de tres meses después de que Liu Yang asumiera el cargo, sucedió algo inesperado: un cliente se quejó de que Xiaolong, del departamento de ventas, había malversado los reembolsos. Después de la investigación, se descubrió que este era efectivamente el caso y que cada recibo de reembolso tenía la firma de Liu Yang.

Ante esta situación, Liu Yang lo sabía claramente: aunque en el pasado, su asistente había revisado el formulario de reembolso antes de firmarlo, todavía tenía responsabilidades que no podía eludir.

Liu Yang fue inmediatamente a la oficina del Sr. Chen y le informó todo el asunto. Francamente dijo que este incidente se debió a su propia negligencia y no revisó cuidadosamente el formulario de reembolso y que estaba dispuesto a asumir toda la responsabilidad. El Sr. Chen quedó profundamente sorprendido por el comportamiento valiente de Liu Yang. No estaba enojado sino feliz, y le pidió a Liu Yang una solución. Liu Yang expresó sinceramente su sugerencia: "Creo que el reembolso debería ser realizado por el Departamento de Finanzas. Ellos pueden calcular directamente. ¿Cuánto es el reembolso, y luego esta parte se deducirá de la próxima compra del cliente, de modo que no pase por el vendedor y no haya posibilidad de fraude? ". El Sr. Chen cree que la sugerencia de Liu Yang es muy buena. . Cuando el Sr. Chen le preguntó si tenía alguna pregunta, Liu Yang suplicó clemencia en nombre de su asistente, esperando que el Sr. Chen no castigara a la asistente y la reasignara a otro puesto. Al final, su solicitud fue aprobada por el Sr. Chen.

De esta manera, Liu Yang no solo no fue castigado por el Sr. Chen, sino que también se ganó más confianza del Sr. Chen. Al mismo tiempo, también recibió el agradecimiento de sus subordinados. Se puede decir que logró múltiples cosas con una piedra.

Un gran hombre dijo una vez: "Todas las experiencias de la vida deben clasificarse según el espíritu de responsabilidad". De hecho, cuando una persona tiene un sentido de responsabilidad, recibirá recompensas reales de la sociedad y de la vida: esta recompensa es dinero, es estatus, también es un aumento en el valor de uno.

La responsabilidad es la actitud básica que todo el mundo debe tener en el trato con los demás, actitud que se puede cultivar y entrenar. Entonces, ¿cómo podemos fortalecernos y tener un alto sentido de responsabilidad?

1. Cultiva tu propia visión correcta de la vida y los valores.

Sólo una persona con una visión del mundo, una visión de la vida y unos valores correctos puede desarrollar una actitud altamente responsable hacia uno mismo, los demás, la familia, la sociedad y el país.

Por el contrario, algunas personas que persiguen su propio interés nunca asumirán sus debidas responsabilidades ante nadie excepto ellos mismos en tiempos de crisis, y mucho menos asumirán la responsabilidad por la sociedad y el país.

2. Aclara tus responsabilidades

Antes de cumplir seriamente con nuestras responsabilidades y cultivar un alto sentido de responsabilidad, debemos tener claras las responsabilidades que debemos asumir. Entonces, no importa lo que vayas a hacer, primero debes aclarar cuáles son tus responsabilidades.

Esto es como en la vida, diferentes roles sociales conllevan diferentes responsabilidades sociales. Por ejemplo, como padre, tienes la responsabilidad de mantener a tus hijos; como niño, tienes la responsabilidad de mantener a tus padres; como esposo, tienes la Responsabilidad de mantener a su esposa Responsabilidad: como esposa, ella tiene la responsabilidad de su esposo, etc.

3. Aprenda activamente de figuras avanzadas

Confucio dijo: "Cuando veas a los sabios, piensa en ellos; cuando veas a los indignos, debes hacer una introspección." Lo que esto significa es que si una persona quiere desarrollar un alto sentido de responsabilidad, debe aprender de los "dignos". gente.

El poder de los modelos a seguir es infinito, debemos ser buenos para aprender proactivamente de figuras modelo de tiempos pasados o contemporáneos, y aprender de ellos a ser altamente responsables de las cosas, para mejorar nuestra propia situación de débil sentido de responsabilidad y uso. sus ejemplos para inspirarte y guiarte para progresar cada día.

4. Empieza por ti mismo, empieza por cosas pequeñas.

Los antiguos decían: "No hagas cosas buenas porque son pequeñas, y no hagas cosas malas porque son pequeñas." No importa cuán pequeña o pequeña sea, lo más importante es tener un corazón altamente responsable. Para una persona que es muy responsable de las cosas pequeñas, no es difícil ver su actitud a la hora de hacer cosas grandes; por el contrario, una persona que ni siquiera es responsable de las cosas pequeñas definitivamente no podrá hacer cosas grandes.

Tomemos en serio cada pequeña cosa que experimentamos en nuestra vida diaria y en nuestro trabajo, sin más motivo que "buscar la tranquilidad" y "buscar la tranquilidad". Si puedes cumplirlo día tras día, se desarrollará tu sentido de responsabilidad.

Consejo 11 Utilice "altos estándares" para personalizar su propio valor

Cada día tenemos que decirnos: “Rechaza la mediocridad y empieza desde ahora.” Si quieres ganar valor, debes fijarte un estándar un poco más alto.

Aquellos que siempre hacen las cosas con una actitud superficial, naturalmente, no usarán estándares altos para pedirse a sí mismos que progresen; solo aquellos que se exigen estrictamente y se esfuerzan constantemente por alcanzar la perfección pueden alcanzar "estándares altos" mientras cumplen con los requisitos. escalera para mejorar tu propio valor.

Zhang Fan, a quien le gusta la música desde la infancia, conoció a un tutor especial cuando estudiaba piano en la universidad.

Cuando Zhang Fan fue a encontrarse con su tutor por primera vez, este no dijo nada, solo le dio una partitura y le pidió que la tocara. Era una pieza musical muy difícil. Zhang Fan la tocó muy duro y cometió muchos errores. El instructor dijo: "¡Aún no soy maduro, regresa y sigue practicando!"

En la segunda semana de clase, Zhang Fan esperaba con confianza que el instructor revisara su tarea, pero el instructor le entregó una pieza musical más difícil y le dijo: "Pruébelo". El instructor no mencionó nada sobre En la última pieza musical, Zhang Fan tuvo que trabajar duro nuevamente para desafiar partituras musicales más difíciles.

La tercera semana, la cuarta semana... las partituras musicales que el instructor le dio a Zhang Fan continuaron volviéndose cada vez más difíciles.

Frente a partituras que se volvían cada vez más difíciles, Zhang Fan estaba abrumado y preocupado, pero no se atrevía a hacer preguntas, por lo que tenía que practicar cada vez más.

Justo cuando Zhang Fan se sentía cada vez más incómodo, frustrado y desanimado, el instructor entró en la sala de práctica. Zhang Fan no pudo soportarlo más y tuvo que preguntar por qué este respetado mentor lo trataba así. En respuesta a la pregunta de Zhang Fan, el instructor no dijo nada, sino que caminó hacia el piano, sacó la partitura que le había dado a Zhang Fan por primera vez y se la entregó. "Pruébalo", el instructor seguía diciendo lo mismo.

Aunque Zhang Fan estaba confundido, se calmó y decidió intentarlo. Algo sorprendió a Zhang Fan: en realidad podía tocar esta pieza musical como nubes y agua que fluyen, ¡qué maravilloso! El instructor le dio una segunda partitura y Zhang Fan también tocó excepcionalmente bien...

Después de jugar, Zhang Fan miró al maestro sin comprender, sin palabras.

"Si no te doy partituras musicales más difíciles para ayudarte a cumplir con los requisitos, pero te dejo quedarte en la etapa en la que eres mejor, entonces es posible que aún estés practicando las primeras partituras musicales y no serás capaz de hacerlo". tan bueno como eras hace un momento. Qué maravillosa interpretación..."

Una persona que no tiene "altos estándares" para sí misma no tendrá una fuerte motivación para seguir adelante. Sólo alineándonos constantemente con "altos estándares" podremos lograr un mayor valor de vida.

Hay muchas personas destacadas que pueden crear un éxito milagroso no por el favor de nadie, sino porque todos tienen exigencias extremadamente altas para sí mismos. Al hacer las cosas, por grandes o pequeñas que sean, se exigen ser perfectos y esforzarse por llegar al más alto nivel. Es esta autoexigencia casi dura la que les da una fuerte motivación interna para avanzar hacia el éxito. Precisamente por eso recibió oportunidades para sí mismo.

¿Qué son los "altos estándares"? Altos estándares significan dedicarse a una cosa. Sólo sumergiéndote en tu corazón, invirtiendo tu cuerpo y sin distracciones, incluso hasta el punto de olvidarte de dormir y comer, podrás hacer las cosas. La clave para adherirse a altos estándares es prestar atención constantemente a la alta calidad y perseguir metas elevadas para lograr el mayor valor de su vida, en lugar de simplemente hablar de ambiciones.

¿Recuerdas a Pelé? Sus extraordinarias habilidades enloquecieron y aplaudieron a cientos de millones de fanáticos. Alguien le preguntó a Pelé: "¿Qué balón crees que jugaste mejor?" Pelé respondió: "El siguiente". Cuando estableció el récord de marcar 1.000 goles, alguien le preguntó: "¿De estos goles?" ¿Cuál te deja más satisfecho? ?" Pelé respondió significativamente: "Mil uno". Como siempre, nunca está satisfecho, se exige con estándares estrictos, por eso el rey del fútbol Pelé puede dominar el fútbol y liberar razones para un encanto infinito.

Sigue mejorando y el próximo objetivo será aún mejor. ¡Este tipo de "alto estándar" que va más allá de lo común permite a las personas alcanzar la gloria de su carrera y la nobleza y perfección de su vida!

Entonces, ¿cómo deberíamos desarrollar el buen hábito de mantener siempre altos estándares?

1. Tener altos estándares ideológicos.

No importa cuántos contratiempos o problemas enfrentes, no olvides darte una esperanza en tu corazón: recíbete a perseverar, a perseverar, a usar acciones para moverte a ti mismo y a los demás; después de experimentarlos, también te entregarás a ti mismo. una persona que puede hacer grandes cosas. Mantén la pasión ascendente, con entusiasmo superarás las dificultades y alcanzarás el éxito.

2. Altos estándares para los detalles.

Son las sutilezas las que muestran mejor. La gente que no ve las sutilezas, o no las toma en serio, no se toma las cosas en serio. Sólo prestando atención a los detalles podemos tomar nuestro trabajo en serio, hacer las pequeñas cosas con cuidado y buscar oportunidades que otros han pasado por alto en las sutilezas, para que podamos tener éxito.

3. Qué tan altos son tus requisitos, qué tan grande será tu vida.

Las personas con grandes ambiciones deben establecer sus propias aspiraciones en la vida. Sólo apuntando alto podrán motivarse, trabajar duro y lograr el éxito a través de la lucha y el trabajo duro. De hecho, nuestra vida es un proceso de despertar de lucha constante y lucha constante.

Consejo 12 La altura de la portería determina la altura del valor.

Aclarar tus objetivos dentro de un período de tiempo determinado es el punto de partida para alcanzar el éxito. Aquellos que han logrado algo se han fijado metas en su juventud. Con un objetivo claro, nuestra mente puede tener plena fuerza y dirección firme en la lucha.

Existe tal fábula.

Cuenta la leyenda que en un molino había un caballo y un burro, y eran buenos amigos. El caballo se encarga de tirar del carro y transportar las mercancías para el dueño todos los días, y el burro se encarga de moler el molino. A menudo hablan juntos y sienten que así debe ser una vida muy cómoda.

Sin embargo, las cosas no salieron como esperaban y el destino aún los separó. En el tercer año de Zhenguan, el Maestro Xuanzang, que iba a Occidente para obtener escrituras budistas, se enamoró del caballo. El caballo tuvo que dejar al burro y se embarcó en el emocionante camino con el Maestro Xuanzang hacia el Reino de Tianzhu para obtener las escrituras budistas.

El tiempo vuela y, después de 17 años de arduo trabajo, el caballo finalmente regresó a Chang'an con el maestro, llevando una carga completa de escrituras budistas. El emperador recompensó al Maestro Xuanzang con creces y el caballo que había completado su importante misión duplicó su valor.

Ese día, dos viejos amigos, Lao Ma y Lao Donkey, que no se habían visto en mucho tiempo, finalmente se encontraron. El viejo caballo le contó emocionado al burro las diversas experiencias que había vivido en el camino en busca de las escrituras budistas. El burro se sintió inmerso y fascinado por lo que escuchó: el vasto desierto, las altas montañas que se elevaban hasta las nubes... estas son cosas que el burro jamás se atrevería a imaginar en su vida una situación mágica.

El burro se lamentó: "Hermano, has venido tan lejos y has visto tantas cosas. ¡Realmente te envidio!".

Lao Ma reflexionó un rato y dijo: "En realidad, los caminos que usted y yo hemos recorrido en los últimos años tienen casi la misma longitud".

El burro no entendió y preguntó: "¿Cómo es que hay el mismo número? Si son iguales, ¿por qué no tengo más conocimiento?"

El viejo caballo le dijo al burro con sinceridad: "Piénsalo, cuando fui hasta el oeste, ¿no seguiste moliendo? La única diferencia es que tengo una meta lejana y clara. Aunque es

difícil, pero Persistí todo el camino y siempre me moví en la misma dirección. Este proceso no solo me permitió completar mi misión, sino que también me abrió los ojos. Pero estás dando vueltas alrededor de la piedra de molino todos los días, por lo que, naturalmente, no puedes ver el mundo exterior y no puedes aumenta tus conocimientos."

Cada uno está destinado a recorrer su propio camino desde que nace. Aquellos que se proponen metas tienen más probabilidades de triunfar que aquellos que caminan sin rumbo. Se puede decir así: el tipo de objetivo que elijas determinará el tipo de vida que crearás.

Los sabios creen que las personas más lamentables del mundo no son las que no tienen un centavo en el bolsillo, sino las que no tienen metas ni objetivos en el corazón. El primer y mejor deseo de todos es realizar sus ideales y vivir felices. Innumerables personas han demostrado que las metas elevadas determinan hasta dónde llegarás y también indican que ganarás más. Aquellos que no hacen nada están ocupados disfrutando o lidiando con la vida presente y no piensan en cosas más allá del presente.

Como dice el refrán: si eliges luchar, es posible que no tengas éxito, pero si eliges rendirte, definitivamente fracasarás. Tener el mundo en mente es el motor inagotable del progreso y la fuente del éxito. Fijarse una meta razonable y ponerla en práctica es lo que deben hacer las personas con sueños.

Ganó los Juegos Olímpicos, el Campeonato Mundial de Atletismo y otras competiciones, y estableció repetidamente el récord mundial de salto con pértiga femenino. Esta es la historia escrita por una niña que alguna vez estuvo extremadamente obsesionada con la gimnasia. Al principio, para hacer realidad su sueño de subir al podio del campeonato mundial, practicaba gimnasia día tras día, sudando como lluvia. Ni siquiera el frío intenso y el calor abrasador pudieron detener su sueño de convertirse en campeona mundial.

Sin embargo, era demasiado alta para realizar movimientos gimnásticos difíciles. ¡Qué frustrada y sola se sintió después de dejar el equipo de gimnasia!

Para hacer realidad su sueño, esta pequeña eligió el salto con pértiga teniendo como ventaja su altura. El trabajo duro vale la pena. Después de un duro entrenamiento, su sueño se hizo realidad y logró su objetivo.

Esta chica que nunca deja de perseguir sus sueños es la reina rusa del salto con pértiga, Yelena Yelena.

Pase lo que pase, mientras vivamos, no podemos vivir sin metas. En el proceso de lograr nuestras metas, podemos encontrar que la meta original no es adecuada para nosotros, pero después de reajustarnos, debemos optar por seguir adelante. No dejes que tu mente se vea nublada por la "confusión" y no dejes que tu futuro se vea nublado por la "vaguedad".

¿Cómo establecemos una meta de vida razonable y efectiva? De hecho, es muy sencillo, puedes considerar los siguientes pasos.

1. Conócete a ti mismo correctamente

Hay un truco en "El arte de la guerra" de Sun Tzu: "Conócete a ti mismo y al enemigo, y nunca serás derrotado en cien batallas". Primero debemos realizar un análisis integral de nosotros mismos; en segundo lugar, examinarnos en base a una comprensión integral y, finalmente, formular un plan basado en nuestras propias fortalezas, aficiones, intereses, etc., adecuado a sus objetivos.

2. Establecimiento de objetivos iniciales

Debe combinar las especialidades y los conocimientos adquiridos, analizar los campos de la industria o las direcciones de desarrollo que sean adecuadas para usted y establecer objetivos inicialmente.

3. Verificar la viabilidad del objetivo.

Pensar y hacer son dos cosas diferentes. Muchas veces se piensa bien, pero es difícil hacerlo. Por lo tanto, después de establecer el objetivo inicial, debe utilizar acción y tiempo para demostrar su elección. En el proceso, encontrará que con frecuencia surgen varios problemas que no había considerado antes, pero al mismo tiempo, también surgirán algunas nuevas oportunidades. aparecer junto con él, frente a ti.

Durante este proceso de verificación, si se determina que las metas previamente establecidas no son aptas para su implementación, se debe ajustar la dirección a tiempo.

4. Mejora continuamente tus talentos en todos los aspectos.

Aprender es como navegar contra corriente: si no avanzas, retrocederás. La búsqueda del conocimiento es interminable y debemos perseverar para enriquecer nuestros brazos y llenarlos de fuerza.

Cuando hayas fijado tu objetivo y hayas tomado medidas, no olvides aprender más sobre el camino a seguir, el propósito es muy simple, que es mejorar tu conocimiento profesional en esta área y el conocimiento de industrias relacionadas. De esta manera, podrás afrontar situaciones temporales, grandes y pequeñas, con facilidad.

Las metas encarnan el poder, y sólo si eliges luchar podrás alcanzar el éxito. Actúa, sin importar tu estatus, sin importar en qué línea de partida te encuentres, siempre y cuando estés dispuesto a tomar medidas para recoger la flor del éxito en la cima de la montaña, un día sonreirás al mundo y obtendrás tu desear.

Consejo 13 Sé valiente en la innovación y activa tu valor

La gente moderna tiene un entendimiento común: sólo a través de la innovación continua un país o una nación puede seguir siendo invencible durante mucho tiempo. Saber innovar es una señal de si el valor de uno puede dispararse, y también es una fuente de energía personal.

Para los jóvenes contemporáneos, el pensamiento innovador es particularmente importante. Esta es una era de la información donde coexisten desafíos y oportunidades. El nivel de pensamiento creativo determina su estado de supervivencia y su importancia en la mente de los demás. Sólo un cerebro que se atreva a negar las cosas viejas y crear cosas nuevas puede resaltar tu estatus insustituible.

Esta es una nueva sociedad donde los talentos están surgiendo en grandes cantidades y los talentos son cada vez más jóvenes. Mire a esos jóvenes emprendedores, Robin Li, famoso por la innovación de productos, Deng Zhonghan, que lidera los tiempos con innovación

tecnológica, y Jiang Nanchun, que llama la atención con la innovación de modelos... Aunque estos jóvenes emprendedores tienen historias diferentes, ellos La experiencia exitosa es la misma: todos saben cómo usar la innovación para escribir sus vidas y usar la innovación para mejorar su valor.

Quitándonos el manto de la innovación, no es difícil descubrir que la innovación no es la patente de algunas personas que están destinadas a convertirse en peces gordos, sino los atributos naturales y el potencial inherente de toda persona normal. No existe una brecha insuperable entre la gente común y corriente. y genios de la brecha. El problema es que algunas personas activan este botón, mientras que otras dejan que esta conciencia innovadora se duerma.

Una empresa extranjera de electrónica realizó un desafío de ajedrez para promocionar sus productos tecnológicos. Este es un juego lleno de tentaciones y competencia feroz. Los organizadores prometieron que si alguien gana el robot ajedrecista desarrollado por la empresa, recibirá una generosa bonificación.

Todos los maestros del ajedrez vinieron con confianza, pero todos fueron derrotados, nadie pudo derrotar a este robot cuyo chip contenía los récords de ajedrez de los maestros más famosos del mundo.

En ese momento, llegó una niña, se sentó con confianza frente al robot y le sonrió.

Los maestros a su alrededor observaron los movimientos de ajedrez de la niña y no pudieron evitar negar con la cabeza: las habilidades de ajedrez de este niño se pueden ver tan pronto como juega al ajedrez. Sin embargo, ocurrió un milagro: después de algunos movimientos equivocados, el robot se confundió y no supo cómo responder, permaneció en punto muerto durante varios minutos y la palabra "rendición" apareció en la pantalla del robot. Este resultado sorprendió a los maestros y representantes de las empresas cercanas, que no reaccionaron durante mucho tiempo.

Resultó que la pequeña había observado atentamente los juegos anteriores. Descubrió que, aunque el robot tenía movimientos extraordinarios, simplemente concentraba múltiples

movimientos de ajedrez de primera clase para hacer frente a los movimientos únicos de los maestros. Así que audazmente hizo movimientos poco convencionales y deliberadamente usó movimientos incorrectos para interrumpir el programa de alto nivel en el chip del robot para que no pudiera descifrar sus propios movimientos de ajedrez de bajo nivel. Ante este movimiento inesperado, el robot sólo pudo rendirse.

Nunca existe un arma mágica que pueda copiarse para cosechar los frutos del éxito. Sólo innovando audazmente y encontrando nuevas formas podremos saborear la dulzura del éxito en una creatividad única. Desde entonces, existe esa ley: mientras te atrevas a intentarlo, tienes posibilidades de triunfar.

El pensamiento innovador no es innato, sino que se estimula a través de la educación y la formación y se mejora y desarrolla continuamente en la práctica. Es una riqueza común explotable de la humanidad y una "fuente de energía" inagotable.

Entonces, ¿cómo deberían los jóvenes desarrollar ideas innovadoras que puedan aumentar su valor?

1. Acumular una gran cantidad de conocimientos.

Un conocimiento abundante es un requisito previo necesario para el pensamiento innovador. Sin una sólida acumulación de conocimientos, aunque tengas ideas innovadoras, no podrás convertirlas en soluciones a los problemas.

La acumulación de conocimiento de nuestros predecesores nos ayudará a tener éxito más rápido, por lo que el primer paso para cultivar el pensamiento innovador es acumular conocimiento. Este conocimiento no es solo un conocimiento de una sola materia, sino que debe tener una estructura de conocimiento interdisciplinario. Solo así podrás analizar y resolver problemas desde múltiples ángulos y te resultará más fácil formar nuevas ideas.

2. Centrarse en actividades prácticas.

La innovación proviene de la práctica y las actividades prácticas son la base fundamental del pensamiento innovador. El pensamiento es un proceso de análisis y síntesis sobre la base de la práctica, para luego emitir juicios y razonamientos. El pensamiento innovador

también es inseparable de las actividades prácticas. En nuestro trabajo, estudio y vida, debemos prestar atención a observar los detalles, acumular experiencia práctica y sentar una base sólida para el pensamiento innovador.

3. Observar y pensar en problemas desde múltiples ángulos.

Debemos esforzarnos por observar y pensar en los problemas desde varios ángulos, sólo así podremos obtener más conocimientos nuevos y encontrar más formas nuevas de resolver los problemas.

La innovación no es sólo una actitud, sino también una fortaleza. ¡Un joven con un pensamiento innovador definitivamente merece un patrimonio neto extraordinario envidiable y una vida maravillosa!

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 03 Utilice su elocuencia para "negociar" y obtener un alto estatus : una palabra vale miles de dólares y una persona que puede hablar vale mucho dinero.

Consejo 14: aprenda a hablar el idioma principal y mejore su estatus al "hablar"

A veces nos resulta difícil juzgar el origen y la clase social de una persona por su apariencia, en este caso también podríamos escuchar atentamente su acento y discernir la información relevante que queremos obtener de su acento y lenguaje.

Balzac dijo en "La historia de trece personas": "El habla es la parte espiritual de la ropa. Usarla y dejarla a un lado es como ponerse o quitarse un gorro decorado con plumas".

Hablar un idioma estándar y decente es como usar un conjunto de ropa de diseñador de edición limitada simple, hermosa y que le queda bien. Puede mostrar instantáneamente su encanto personal y conquistar los pensamientos de otras personas; al hablar, no habrá

obstáculos para comunicarse con entre sí. Cierra la distancia entre las personas y muestra tu afinidad.

Es inteligente aumentar tu autoestima en tu discurso. ¿Recuerdas esa película llamada "Pygmalion"? Hay una trama como esta:

Una florista con acento local conoció a un lingüista en las calles de Londres. El lingüista le dio a la niña un entrenamiento de pronunciación durante seis meses y luego la llevó a varios bailes de la clase alta de Londres. Al final, esta florista con puro acento británico se convirtió en la princesa a los ojos de todos en el baile de la alta sociedad.

Esta historia nos dice: no importa quién eres o quién fuiste, debes dominar el idioma dominante. Sólo así esas personas o grupos dignos te reconocerán y aceptarán en primer lugar.

Cuando construimos nuestros propios círculos sociales, la información que transmite el acento es más importante que el color de la piel y la nacionalidad. En las interacciones reales, las personas siempre eligen estar cerca de aquellos que tienen algo en común o cosas similares con ellos. Como dice el refrán: media frase es suficiente sin especulaciones. Muchas veces, si el idioma de una persona es diferente al de los demás, será excluido del grupo. Para establecer una relación amistosa y armoniosa con las personas que te rodean, haz que los demás sientan que eres "uno de los suyos". Para ello, debes mostrar tu primera carta de triunfo al comienzo de la conversación: mostrar tu identidad y estatus de lengua dominante.

Entre los empresarios chinos que han ganado popularidad en el extranjero, Yue-Sai Jin es sin duda el representante de estas personas exitosas. Como enviada que ha promovido con éxito los intercambios culturales entre Oriente y Occidente, ha experimentado dificultades desconocidas:

En aquel entonces, el joven Jin Yuxi llegó solo a Nueva York con 150 dólares para buscar oportunidades de éxito. Aunque su inglés ya era bastante bueno antes de venir a los Estados Unidos, entendió profundamente que para integrarse a esta sociedad debía hablar

inglés mejor que los estadounidenses. Entonces comenzó a participar en varias clases de capacitación, comenzando con pronunciación básica, luego aprendiendo vocabulario y luego inscribiéndose en clases de capacitación para mejorar la escritura. Siempre exige la perfección casi con dureza, empezando siempre por romper en los detalles... Al final lo consiguió, su fluido y decente inglés americano y su elegante y extraordinario vestido la hacían lucir como una estrella brillante allá donde iba.

Ser capaz de comunicarse en el idioma local sin barreras es el primer paso hacia el éxito. Esta capacidad le permite ser aceptado por los demás más rápidamente y establecer relaciones amistosas, obtener apoyo y ayuda de los demás y ampliar sus horizontes mientras obtiene más información.

Como Jin Yuxi entendió el secreto, lo logró. Sin embargo, también hay muchos chinos que no se dan cuenta de la importancia del idioma dominante. Consideran que apegarse a su propio idioma es una expresión de individualidad, por lo que no han podido integrarse a la sociedad dominante.

Si uno puede integrarse en la sociedad local dominante es un reflejo de su valor. Cuando alcances el éxito, si no puedes integrarte a la sociedad en general y demostrar tu valía, los demás sólo te ridiculizarán como un advenedizo de clase baja y sin valor. Entonces, ¿cómo aprendemos y mejoramos los idiomas convencionales?

1. Debemos darnos cuenta ideológicamente de la necesidad de hablar el idioma dominante. Trabajando, haciendo amigos, negociando negocios, aprendiendo y comunicándonos, nuestras vidas son inseparables de los idiomas dominantes. Si estás en China, debes aprender bien mandarín; si estás en Alemania, debes aprender bien alemán. Porque si quieres establecerte en un lugar tienes que integrarte en esa sociedad. Por lo tanto, tenemos que decirnos a nosotros mismos: aprender idiomas convencionales es imperativo y no se puede posponer.

2. Ingresa a una clase de capacitación para practicar la pronunciación estándar

La mejor manera de mejorar rápidamente su aprendizaje de idiomas es tomar una clase de capacitación en el idioma local. Durante el proceso de aprendizaje, deberás practicar más la pronunciación y cambiar tus hábitos de pronunciación desde el nivel más básico. De esta manera, podrás aprender a hablar el idioma local con fluidez lo antes posible.

3. Escuche más conversaciones y desarrolle vocabulario.

En el proceso de aprender un idioma, puedes escuchar más conversaciones grabadas; también puedes ir a un determinado entorno lingüístico para imitar las conversaciones de otras personas. Esto no sólo ayudará a mejorar la pronunciación, sino también a desarrollar vocabulario. Concentre sus esfuerzos y persevere, y creo que pronto podrá dominar el idioma local predominante.

4. Mejore sus habilidades conversacionales durante la comunicación.

"La canción nunca sale de la boca" significa que si quieres cantar bien una canción, debes practicar mucho cantando la canción. De la misma manera, dominar un idioma requiere práctica repetida. Debe brindarse oportunidades para escuchar a los demás y a usted mismo. A medida que avance y retroceda, su tartamudez y tartamudeo se volverán gradualmente suaves y suaves, y gradualmente pasará de estar nervioso e intranquilo a poder responder con fluidez.

Consejo 15: Desarrolla una boca elocuente

"El lenguaje puede expresar mejor a una persona. Tan pronto como hablas, puedo entenderte", es un dicho famoso del poeta lírico británico Ben Johnson.

La profundidad del aprendizaje, la capacidad, la experiencia y la cultivación de una persona pueden reflejarse a través de su lenguaje. Como dice el refrán: las palabras son la voz del corazón. El lenguaje es la expresión del mundo interior de una persona: qué tipo de persona habla qué tipo de palabras.

Había una vez un ratoncito tomando el sol a la entrada de una cueva con su madre.

La madre le preguntó: "Querido hijo, ¿puedes ver las cosas ahora?" El ratoncito dijo: "Sí, madre".

La madre señaló hacia adelante y le preguntó: "¿Puedes ver la papa que señalé?" El ratoncito dijo: "Por supuesto que puedes".

La madre del ratoncito suspiró y dijo: "Hija mía, eso en realidad no es una papa, sino una piedra". La madre hizo una pausa y luego dijo: "Tu respuesta demuestra que no sólo no puedes ver, sino que tu sentido del olfato también se ha ido."

Esta pequeña fábula nos dice: antes de hablar, debemos analizar cuidadosamente la situación y pensar en ella, y nunca debemos quedar ciegos ante lo que decimos. De lo contrario, expondrás tus muchas debilidades a los ojos de los demás, lo que afectará nuestra imagen en la mente de los demás.

Esta es una era de cambios rápidos: las personas exitosas prestan más atención a la imagen personal, mientras que las personas fracasadas prestan más atención a la imagen personal. La razón es simple: antes de que todos aparezcan en público, tienen que gastar mucho dinero en decorarse para complacerse a sí mismos y a los demás. Sin embargo, por muy bueno que sea el embalaje, si hablas y pierdes tu identidad, no podrás compensarlo.

Ignorar el empaquetado del lenguaje es un error que comete mucha gente. No se puede subestimar el poder del lenguaje: puede curar un corazón herido en un instante, y también puede apuñalar a una persona, puede salvar a la gente del peligro y también puede enviar a la gente a dieciocho niveles del infierno. Por ejemplo, algunas trabajadoras administrativas mayores en lugares de trabajo urbanos se sienten muy cómodas en el trabajo, pero si se les pregunta: "¿Por qué no estás casada a esta edad?", la despreciarán. Por otro ejemplo, si le preguntas a una mujer su edad, también es un comportamiento muy irrespetuoso, la otra parte pensará que no tienes educación y que eres muy descortés.

En esta sociedad no se puede hacer nada sin hablar. Innumerables ejemplos de personas exitosas demuestran que una boca elocuente puede ayudar a las personas a tener éxito en sus carreras y, a veces, ayudarles a tomar el atajo hacia el éxito. El famoso presentador taiwanés Cai Kangyong advirtió a todos: "Practicar la expresión oral es lo más rentable".

Si desea que su camino hacia el éxito sea más sencillo, debe desarrollar la capacidad de hablar bien, hablar bien y crear una boca que agrade los oídos de los demás. Esta habilidad se puede adquirir mediante un entrenamiento intensivo.

1. La gramática del habla se ajusta a las normas del lenguaje.

El lenguaje irregular será muy oscuro y será difícil para los demás escucharte, o incluso puede que no entiendan en absoluto lo que estás diciendo. Por lo tanto, cuando hablamos, debemos hacer que nuestra gramática se ajuste a los estándares para que podamos comunicarnos sin problemas con la otra parte.

2. Al hablar con las personas, debes distinguir entre el objeto y la ocasión.

La frase "cuando estés en la ciudad, haz lo que hacen los romanos" también se aplica al hablar. Cuando estamos en un lugar, debemos respetar las tradiciones y hábitos lingüísticos de la población local. Por ejemplo, cuando hablamos con nuestros mayores, debemos usar más honoríficos y honoríficos; no debemos usar un tono dominante cuando hablamos con personas que son tan mayores como nosotros.

3. Tenga en cuenta su actitud y tono.

El encanto de tu idioma se verá afectado por tu actitud y tono. Una actitud sincera es lo más importante, y un tono amable y educado hará que los demás estén dispuestos a escuchar lo que usted tiene que decir. Por ejemplo, si necesitas pedir prestado algo a otra persona, debes preguntarle sinceramente a la otra persona si está dispuesta a prestártelo en una actitud que no sea ni humilde ni arrogante. Nunca le preguntes a la otra parte en un tono autoritario ni le supliques de manera condescendiente.

4. Cuando tenemos opiniones diferentes, debemos dominar la idoneidad del lenguaje y utilizarlo apropiadamente.

Ser razonable no significa hablar en voz alta, cuanto más razonables seamos, más apropiadas deben ser nuestras expresiones, para que podamos ganarnos la comprensión y la convicción de la otra parte. Nunca seas irrazonable ni provoques la ira y el disgusto de la

otra persona. Es más, un lenguaje fuerte e inapropiado puede llevar las cosas a un punto muerto y eventualmente llevar al fracaso.

El lenguaje muestra tu cultivación. Usar el lenguaje de manera efectiva es una llave de oro que puede abrir la puerta al éxito. Date prisa y aprende a pronunciar palabras hermosas. ¡Mientras abras la boca, podrás cosechar toda una vida de riqueza!

Consejo 16: aprende a elogiar y realzar tu encanto.

Carnegie dijo una vez: "No seas tacaño al elogiar a los demás, pero aprende a felicitarlos generosamente". Esta frase significa: Tus elogios hacen feliz a la otra persona y él te dará la oportunidad de tener éxito en el futuro. Si quieres mejorar tu encanto en la comunicación interpersonal, debes comenzar felicitando a los demás.

Los elogios sinceros son una especie de afirmación y aliento. A todos les gusta escucharlos. Esta es la naturaleza humana y es comprensible. A las mujeres les gusta que les digan que son hermosas y a los hombres les gusta que les digan que son guapos y capaces. Un simple cumplido sincero puede hacer que nuestra vida cotidiana sea colorida y que nuestro estado de ánimo oscuro y sombrío sea brillante y claro. Mark Twain, el gran maestro del cuento estadounidense, también admitió que si alguien le diera una palabra de elogio, podría ser feliz durante dos meses.

Los elogios sinceros pueden tocar notas hermosas y eliminar la atmósfera discordante que te rodea; los elogios sinceros pueden despertar instantáneamente a una persona que originalmente está deprimida y también pueden inspirar su sentido de orgullo y ambición, encendiendo su motivación para crear.

Un profesor universitario que fue a una zona montañosa para enseñar como profesor voluntario descubrió a una niña triste en el aula durante la clase. Después de una cuidadosa observación, descubrió que había una gran marca de nacimiento roja en la cara derecha del cabello de la niña. Ésta puede ser la razón por la que tiene baja autoestima y es infeliz, pensó el profesor. Durante el recreo, el profesor se acercó a la niña y esperó que la pequeña pudiera jugar con todos, la elogió sinceramente y le dijo: "¡Tienes un hermoso cabello negro

y liso!" Por un momento, vio a la niña. levantó la cabeza y comenzó a mirarse a sí misma, con una luz feliz y brillante en sus ojos, se puso de pie y dijo: "¡Gracias maestra!" y luego felizmente se unió al juego.

Un simple cumplido puede traer abundante felicidad a los demás. Mientras elogiamos a los demás, nuestro propio ámbito de vida también ha mejorado.

Sin embargo, algunas personas piensan que los elogios son halagadores. De hecho, el significado de la palabra "alabanza" no puede entenderse de esta manera. La alabanza no puede equipararse a la adulación. Hay una diferencia esencial entre ambas. Alabanza significa alabanza y alabanza, es una afirmación cálida y sincera del corazón, es un elogio basado en hechos. La adulación, por otro lado, enfatiza decir cosas buenas para hacer felices a los demás con el fin de lograr un determinado propósito.

En la vida, descubriremos que aquellos con un estatus elevado suelen ser maestros en alabar a los demás. En un grupo, todos están dispuestos a elogiar a los demás. Si elogias las fortalezas de los demás muchas veces, las personas que te rodean pensarán que sabes apreciar a los demás y la persona que recibe el elogio te devolverá tus elogios de manera adecuada. También me siento feliz como resultado. Se puede observar que los elogios son un arma mágica para promover relaciones interpersonales saludables.

Por supuesto, también debemos tener claro que la alabanza es un arte, y su estado más elevado es permanecer en silencio. Los malos elogios pueden ser contraproducentes y hacer que quien los recibe se sienta incómodo. Al elogiar a los demás, si no evalúas la situación y no dominas ciertas habilidades de elogio, incluso si eres sincero, las cosas buenas se convertirán en malas. Entonces, ¿cómo elogiamos correctamente a los demás?

1. La alabanza debe venir del corazón.

El poder de la sinceridad puede tocar suavemente la puerta cerrada y elogiar a los demás con palabras desde el corazón, que serán de gran utilidad para la otra parte. Sonríe, haz cumplidos sinceros y construirás buenas relaciones.

Si los elogios se basan en la falta de sinceridad, o incluso toman los defectos y deficiencias de otras personas como objeto de elogio, entonces este tipo de elogios parecerá particularmente hipócrita e incluso irónico. Por ejemplo, al felicitar a una persona baja, no puedes decir "eres tan alto"; ni a una persona gorda "eres tan delgada".

El elogio debe venir del corazón; de lo contrario, es mejor no decir nada en absoluto, para no despertar el resentimiento de los demás y reducir el propio valor.

2. Aprovecha la oportunidad para alabar

Si quieres hacer cumplidos de forma adecuada, debes aprovechar la oportunidad para elogiarlos a tiempo. Debes pronunciar palabras de elogio con valentía tan pronto como encuentres algo digno de elogio. Recuerda, ¡nunca pierdas una oportunidad!

Cuando otros tienen éxito, enviar una palabra de elogio es como la guinda del pastel; cuando otros están frustrados, enviar una palabra de elogio por lo que han hecho bien evitará que se depriman demasiado.

3. El elogio debe ser apropiado.

Si el cumplido es "exagerado", puede parecer un halago. Hacerlo bien y dar en el blanco es la verdadera palabra de elogio. Por eso, a la hora de dar cumplidos, debes prestar atención a la escala y asegurarte de no exagerar y dejar una mala impresión en la otra parte.

Al elogiar, tenemos que mirar al objetivo y no podemos usar ciegamente palabras hermosas para elogiar a la otra persona. Al elogiar a su jefe, debe prestar especial atención a dominar el calor de "hacer sopa", ya que el "calor" adecuado puede ser un impulso para su ascenso y aumento salarial.

4. Necesitas conocer el sutil arte de hacer cumplidos.

Es bueno ser completamente claro, pero los elogios demasiado directos y explícitos harán que la otra persona piense que eres brusco e inaceptable. Si puedes ser flexible y flexible en el acto, puedes hacer que los elogios tengan un efecto embriagador.

Por ejemplo, si quieres elogiar el gusto de un hombre, puedes elogiarlo diciendo "tu ropa combina muy bien" y "tienes un gran temperamento". Si quieres felicitar a una dama, si

dices directamente "tus ojos son tan hermosos", si esto es cierto, la otra parte lo dará por sentado, si no, la otra parte pensará que te estás burlando de ella. En este momento, también podríamos elogiarla: "Eres tan temperamental".

La alabanza es la sombra de la virtud. ¡Empecemos elogiando a los demás para mejorar tu encanto! Presta atención a una expresión sutil, a una palabra o a un pequeño detalle, y tendrás unos ojos que saben descubrir la belleza. Cuando descubras la belleza, de tu boca saldrán palabras de elogio para los demás, y También poder sacar una sonrisa y una sonrisa de los demás.Gracias.

Consejo 17 El silencio es oro, demuestra tu valor.

El antiguo político y orador romano Cicerón dijo hace dos mil años: "El silencio es un arte, y también lo es la elocuencia." El antiguo sabio chino Confucio también dijo: "Un caballero es lento en palabras pero rápido en hechos". Tiempos modernos El negocio El mundo también acepta tácitamente la regla rápida de que "el silencio y la acción rápida son los mejores medios para lograr el éxito".

Una persona que guarda silencio en el momento adecuado y escucha atentamente se ganará el favor de los demás y puede obtener mucha información escuchando en silencio; una persona que sigue hablando y charlando hará que los demás opten por mantenerse alejados. Si desea obtener el secreto del éxito rápido, debe "prestar sus oídos a los demás" y aprender de las experiencias y lecciones de los demás en silencio.

Cuando una persona elige estar en silencio, a los ojos de los demás, es como un dios supremo en el templo, majestuoso e impresionante, como el solemne león de piedra frente a los Hongmen, en silencio. Este es el poder del silencio.

La Biblia habla de la escena en la que Jesús fue juzgado:

En el patio de Caifás, el sumo sacerdote, los escribas y los ancianos presentaron una serie de pruebas falsas en un intento de acusar a Jesús y hacer que lo mataran. Pero Jesús prefirió permanecer en silencio y no dijo una palabra.

En otra ocasión, Jesús fue llevado ante el gobernador Pilato, quien le preguntó: "Los escribas y los ancianos te han acusado de muchos crímenes. ¿No tienes con qué defenderte?" Jesús aun así prefirió permanecer en silencio y no dijo nada.

En ambos juicios, Jesús transmitió su desprecio y desdén con un silencio silencioso, cuyo poder era más violento e impactante que una airada refutación verbal.

Si una persona sabe guardar silencio, significa que ha madurado. Este es un tipo de encanto de personalidad que se presenta a los demás y también es una demostración de fuerza interior y una expresión de la comprensión interna y el pensamiento ingenioso de la persona.

Es bueno tener curiosidad, pero no es prudente profundizar en las cosas sin tomarse el tiempo. Algunas personas siempre observan racionalmente el desarrollo de todos y de todo, y no les gusta escuchar demasiadas opiniones de los demás. Por ejemplo, para evitar a su reina molesta, Napoleón III a menudo salía en medio de la noche para salir con bellas damas que no molestaban; Sócrates prefería esconderse bajo un árbol y pensar en el problema que enfrentarse a su gruñona reina. , reina antipática, la esposa que culpa sin cesar.

El silencio es una especie de sabiduría y una estrategia, para ser más precisos, es una fusión de ambas. El silencio es un proceso de acumulación de fuerza para hacer estallar nuevamente una energía asombrosa en un instante. En silencio podemos pensar en la vida y reflexionar sobre nosotros mismos, no tiene nada que ver con hundimiento o negatividad, es preparación antes de hablar y consideración antes de expresar. "Si no es el momento, guarda silencio" es una magnífica mentalidad que sólo poseen aquellos que son "sabios pero necios". No es de extrañar que un filósofo dijera: "El silencio es oro. Si las palabras no se silencian, perderán su profundidad".

Dado que el silencio antes de hablar representa la profundidad de una persona y el silencio después de hablar representa el peso de una persona, si no comprendes el arte del silencio, no podrás dominar verdaderamente la habilidad de hablar. Es mejor no hablar antes de

entender a la otra persona; cuando los demás están enojados y no podemos soportar las consecuencias, permanecer en silencio es la mejor opción.

En la comunicación interpersonal, ten cuidado y exprésate con el silencio en el momento adecuado, y alcanzarás el nivel de la sabiduría y el arte. No hables interminablemente sólo para obtener un resultado o una explicación. Las consecuencias de hablar lo más rápido posible muchas veces son perjudiciales para uno mismo, es mejor optar por el silencio y acumular fuerzas para solucionar el problema.

Dado que el silencio puede lograr cosas, ¿cómo podemos guardar silencio de manera apropiada?

1. El silencio es oro, demuestra tu valor.

Cuando expresamos nuestras opiniones, no debemos seguir hablando e ignorar la idea central que queremos expresar. Evite decir tonterías, hablar de manera incoherente o expresar palabras de manera vaga. Es mejor no dejar escapar algo sin pensar, porque no es prudente.

2. Elige el silencio en el momento adecuado

Cuando hablas o haces algo, debes elegir el momento adecuado. Debido a diferentes entornos y diferentes ocasiones, tenemos diferentes sentimientos y comprensiones de las palabras de otras personas. Por lo tanto, algunas palabras sólo pueden decirse en esa situación específica y otras no deben decirse en ese entorno.

Por lo tanto, debemos sopesar la situación antes de hablar. Si la situación no es la adecuada y no existe la oportunidad, debemos permanecer en silencio y esperar la oportunidad en silencio.

3. Toma la medida del silencio

El silencio no significa que cuanto más tiempo mejor, ni tampoco significa no hablar todo el tiempo. Lu Xun dijo: Si no estallas en silencio, perecerás en silencio. El Creador nos dio oídos, ojos y boca, sólo para pedirnos que escuchemos más, veamos más y hablemos menos. Poder hablar y poder hablar, pero no decir tonterías es la medida que nos permite

captar el silencio. El propósito del silencio es acumular poder, por lo que permanecer en silencio significa que debes usar tu cerebro para pensar si debes decir algo antes de hablar. Una vez pronunciadas nuestras palabras, debemos ser responsables de nuestras palabras hasta el final.

En la era de la acumulación de talentos, el silencio es "oro" pero no "oro". Gente impetuosa, aprenda a guardar silencio de manera apropiada y apropiada. Si quiere tener éxito, debe tomar esta lección en serio.

Consejo 18 Desarrolla el sentido del humor y sé una persona popular.

El humor se refiere a las palabras interesantes y significativas de una persona. Se le llama vívidamente el "lubricante" en la comunicación interpersonal. Puede reducir efectivamente el "coeficiente de fricción" entre las personas y resolver conflictos y contradicciones de una manera relajada, permitiéndonos deshacernos con calma. de la embarazosa situación que nos ocupa.

Ante las burlas y el ridículo de otras personas, algunas personas se enojan; algunas personas convierten la decadencia en magia; algunas personas son como payasos enojados que hacen lo mejor que pueden para hablar por sí mismos frente a palabras y hechos humillantes; y algunas personas, con una leve sonrisa, gentilmente. Con un clic, puedes resolver fácilmente la situación embarazosa que tienes delante.

Veamos dos historias cortas.

Hay dos personas, ambos el señor Calvo. Alguien le dijo en broma al primer calvo: "Con tu cabeza, realmente no cuesta nada cortarse el pelo y no cuesta nada lavarse el cabello". Después de escuchar esto, su rostro inmediatamente cambió de soleado a sombrío, y la atmósfera originalmente relajada de repente se solidificó., ponte nervioso. Todos estaban muy avergonzados, especialmente la persona que habló.

El segundo hombre calvo del que quiero hablar es un orador. Antes de comenzar una conferencia, siempre se presentaba así: "Mi amigo decía que yo era extremadamente inteligente y estaba muy enojado. ¡Sentí que me subestimaba! ¿Por qué? ¡Porque sentía que

ya era extremadamente inteligente!", señaló. Sobre su propio pecho, señaló su cabeza y dijo: "Hoy, el título de mi discurso para ustedes es "La belleza de la apariencia es un reflejo de la belleza del alma". Esta declaración de apertura única inmediatamente obtuvo un cálido aplauso de todo el lugar. Todos están llenos de aire feliz.

Ante la misma situación, diferentes personas reaccionarán de manera diferente y estas diferentes reacciones producirán resultados diferentes. Una persona con sentido del humor es un ángel feliz que no sólo puede hacerse feliz a sí mismo, sino también llevar esa felicidad a los demás. Dondequiera que vaya el sentido del humor, seguramente habrá risas y alegría.

En los autobuses suelen producirse discusiones sobre el hacinamiento. Un día, esta situación se repitió y el conductor gritó a todo pulmón: "Detengan a la multitud, todos, detengan a la multitud", sin éxito. En ese momento, la voz de un joven estalló desde algún lugar: "¡Deja de apretar, deja de apretar, si sigues apretando, me meteré en una foto!" Todos se alegraron al escuchar esto.

Lin Yutang dijo: "El mejor humor expresa naturalmente 'la brillantez del alma y la riqueza de la sabiduría'... Entre varios estilos, el humor es el más emotivo". Un extraordinario sentido del humor puede desempeñar un papel que no puede subestimarse. . En la misma situación desesperada o en la misma situación embarazosa, las personas con sentido del humor a menudo triunfan con un humor inteligente, mientras que aquellos que no tienen sentido del humor y no saben bromear consigo mismos a menudo se enfrentan al fracaso.

Al primer Primer Ministro de mi país, Zhou Enlai, un periodista estadounidense le puso las cosas difíciles en una reunión con periodistas extranjeros. Preguntó al Primer Ministro: "Señor Primer Ministro, ¿por qué a ustedes los chinos siempre les gusta caminar con la cabeza gacha, mientras que a nosotros, los estadounidenses, nos gusta caminar con la cabeza erguida?" El Primer Ministro respondió con una sonrisa: "Porque los chinos en el camino hacia el éxito, y ustedes, los estadounidenses, están en el camino hacia el éxito". ¡Va cuesta abajo!"

Sus palabras dejaron sin palabras al periodista estadounidense y todos admiraron el ingenio del Primer Ministro.

Se puede ver que el poder del humor es inconmensurable. El sentido del humor es un reflejo de los logros y el comportamiento de una persona. Si alguien te elogia en la cara por ser una persona con sentido del humor, ¡es un gran cumplido y aprecio para ti! Porque los expertos en valores creen que sólo una persona tranquila, accesible, optimista y de mente abierta, con gran inteligencia, confianza en sí misma y capacidad de adaptarse al entorno puede tener la capacidad de crear buen humor.

Una vez, la esposa de Sócrates estaba lavando ropa y quería que su esposo la ayudara, en ese momento Sócrates estaba discutiendo el problema con sus amigos y hizo oídos sordos a los gritos de su esposa. Esta vez, la esposa grosera y regañona se enojó, tomó una palangana con agua para lavar ropa y la vertió sobre su marido. Esta escena hizo que los amigos de Sócrates se sintieran muy avergonzados y no pudieron irse ni persuadirlo. En ese momento, Sócrates se rió y le dijo a su amigo: "No es gran cosa. ¡Después del fuerte viento y los truenos, siempre habrá fuertes lluvias! Solo acostúmbrate, acostúmbrate".

El humor autocrítico de Sócrates alivió la situación embarazosa e hizo que su esposa se sintiera profundamente avergonzada por su grosería.

Las personas con humor tienen una mente optimista y comprensiva. En la vida, sólo mentes con pensamientos sanos y gustos elegantes pueden producir conversaciones humorísticas, porque el humor requiere que los críticos tengan un mayor nivel de comprensión y un cultivo más profundo. Cuando se encuentren con situaciones embarazosas, se adaptarán activa y rápidamente. Por lo tanto, no espere que una persona mezquina, perezosa y negativa genere un humor gratificante. El humor está reservado para quienes son reflexivos, entusiastas y confiados.

En la acelerada sociedad moderna, las palabras ingeniosas y las expresiones divertidas de un humorista iluminarán nuestros corazones cansados y permitirán que nuestro estado de

ánimo se libere y alivie instantáneamente; también pueden transmitirnos rápidamente el entusiasmo del humorista y dejar que nuestras frustraciones se desvanezcan.

Los beneficios del humor son numerosos: es un mediador que mantiene buenas relaciones interpersonales entre las personas y es un "lubricante" indispensable en la comunicación interpersonal. El humor no es algo con lo que se nace, sino algo que se desarrolla a través de la práctica. Si quieres tener sentido del humor para mejorar tu valor, debes basarte en una comprensión correcta de ti mismo; además, debes mantener un corazón positivo sin importar la situación.

Aunque el humor aporta iluminación y disfrute espiritual a los demás, cada persona en la vida tiene una tolerancia diferente a los chistes bondadosos, por lo que al utilizar el humor debemos realizar un análisis específico en función de la situación específica y prestar atención a las personas mayores, amigas y personas mayores que son mayores que nosotros. Para quienes nos conocen por primera vez, asegúrese de usar el humor con precaución.

Hay algunos consejos para cultivar el humor, también podríamos intentarlo.

1. Uso inteligente de modismos

Una broma es lo que llamamos una ocurrencia. Debido a que su contenido es a la vez refinado y popular, es adecuado para ocasiones importantes. Aunque algunos modismos son sencillos y populares, aún pueden lograr el efecto de hacer reír a la gente y, si se usan correctamente, también pueden hacer reír a todos.

Por ejemplo, podemos usar "Los resultados de los plátanos - un corazón" para alentar a los amigos que se sienten desanimados a mantener la confianza y la perseverancia; también podemos usar "El rufián camina a ciegas - aprendan de las fortalezas de los demás" para enfatizar la importancia de cooperación; utilice "Sueña en un pozo y salta a un pozo" - Falsa alarma" para eliminar la atmósfera tensa.

2. Apropiadamente exagerado

Hay dos casos específicos de exageración: uno es exageración excesiva y el otro es minimización excesiva.

Si exageras adecuadamente en la vida real, te llevarás sorpresas inesperadas. Por ejemplo, si una pareja comete un error, podemos exagerar y decir: "¡Finalmente encontré a alguien que es más novato que yo! ¡Convirtámonos rápidamente en hermanas del sexo opuesto!".

3. Extensión autocrítica

Al vivir en un entorno económico y social altamente competitivo, inevitablemente nos encontraremos con situaciones embarazosas. En este momento, también podríamos utilizar la autodesprecio para afrontar el dilema. Al hacer esto, no sólo podrás encontrar el siguiente paso, sino que el efecto humorístico producido también hará que los demás te miren con admiración.

El autodesprecio oportuno y moderado no prueba tu inferioridad ante los demás, al contrario, es una manifestación de tu confianza en ti mismo. El lenguaje de la autodesprecio es una habilidad de comunicación buena y encantadora.

Además de las habilidades presentadas anteriormente, existen muchas otras habilidades de humor. Si quieres convertirte en un "experto en humor", debes prestar más atención a tu vida diaria, participar en más actividades sociales, contactar a más personas y aprender más de aquellos que están familiarizados con el humor, estudian y tal vez tú también puedas convertirte en un maestro del humor. Para entonces, si te ganas el favor de más personas, tu valor mejorará enormemente.

Consejo 19 Aprende a escuchar, escucha el contenido con tus oídos y escucha las emociones con tu corazón.

Una persona que sabe escuchar seguramente tendrá éxito. En otras palabras, saber escuchar es la cualidad más básica para que una persona madure.

Hay una pequeña historia de vida.

Había una madre que tenía nódulos en las cuerdas vocales. El médico le prohibió estrictamente hablar, diciendo: "¡No podrás hablar durante diez días!" Un día, su hijo

regresó de la escuela y gritó en la habitación tan pronto como cuando entró por la puerta: "Mamá, lo odio. ¡Maestra! ¡Ya no quiero ir a la escuela!" Después de decir eso, cerró la puerta con fuerza.

La madre estuvo a punto de reprender a su hijo, pero pensó en la advertencia del médico y guardó silencio.

"Hoy, el profesor de inglés nos pidió que escribiéramos un ensayo. Como escribí mal una palabra, el profesor se rió de mí delante de toda la clase. ¡Todos los compañeros se rieron de mí, lo que me hizo perder la cara! Enojado y triste, Me acosté sobre las rodillas de mi madre y apelé.

La madre abrazó a su hijo en silencio y escuchó en silencio lo que decía. Después de que el hijo terminó de desahogar su enojo y se quedó en silencio por unos minutos, se levantó y dijo: "Mamá, gracias por escucharme. Estoy mucho mejor. Ahora tengo que ir al parque a jugar con mis compañeros. Ellos Ya están esperando impacientes." La madre sonrió y asintió hacia la expresión tranquila de su hijo.

Un momento de escucha silenciosa hizo que esta severa madre comprendiera profundamente el importante papel del silencio en la comunicación con su hijo.

¡Las cualidades reflejadas en nuestra boca a menudo se cultivan a través de nuestros oídos! Una persona que no es buena escuchando, o incluso desdeña escuchar, será ignorada por los demás mientras ignora las ideas de otras personas.

Escuchar es la habilidad de comunicación más básica para que podamos establecer buenas relaciones interpersonales y mantener buenas interacciones sociales. En el mundo de los negocios, un experto en negocios que es bueno para comunicarse con los demás suele ser alguien que sabe escuchar los pensamientos y las voces de otras personas, y también son personas que son buenas para lograr el éxito mientras escuchan. El "padrino de los semiconductores" de Taiwán, Zhang Zhongmou, cree que la clave de su éxito reside en "ser capaz de escuchar". Una vez dijo: "Escuchar es más importante que hablar, y hay que saber escuchar, y también hay que entender lo que otros dicen."

Escuchar con atención no solo puede acortar la distancia emocionalmente, hacer que la otra persona sienta que eres muy amable y hacer que la otra persona tome la guardia, sino que también puede permitirnos penetrar en el corazón de la otra persona y comprender la verdadera naturaleza de la otra persona. pensamientos, para prepararnos para el futuro y sentar las bases para el intercambio y la cooperación.

Wang Li acababa de trabajar como guía de compras en una tienda de cosméticos. Un día, una hermosa chica llegó a la tienda y la saludó con entusiasmo: "Hola. ¿Qué tipo de productos quieres comprar? Tenemos..." Ella tenía Aún no había terminado sus palabras. Después de decir eso, la chica la interrumpió con impaciencia. Se quejó: "Cada vez que vengo aquí, siempre me recomiendas esto y aquello. Los productos que recomiendas son todos productos por los que puedes obtener una comisión. Yo Los aceptaré de vuelta". Al final, no tuvo ningún efecto y fue una pérdida de dinero..."

Al ver las quejas enojadas de los clientes, Wang Li sonrió y no dijo nada. Finalmente, cuando la hermosa niña terminó de desahogar su enojo y respiró hondo, encontró a esta extraña guía de compras con una sonrisa parada junto a ella. Se sintió un poco avergonzada y dijo: "¡Belleza, tu actitud de servicio es muy buena! ¿Puedes ayudarme a descubrir qué productos para el cuidado de la piel son adecuados para mi piel?".

Bajo el paciente y meticuloso servicio de Wang Li, la niña fácilmente gastó dinero para seleccionar dos productos, uno para ella y otro para su familia. Antes de irse, le dijo a Wang Li: "Finalmente decidí confiar en ti porque me respetas y eres sincero y amigable conmigo".

Escuchar a los demás es una forma de respeto hacia los demás, un estímulo para los demás y un gran cumplido para el hablante.

Nadie no quiere ser respetado y valorado por los demás. Cuando escuchamos atentamente, la persona que habla pensará que lo respetamos y valoramos, y le agradarás y confiarás más en ti.

El científico administrativo británico L. Wild dijo: "La comunicación interpersonal comienza escuchando y termina respondiendo". Escuchar es una habilidad. Es mejor para nosotros dejar descansar más la boca y escuchar lo que otros dicen de manera oportuna.

1. Tener un buen estado mental

Las personas en buen estado mental pueden mantener un alto grado de alerta en su cerebro, lo que les permite escuchar con eficacia. De lo contrario, escuchar se convertirá en un eco superficial del hablante, haciendo que la otra parte sienta que usted no es sincero y le falta el respeto.

Al escuchar también debemos colocar las extremidades y la cabeza de forma adecuada y no parecer distraídos.

2. Responder rápidamente con acciones y expresiones.

La belleza de la comunicación radica en llegar a un consenso sobre las mentes de los demás. Si escuchas a alguien hablar durante mucho tiempo sin decir una palabra, la otra persona pensará que no te importa escucharlo y perderá el interés en hablar. Por lo tanto, al hablar, se deben utilizar adecuadamente cambios de postura, expresiones, inserción de palabras o interjecciones, etc. para responder a las palabras de la otra parte, de modo que la conversación entre el oyente y el hablante alcance el estado de "altas montañas y agua que fluye". ".

3. silencio necesario

El silencio hábil y oportuno es uno de los medios necesarios a la hora de llevarse bien con los demás. El silencio debe usarse apropiadamente según la situación, y no se debe abusar del silencio para pretender ser profundo.

4. Haga preguntas en el momento adecuado

Al escuchar, hacer preguntas apropiadas al hablante basándose en lo que estás escuchando es una especie de interacción del tipo "tocar el agua", cuyo propósito es alentar a la otra persona a continuar hablando. Este método es muy útil para una comunicación eficaz.

5. Escuche pacientemente y no interrumpa a los demás casualmente.

Cuando otros hablan libremente, un tercero interrumpe a voluntad, lo que alterará los pensamientos del hablante. Si una persona interrumpe la conversación de otra persona, los demás rápidamente la clasificarán como "muy inculta y descortés". Este enfoque va en detrimento de su valor personal, por lo que es mejor mantener la boca cerrada y escuchar con atención.

El proceso de aprender a escuchar es el proceso de crecimiento de una persona. Cuando te preocupas por los demás, tienes que escuchar; cuando respetas a los demás, tienes que escuchar; si quieres tener éxito y ganarte el respeto de los demás, ¡también tienes que escuchar con atención! Si puedes ser un maestro en "escuchar", no estás lejos del éxito.

Consejo 20: el lenguaje conciso y conciso transmite connotaciones ricas

En la vida, el estudio y el trabajo, una persona segura de sí misma, capaz y rápida para actuar suele tener un estilo de lenguaje ruidoso y decidido. Aquellos que piensan detenidamente y tienen fuertes habilidades analíticas siempre hablan de manera concisa y hermosa, y los discursos largos nunca son su estilo. Y los que hablan despacio y gustan de los discursos largos siempre piensan que se están mostrando ante el público, pero no saben que sus elocuentes discursos resultarán ofensivos. Esas palabras que realmente tocan el corazón de las personas no son largas sino concisas.

En los primeros días de la Segunda Guerra Mundial, ante los locos ataques de los enemigos nazis, Gran Bretaña era vulnerable y se retiraba constantemente, lo que provocó que la moral de todo el ejército estuviera baja y los corazones del pueblo desorganizados. Al ver esta situación, Churchill decidió pronunciar un discurso inspirador para levantar la moral de los soldados y salvar el destino del país.

El anciano Churchill caminó hacia el podio con calma y tranquilidad, apoyado en un bastón y con un sombrero de paja. Primero puso su sombrero de paja en el podio, luego examinó todo el campamento militar de izquierda a derecha con ojos firmes y dijo lentamente: "¡Nunca te rindas!" Luego barrió todo el campamento militar de derecha a izquierda y dijo: "Nunca te rindas". ¡Ríndete!" Aunque estas cuatro palabras fueron cortas pero poderosas,

golpearon a todos los presentes. Luego recorrió todo el campamento militar de izquierda a derecha, gritando con todas sus fuerzas: "¡Nunca te rindas, nunca te rindas, nunca te rindas, nunca te rindas!" Todos los soldados se emocionaron, y los vítores y abrazos ahogaron el campamento completo, campamento militar. Después de eso, la moral del ejército británico aumentó enormemente y resistió el loco ataque alemán.

De hecho, ¡el lenguaje conciso es el más poderoso y poderoso! El poder del lenguaje suele condensarse en palabras concisas. Una persona que sabe hablar siempre puede transmitir el contenido más rico en el lenguaje más breve.

No sólo los hombres grandes pueden hablar un lenguaje conciso. Echemos un vistazo a lo que dijo una niña en "El sueño de las mansiones rojas".

Una vez, la hermana Feng le pidió a la niña Xiaohong que la mantuviera a su lado. La razón es muy simple: la hermana Feng cree que la capacidad de Xiaohong para explicar cosas complejas simplemente significa que es una persona muy capaz. Aquí está la cosa:

Un día, la hermana Feng le pidió a Xiaohong que le enviara un mensaje a Ping'er. Después de regresar de la casa de Ping'er, Xiaohong le dijo a la hermana Feng: "Nuestra abuela quiere preguntarle a la abuela cómo está. El segundo maestro no está en casa. Aunque lleva dos días de retraso, solo pídale a la abuela que esté tranquila. Cuando La quinta abuela mejora, nuestra abuela se lo hará saber. "La quinta abuela vino a ver a la abuela. La quinta abuela envió a alguien a decir que mi tío había traído una carta para saludar a la abuela ..."

Xiaohong expresó claramente las palabras "cuatro o cinco puertas" en este párrafo. La hermana Feng creía que la capacidad de expresión de Xiaohong era concisa, clara y digna de confianza.

En la comunicación interpersonal diaria, un lenguaje sencillo y claro es más aceptable para los demás y los hace sentir felices. En una era que hace hincapié en la puntualidad, no mucha gente tiene tiempo para escuchar declaraciones largas y engorrosas. Todo el mundo quiere escuchar discursos concisos y claros. Al mismo tiempo, otros también esperan que podamos ofrecer la información más útil en el menor tiempo.

¿Cómo se desarrolla la capacidad de expresar sus pensamientos de manera concisa y clara? Deberíamos prestar más atención a los siguientes puntos.

1. Desarrollo de habilidades analíticas.

El cultivo de la capacidad analítica se basa en la observación de las cosas y los acontecimientos, debemos aprender a ver la esencia a través de los fenómenos y ser buenos en resúmenes integrales. El lenguaje de comunicación formado sobre esta base puede ser preciso, incisivo, poderoso y encantador.

2. Domina un rico vocabulario

Imagínese, ¿cómo puede un hablante con poco vocabulario tener una conversación maravillosa? Por lo tanto, si quieres hablar flores de loto, debes dominar más palabras y aprender a usarlas correctamente para poder expresarte con precisión. Además, evite utilizar palabras confusas para evitar malentendidos y ambigüedades.

3. Al hablar, sea “simple pero no simple”

"Eliminar lo complejo y simplificar" significa hablar de manera concisa. Es mejor decir palabras complejas de manera simple, para que sean claras y fáciles de entender y a todos les guste escuchar. Recuerde no utilizar clichés, palabras vacías o eslóganes.

Vale la pena señalar que hablar de manera concisa no es de ninguna manera "simplista", sino ser simple por simplicidad y usar simplicidad en lugar de simplicidad. La simplicidad debe basarse en la realidad y debe ser apropiada y justa. De lo contrario, si simplemente lo cortas desde el principio hasta el final, solo te estirarás y perderás más de lo que ganarás.

Si quieren tener éxito y prosperidad en esta sociedad, los jóvenes deben valorar las palabras como el oro y usar palabras concisas para dejar una buena impresión en los demás, para que puedan ser bienvenidos por la gente en todas partes.

Consejo 21: use palabras ingeniosas para resolver la vergüenza

Al interactuar con otros, inevitablemente encontrarás momentos que te avergonzarán a ti mismo o a los demás. Al encontrarnos con esta situación, ¿cómo podemos resolver nuestra propia vergüenza o salvar a otros de la suya? Los hechos han demostrado que en esos

momentos, ser serio no resolverá el problema, sino que lo hará más embarazoso. Las personas inteligentes pensarán en utilizar algo de humor o palabras ingeniosas para resolver la embarazosa crisis que se avecina.

Las situaciones embarazosas a veces se crean sin querer, pero la mayoría de las veces, la otra parte confía en su estrecha relación con usted para exponer deliberadamente sus defectos y hacer que usted parezca avergonzado en público. En este momento, si te enojas y te enojas, los demás pensarán que eres una persona muy ingrata. Sin embargo, si decide evitar la provocación deliberada, la otra parte pensará que es débil. En este caso, sólo podemos optar por utilizar palabras inteligentes para resolver la vergüenza.

1. Aprende a reírte de ti mismo para salvarte

La autodesprecio, como su nombre indica, consiste en utilizar un lenguaje y un tono burlón y sarcástico para menospreciarse o reírse de uno mismo. En circunstancias normales, después de haber sido ridiculizado por otros, no debes dedicar demasiado tiempo a pensar en el propósito de la otra persona al decir o hacer esto, y mucho menos asumir si la otra persona te guarda algún rencor. Hay que relajar el ánimo, no sólo no intentar tapar tus defectos y tu timidez, sino también reconocerlo generosamente con palabras extremadamente exageradas, además debes usar la extensión y la astucia para hacer reír a todos y resolver la situación de una manera manera oportuna Incómodo. Este tipo de respuesta será considerado por los demás como algo que sólo una persona sabia puede hacer, por lo que es fácil ganarse el favor de los demás.

En la novena noche de premios "Golden Eagle Awards" de Volkswagen TV celebrada en el centro deportivo Tianhe de Guangzhou, Yang Lan fue la presentadora. Cuando terminó de tocar el telón y abandonó el escenario, tropezó accidentalmente con los escalones.

De repente, la escena cayó en una vergüenza extrema. Inesperadamente, Yang Lan se puso de pie con calma y le dijo a la audiencia con una sonrisa: "¡Es cierto que los caballos cometen errores y las personas cometen errores! No interpreté al león haciendo rodar la bola de hortensias con la suficiente habilidad en este momento, ¿verdad? Parece que "Esta

vez ¡Los pasos de la actuación no son tan fáciles! Pero el espectáculo en el escenario es muy emocionante. Si no lo crees, ¡sigue mirando!"

Tan pronto como Yang Lan terminó de hablar, el público estalló en cálidos aplausos. Su astucia no sólo la salvó de la vergüenza, sino que también permitió al público apreciar su extraordinaria inteligencia y elocuencia.

Desde este punto de vista, el autodesprecio apropiado según la situación no es sólo una manifestación de una buena cultivación, sino también una sabia habilidad de comunicación. La autocrítica no sólo puede ayudar a las personas a deshacerse de la vergüenza, relajarse y permitir que los demás sientan su ternura y su estado de alerta, sino que también puede crear un ambiente relajado y cómodo donde todos puedan llevarse bien entre sí.

2. Sepa cómo utilizar el humor para protegerse

Como se mencionó anteriormente, el poder del humor es poderoso y puede marcar una gran diferencia para recuperar la cara que está a punto de perder. Por ejemplo, si alguien se burla de ti delante de todos diciendo que comes como un cerdo, debes responder rápidamente: "Por eso nos reunimos".

El humor que encarna el ingenio es una buena manera de evitar conflictos interpersonales: además de ayudarte a aliviar situaciones tensas, puedes ganarte el respeto de todos sin perder un centavo.

Una vez, Bernard Shaw fue a una gran fiesta. Un señor gordo se le acercó y le dijo sarcásticamente: "Jaja, tan pronto como te vi, supe que había hambre en el mundo exterior". Bernard Shaw respondió amablemente: " Cuando la gente te vea, definitivamente sabrán por qué hay hambruna en el mundo exterior".

A veces, el lenguaje humorístico no sólo puede protegerse a uno mismo, sino también contraatacar a la otra parte, haciendo que la otra parte sufra las consecuencias y tenga que someterse.

Una vez, Goethe caminaba por un camino rural y se encontró con un hombre rico y gordo. El camino era tan estrecho que uno de ellos tuvo que ceder el paso al otro antes de poder

pasar. El hombre rico dijo: "Nunca cedo el paso a los estúpidos." Después de eso, puso una mirada de desprecio y esperó a que Goethe le dejara paso. Goethe se paró a un lado del camino, hizo un gesto de invitación y dijo: "¡Yo soy todo lo contrario!" Al escuchar sus palabras, el hombre rico se sonrojó y no se puso de pie ni caminó. Al final, sólo pudo dejar paso a Goethe obedientemente.

Se puede ver que el humor no sólo puede salvarte de situaciones embarazosas, sino también protegerte. De hecho, hay ejemplos en todas partes de la vida en los que se utiliza el humor para deshacerse de la vergüenza. Por ejemplo, dos unidades estaban haciendo una fiesta y un hombre y una mujer estaban bailando porque la mujer no era muy buena bailando y pisó el pie del hombre, en ese momento el hombre dijo: "La tierra es muy pequeña, y nuestros pies aterrizaron en el mismo punto." "La mujer originalmente estaba muy avergonzada, pero después de escuchar lo que dijo, no pudo evitar sentirse mucho más relajada, y los dos se miraron y sonrieron.

3. Utilice excusas hábilmente para resolver la vergüenza.

Poner excusas es encontrar una razón para evitar (o hacer) algo que no quieres hacer (o no quieres hacer). A veces, una excusa puede darle una explicación a la otra parte y evitar que la vergüenza continúe.

Con una excusa, a menudo se vuelve justificable, y tanto usted como los demás pueden afrontarlo y aceptarlo con calma. Pero vale la pena señalar que la excusa debe ser inteligente, de lo contrario no se logrará el efecto esperado. Por ejemplo, al poner excusas, debes ser serio y parecer confiado para que los demás puedan creerte, de lo contrario despertarás las sospechas de los demás.

"Lotus Lake" es una obra representativa de Sun Li. El libro describe una escena de este tipo: las mujeres querían visitar a sus maridos en la estación militar, por lo que se reunieron en la casa de Shuisheng para discutir: "Olvidé una prenda, tengo que dársela". "Tengo algo importante que decirle." "No quería ir, pero mi suegra insistió en pedirme que fuera a verlo - ¡qué hay para ver!". .

Las mujeres extrañan a sus maridos, pero les da vergüenza decir que los extrañan abiertamente, por lo que cada una busca una excusa, todas estas excusas son razones suficientes para ir a la residencia, son sólo palabras eufemísticas para aclarar en secreto lo que quieren decir. Significado principal.

En definitiva, nadie se atreve a decir que no se avergonzará en el próximo segundo. Si te sientes avergonzado, no entres en pánico, debes ajustar tu mentalidad de inmediato y afrontarlo con calma. Si puedes dominar las habilidades anteriores, creo que podrás usar tu ingenio, humor y palabras extraordinarias para convertir la vergüenza en astucia.

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 04 Utilice una gran sabiduría para mejorar su estatus : logre grandes cosas y cree un cuerpo valioso.

Consejo 22: Sea ambicioso y consiga grandes cosas usted mismo

El talento puede hacer una gran persona. Por lo tanto, las personas con talentos extraordinarios no deben defraudar sus talentos. Este tipo de talento puede trascender la mediocridad, lograr grandes cosas y crear una persona de gran valor.

Hace mucho tiempo, en un largo río, y en los anales de la historia, en la sociedad feudal de China durante miles de años, hubo un famoso emperador que se ganó el amor y la admiración del mundo por sus extraordinarios talentos: Liu Che, Emperador Wu de la dinastía Han.

Liu Che era hijo del emperador Jing de la dinastía Han. Fue establecido como príncipe a la edad de siete años y ascendió al trono a la edad de dieciséis. Después de asumir el trono, con el fin de promover el desarrollo y la prosperidad del país y cuidar de la gente que

producía y vivía en las zonas fronterizas del norte, llevó a cabo resueltamente tres contraataques a gran escala contra los hunos.

Después de que se levantó la amenaza de los hunos en el norte, trabajó duro para el desarrollo del país y envió a Zhang Qian como enviado a las regiones occidentales, lo que fortaleció aún más los contactos e intercambios con el mundo exterior y promovió la prosperidad económica en el país y en el extranjero. .

A la edad de setenta años, el emperador Wu de la dinastía Han comenzó a pensar en sus asuntos futuros. Envió un "mapa del duque Zhou convirtiéndose en príncipes de la dinastía" a la casa de Huo Guang, con el propósito de decirle a Huo Guang: Después de mi muerte, tú... Huo Guang debes ayudar a mi hijo menor, Liu Fuling, a convertirse en emperador. Más tarde, para evitar que la Reina Madre tomara el poder, mató a la madre de Liu Fuling. Después de arreglar todo, falleció.

Desde el joven emperador hasta sus últimos años, el emperador Wu de la dinastía Han mostró un estilo heroico y estratégico cada vez que tomó una decisión importante y confió en su inteligencia y estrategia para reformar el sistema social y promover el desarrollo económico.

No es difícil ver del emperador Wu de la dinastía Han que el desarrollo no se puede lograr siendo terco y autosuficiente. Sólo siendo ambiciosos, de mente abierta y aprendiendo y luchando constantemente podemos alcanzar la cima de la vida.

Las personas con grandes talentos y grandes estrategias se reflejan principalmente en su forma única de pensar y lógica. Este tipo de persona puede soportar la carga cuando no es el momento adecuado y aceptará cualquier dolor con gusto, pero cuando sea el momento adecuado, saltará como un águila golpeando el palacio, imparable.

Entonces, ¿cómo podemos convertirnos en una persona talentosa?

1. tener grandes ambiciones

Los ideales de aquellos con ideales elevados nunca son sólo un hermoso sueño. El deseo interno puede guiar a una persona a crear brillantez en su carrera y brillantez en la vida.

Pero una vez que tenemos nuestros ideales, no podemos esperar a que se hagan realidad. En cambio, debemos empezar a trabajar duro poco a poco, empezando por cosas pequeñas. No apuntes demasiado alto, sino ten los pies en la tierra y trabaja duro paso a paso. Por paso.

2. Sopesar los pros y los contras y saber avanzar y retroceder

Aunque decir "saber que algo no se puede hacer y hacerlo" a veces se entiende como un espíritu intrépido y valiente, la mayoría de las veces es imprudente.

Incluso si su ambición está a miles de kilómetros de distancia, incluso si tiene talento y talento, cuando aún no ha llegado el momento y no se cumplen todas las condiciones, debe reprimir su pasión temporal, sopesar los pros y los contras y comprender que dar un paso atrás es dar diez pasos adelante. De lo contrario, apresurarse sólo arruinará su incipiente carrera.

3. Atrévete a ser el primero

Las oportunidades de éxito suelen estar ocultas en áreas en las que nadie se atreve a aventurarse todavía. Para esos emprendedores audaces, atreverse a hacer lo que otros no se atreven a hacer es el secreto de su éxito.

Los jóvenes ambiciosos tienen pasión por el emprendimiento, pero carecen de espíritu y de espíritu práctico; son buenos planificando para el futuro, pero no prestan atención a los detalles; pueden pensar en hacer algo, pero no tienen la capacidad coraje para convertirlo en realidad. Las personas demasiado rígidas no pueden lograr grandes cosas, porque bastan detalles tediosos y asuntos triviales para hacerles perder el rumbo y la motivación para perseverar.

4. Fuerte autodisciplina

Las personas sin autodisciplina difícilmente pueden lograr nada. El secreto del éxito de aquellas personas exitosas es saber gestionarse estrictamente.

Si observamos a las personas que han logrado el éxito en diversos campos, todas son personas con una fuerte autodisciplina. Incluso si sus talentos son diferentes a los de la

gente común, si no saben cómo ejercer estrictamente la autodisciplina, no podrán utilizar plenamente su potencial.

En la vida, algunas personas talentosas siempre están ansiosas por alcanzar el éxito, mientras que aquellas con una inteligencia promedio pueden alcanzar el éxito siempre que perseveren y soporten las dificultades.

5. Fortalecer el autocultivo

La cultivación es lo más favorable a la hora de llevarse bien con los demás. Las personas que quieran mejorar su valor deben fortalecer su autocultivo en todos los aspectos.

Las palabras son lo primero. Sin suficiente cultivación, no podrás pronunciar palabras significativas; sin suficiente cultivación, no podrás ganar la atención de los demás delante de los demás.

6. Deja atrás los verdes cerros y no te preocupes por la leña

El fracaso es la madre del éxito. Este viejo dicho ha sido testigo en todas las épocas. Los contratiempos son inevitables y lamentarte por tu mala suerte sólo obstaculizará tu progreso. Debemos entender el hecho de que si queremos tener éxito, debemos pagar el precio. Debido a que los contratiempos son una buena escuela en el camino hacia el éxito, puedes aprender mucho de ellos y estas cosas te ayudarán a lograr una mejor carrera.

Cuando nos topamos con contratiempos, afrontarlos con una sonrisa y aceptar cada desafío con un corazón optimista es la elección correcta. Sólo estabilizando tu mente, aclarando tus pensamientos y haciendo una introspección seria podrás recuperar tus fuerzas en el momento adecuado.

Consejo 23: Cuadrado por dentro y redondo por fuera, aprende a ser flexible

El cuadrado es lo que a menudo llamamos "principio" y el círculo es lo que a menudo llamamos "flexibilidad". Sólo aquellas mentes que pueden ser cuadradas o redondas pueden hacer florecer la verdadera flor de la sabiduría.

Había una vez un hombre rico que tenía dos hijos. Pasó el tiempo y el hombre rico se hizo mayor, durante estos días se había planteado una pregunta: ¿Cuál de sus dos hijos

heredaría los bienes familiares? Una vez soñó con su experiencia empresarial en su juventud. Debido a este sueño, pensó en cómo poner a prueba a sus dos hijos.

Un día, el hombre rico se levantó temprano, cerró la puerta de su casa con llave al salir y llevó a sus dos hijos a un lugar a cientos de kilómetros de distancia. Le dio a cada uno de sus dos hijos un manojo de llaves y un caballo veloz, y luego les dijo que el que llegara primero a casa y abriera la puerta heredaría su herencia.

Luego de recibir la orden, los dos hermanos partieron de inmediato y llegaron a la puerta de su hogar casi al mismo tiempo. Frente a la puerta cerrada, el hermano mayor intentó todas las llaves pero aún no pudo abrirla y el hermano menor perdió la llave a mitad de camino. Justo cuando los dos hermanos estaban ansiosos, el hermano menor de repente pensó en una manera de entrar. Rompió la puerta con una piedra y finalmente obtuvo los derechos de herencia.

En momentos críticos, sólo aquellos que no están sujetos a principios pueden romper las reglas y ganar. ¡El arma mágica para el éxito no son los principios ni las reglas, sino la piedra que puede romper cerraduras! Esta es la solución. "Algunas puertas se abren empujándolas y otras se abren tirando. Si empujas la puerta que necesita ser abierta, definitivamente no se abrirá a menos que la rompas para abrirla". Este es un filósofo Palabras que nos advierten que debemos aprender ser flexible. Sólo cuando seamos buenos para aprovechar las oportunidades y encontrar audazmente nuevos caminos de acuerdo con las condiciones locales podremos encontrar un camino que se adapte a nosotros y hacer realidad nuestros ideales de vida.

Si el abandono de la medicina y la literatura por parte de Lu Xun fue una nueva opción para el país y la nación, entonces no es casualidad que Li Ning se haya transformado de un príncipe de la gimnasia a un exitoso hombre de negocios... Innumerables personas mayores que se han transformado con éxito nos han dicho: Nosotros Debemos tomar el camino que más nos convenga, nuestro propio camino.

Es necesario seguir tu propio camino, pero hay más de un camino hacia el éxito. Cuando no puedes cruzar la brecha en el camino a seguir, significa que tu fuerza no es el salto de longitud, ¡sino probablemente el salto de altura! No debes morder la bala e ir hasta el final. Cuando nos topamos con el fracaso, debemos pensar con calma, analizar con calma, sopesar los pros y los contras y reposicionarnos. Quizás, cuando ajuste su estrategia, el éxito le esté esperando por delante.

Los chinos siguen un dicho a la hora de hacer las cosas: "Si eres pobre, puedes cambiar, si eres flexible, puedes ser general, y si eres general, puedes ser a largo plazo". reglas, va recto y no sabe adaptarse no podrá ganarse el reconocimiento y el respeto de los demás; sólo aquel que sabe hacer las cosas con tacto, flexibilidad y Sólo quien sabe adaptarse puede cambiar sus propios principios adecuadamente y "adaptarse al viento" de manera oportuna, sólo así podrán encontrar un nuevo camino en el camino de la lucha, seguir logrando éxitos y finalmente ganarse el reconocimiento y el respeto de los demás.

El método de la adaptabilidad no es sólo el secreto de ser persona, sino también el secreto de hacer las cosas. Los altibajos son cosas maravillosas y no hay vida sin altibajos. Con viento y lluvia, solo cambiando el lugar y el círculo en el momento adecuado se puede llegar a la cima del palacio dorado. Entonces, ¿cómo podemos mejorar nuestra flexibilidad?

1. Evaluar la situación y romper las reglas.

Esta vez y aquella hora significa que la situación en este momento ha cambiado y es completamente diferente a la situación anterior. Solo porque la situación cambiará, debemos aprender a evaluar la situación con calma, analizarla y ajustar nuestro ritmo. Como no puedes ceñirte a las reglas, también puedes probar nuevos métodos y atreverte a romper las reglas, que es el requisito previo para que todo tenga éxito.

2. Bueno para pedir prestado recursos externos

Un héroe tiene tres bandas, una valla tiene tres estacas. No importa cuán grandes sean tus habilidades personales, en última instancia son limitadas, pero siempre que hagas un buen

uso de las fuerzas externas, podrás hacerte más fuerte. Ser bueno tomando prestadas fuerzas externas es una forma de habilidad y flexibilidad.

3. Atrévete a afrontar los cambios

Las personas tímidas tienen miedo al cambio y tienen miedo de cambiarse a sí mismas. La valentía es un poder extraordinario, sin ella no elegirás afrontar dificultades y reveses. Lu Xun dijo una vez: "Un verdadero guerrero se atreve a enfrentar la vida sombría y la sangre que gotea". Sólo superando los obstáculos en el camino hacia la gloria, corriendo valientemente y caminando hacia el otro lado de la montaña podemos apreciar otro extraño. paisaje. .

4. La confianza es la piedra angular de la flexibilidad

La confianza de una persona es muy importante. Las personas que carecen de confianza siempre piensan que no son capaces de hacer esto o aquello, y siempre se acurrucan en su propio rincón, temerosos de dar el primer paso. Con el tiempo, las habilidades originales desaparecerán. Una persona segura puede tener la confianza y la motivación para superar las dificultades y afrontar los problemas.

5. Aprende a cambiar tu forma de pensar

Algunas personas tienen miedo al cambio y otras no pueden soportar el cambio; a algunas les gusta afrontar una vida sin cambios y otras no pueden soportar vivir una vida repetitiva. El poema de Lu You dice: "No hay salida después de montañas y ríos, y hay otro pueblo con sauces oscuros y flores brillantes." La belleza del cambio es que puede brindarnos un tipo diferente de placer y sentimiento.

"¡El éxito es pensar, el fracaso es pensar!" Pensar es lo más fundamental para que las personas hagan las cosas. Mientras nos atrevamos a aceptar cambios y cambiar constantemente nuestros hábitos de pensamiento, podremos cambiar fundamentalmente nuestras ideas. Como resultado, podemos deshacernos gradualmente de la situación, mejorar cada vez más y entrar gradualmente al palacio.

Consejo 24: El tacto es la clave, el conejo puede empujar al elefante

Así como los fuegos artificiales deben encenderse con fuego para despegar brillantemente, el ingenio es la llave de oro que abre la puerta al éxito. No es necesario tener cultura ni conocimientos, mientras tengas suficiente ingenio, puedes triunfar.

Un día, el conejito vio al elefante bañándose en el río y le dijo: "Hermano elefante, corriste hacia el río y enturbiaste el agua. ¿Cómo pueden todos beber el agua? ¡Sube rápido!".

El elefante no le prestó atención al conejo que era casi cien veces más pequeño que él y dijo con orgullo: "¡Hombrecito, no es tu turno de darme una lección! Si tienes la habilidad de sacarme del río, ¡Te escucharé!" "

Después de escuchar las palabras del elefante, el conejo puso los ojos en blanco, se tomó el plan en serio y le dijo al elefante: "Hermano elefante, te dije que no te enojes. Puedo arrastrarte a la orilla sin ningún esfuerzo, y también puedo tirar de ti". "Te llevaré a tierra fácilmente. Te llevaré al río otra vez. Si no lo crees, intentémoslo".

El elefante alto se rió de buena gana y dijo con desdén: "¡Solo presume! ¡Incluso si cientos y miles de tus compañeros regresan, no tendré miedo!" Luego los llamó por su nombre y dijo: "Pájaros en el cielo, pájaros en el cielo". río, etc." Tortuga, ¡sé el árbitro!"

"¡Entonces no te arrepientas!", dijo el conejo, e hizo un gesto de chocar los cinco en el aire, esperando que el elefante se acercara y chocara los cinco. El elefante escuchó y dijo: "¡Está bien! ¡Nunca me arrepentiré!" Luego caminó hasta la orilla y planeó chocar los cinco con el conejo blanco.

Justo cuando estaba a punto de chocar esos cinco, el conejo de repente frunció el ceño y gritó con disgusto: "Mira lo sucio que estás. ¡No quiero chocarte los cinco! ¡Estás tan sucio!".

"¡Está bien! ¡Déjame competir contigo después de bañarme!", Dijo enojado el elefante mientras caminaba hacia el río.

Al ver al elefante caminar hacia el río, el conejito saltó y gritó alegremente: "¡Gana! ¡Yo gano!" El elefante dijo: "La competencia aún no ha comenzado, ¡cómo puedes ganar!".

En ese momento, la tortuga sonrió y dijo: "El juego ha terminado. El conejo te llevó a la orilla y te llevó río abajo. ¿No es suficiente?".

El pájaro dijo emocionado: "El conejo usa la sabiduría, no la fuerza. Verás, mientras haya suficiente sabiduría, el conejo puede empujar al elefante".

Esta fábula nos dice: Mientras tengamos una mente ingeniosa y palabras inteligentes, podremos lograr fácilmente nuestras metas. De hecho, aunque el conejo es pequeño, su ingenio es impresionante. A lo largo de los tiempos antiguos y modernos, en el país y en el extranjero, ya sea en la política, la diplomacia, la guerra o en asuntos triviales de la vida diaria, el ingenio está en todas partes y puede utilizarse en todas partes. La disputa de Zhuge Liang con los eruditos confucianos es una especie de tacto, y cantar sobre la "estrategia de la ciudad vacía" también es una especie de tacto; observar los detalles es una especie de tacto, y ser sabio y tonto es aún más discreto. Se puede observar que el ingenio se refleja en todos los aspectos de la vida social.

Pero no debemos ignorar otro fenómeno de la vida: algunas personas tienen evidentemente talento, pero viven una vida mediocre por falta de ingenio; algunas personas son evidentemente caballerosas y valientes, pero siguen siendo impopulares por falta de ingenio; algunos hombres de negocios son evidentemente plenos de trucos. Llamar la atención, pero aún así perder clientes por falta de ingenio; algunos profesores son obviamente serios y responsables, pero todavía no agradan a los estudiantes por falta de ingenio... Desde este punto de vista, el ingenio es la clave del éxito. , y también es la base de la posición de una persona en la sociedad.

A principios de año, Lipton Company realmente se devanó los sesos para abrir rápidamente el mercado para sus productos. Finalmente se les ocurrió una idea: compraron unos cuantos lechones, los decoraron cuidadosamente con seda y raso y les pusieron una pequeña banderita que decía: "Quiero ir al mercado Lipton". Luego llevaron a estos cerditos por el centro de la ciudad... Estos lindos cerditos inmediatamente llamaron la atención de todos. Por supuesto, todos también vieron la palabra "Lipton" en los cerditos y reconocieron "Lipton" y sus productos. Al final, esta idea única e ingeniosa permitió a Lipton Company abrir con éxito el mercado y convertirse en un nombre familiar.

¡Utilice la menor cantidad de dinero para crear la publicidad más efectiva! La empresa de té y los cerdos no tienen relación entre sí, pero gracias a la inteligente planificación de los planificadores de la empresa y al buen engaño, el lindo cerdito se ha convertido en un importante contribuyente a la promoción y una empresa incipiente se ha vuelto próspera.
La vida es como un escenario y el lugar de trabajo es como un campo de batalla. Las personas atrapadas en él necesitan usar suficiente ingenio para afrontarlo y organizar todo correctamente. Cuando una persona tiene los recursos suficientes, puede aprovechar la oportunidad y desarrollar continuamente su potencial para lograr sus objetivos. Por tanto, el ingenio es la capacidad de adaptarse a situaciones cambiantes. Entonces, ¿cómo deberíamos cultivar esta capacidad de mejorar nuestro valor?
En primer lugar, fortalecer el aprendizaje y acumular conocimientos es la tarea principal de cultivar el ingenio.
En segundo lugar, a la hora de comunicarte con los demás, debes prestar atención al ritmo, no hablar demasiado rápido y dejarte algo de espacio para pensar.
En tercer lugar, hable menos y escuche más, y no esté de acuerdo ni rechace inmediatamente el punto de vista de la otra persona. Deja que la otra persona hable más y tómate un tiempo para pensar, aunque no estés de acuerdo, no seas terco para evitar herir a los demás.
Cuarto, presta atención a entrenar tu capacidad para afrontar las cosas con calma, no importa lo que veas u oigas, debes esforzarte por estar tranquilo y calmado.
Quinto, no importa cuándo ni dónde, antes de tomar una decisión rápida, debes ponerte en el lugar de los demás y considerar los intereses de los demás, y no permitirte convertirte en una persona mercenaria. De lo contrario, incluso si tienes éxito, no tendrás un buen valor.
En sexto lugar, ante las emergencias, ya sea que estés feliz o triste, avergonzado o enojado, recuerda seguir sonriendo y afrontarlas con una actitud positiva y optimista. Una persona que aún puede sonreír en situaciones difíciles definitivamente no es una persona común y corriente.

El brillo del ingenio es tan hermoso como las estrellas titilantes en la noche oscura y hace que los corazones de las personas se conmuevan. Querido amigo, siempre que seas lo suficientemente ingenioso, sin importar dónde estés, seguramente llegará el momento en que las nubes se despejen y aparezca el sol.

Consejo 25: Persiga el “medio azucarismo” y tenga una vida plena

El pueblo chino siempre se ha adherido a un punto de vista: captar el calor y la proporción. En los términos que están de moda hoy en día, esto se llama "semi-azucarado".

¿Qué es "medio azúcar"? La palabra proviene del amor. La gente moderna cree que en el amor no se debe dar demasiada dulzura a la otra persona, ya que demasiada dulzura aburrirá a la otra persona, por lo que los jóvenes de hoy adoptan una visión del amor "semi-azucarada".

La connotación contenida en la palabra “medio azúcar” no sólo es aplicable al amor, sino que también puede extenderse a otros ámbitos. Las empresas deben tener cuidado al empaquetar productos, de lo contrario no lograrán los resultados esperados, o serán demasiado llamativos y disgustarán a los consumidores; en las interacciones interpersonales, la distancia entre las personas también debe controlarse cuidadosamente, de lo contrario causará algunos problemas. afectar su propio valor.

Para nosotros hacer las cosas no es difícil, lo difícil es lo bien que las hacemos. Si observamos los pasos de las personas exitosas del pasado, descubrimos que su éxito no se debe sólo a su inteligencia y trabajo duro, ni a lo listos que sean, sino a que tienen una visión de la naturaleza humana: saben cómo hacer Las cosas están bien. Cuando dicen algo o hacen algo, lo aceptan tan pronto como les conviene, es decir, saben captar la medida justa.

Había un niño pequeño que era alto y fuerte. Su madre estaba preocupada de que se metiera en problemas en la escuela, por lo que a menudo le enseñaba a ser amable con los demás y a tener paciencia.

La educación del niño por parte de la madre vio resultados al final del semestre, el niño obtuvo una excelente boleta de calificaciones, sin embargo, los comentarios de la maestra en la boleta de calificaciones llamaron la atención de los padres, que vieron que decía: "Es un excelente niño". ", pero debería aprender a proteger sus propios intereses. Aunque es alto y fuerte, siempre lo intimidan".

La madre no sólo estaba sorprendida, sino también triste. El padre, por su parte, le preguntó amablemente al pequeño cómo se sentía. "Es muy malo", dijo el niño. "Me llamaron tonto y me llamaron cobarde. Estaba muy enojado. También odiaba que me empujaran". Finalmente el niño dijo: "Papá, quiero enseñarles una lección." Una comida, pero tengo miedo de que mi madre se enoje ".

Después de escuchar las palabras de su hijo, su padre le dijo con calma: "Hijo, puedes utilizar otras formas para hacerles saber que ya no tolerarás su acoso, como mantener la dignidad y desarrollar la confianza en ti mismo..." Después de escuchar Ante las palabras de su padre, el niño le dijo a su padre que asintió.

El nuevo semestre comenzó de nuevo y un día la maestra pidió a los padres del niño que vinieran a la escuela. La madre pensó que el niño estaba peleando en la escuela, pero la maestra dijo lo contrario.

Resultó que cuando el niño jugaba baloncesto con sus compañeros en la cancha de baloncesto, los niños que normalmente lo acosaban intentaron burlarse de él nuevamente. Sin embargo, esta vez el niño no soportó el acoso, sino que les dijo que pararan. Cuando esos pocos se negaron a escuchar, el niño empujó a dos de ellos al suelo, pero no los golpeó. Más tarde, todos los niños se dieron cuenta de sus errores y se dieron la mano para hacer las paces. Desde entonces, no ha habido acoso hacia los compañeros de clase y el niño se ha convertido en la persona más popular de la clase. ¡Este niño era Michael Jordan, quien más tarde se convirtió en el "Dios del baloncesto"!

En la etiqueta tradicional china, ser amable con los demás es una virtud, pero si no sabes salvaguardar tu dignidad y tus derechos, ir demasiado lejos será considerado un signo de cobardía y conducirá al acoso de los demás.

Una vez, Alejandro Dumas viajó a Rusia y decidió visitar la librería más grande de la ciudad. Para complacer a Alexandre Dumas, el dueño de la librería reemplazó todos los libros de la tienda con obras de Alexandre Dumas.

Al ver esta situación, Alexandre Dumas preguntó dubitativo al jefe: "¿Dónde se han ido todos los libros de los demás escritores?" El jefe se puso nervioso por un momento y rápidamente respondió: "¡Todos... todos agotados!" Tan pronto como salieron las palabras Incluso los suyos estaban todos estupefactos.

Originalmente era cierto que el dueño de la librería quería expresar sus elogios a Alexandre Dumas, pero este método halagador fue demasiado lejos, avergonzó muchísimo a ambas partes y no logró en absoluto los resultados que esperaban.

Cuando estamos en el mundo y hacemos cosas, debemos controlar la "medida", entonces, ¿cómo podemos controlar la escala del "medio azúcar"? Necesitamos prestar atención a los siguientes puntos.

1. La sinceridad también es "mitad azúcar"

Aunque algunas personas son cálidas y generosas, pueden ofender fácilmente a otros. Simplemente porque buscan un momento rápido de expresión y no prestan atención a la forma de expresar su entusiasmo. Ser demasiado entusiasta y sospechoso de tener motivos ocultos para los demás.

Además, cuando criticas a los demás, incluso si sabes en tu corazón que eres de mente abierta y no tienes intenciones maliciosas, si no tomas en cuenta la situación y las características de personalidad de la otra persona, es fácil para los demás. ser incapaz de renunciar y guardar rencor en sus corazones. En este momento, debes ser mitad cruel y mitad dulce, y es mejor hablar solo.

2. hacer tres cosas

No debes tener la intención de dañar a otros, y no debes tener la intención de protegerte de los demás. Haz tres cosas y di tres cosas. Ten cuidado al navegar en un barco milenario y colócate en una situación favorable donde puedas avanzar y atacar, retirarte y defenderte. Una persona que no puede ocultar cosas en su corazón debe ser charlatana, superficial, vulgar, sin autocultivo y definitivamente no será popular entre los demás.

3. No dejes que la curiosidad mate al gato

Al adquirir conocimiento, mantener la curiosidad es un requisito previo para obtener nuevos descubrimientos. Sin embargo, nunca debes revelar tu curiosidad en las interacciones interpersonales.

Al interactuar en la sociedad, es muy tabú indagar en la privacidad y los secretos de otras personas, en esta situación es mejor no dejar que la curiosidad salga a la luz, y mucho menos revelar la privacidad o los errores de otras personas en público. Sepa cómo salvar las apariencias de los demás y los demás se lo agradecerán. De esta manera, tu valor aumentará naturalmente.

4. No importa lo bueno que seas, tienes que parar.

A veces, incluso si tienes la ventaja, ya es suficiente. Ser irrazonable e implacable es muy repugnante.

5. Es útil abrir el libro.

Si quieres tener éxito, debes obtener motivación, métodos e inspiración de la lectura. Lee algo todos los días y tu estado cambiará inconscientemente.

En resumen, ser una persona "mitad azúcar" es el estado de vida más elevado, sólo tomando las medidas adecuadas podremos controlar nuestra vida por nosotros mismos.

Consejo 26: Aún sosteniendo la pipa, medio ocultando tu rostro, usando el misterio para aumentar tu valor

Casi todas las personas exitosas tienen un hábito consistente: crearán deliberadamente un misterio inescrutable para volverse misteriosos para la gente. Es como un mago que utiliza técnicas y expresiones misteriosas para realizar magia que no existe en absoluto.

El misterio es una especie de encanto que atrae la atención de los demás. Este misterioso poder atraerá a otros a imaginarse, especular y discutir sobre usted, lo cual le resultará muy útil para mejorar su valor.

El primer día que una chica que acababa de graduarse de la universidad se presentó en la empresa, todos los presentes se alegraron. Su nombre era Baiyun.

Ese día vestía una camisa blanca con cuello alto y una falda negra en la parte inferior del cuerpo, lucía simple pero no vulgar, lo que hacía que su figura fuera hermosa y encantadora. Además, lleva sobre sus hombros el último bolso de cuero de marca de este año y un collar de platino sencillo y brillante colgando de su cuello. Aunque solo saludó con una sonrisa, caminó hacia su asiento y comenzó a trabajar en serio, los cerebros y las bocas de todos estaban ocupados y finalmente concluyeron: "Ella debe ser una segunda generación rica, y solo la segunda generación rica puede vestirse así". Vístete así."

Pronto, todos descubrieron que ella siempre tenía una actitud respetuosa y cautelosa cada vez que llamaba a sus familiares, por lo que todos sintieron que la educación familiar de esta niña era diferente a la común.

No mucho después, algunas personas pensaron que sus padres eran funcionarios y que ella era una funcionaria de segunda generación. Todo el mundo cree que una chica con talento y belleza como ella debería criarse en un muy buen ambiente.

El desempeño de Baiyun es tan bueno que sus colegas están celosos. A veces, algunos clientes importantes la invitan a charlar y tomar té, pero ella rara vez acepta las invitaciones de estas personas. La mayor parte del tiempo le gusta escuchar música, admirar cuadros y leer sola. Ella siempre tiene una mirada tranquila y calmada, que es única y atrae profundamente la atención de todos.

De hecho, lo que todos no saben es que Baiyun creció en una familia común y corriente. Sus padres fueron despedidos cuando ella estaba en la escuela primaria. Sin embargo, las difíciles experiencias en su familia no hicieron que Baiyun se sintiera inferior y cobarde. fue entrenada para estar tranquila y calmada, y su discurso fue gentil y educado. Aunque tomó

prestado el bolso con nombre falso y el collar real de su prima, logró crear su propio "misterio" único y despertó con éxito la curiosidad de todos los que la rodeaban.

Entonces, ¿cómo podemos crear sutilmente una sensación de misterio para nosotros mismos?

1. Sepa cómo "dejar en blanco" para que la gente adivine

La psicología humana es un fenómeno físico muy complejo que parece tener reglas, pero en realidad es muy irregular. Por ejemplo, para satisfacer la psicología del espectador, algunos pintores siempre dejan algunos espacios en blanco en sus pinturas, dejándolos a la imaginación del espectador. Los pintores más famosos son Qi Baishi y Zhang Daqian.

En general, hay muchos casos en los que hombres y mujeres enamorados se capturan mutuamente con la ayuda del misterio. ¡Especialmente para los hombres, el misterio de las mujeres es simplemente su asesino fatal! Quedarán fascinados por el misterio e irán al cielo y a la tierra. Porque en el corazón de los hombres, las mujeres con sentido de misterio despiertan su deseo de desafiar y conquistar, ¡y nadie puede detenerlo!

Para las relaciones no románticas, cuando la sensación de misterio atrae la atención de los demás, otros tendrán el deseo de saber más y luego aprender más puntos brillantes...

"Solo di unas pocas palabras cuando conozcas a alguien, no lo desperdicies todo." Si quieres que los demás se centren en ti y quieres que los demás piensen mucho en tu valor, no puedes exponerte por completo y Deje un espacio en blanco para que la gente adivine.

2. Mantén distancia

Hay un dicho sobre la "picazón de los siete años" en el matrimonio. En realidad, significa que dos personas se conocen demasiado bien y están demasiado familiarizadas entre sí. A medida que pasa el tiempo, no habrá pasión el uno por el otro.

Esta comprensión también se aplica a la comunicación interpersonal. Mantén tu distancia y deja que esta distancia cree "belleza" El misterio que creas se considera un éxito. Modismos como "inscrutable" y "todavía sosteniendo la pipa" nos dicen que aprendamos a usar el misterio para mejorar nuestro propio valor.

Consejo 27: refina con habilidad y captura el "corazón del rey"

Decir "no" a las personas es la forma más directa y eficaz de aumentar su estatus social. Aunque negarse es un comportamiento frío, las personas suelen caer en esta trampa.

El rechazo expresa la posición y actitud de uno hacia algo. Si vas a decir que no, lo mejor es decirlo desde el principio, de esa manera estarás en el asiento del conductor: la otra persona te necesita, no tú que la necesita.

Ma Yifu es un erudito famoso en mi país moderno. Se especializa en el estudio y dominio de los clásicos confucianos. También es bueno en caligrafía y pintura. Es muy respetado por su integridad y rectitud.

Se dice que cuando el señor de la guerra Sun Chuanfang se convirtió en comandante en jefe de las fuerzas de la coalición de las cinco provincias del sureste, vino a visitar a Ma Yifu, pero Ma Yifu se negó a recibirlo. Los miembros de la familia tenían miedo de ofender a Sun Chuanfang, por lo que le aconsejaron a Ma Yifu que se negara con tacto y buscara una excusa. Pero Ma Yifu dijo con firmeza: "¡Dígale a la persona que está afuera de la puerta que yo, Ma Yifu, estoy en casa, pero no puedo verlo!" Esa vez, Sun Chuanfang se sintió avergonzado.

Ma Yifu vivió en Leshan, Sichuan durante seis años. Una vez, Kong Xiangxi envió a alguien a buscar a Ma Yifu y quería que escribiera un epitafio para su madre, pero Ma Yifu también se negó cortésmente. Kong Xiangxi envió a alguien nuevamente y prometió pagarle mil taels de oro. Inesperadamente, Ma Yifu inmediatamente se levantó de su silla y dijo enojado: "¡Por favor, regresa y dile a Kong Xiangxi que yo, Ma Yifu, nunca me rindo por cinco cubos de arroz!" El visitante tuvo que regresar sin éxito nuevamente.

Ya sea una negativa decisiva que parece no tener margen de maniobra o una excusa pretenciosa, es una estrategia y táctica para lograr un determinado propósito, este tipo de comportamiento contundente demostrará su valía.

Quienes trabajan duro en el lugar de trabajo pueden demostrar su valía sabiendo decir no; pueden lograr sus objetivos sabiendo decir no. También es una forma sencilla y fácil de aprender a utilizar el rechazo de forma adecuada para aumentar el valor de uno.

En 2005, Zhou Shaoning (entonces presidente de UTStarcom China Corporation) se encontraba en California, EE. UU., y planeaba formar su propia empresa. Cuando la empresa de cazatalentos lo llamó para invitarlo a unirse a Google, Zhou Shaoning se negó. Más tarde, la empresa de cazatalentos se comunicó con él repetidamente antes de finalmente aceptar unirse a Google y convertirse en uno de los copresidentes de la empresa en China.

Utilice algunos rechazos inteligentes para mejorar su propio valor y lograr los resultados que desea. Esto es algo que todos los que trabajan duro en el lugar de trabajo deberían aprender.

Que su negativa sea legal o no depende de si puede obtener los beneficios que desea y de su valor a los ojos de los demás. Por tanto, el rechazo es una habilidad y un arte.

Entonces, ¿cómo podemos dominar el arte de decir no? Se deben comprender los siguientes principios.

1. Sea sincero y cauteloso al rechazar

“Es mejor decir no francamente que aceptar a regañadientes”, dijo el famoso escritor francés Víctor Hugo. Cuando rechazamos las invitaciones de otras personas, además de ser amables en el lenguaje y la actitud, también debemos mostrar una expresión sincera y usar tu expresión para decirle a la otra persona que realmente no tienes ningún interés.

Además, cuando otros te pidan ayuda y tú no puedas ayudar, debes decírselo a la cara. No puedes darte una palmada en el pecho frente a ti y usar tácticas dilatorias a la espalda. Al final, no puedes esconderte y decirlo abiertamente. Este tipo de comportamiento no es algo que haría una persona decente, porque retrasaría los negocios y perjudicaría a los demás y a nosotros mismos.

Si no puede rechazar la solicitud de ayuda de otra persona al principio, puede decirle claramente a la otra persona que necesita tiempo para pensar en ello y disipar el

malentendido de la otra persona. Al rechazar la solicitud de otra persona, debe demostrar que ha considerado cuidadosamente la solicitud de la otra persona y sus necesidades.

2. Cambiar el tema

A veces nos encontramos con amigos que nos piden que hagamos algo que no queremos hacer. En este momento, si podemos insinuar sutilmente a la otra parte que usted no está interesado en esta invitación fingiendo que estamos distraídos y respondiendo preguntas que no nos hacen, la otra parte sabrá cómo dejar de molestarlo.

3. disculpar

Encontrar una excusa razonable que no lastime a la otra persona y rechazar algo que no estás dispuesto a hacer es una buena manera de decir que no. De esta forma no se herirán los sentimientos de dos personas ni se arruinará la relación entre ellas. Además, debes hacerle entender a la otra parte una cosa: lo que rechazas es su petición, no a él. Este punto es muy importante.

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 05 Aumente su valor con una magnanimidad extraordinaria : la magnanimidad es la cualidad interior que determina el éxito en la vida.

Consejo 28: Una persona generosa lleva a una vida generosa

El autocultivo y la amplitud de miras son la clave del éxito de una persona. "Cuando el cielo se mueve vigorosamente, un caballero se esforzará por superarse; cuando el terreno es llano, un caballero llevará las cosas con amabilidad". Dice un antiguo refrán: Las personas con buen autocultivo comprenden la verdad y saben cómo avanzar y retroceder. ¡Cuya mente amplia puede hacer que la gente tenga ganas de bañarse en la brisa primaveral!

¡Esta es una manifestación de magnanimidad, que te permite mostrar tu valía con cada movimiento que haces!

Por lo general, a las personas siempre les gusta tratar con personas cultas en sus interacciones interpersonales, y muchas personas incluso esperan poder convertirse en una persona culta, intrínseca y afable. La cultivación es una fuerza espiritual muy poderosa y una manifestación silenciosa de sabiduría. En otras palabras, cuando la sabiduría de una persona alcanza un nivel muy alto, definitivamente mostrará su rico autocultivo al lidiar con los asuntos, y definitivamente podrá encontrar soluciones a los problemas en situaciones difíciles y evitar situaciones embarazosas. Estas personas son verdaderamente dignas de respeto por parte de los demás.

Esta es una historia real:

Una vez, el Airclub de Berlín de la antigua RDA celebró un banquete para entretener a los héroes del combate aéreo. De repente, un joven soldado accidentalmente vertió el vino que tenía en la mano sobre la calva del general Udet mientras servía vino. Esto dejó al joven soldado estupefacto y su rostro se puso pálido. Todo el lugar se llenó de una atmósfera tensa y deprimente. En ese momento, el general Udet se puso de pie de repente, palmeó suavemente el hombro del soldado con la mano y dijo con una sonrisa: "Hermano, ¿crees que rociar este vino hará que mi calva vuelva a crecer?" ¿Quieres tu cabello? " De repente, estallaron carcajadas en todo el lugar y las fibras del corazón tensas de la gente se relajaron. El banquete mantuvo la atmósfera cálida y alegre original.

Hay un viejo dicho en China: "El vientre del primer ministro puede sostener el barco". De hecho, si queremos convertirnos en ese primer ministro, no necesariamente tenemos que tener fuertes habilidades personales, pero sí debemos tener la magnanimidad para tolerar a los demás. Si observas atentamente, descubrirás que las personas verdaderamente exitosas de la historia, las personas que realmente dejan una hermosa y profunda impresión en los demás, son todas aquellas que son muy cultas y generosas.

Durante la Guerra Chu-Han, Liu Bang derrotó al señor supremo de Chu occidental y, después de pacificar el mundo, otorgó muchas recompensas. Un día, cuando Liu Bang caminaba por Nangong, Luoyang, se encontró con un grupo de personas vestidas como generales militares que susurraban entre sí junto a una piscina no lejos del palacio. Liu Bang estaba muy desconcertado, por lo que le pidió a su asesor Zhang Liang que preguntara. Zhang Liang respondió: "¡Se están preparando para rebelarse!" Liu Bang se sorprendió y preguntó por qué. Zhang Liang pensó por un momento y luego respondió: "No ha pasado mucho tiempo desde que el emperador trajo la paz al mundo, pero los que fueron canonizados fueron todos tus viejos amigos y familiares, y los que fueron asesinados fueron aquellos que más odiabas". ¡Por lo tanto, todos estos soldados tienen miedo!" Sienten que si no se les concede un título hoy, inevitablemente morirán en el futuro. Piensan que morirán de todos modos, por lo que es mejor rebelarse en el acto, y tal vez todavía hay una posibilidad de sobrevivir ". Después de escuchar las palabras de Zhang Liang, Liu Bang se dio cuenta de repente.

Poco después, Liu Bang celebró un banquete para todos los ministros en Nangong. Cuando el banquete estaba llegando a su fin, de repente anunció: "Combina a Yong Chi como marqués".

¿Qué clase de persona es Yong Chi? Ya durante el levantamiento de Liu Bang, se rindió al Estado de Wei sin ningún motivo, más tarde desertó del Estado de Wei al Estado de Zhao, y luego del Estado de Zhao a Zhang Er. Cuando Zhang Er se rindió a Liu Bang, lo acogieron nuevamente. Esa persona debería ser la persona que Liu Bang más odia ¿Por qué lo nombrarían marqués? Obviamente, Liu Bang debe tener un propósito al hacer esto. Efectivamente, los soldados vieron que Liu Bang podía tratar a las personas que más odiaba con tanta generosidad, por lo que todos lo apoyaron lealmente.

"Ser generoso y tolerante es la verdadera naturaleza de un hombre sabio." En este mundo, las personas exitosas se pueden dividir en muchos tipos, pero no importa a qué tipo

pertenezcan, su éxito siempre es inseparable de su mente amplia y temperamento magnánimo. .

De hecho, el autocultivo de una persona no es innato, sino que necesita ser templado y cultivado continuamente. Esto es como el viaje de Tang Xuanzang a Occidente: primero debe pasar por noventa y nueve y ochenta y una dificultades antes de poder alcanzar la iluminación, de lo contrario, sólo podrá ser una persona común y corriente.

"¡La tolerancia y la virtud son grandes y no hay necesidad de buscar la superación personal!" En nuestra vida real, no todos existen aislados. En las interacciones entre personas, a menudo hay muchas cosas que te hacen sentir incómodo, incomprensible y decepcionante. Sin embargo, nuestras capacidades son limitadas y ser cínico no cambiará el desarrollo de la situación, pero empeorará rápidamente la relación. Por lo tanto, para sobrevivir y desarrollarse, y para tener éxito en su carrera, debe estar acostumbrado a tratar con todo tipo de personas, especialmente aquellas cuyas habilidades, talentos, etc. no son tan buenos como los suyos o que tienen diferentes temperamentos y temperamentos, se llevan bien y trabajan en armonía con usted. Incluso cuando te enfrentes a personas con diversas deficiencias y problemas, debes prestar atención para descubrir sus fortalezas y respetarlas.

Por el contrario, si sólo notas los defectos de los demás, te aislarás fácilmente. Desde otra perspectiva, si puedes descubrir más de los "puntos brillantes" de los demás y utilizar más comprensión, simpatía y amor para influir en los demás, de modo que los demás no sólo puedan reconocer sus propios defectos y deficiencias, sino que también puedan corregirlos. con sinceridad, también ganarás la confianza y el amor de los demás y ganarás muchos amigos, de modo que tus relaciones interpersonales también se desarrollarán bien. ¡Intenta cambiarlo y definitivamente obtendrás una vida más emocionante gracias a tu tolerancia!

Consejo 29: Sé positivo y optimista, la actitud que debes tener para aumentar tu valor

Para quienes desean cambiar su destino, una actitud positiva ante la vida es el comienzo del camino hacia el éxito. El éxito es como una flauta o un gong: si puedes tocarlo con

sonido y golpearlo con fuerza depende de si lo tocas y lo golpeas con una actitud positiva y controlas el ritmo y la melodía que pueden aumentar tu valor. ¡Solo aquellos que invierten activamente pueden descubrir rápidamente su potencial infinito, determinar rápidamente sus objetivos de vida, comenzar a superar todas las dificultades, perseverar y ganar la corona del éxito!

Fowler nació en una familia pobre de aparceros negros y, como la mayoría de los niños de familias pobres, comenzó a participar en el trabajo de parto cuando tenía 5 años. En ese momento, el pequeño Fowler se quejaba a menudo de que Dios era injusto mientras trabajaba. Sin embargo, cada vez, su madre le decía al pequeño Fowler: "Fowler, la pobreza de nuestra familia no tiene nada que ver con Dios. Es solo que tu padre nunca ha pensado en cómo hacerse rico, y el resto de nuestra familia yo". Nunca he pensado en salir adelante."

Las palabras de su madre dejaron una profunda huella en el corazón del pequeño Fowler. "¡Nadie tuvo nunca la idea de hacerse rico!" Esta frase siempre aparecía en la mente de Fowler de vez en cuando. Fowler no quería convertirse en una persona tan mediocre, por lo que su deseo de hacerse rico estalló como una chispa y fue imparable.

Fowler decidió dedicarse al negocio como un atajo para ganar dinero y, finalmente, se decidió por vender jabón. Inesperadamente, pasaron 12 años desde el principio. Más tarde se enteró de que la empresa que le suministraba su jabón iba a ser vendida en una subasta por 150.000 dólares. Pero en ese momento, solo tenía $25,000 en su bolsillo, que había ganado durante 12 años de arduo trabajo. Después de sus esfuerzos, las dos partes llegaron a un acuerdo: primero pagó un depósito de 25.000 dólares estadounidenses y luego pagó los 125.000 dólares restantes en un período de 10 días. Sin embargo, una vez superados los 10 días, el depósito no será reembolsado.

En este caso, Fowler tuvo que recurrir a amigos de negocios que lo admiraban. Con sus generosas donaciones y los préstamos que pidieron prestados a las empresas de inversión, finalmente recaudaron 115.000 dólares en vísperas del décimo día, pero todavía les

faltaban 10.000 dólares. ¿Qué deberíamos hacer? En ese momento, Fowler se había devanado los sesos y había probado todas las soluciones.

Fowler estaba llorando en el cuarto oscuro, se arrodilló en el suelo y oró a Dios, rogándole que le diera otro amigo que estuviera dispuesto a prestarle $10,000. Después de mucho tiempo, Fowler se levantó y se dijo: "Voy a conducir por toda la calle 61 hasta que vea la primera luz en un edificio comercial".

De esta manera, alrededor de las 11 de la noche, Fowler condujo por la calle 61 de Chicago, esperando tener la suerte de encontrarse con el salvador que Dios le había enviado, pero aún así no encontró nada. De repente, vio las luces de la oficina de un contratista aún encendidas, así que bajó del auto y entró sin pensar.

Cuando abrió la puerta, vio a un hombre cansado sentado junto al escritorio de la oficina y Fowler sintió que le resultaba familiar. Entonces Fowler se armó de valor y preguntó directamente: "Señor, ¿quiere ganar 1.000 dólares?".

Esta frase casi asustó al hombre y cayó al suelo. Se frotó los ojos y no podía creerlo. Respondió: "Por supuesto que sí. ¿Necesitas siquiera preguntar?".

"Entonces, por favor, escríbame un cheque por 10.000 dólares. Cuando pague su préstamo, le daré 1.000 dólares adicionales en intereses", dijo Fowler con firmeza. Al mismo tiempo, Fowler también sacó la lista de otras personas que le habían prestado dinero, se la entregó a la persona y le explicó el motivo en detalle.

Fowler parece llevar un arma mágica invisible, y esta arma mágica es una actitud positiva. Sucedió algo increíble: cuando Fowler se levantó y salió de la oficina alrededor de la 1 de la madrugada, ya tenía un cheque de 10.000 dólares en el bolsillo de su chaqueta. Desde entonces, Fowler ha obtenido el control de la empresa de jabón y ha sido propietario de otras siete empresas, incluidas cuatro empresas de cosméticos, una empresa comercializadora de calcetería, una empresa de etiquetas y un periódico.

De esta manera, Fowler hizo realidad su sueño de hacerse rico y, al mismo tiempo, su valor y estatus siguieron aumentando. Y todo esto se logró gracias a sus propios esfuerzos

activos. De hecho, ¿no es emocionante ese coraje para luchar por algo emocionante? Además, esta extraordinaria magnanimidad está fuera del alcance de la gente corriente.

El famoso magnate del acero Carnegie dijo una vez: "Hay dos clases de personas que nunca llegarán a ser grandes. Una es una persona que nunca tomará la iniciativa de hacer algo a menos que otros se lo pidan; la otra es una persona que nunca hacer cualquier cosa a menos que otros le pidan que lo haga; el otro es una persona que nunca hará nada a menos que otros le pidan que lo haga; una persona que no puede hacerlo bien cuando otros le piden que haga algo." De esto se puede ver que Las personas exitosas siempre son "proactivas" en cualquier cosa, por el contrario, es extremadamente difícil marcar una diferencia a lo largo de sus vidas.

Las personas proactivas pueden tomar el éxito en sus propias manos. Tienen una actitud saludable y ascendente ante la vida y una fuerte creatividad. Estos factores les permiten pensar y actuar de forma proactiva y emprender con valentía. Además, las personas con esta mentalidad pueden controlar firmemente su destino en sus propias manos, maximizar su potencial y ejercer su iniciativa subjetiva, y crear un mayor valor de vida y valor social.

Por supuesto, ser proactivo no significa que definitivamente tendrás éxito, pero al menos te acercará más al éxito y hará que tu vida esté llena de esperanza. De lo contrario, no hay esperanza. En esta sociedad, si estás dispuesto a ser mediocre, ¡nadie podrá salvarte!

Entonces, ¿por qué no mostrar cierta iniciativa? Cuando los jóvenes se esfuerzan por alcanzar el éxito, deben esforzarse proactivamente por alcanzar el éxito y controlar el ritmo de su propia apreciación. Para lograrlo, puedes partir de los siguientes puntos.

1. Tener confianza y afrontar la vida de forma positiva y optimista.

Todo el mundo debe aprender primero a respetarse y a confiar en sí mismo, esta es su motivación interior para seguir mejorando. Sólo aquellos que tienen confianza pueden tener el coraje de hacer las cosas, ser persistentes y lograr el éxito final.

Una vez, un famoso político dijo esto: "Si quieres conquistar el mundo, primero debes conquistar tu propio pesimismo". Por lo tanto, si tratas la vida con una actitud optimista,

estarás un paso más cerca del éxito. Sólo así podrás tener la oportunidad de ver tu éxito y gloria.

2. Intenta cambiar tu visión de ti mismo

Lo que piensas de ti mismo a menudo determina qué tipo de destino tendrás. Muchas veces no importa la cosa en sí, lo importante es cómo piensa la gente sobre ello. Por lo tanto, debes aprender a cambiar esos pensamientos tan arraigados en el pasado para darte un futuro mejor.

3. Aléjate de quejarte y vivirás más libre y libremente

Las quejas interminables son como un veneno lento. Una vez que el comportamiento de las personas se vea infectado por la fuerte toxicidad de "quejarse", se volverá incomprensible para la gente común. Por lo tanto, las personas deben aprender a cambiarse a sí mismas y tener una mejor mentalidad al no quejarse ni quejarse.

4. Aprenda a promocionarse activamente

Todo joven debe tener un corazón proactivo y tomar las decisiones más importantes en el momento más crítico de sus vidas. Porque nadie se preocupa más por tu carrera y tu vida que tú, y nada puede reflejar mejor tu personalidad única que una actitud proactiva.

5. Para formular un plan completo

El secreto del éxito es estar preparado antes de que lleguen las oportunidades, porque las oportunidades sólo favorecen a quienes están preparados. Sin embargo, tener un plan significa estar preparado. El proceso de planificación es un proceso de imaginar los resultados. Una vez que tenga un plan y luego lo ponga en acción, los resultados estarán bajo su control.

Habilidad 30: Sé orgulloso y confiado, nunca vayas contra la corriente del agua.

Hay un dicho que dice muy bien: "El carácter determina el destino, el porte determina el patrón, los detalles determinan el éxito o el fracaso, la actitud lo determina todo, el pensamiento determina la salida, la altitud determina la profundidad, el patrón determina

el resultado". muy importantes, e incluso pueden determinar el resultado: ¡hacerlo o deshacerlo! Si puedes sembrar pensamientos positivos, cosecharás una vida exitosa.

A lo largo de los tiempos, la magnanimidad de los líderes de una generación o de un partido los ha impulsado a lograr grandes cosas. Si estas personas carecen de la magnanimidad que deberían tener, les resultará difícil conocer bien a la gente, responder a todo a la vez, evaluar la situación y tomar decisiones rápidas. Posteriormente, sus carreras no pudieron prosperar y sus hazañas no pudieron ser famosas a lo largo de los siglos. De manera similar, como persona común y corriente, la tolerancia también es crucial en la vida diaria.

Cuando se trata de magnanimidad, mucha gente piensa que existe la sensación de que "el dragón ha visto el principio pero no el final", y creen que no existe un estándar para medir la magnanimidad.

De hecho, la verdadera magnanimidad significa ser capaz de admitir francamente las propias imperfecciones, ser capaz de aceptar que la verdad pueda estar en manos de otros, ser capaz de mirar a los demás con humildad y tolerancia, respetar el derecho de los demás a hablar y ser Capaz de buscar constantemente la transformación en medio de las imperfecciones. El punto de ruptura, no importa si es bueno o malo, sabes claramente quién eres.

Si una persona puede hacer lo siguiente, es verdaderamente magnánima.

1. Atrévete a dejar que todo vuelva a cero

El llamado regreso a cero significa dejarse llevar por completo, no sumergirse en la gloria pasada y obsesionarse con ella. Por supuesto, tener experiencia en el pasado es algo bueno y un gran activo, que puede evitar desvíos y pérdidas, pero si nos aferramos al pasado, será difícil lograr avances.

2. Nunca dejes de aprender

El aprendizaje es algo que nunca termina. Hay un dicho: "El éxito representa el pasado, la capacidad representa el presente y sólo el aprendizaje puede determinar el futuro". En todo el mundo, desde países hasta empresas, desde equipos hasta individuos, muchas

personas estudian y recargan energías desesperadamente, y sólo aquellas que no tienen Sólo aquellos con previsión pueden salir del paso.

3. Desarrollar e innovar continuamente

¡La única constante en este mundo es el cambio! El cambio conduce a la generalización, la generalización conduce al éxito. En el mundo extremadamente competitivo de hoy, siempre debes estar a la vanguardia de los tiempos. No importa lo ocupado que estés en el trabajo, debes ver noticias, anuncios, programas personalizados y otros programas que reflejen la sociedad y las condiciones del mercado. Nunca te dejes llevar. estar separado de la sociedad en cualquier momento.

4. aprender a dar

Mucha gente tiene miedo de perder y casi nadie no quiere conseguirlo, pero ¿cómo podemos ganar sin pagar? La vida es un proceso de ajuste de cuentas, por lo que no hay necesidad de preocuparse por las ganancias y pérdidas que tiene delante. Si lo logras un día, Dios te devolverá todo lo que originalmente te pertenecía. Sin embargo, mirando hacia el futuro, el camino por recorrer es amplio y, de hecho, es valioso poder pagar todo el tiempo, independientemente de las ganancias y pérdidas. Esto debe estar respaldado por una gran sabiduría y magnanimidad.

5. Aprende a regularte

De hecho, la competencia en esta sociedad es muy cruel, la presión es alta y las responsabilidades pesadas, lo que a veces deja a la gente sin aliento. Como dice el refrán: Nueve de cada diez veces la vida será insatisfactoria. De hecho, todos tendrán algunas emociones, dificultades y momentos en los que se sentirán infelices o incluso dolorosos y confundidos. En este momento debemos tratarnos como médicos y curarnos. Hay un punto crítico en cada uno de nuestros corazones, cuando tu estado de ánimo cae al punto crítico, rebotará y generará una fuerza poderosa. Por tanto, debemos aprender a convertir nuestra propia presión en motivación.

6. ganar con otros

Los pequeños éxitos dependen de uno mismo, pero los grandes éxitos dependen de un equipo. De hecho, el crecimiento y el progreso de cualquier persona no pueden separarse del apoyo de los demás. Cada uno tiene su propio precio y valor, el precio lo dan otros, pero el valor lo mejora uno mismo. Cuánto valor quieres tener depende de cuánto valor quieres tener. Sin embargo, la base para una cooperación beneficiosa para todos es cuánto valor se puede dar a los demás.

7． Tener un alto sentido de responsabilidad.

Cada uno de nosotros viene a este mundo con una responsabilidad, la responsabilidad es una misión y una actitud ante la vida. Sólo cuando una persona tiene sentido de responsabilidad puede cumplir sus compromisos, afrontar las dificultades y avanzar con valentía, ganarse el respeto de los demás y establecer una personalidad noble.

8. Mantener una actitud proactiva en todo momento.

La mentalidad humana se puede dividir en dos tipos, a saber, positiva y negativa. Hay tres niveles de mentalidad humana: mentalidad, pasión y creencia. El deseo de una persona de mantener la pasión y la vitalidad depende principalmente de sus creencias, que también pueden referirse a sus ideales. Cuando los ideales se transforman en creencias, esta emoción positiva es duradera. La fe es el estado de mentalidad más elevado. ¡Se puede decir que tu actitud hacia la vida determina la actitud de la vida hacia ti!

9. Pragmático y confiable

En nuestra vida diaria y en nuestro trabajo, debemos tener los pies en la tierra, preguntar si no comprende, aprender si no comprende, no ser demasiado engreído y hacer todo en serio. Toda persona exitosa comienza con cosas pequeñas. Si puede hacer algo pequeño hasta el extremo, al igual que un maestro de artes marciales que quiere afianzarse en el mundo, debe tener una habilidad única. Para practicar una espada, debe perfeccionar su espada, y para practicar una espada, debe dominar su espada. ¡Practique bien, la ejecución está en los detalles, los detalles determinan la altura!

10． Ser tolerante con las personas y las cosas.

Una persona generosa primero debe poder adaptarse a los demás, ser capaz de aceptar conocimientos y cosas nuevas y absorber las ventajas y las cosas avanzadas de otras personas. La tolerancia es un estado de sabiduría, pero también una tolerancia extraordinaria: es aceptación de las personas y de las cosas, alivio para los demás y bondad hacia uno mismo.

11. Tener la determinación de seguir creciendo.

Una persona generosa no tendrá miedo de hacer el ridículo al hacer las cosas, sino que se apresurará a hacer esto o aquello. Algunas personas dicen: "Crecer significa hacer el ridículo, y hacer el ridículo significa crecer y no tener miedo al fracaso". Esta frase tiene sentido. Una persona exitosa nunca se rendirá, porque una vez que se da por vencido, ha elegido fracasar. Todo el mundo puede encontrarse con el fracaso, pero el fracaso no es terrible, lo realmente terrible es el fracaso y no revisarlo, dejarlo ir.

12. Tener el coraje de competir con los demás.

Cuando continuamos enriqueciéndonos y mejorándonos, debemos formular una estrategia competitiva y un plan estratégico para nosotros mismos. La selección natural, la supervivencia de los más aptos y la eliminación de los no aptos es una ley normal de la naturaleza. Una persona generosa competirá con los demás y se atreverá a desafiar a quienes son mejores que él, al mismo tiempo que también aceptará los desafíos de los demás con calma.

13. Sé humilde y prudente en todo momento.

La humildad es también una especie de tolerancia. Un hombre sabio será humilde al hacer cualquier cosa. Las uvas verdes se agriarán. Las personas que son ignorantes serán arrogantes. No te jactes incluso si eres orgulloso. La complacencia te llevará al derrocamiento. Después de escuchar sobre el pasado y aprender sobre el presente, el éxito probablemente sea causado por la humildad y el fracaso por la extravagancia. La modestia no es modestia, ni hipocresía, ni alarde, sino una especie de alarde sin pretensiones: no

codicia la fama ni persigue la vanidad, sino que toma en consideración la situación general para cumplir la causa.

Consejo 31: Puedes permitírtelo, pero puedes dejarlo pasar. Es mejor que seas libre y tranquilo en todo.

La persistencia es un espíritu poco común y una fuerza poderosa que conquista todas las cosas. Sin embargo, en muchos casos, ser demasiado persistente sólo traerá más problemas e incluso puede provocar dolor autoinfligido y, en última instancia, sufrir las consecuencias. Es una especie de valentía aceptarlo, pero es una especie de valentía dejarlo ir. Si poder tomarlo es valioso, entonces poder dejarlo ir es una especie de desapego.

Si una persona puede tomarse las cosas a la ligera en medio de flores y aplausos, y aceptar los reveses y desastres con calma, ¡entonces es un hombre sabio extraordinario! Alguien dijo: "La mayor admiración en la vida es poder sostenerlo, y el mayor consuelo en la vida es dejarlo ir." Cuando las capas de niebla se disipen y el polvo finalmente se asiente, descubrirás que esas cosas que puedes No lo dejes ir son solo tus propias luchas. .

Se dice que en la selva tropical de América del Sur crece una especie de mono araña, son muy pequeños, de sólo una docena de centímetros de altura, pero viven en los árboles más altos del bosque. Durante muchos años, muchas personas han intentado capturar a este mono araña, pero muchas veces en vano y nadie lo ha conseguido.

Unos años más tarde, a un residente indígena se le ocurrió una manera: puso un maní en una pequeña botella de vidrio, la puso debajo del árbol y se fue rápidamente. Después de mucho tiempo, tentado por el olor a maní, el mono araña bajó del árbol alto y metió sus patas en la botella para agarrar los maní. Sin embargo, el puño del Mono Araña que sostenía el maní era demasiado grande y no podía sacarlo de la botella. Por lo tanto, los monos araña naturalmente se convirtieron en presas. Cuando los nativos lo llevaron a casa, el mono araña todavía se negaba a soltar la mano que sostenía el maní.

Este mono araña puede soportarlo pero no dejarlo, por lo que sólo puede pagar el precio con su propia libertad. Por lo tanto, si quieres recuperar tu verdadero yo y cambiar tu

destino, debes aprender a dejarlo ir. Sólo "pagárnoslo y dejarlo ir" podremos liberar más energía para afrontar otros desafíos más importantes de la vida.

Las personas que "se dejan llevar" necesitan un gran coraje, algo que no todo el mundo puede hacer. En circunstancias normales, las personas sólo pueden "soltarse" cuando se protegen, lo que constituye una especie de "rendición" impotente. Lo que no sabes es que dejar ir puede ayudarte a superar los obstáculos en la cruel competencia, avanzar con valentía, obtener todo lo que mereces y convertirte en una persona fuerte a los ojos de la gente. Por supuesto, todo esto sólo puede convertirse en realidad si te dejas llevar y acumulas fuerzas para esperar la oportunidad. Si hay voluntad, las cosas se harán realidad, incluso si el caldero hunde el barco, ciento dos pases Qin eventualmente pertenecerán a Chu; si una persona trabaja duro, Dios no lo defraudará; si duerme con su salario Y prueba su coraje, tres mil Yue Jia pueden tragarse a Wu.

Hay un proverbio famoso en Occidente: "No llores por la leche derramada", lo que significa que como el asunto es irreversible, no hay necesidad de preocuparse más por ello. De hecho, el camino hacia el desarrollo exitoso de nadie será fácil. Cada uno de nosotros tiene que pagar el precio del éxito y pagar el precio del fracaso. De hecho, el fracaso no es terrible, lo terrible es que no hay un resumen cuidadoso después del fracaso, por lo que el fracaso continúa. Sólo resumiendo constantemente las personas pueden corregir errores constantemente y lograr el éxito. Como todos sabemos, el gran inventor Edison también siguió mejorando después de repetidos fracasos antes de inventar finalmente con éxito la luz eléctrica.

"Puedes tomarlo y dejarlo" es una actitud libre y tranquila. Cuando muchas personas se enfrentan a esta frase, sólo pueden sacudir la cabeza, suspirar y bromear para sí mismos: "¡Lo único que puedo permitirme dejar en mi vida probablemente sean los palillos!" De hecho, "poder soltar" es Una especie de sabiduría en la vida.

Para una persona, cuando aprende a dejarse llevar, significa cuando aprende a madurar. Ya sea en el trabajo o en la vida, a menudo nos enfrentamos a muchas opciones. Si no sabemos

elegir o rendirnos, definitivamente perderemos muchas buenas oportunidades y eventualmente nos arrepentiremos en la vida. Por lo tanto, sólo aprendiendo a tomar decisiones se podrá tener una vida sin arrepentimientos y alcanzar el éxito. Una vida sin opciones es como un barco perdido en el vasto mar, que sólo puede ir a la deriva sin rumbo con la marea.

Sin embargo, siempre hay algunas cosas en nuestras vidas, como arena en nuestras manos: cuanto más la apretemos, más rápido se escapará. Cuando te des cuenta, las huellas que dejarás serán muy sombrías. Es como resolver un problema matemático inteligente que no has resuelto después de trabajar duro, si continúas haciéndolo, puedes sentir una carga más pesada e incluso marearte. En este momento es mejor dejar las manos, descansar bien o hacer otra cosa, tal vez en algún momento de repente tengas una idea y de repente todas las respuestas te resulten claras.

Se puede ver que sólo cuando elegimos y dejamos ir de manera oportuna, y lentamente saboreamos la vida entre ganancias y pérdidas, entenderemos que la vida no requiere en absoluto esas persistencias sin sentido. Excepto la vida, nada es verdaderamente inseparable. Aunque hayamos perdido algo, es posible que hayamos ganado más cuando lo perdimos, y cuando lo soltamos, puede ser el comienzo de otra vida.

Sólo aquellos que pueden "tomarlo y dejarlo ir" son verdaderamente libres y fáciles. La vida es un camino largo y sólo aprendiendo a dejarse llevar se puede viajar con ligereza y seguir ganando algo. ¡Solo así la vida tendrá un final mejor y tu valor se duplicará!

Consejo 32: Cuando la gente se una, las montañas se moverán. Tu magnanimidad te enseñará cómo ganarte el corazón de la gente.

Como dice el refrán: "Para ganar el corazón del pueblo, ganarás el mundo; si pierdes el corazón del pueblo, perderás el mundo." "El Arte de la Guerra" también dice: "Para atacar los corazones "Es la cima, atacar la ciudad es la base. La batalla del corazón es la cima y la batalla de los soldados es la base". Todo esto muestra que ganarse el corazón de la gente es la base. Ganar el corazón de la gente duplicará tu valor, porque unir los corazones de la

gente y ganar el corazón de la gente significa que ganarás el mundo entero. Esto es lo que las personas exitosas deben saber, y también es un tesoro de sabiduría en el trato con las personas. El proceso de ganarse el corazón de la gente no es sólo un proceso de mostrar vívidamente el estilo personal y la capacidad de la personalidad, sino también un proceso de lucha para ganarse el corazón de la gente para persuadir a la otra parte y lograr el objetivo. Vivimos en este mundo y necesitamos interactuar constantemente con las personas en nuestra vida diaria. Por lo tanto, sólo manejando adecuadamente la relación con los demás podrá obtener más apoyo, ayuda y proteger su éxito.

Entonces, ¿cómo se ganan corazones y mentes? Es posible que algunas personas no puedan resolver este misterio incluso si viven toda la vida. De hecho, ganarse el corazón de la gente es muy sencillo. Primero echemos un vistazo a las siguientes dos historias reales.

En una noche de tormenta, una pareja de ancianos entró en un pequeño hotel rural y fueron recibidos por George, un camarero del turno de noche. Al ver a la pareja de ancianos, George dijo en tono de disculpa: "Señor, señora, lo siento mucho. Hoy, todas nuestras habitaciones han sido reservadas por empresas que vienen aquí para reuniones por la mañana. A dos kilómetros de distancia hay otro hotel donde puede alojarse. pero considerando el mal tiempo, me preocupa que no sea seguro para usted conducir hasta allí. Si no le importa, puede considerar dormir en mi sala de servicio por una noche antes de partir mañana. Puedo descansar en mi oficina. ." Los dos ancianos siguieron el consejo de George. La pareja salió satisfecha del hotel al día siguiente.

Un día, unos años después, George recibió una carta invitándolo a viajar a Nueva York gratis. Después de que George llegó al lugar designado según la dirección en la carta, descubrió que frente a él había un hotel muy lujoso. La persona que estaba parada en la puerta para recibirlo era el anciano que vino a quedarse esa noche de tormenta: era William Astor, el inversionista de este hotel. De esta manera, George Porter, camarero de una posada rural, se convirtió en el primer director general del famoso hotel Waldorf Astoria.

A partir de esta historia, podemos entender que ganarse el corazón de las personas es en realidad muy simple: sólo requiere un poco de entusiasmo, un poco de sinceridad y un poco de bondad por el bien de los demás para conmover a los demás. Lo más sencillo del mundo es la sinceridad, y lo más conmovedor también es la sinceridad. En el trato con los demás, mientras seas más sincero, ganarás respeto.

Hay una tienda de snacks y el negocio siempre está en auge. Un día llegó un mendigo que estaba vestido con harapos y olía mal. Cuando el mendigo caminó tímidamente hacia la gran estufa donde humeaban los bocadillos, todos los invitados a su alrededor fruncieron el ceño, se taparon la boca y la nariz con las manos y mostraron disgusto, y algunos de los invitados incluso se fueron a toda prisa.

Cuando el camarero de la tienda vio esta situación, rápidamente le gritó al mendigo que se apartara del camino. Sin embargo, el mendigo sacó algunas monedas sucias y dijo ofendido: "No estoy aquí para mendigar. Solo escuché que los bocadillos aquí son deliciosos y quiero probarlos. Gasté mucho dinero". mucho esfuerzo para reunir el dinero".

Esta escena fue vista por el dueño de la tienda, por lo que rápidamente dio un paso adelante, sacó dos bocadillos humeantes de la estufa y, con una sonrisa, le entregó los bocadillos al mendigo respetuosamente y le dijo profundamente. Se inclinó ante él y le dijo: "Gracias". "Gracias por su atención. ¡Bienvenido a visitarnos la próxima vez!"

¿El dueño de la tienda realmente entretendría a un mendigo y sería tan educado con él? ! Todos los chicos quedaron atónitos. Porque antes de esto, por muy distinguido que fuera el invitado cuando venía a comprar bocadillos, el dueño de la tienda simplemente dejaba que los chicos lo saludaran, inesperadamente hoy rompió la rutina de un mendigo.

El dueño de la tienda le dio una palmada en el hombro al camarero y le dijo: "Sé lo que quiere preguntar ahora. Esos clientes que vienen a menudo a comprar bocadillos, naturalmente, deberían ser bienvenidos por nosotros, pero todos son gente rica. Para ellos, comprar snacks Unos snacks es algo extremadamente fácil y común. Sin embargo, el huésped que vino hoy es diferente. Debe haber pasado mucho tiempo rogando para venir a

comprar snacks. Es extremadamente raro juntar esta cantidad de dinero. !Si no le sirvo personalmente, ¿cómo puedo ser digno de su gran amor?”

"Pero, abuelo, si ese es el caso, entonces ¿por qué todavía quieres cobrarle dinero? ¿Por qué no le das los bocadillos directamente?", Preguntó confundido el nieto que estaba a su lado.

El jefe tocó amorosamente la cabeza de su nieto y dijo: "Hijo mío, hoy no es un mendigo, sino nuestro huésped, así que debemos respetarlo. Si no acepto su dinero, será un desperdicio para él". ¡Qué insulto! Al hacer negocios, debemos recordar respetar a cada cliente, sin importar quién sea o cuál sea su estatus, porque los clientes son nuestros padres de comida y ropa".

De esta historia podemos entender que ganarse el corazón de las personas es en realidad muy simple: solo requiere un poco más de sonrisa, un poco más de sinceridad y un poco más de respeto.

En este mundo, hay muchas maneras de ganarnos el corazón de la gente: hay maneras de ganarnos el corazón de la gente "convenciéndolas con la razón", hay maneras de ganarnos el corazón de la gente "seduciendo a la gente con beneficios" y hay maneras de ganarnos el corazón de la gente. ganarse el corazón de la gente "mostrando amor". Pero no importa qué método utilices, el requisito previo más fundamental es el respeto y la sinceridad. El respeto se refiere a la profunda comprensión, cuidado, consideración y respeto de una persona por otra desde el fondo de su corazón, este tipo de respeto nunca contendrá ningún color utilitario ni se verá afectado por ninguna identidad o estatus. Sólo respetando a los demás podemos obtener las recompensas más puras y simples.

El Sr. Zhang Ruimin, presidente del Grupo Haier, dijo una vez: "Lo más valioso del mundo es el corazón humano. Para ganarse el corazón de los demás, sólo puedes intercambiar tu propio corazón por él". No está hecho de hierro, si podemos respetar a los demás, usar nuestro corazón sincero para impresionar a los demás, podemos comparar nuestros sentimientos con los de los demás, ganarnos el corazón de las personas, ganarnos el reconocimiento de los demás y convertirnos en una persona importante.

Consejo 33: Da un paso atrás y el cielo estará más brillante, no es necesario que presumas de tus palabras rápidas por un tiempo.

En la dinastía Ming, el puesto oficial de Yang Shouchen era Xima, es decir, era el oficial de avanzada cuando el príncipe salía a realizar actividades. Una vez se despidió para regresar a su ciudad natal para visitar a sus familiares y se quedó en una estación de correos en el camino. El director de la estación de correos no sabía qué tipo de cargo oficial era el lavado de caballos, por lo que lo trató como a un igual. Y preguntó con rudeza: "Tu puesto oficial es lavar caballos. Tienes que lavar caballos todos los días". ¿Cuántos caballos?" Yang Shouchen respondió deliberadamente: "Si eres diligente, lávate más, si eres perezoso, lávate menos. No hay un número fijo."

Poco después, el administrador de correos recibió un aviso diciendo que un censor vendría para quedarse, por lo que le pidió a Yang Shouchen que cediera el aposento alto. Yang Shouchen dijo: "Cuando él venga, no será demasiado tarde para ceder el paso". Shi llegó, vio a su maestro e inmediatamente lo saludó. Cuando el administrador de correos vio esto, se arrojó apresuradamente al suelo y pidió perdón, sin embargo, Yang Shouchen no lo culpó en absoluto.

Yang Shouchen es una persona de mentalidad amplia, no se aferra a asuntos triviales ni se preocupa por los errores de otras personas. El administrador de correos le pidió que dejara su trabajo, tal vez mucha gente pensó que era una vergüenza y tratarían de causarle problemas. Sin embargo, Yang Shouchen decidió tratarlo con calma y no mostró sus rápidas palabras y reprendió al administrador de correos por no ver las montañas.

Hay muchas cosas en nuestra vida que son verdaderas, hermosas, motivadoras y pueden hacerla más divertida. Si las guardamos en nuestra memoria permanente, pueden usarse como hermosos recuerdos. Sin embargo, la vida está condenada a encontrarnos con muchos problemas y tristezas, por lo que debemos minimizar y olvidar selectivamente algunos de ellos. Si nos entregamos a ellos, se convertirá en una carga pesada que hará que

las personas tengan una mente estrecha y se distorsionen en el camino a seguir en la vida. Dificultad para moverse.

En la vida, a menudo hay personas que, sin saberlo, hacen infelices a los demás, a veces no pueden evitar decir algunas palabras malas e incluso comentar con sarcasmo y sarcasmo sobre los demás. Estas personas son siempre muy quisquillosas y despiadadas en su trato con los demás, y siempre añaden dientes a sus palabras y lastiman a personas inocentes. Sin embargo, mientras estas personas hablan rápido, también hay un tipo diferente de dolor que los atormenta en sus corazones.

Para nosotros, si no tenemos un corazón que sepa tolerar y apreciar, seremos infelices e infelices. Bajo la influencia de una psicología impetuosa, frágil, estrecha de miras y extrema, las personas se volverán sarcásticas y malas con los demás. Sin embargo, aquellos que son de buen corazón y tienen una conducta común obtendrán más felicidad. De hecho, en la vida, mientras seas más tolerante y generoso, serás menos estrecho de miras y menos histérico. Sólo quien está alegre y tranquilo puede alcanzar la verdadera felicidad.

El corazón humano es como el océano. Sólo estando en la orilla puedes saber lo vasto que es. El corazón humano es como la tierra. Sólo subiendo a la cima de la montaña puedes apreciar lo vasto que es. El corazón humano Es como el cielo azul. Sólo volando hacia las nubes puedes sentir lo profundo y azul que es.

Si una persona tiene una mentalidad amplia o no, puede tener una cierta relación con su carácter, pero lo que es más importante es la cultura, la calidad, el cultivo, la búsqueda y las creencias de esa persona. Podemos leer conscientemente algunos libros para mejorar nuestros logros culturales y ampliar nuestros horizontes. En la vida diaria, también debemos prestar atención conscientemente a los demás y a la sociedad, y dejar que nuestros corazones persigan objetivos elevados y nobles. Con el tiempo, te darás cuenta de esta verdad: el mundo es tan grande, hay tantas cosas que aprender y tantas cosas que hacer, ¿cómo puedes preocuparte por asuntos triviales como las semillas de sésamo y los frijoles mungo? ¿Te importan las pequeñas ganancias? ¿Obsesionado con asuntos triviales?

De esta manera, tu mente se volverá más amplia de forma natural y tu magnanimidad se volverá cada vez más extraordinaria.

"Al plantar plántulas verdes en el campo con las manos, puedes ver el cielo en el agua cuando bajas la cabeza. Las seis raíces puras son el camino. Retroceder resulta ser avanzar". Este poema explica al mundo el principio. de "retroceder para avanzar", al mismo tiempo que explica Gran mente y magnanimidad con humildad en mente.

El presidente Lincoln concedía gran importancia a las críticas del pueblo hacia el gobierno y hacia él mismo, e incluso si otros lo criticaban, él las aceptaría fácilmente siempre que fuera razonable.

Un día, Lincoln y su hijo salieron a la calle a comprar cosas. En el camino, se encontraron con una columna de tropas que pasaban por el mercado. Lincoln casualmente preguntó a un transeúnte: "¿Qué es esto?" Quería preguntar: "¿De qué estado es?". ¿Qué regimiento es este?" ", pero como no lo expresó claramente, los transeúntes pensaron que ni siquiera conocía el ejército, por lo que le respondieron con rudeza: "Este es el ejército federal. Eres un gran tonto". ¡Ni siquiera conoces este sentido común!"

Ante la reprimenda de los transeúntes, Lincoln dijo con calma: "¡Gracias!" No había rastro de ira en su rostro.

Es precisamente gracias a esta mentalidad abierta y comportamiento elegante que el presidente Lincoln logró su gran personalidad. A un verdadero sabio no le importará el cinismo de otras personas. Los sabios se quedan sin palabras y no perderán su gracia ni se convertirán en personas corrientes sólo por sus rápidas palabras. En la mayoría de los casos, las disputas verbales no pueden resolver realmente el problema, pero empeorarán la situación. Sólo siendo más generosa y tolerante la gente puede ganarse la gratitud y la confianza de los demás, ser reconocida por ellos y convertirse en una persona valiosa.

Consejo 34: tenga una mente más abierta y escape de la agitación del mundo.

Muchas veces, cuando las personas se enfrentan a amigos que conocen bien, inevitablemente hablarán libremente y sin inhibiciones debido a su buena relación,

siempre piensan que en nuestra relación no importa si bromeamos o no. Sin embargo, muchas veces la broma va demasiado lejos y es difícil reírse incluso siendo amigos. Cuando enfrentamos provocaciones del enemigo, a menudo estamos en guardia porque ya hemos hecho suficientes preparativos en nuestro corazón para no causar mucho daño. Pero si las personas más cercanas a usted lo calumnian involuntariamente, incluso si todavía tiene una sonrisa renuente en su rostro, no se sentirá bien psicológicamente. En este momento, bien podríamos tener una mente más abierta, saltar de estas distracciones mundanas y poner nuestra mirada en otra parte. ¡Una actitud de mente abierta también te convertirá en una persona muy respetada!

El estándar para la madurez y perfección de una persona no es sólo si se "conoce" claramente a sí mismo, sino también si puede "conocer" claramente a los demás. El "saber" mencionado aquí se refiere a indicar los sentimientos y pensamientos de la otra parte. Si tu amigo te lastima sin querer, él ya sabe que hizo algo mal, si insistes en perseguirlo, tu amistad puede terminar aquí. Al contrario, si te ríes, ¡tu amistad será más fuerte que el oro!

Su Dongpo, uno de los Ocho Grandes Maestros de la Dinastía Song en mi país, y el monje Foyin eran muy buenos amigos, pero a ambos les gustaba ridiculizarse mutuamente. Tan pronto como se conocían, competían entre sí antes de dar arriba. Aunque batallas verbales tan feroces ocurrieron con frecuencia entre ellos, no afectó su amistad en absoluto.

Se dice que una vez, Su Dongpo y Foyin estaban sentados meditando juntos. Después de un rato, Su Dongpo abrió los ojos y le preguntó a Foyin: "¿Cómo crees que me veo cuando estoy sentado en meditación?" Foyin lo miró y asintió con frecuencia para elogiarlo: "¡Bueno! ¡Nada mal, nada mal! Tú "Parece una persona noble. Buda". Después de escuchar esto, Su Dongpo no pudo evitar regocijarse en secreto.

Después de un rato, Foyin también le preguntó a Su Dongpo: "¿Entonces cómo crees que me veo?" Su Dongpo deliberadamente quería molestar a Foyin: "¡Pareces un montón de estiércol de vaca!" Sin embargo, inesperadamente, Foyin Yin en realidad solo sonrió y No dijo nada más, mientras que Su Dongpo estaba aún más engreído y complaciente ahora.

De regreso a casa, Su Dongpo le dijo con orgullo a su hermana: "Hoy reparé bien el sello de Buda. ¡Fue muy agradable!" Sin embargo, cuando Su Xiaomei escuchó toda la historia, la miró pensativamente. Mirando a Su Dongpo, comenzó a reír a carcajadas. . Su Dongpo preguntó con curiosidad: "¿Es tan gracioso?" Su Xiaomei dijo con una mirada astuta: "Por supuesto, los sellos de Buda de la gente tienen a Buda en sus corazones, por eso te tratan como a un Buda; pero tú solo tienes excrementos en tu corazón. "Así que tratas a la gente como excremento... De hecho, eres el perdedor. Pero aún no lo sabes y sigues siendo complaciente, ¡así que es ridículo!".

Un filósofo dijo una vez: "A partir de las palabras críticas, es posible que no seamos capaces de comprender completamente el significado del crítico, pero podemos ver la visión y el conocimiento del crítico a partir de sus palabras". Por lo tanto, ser criticado no significa que debe ser un algo malo. Deberíamos saltar de la crítica misma y comprender las ideas del crítico a partir de esas palabras.

En la vida diaria, no importa cuán buenos amigos sean las dos partes, a menudo pelearán por asuntos triviales y encontrarán maneras de ganar prestigio cuando pierden prestigio. En la historia anterior, Foyin es sabio. Debido a que no compitió por la ventaja verbal, causó una gran caída a Su Dongpo y ganó una notoriedad superficial por elogiarse a sí mismo y destruir a los demás. Por lo tanto, en comparación con Su Dongpo, Foyin todavía estaba un paso por delante y comprendía el significado del Zen más a fondo. De hecho, a los ojos de una persona con una mente pura y etérea, ¿cuál es la diferencia entre Buda y estiércol? La forma en que respondió Foyin reveló su extraordinaria magnanimidad y excelencia. Lo que la gente piensa en su corazón determina lo que dicen y lo que hacen. La forma en que una persona trata a los demás puede reflejar exactamente su connotación interna. En otras palabras, si lo que ves en tus ojos es estiércol de vaca o una estatua de Buda, todo depende de tus pensamientos.

Foyin y Su Dongpo son verdaderos amigos, se entienden, comprenden los límites del otro y saben cómo detenerse, por lo que no perderán el sentido de la proporción ni arruinarán su

amistad. Cuando la carrera oficial de Su Dongpo no iba bien, seguramente tenía mucha depresión en su corazón y no tenía dónde desahogarse, sin embargo, sucedió que tenía tantos amigos cercanos que podían bromear y competir con él, por lo que él podría escapar temporalmente del caos del mundo y desarrollar una perspectiva de mente abierta ante la vida.

El budismo dice: "La cosa más viciosa del mundo son las palabras que maldicen a los demás. Antes de que se pronuncien las palabras viciosas, el veneno ya ha envenenado la mente del hablante". De hecho, estar preocupado por los demás no aporta ningún beneficio sexual sustancial. Si puedes dañar a otros, ellos naturalmente te harán daño a ti. Algunas personas sólo hablan de los aciertos y los errores de otras personas y no soportan que las critiquen. Este tipo de personas son las típicas gallinas de barriga pequeña y son despreciadas por los caballeros.

Cuando tratamos con otros, también podemos aprender más sobre los sellos budistas y reírnos de las burlas maliciosas de nuestros amigos, lo que no sólo nos beneficiará a nosotros mismos, sino que tampoco dañará la amistad entre amigos. Además, a largo plazo, descubrirá que su mente se ha vuelto más amplia, su tolerancia se ha vuelto más abierta y su perspectiva mental también ha mejorado enormemente.

Consejo 35: Evalúa la situación y deja que tus oponentes te agraden

En la vida, inevitablemente encontrarás personas con las que no te llevas bien, a las que la gente suele llamar "oponentes" o "enemigos". Muchas personas consideran a sus oponentes una molestia y quieren deshacerse de ellos inmediatamente. De hecho, ésta es una visión errónea. De hecho, tener un oponente fuerte es una gran bendición y un buen estímulo.

En una hermosa playa hay una anguila extremadamente deliciosa, muchos pescadores de los alrededores se ganan la vida pescando esta anguila. Sin embargo, la vida de estos peces es particularmente frágil y morirán rápidamente una vez que abandonen las profundidades del mar. Por lo tanto, las anguilas vivas son extremadamente preciosas y el precio es varias veces mayor que el de las anguilas muertas.

Muchos pescadores hicieron todo lo posible para salvar la vida de estas anguilas, sin embargo, después de regresar a la orilla, solo quedaba un barco con anguilas muertas. Sin embargo, lo que sorprendió a la gente fue que un viejo pescador que se hacía a la mar con ellos siempre pescaba anguilas vivas y coleando todos los días, y pocas morían. Hay productos raros disponibles y, en unos pocos años, el viejo pescador se convirtió en un conocido hombre rico local, mientras que otros pescadores sólo podían resolver el simple problema de la comida y la ropa. Después de mucho tiempo, en el pueblo de pescadores comenzaron a difundirse rumores de que el viejo pescador había adquirido algún tipo de poder mágico que mantenía viva a la anguila.

Unos años más tarde, cuando el viejo pescador estaba en su lecho de muerte, decidió transmitir su "poder mágico" a todos. De hecho, su método para hacer inmortales a las anguilas era muy sencillo, que consistía en añadir unas cuantas "picas" a las anguilas que capturaba. Este "lucio" no sólo no es la misma especie que la anguila, sino que también es el "enemigo natural" de la anguila. Sin embargo, cuando unos pocos "lucios" débiles se enfrentaron a numerosos "enemigos naturales", solo pudieron correr presas del pánico, lo que también despertó el asombroso espíritu de lucha de las anguilas. Como resultado, sus enemigos naturales activaron un barco con anguilas sin vida.

Introducir algunos "oponentes" puede devolver la vida a todo un barco de anguilas. El enfoque del viejo pescador es realmente sorprendente. De hecho, un lugar sin competencia suele ser un lugar estancado, pero con la competencia, todos estarán más motivados y apasionados. Aquí es donde reside el poder de la competencia. La competencia puede hacer que una persona vea su potencial infinito. El valor humano aún tiene que desarrollarse y la competencia es uno de los tesoros del desarrollo y la apreciación.

Respecto a los enemigos, Li Ka-shing, el hombre más rico de China, dijo: "Nunca los considero mis enemigos. Creo que son sólo mis oponentes. Podemos crecer y madurar juntos. Incluso a veces, pueden convertirse en mis amigos. Porque mi dinero "es dado" por ellos." Sí, todas las personas exitosas agradecerán a sus oponentes y enemigos, porque son

esos enemigos poderosos los que nos hacen más fuertes y valientes. Son ellos quienes nos obligan a superar todas las dificultades y obstáculos y lograr la victoria final. Pero es una lástima que haya demasiadas personas en este mundo que sólo saben destruir enemigos, pero nunca toleran a sus enemigos con amor.

Todo en el mundo tiene dos lados. Si sólo odiamos ciegamente a nuestros enemigos, ¿qué más podemos ganar además de recibir más odio? Pero, a la inversa, si toleramos a nuestros enemigos, obtendremos más amor y apoyo.

Omar pasó 30 años de su vida luchando contra un enemigo tan poderoso que la batalla continuó. Todos creen que esta es una batalla de por vida y que la guerra no terminará a menos que uno de ellos mate a otro.

Un día llegó la oportunidad. El enemigo cayó de su caballo y Umar saltó sobre él con una lanza en la mano. En tan solo un segundo, la lanza puede atravesar el pecho del enemigo y todo habrá terminado. Pero en ese momento el enemigo hizo algo: escupió en la cara de Omar y entonces la lanza se detuvo.

Omar se tocó la cara con disgusto, se levantó y le dijo al enemigo: "¡Continuemos mañana!". El enemigo quedó estupefacto y dijo: "¿Qué está pasando? He estado esperando este momento durante 30 años, y tú has estado esperando este momento durante 30 años. He estado esperando, esperando que algún día pueda sostener una lanza". y cabalga sobre el enemigo. El asunto está resuelto en tu pecho. Dios nunca me ha favorecido, pero has encontrado esta oportunidad única en la vida y puedes matarme en un instante. ¿Qué te pasa?

Omar dijo: "Esta no es una batalla ordinaria. Hice un juramento, un juramento varonil, de que pelearé sin ningún enojo. En 30 años, nunca he peleado con enojo, pero cuando me escupiste, cuando me sentí enojado, Quería matarte, y esto se convirtió en un problema personal. Durante 30 años hasta el día de hoy, hemos luchado por el mismo objetivo, pero nunca te he considerado un enemigo. La guerra entre tú y yo es sin importar lo que sea.

"Personalmente, no estoy interesado en matarte. Sólo quiero lograr este objetivo, pero sólo por un momento, me olvidé de este objetivo. Así que comencemos de nuevo mañana".
Pero la lucha nunca se reanudó, porque su enemigo le dijo a Umar: "Enséñame, sé mi maestro y déjame ser tu alumno. Porque yo también quiero luchar sin ira".
La guerra cruel se produce sin ego, y si un hombre puede luchar sin ego, entonces puede hacer cualquier cosa sin ego.
Se tolerante con la diversidad, la tolerancia es una virtud. Fue con tolerancia y generosidad que Omar le dijo a la otra parte lo que había en su corazón, lo que no sólo eliminó conflictos y barreras, sino que también se ganó el respeto de sus oponentes, convirtió a los enemigos en amigos y evitó una batalla de vida o muerte. Por lo tanto, si quieres tener éxito y mantener una posición sólida en la feroz competencia de la vida, no debes hacer las cosas con emociones personales.
Aquellos que respetan a sus enemigos y pueden ser honestos con ellos siempre estarán en una posición proactiva. Se toman medidas proactivas para no confundir a la otra parte y hacer que la otra parte no tenga clara su actitud hacia ella, sino para darse mutuamente la oportunidad de "convertir a los enemigos en amigos" y convertir los acontecimientos viciosos en benignos. Sin embargo, ya seas un enemigo o un amigo, debes sopesarlo claramente en tu mente para evitar pérdidas innecesarias. Si usted puede conmover a la otra persona, le dará el visto bueno, incluso si la otra persona no puede aceptarlo, recibirá un comentario como "sin medida". Una vez comparado, el peso de las dos personas puede distinguirse inmediatamente. Por lo tanto, en lugar de atacar maliciosamente y tomar represalias contra los demás, es mejor brindarles más comprensión, simpatía, asistencia y tolerancia. Es mejor usar el amor y la tolerancia para convertir a los enemigos en amigos. ¡Es mejor dejar que te aplaudan sinceramente!

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 06 Utilice la confianza en uno mismo como punto de apoyo para aumentar su valor : el mundo dará paso a aquellos que tienen confianza.

Consejo 36: Nací con talentos que serán útiles ¿Por qué pasarme la vida arrastrándome si tengo alas?

La confianza es una de las condiciones necesarias para nuestro éxito y es la fuente y motivación del éxito. La gran mayoría de las personas exitosas tienen una gran confianza en sí mismas. Sólo con confianza en uno mismo las personas pueden estar llenas de esperanza y perseverar hasta alcanzar finalmente el éxito. Sólo las personas seguras de sí mismas pueden brillar: expondrán sus habilidades al sol, aceptarán naturalmente el reconocimiento de los demás e ignorarán las críticas incluso si las critican. Porque entiende profundamente: ¡es el mejor!

Christo Leian es un famoso maestro del diseño arquitectónico británico. En sus primeros años tuvo la suerte de participar en el diseño del Ayuntamiento de Wenze. En ese momento, el joven diseñador utilizó sus conocimientos de ingeniería mecánica y los combinó con la práctica anterior para diseñar inteligentemente una columna que sostuviera el techo de la sala. Algún tiempo después, cuando recibió la aceptación de las autoridades de la ciudad, se rieron de Leian y le dijeron que usar solo un pilar era demasiado peligroso y que tendría que agregar algunos más. Sin embargo, el joven diseñador siempre insistió en la idea de utilizar una columna maciza y realizó cálculos y ejemplos detallados. Al final, su terquedad enfureció a los funcionarios de la ciudad en ese momento y casi lo llevó a los tribunales.

Obligado por diversas presiones, el joven Ryan tomó una decisión difícil: si insistía en sus propias ideas, significaría oponerse abiertamente a los funcionarios del gobierno; si se daba por vencido, iría en contra de sus propios estándares como ser humano y violaría sus propios principios. concepto de diseño. Después de luchar así durante mucho tiempo, al diseñador finalmente se le ocurrió una manera de conseguir lo mejor de ambos mundos: añadió cuatro columnas al pasillo. Sin embargo, estos pilares son un poco más cortos que el pilar anterior, por lo que en realidad no tocan el techo, solo se usan como decoración para que los vean los ignorantes pero obstinados funcionarios de la ciudad.

En un abrir y cerrar de ojos han pasado 300 años. Durante los últimos 300 años, los funcionarios del gobierno de la ciudad han cambiado uno tras otro, pero el pilar que sostiene el techo sobre ellos sigue siendo el mismo. No fue hasta un año, cuando el gobierno de la ciudad se estaba preparando para renovar el techo de la sala, que se descubrió el secreto. Pronto, este secreto originalmente desconocido se extendió como la pólvora de la noche a la mañana, y arquitectos y turistas de todo el mundo vinieron a admirar este pilar mágico.

Más tarde, la gente llamó al ayuntamiento "un edificio que se burla de la ignorancia". El gobierno local no lo ocultó e incluso abrió la sala al público como atracción turística. Innumerables personas se quedaron frente a ese pilar, soñando despiertas con él. Mientras se maravillaban ante la peculiaridad de este pilar, las generaciones posteriores también comenzaron a estudiar al diseñador de este pilar. Sin embargo, cuando la gente buscó en toda la información, solo encontró un pasaje dicho por Christo Leian en ese momento: "Tengo mucha confianza. Estoy seguro de que dentro de al menos 100 años, cuando te enfrentes a este pilar, solo lo harás". Puedo quedarme sin palabras, incluso estupefacto... Lo que quiero explicar es que lo que ves no es un milagro, sino un poco de mi perseverancia en la confianza en mí mismo."

Estos 300 años de historia son suficientes para demostrar que la perseverancia de Christo Leian vale la pena y su confianza es correcta. En ese momento, aquellos que se reían de él

por no conocer las alturas del cielo y la tierra eran los verdaderos ignorantes. Hace tan solo 300 años, quizás sólo Dios le escuchó decir esas palabras. Pero Christo Leian elevó su sueño a las alturas del cielo y se apoyó en este pilar de confianza. Estos pilares no requieren mucha decoración, uno es suficiente.

La confianza es como una oruga que emerge de un capullo y se convierte en mariposa: cuando les crecen alas, ya no tienen que arrastrarse por la vida. Incluso si tienes que pasar por una lucha dolorosa en el proceso de salir del capullo, ¿qué importa para el vasto y hermoso cielo? Sin apretar el estrecho agujero del capullo, el líquido de su cuerpo no podría fluir hacia sus alas, y las alas no tendrían la fuerza suficiente para permitirle volar libremente en el aire. La pequeña oruga puede extender sus alas y volar porque cree firmemente que su cuerpo contiene una enorme energía. De lo contrario, nunca podrá salir de la sombra del alma y del espeso capullo de seda fuera del cuerpo.

De hecho, ¡la gente es igual! Si crees que puedes hacerlo, entonces puedes hacerlo. La confianza es la creencia de una persona en su propia fuerza, convencida de que puede hacer algo y lograr el objetivo que se propone. Si una persona no tiene suficiente confianza en sí misma, no puede afirmarse objetivamente. Especialmente después de encontrar contratiempos, descubres tus propios defectos y gradualmente pierdes de vista tus propias ventajas. Te vuelves indeciso e incluso tomas decisiones equivocadas. Entonces, ¿cómo puedes disfrutar la alegría y el gozo del éxito? Sólo las personas seguras de sí mismas pueden evaluar de manera correcta y realista sus habilidades y niveles, aceptar humildemente las opiniones de los demás y, en última instancia, lograr el éxito. Entonces, ¿cómo deberíamos cultivar la confianza en nosotros mismos en la vida?

1. Enfréntate a tus propias fortalezas y debilidades

Nadie en el mundo es perfecto. Cada uno tiene sus propias fortalezas y debilidades, y estas fortalezas y fortalezas pueden hacernos sentir orgullosos, pero la mayoría de las veces debemos reconocer claramente nuestras deficiencias y debilidades y aceptar este hecho.

Por tanto, sólo tomando la iniciativa de afrontarte a ti mismo podrás superar conscientemente tus defectos y deficiencias, lo que también te hará tener más confianza.

2. Mantén el buen humor en todo momento.

Tienes que entender que la ira no puede cambiar el mundo. Al contrario, eliminará muchos factores y oportunidades positivos. Así que no busques problemas y no te cargues con ningún equipaje. Sólo manteniendo un buen humor podrá garantizar su capacidad de pensamiento agudo. Así que sonríe y no te sientas triste por la vida en ningún momento, y no te odies ni te desprecies. Practica sonreír con frecuencia frente al espejo, esto te hará sentir más feliz y seguro.

3. No huyas, enfrenta el fracaso con valentía

Sólo las personas débiles y con baja autoestima se aferrarán a sus propios fracasos y se negarán a dejarlos ir, sólo escaparán de la realidad y no se atreverán a afirmarse. Algunas personas dicen: "El miedo en la realidad da mucho menos miedo que el miedo en la imaginación." Por lo tanto, mientras te atrevas a enfrentar desafíos y tengas el coraje de intentarlo unas cuantas veces más, tu confianza en ti mismo aumentará lentamente.

4. Hacer planes e implementarlos.

Cuando hacemos algo, primero debemos hacer un plan, asegurarnos de poder implementar y lograr los pasos de acción, establecer un cronograma para estos pasos y luego ejecutar el plan paso a paso. No pelees una batalla sin estar preparado, ¡incluso progresar un poco cada día te hará sentir más seguro!

5. Lo más valioso al hacer cualquier cosa es la perseverancia.

Si asumes un nuevo desafío, apégate a él. De hecho, la confianza en uno mismo no proviene de intentar varias cosas, sino de persistir, a medida que pasa el tiempo, tu confianza se convertirá en tu mayor coraje y fortaleza.

6. Ten buenos profesores y amigos a tu alrededor.

Hazte amigo de personas seguras y asume riesgos. Observe cómo las personas exitosas tienen confianza y siguen su ejemplo y aprenden de ellos.

Consejo 37 Lo que sostiene el esqueleto de la vida es tu confianza en ti mismo

En la vida podemos ser de mente abierta, discretos y taciturnos, pero nunca debemos faltar confianza en uno mismo, porque la confianza en uno mismo es lo que sostiene los huesos de una persona. ¡Si no hay confianza en uno mismo, no habrá espíritu masculino ni encanto femenino!

Había una cantante famosa que estaba muy nerviosa cuando apareció en el escenario por primera vez en su vida. Cuando pensó en el hecho de que estaba a punto de enfrentarse a una audiencia de miles de personas, le sudaron las palmas de las manos: "¿Qué pasa si me pongo nerviosa en el escenario y olvido la letra?" Cuanto más pensaba en ello, más rápido le latía el corazón y ella incluso... Surgió la idea de retirarse.

En ese momento, una estudiante de último año se acercó con una sonrisa, le puso un rollo de papel en la mano y dijo en voz baja: "Aquí está la letra que quieres cantar. Si olvidas la letra en el escenario, ábrela". Mira." Sosteniendo la nota como si fuera una pajita que le salvara la vida, se apresuró a subir al escenario. Quizás con ese pergamino en la mano se sentía mucho más cómoda. Se desempeñó muy bien en el escenario, sin ningún problema técnico.

Después de la actuación, ella felizmente salió del escenario y le agradeció al mayor. Pero el mayor sonrió y dijo: "Fuiste tú quien te venció y encontró tu confianza. De hecho, lo que te di fue solo un trozo de papel blanco sin ninguna letra escrita". Desdobló el pergamino que tenía en la mano. Y efectivamente, había algo en él. Tampoco lo escribí. Se sorprendió de que, sosteniendo un trozo de papel blanco, superó con éxito las dificultades y logró el éxito en la actuación.

"¡El papel blanco que tienes no es un papel en blanco, sino tu confianza!", Dijo el mayor.

El cantante agradeció a su superior. En el futuro de su vida, confió en su confianza en sí misma para superar las dificultades una tras otra y alcanzar el éxito una y otra vez.

De hecho, muchas veces fracasamos no porque no seamos buenos, sino porque no estamos preparados para ganar. La cantante de esta historia es así: sin ese papel en blanco, habría

tenido dificultades a ese nivel y tal vez se habría quedado estancada allí. De hecho, la confianza en uno mismo es el esqueleto que sustenta la vida. ¡Sólo las personas seguras de sí mismas pueden vivir mejor!

Entonces, ¿qué podemos hacer para que parezcamos más seguros en nuestra vida diaria?

1. Dibuja un límite para tus habilidades

Nunca pienses que eres un superhombre, que puedes hacer cualquier cosa, sin importar lo difícil que sea, y que puedes hacerlo todo por ti mismo para poder realizar tus habilidades temporales, sin importar cuán grandes o pequeñas sean. De esta forma, debido a la incapacidad de hacer lo que puedes, perderás la confianza cuando te golpees contra la pared repetidamente. Por lo tanto, debemos trazar un límite a nuestras habilidades, estimar cuánta energía tenemos y qué podemos lograr, y luego hacer nuestro mejor esfuerzo, de esta manera la tasa de éxito en la realización de las cosas aumentará mucho.

2. Concéntrate en tus fortalezas

Debemos saber cuáles son nuestras fortalezas, cuáles son nuestras fortalezas, pensar detenidamente y tener un conocimiento profundo de nosotros mismos. Si podemos concentrarnos en nuestras propias fortalezas, insistir en hacer conscientemente lo que mejor hacemos cada día y aprovechar al máximo nuestras fortalezas, naturalmente tendremos un buen desempeño en el trabajo. Y nuestros logros, sin importar cuán grandes o pequeños sean, pueden mejorar y respaldar nuestra confianza en nosotros mismos.

3. Autovaloración y automotivación.

Enumere claramente en papel el trabajo que ha realizado correctamente y sus impresionantes logros para su autovaloración y automotivación. En este momento, descubrirás que de repente eres más valiente y estás convencido de que tu capacidad para hacer las cosas es superior a la de los demás.

4. Mantente en contacto con amigos que te aprecian

Debes conocer conscientemente a aquellos que te han dejado una profunda impresión y tienen talentos que envidias. Especialmente a aquellos amigos que saben apreciarte, debes

mantener un estrecho contacto y comunicarles a menudo tus ideales y planes. Cuéntales y comparte tus felicidad con ellos. Como te conocen y tienen confianza en ti, una vez que tengas dudas sobre tus habilidades, te animarán a perseverar.

5. Aprende de los fracasos y errores

Aprender a aprender de los fracasos y los errores puede aumentar su sabiduría y sus posibilidades de convertir la derrota en victoria. Por lo tanto, no importa los problemas que encuentre, incluso si se enfrenta al fracaso, no se desanime. Tienes que afrontarlo con valentía y buscar formas de afrontarlo con una actitud positiva. Una vez resuelto el problema, tu confianza en ti mismo aumentará en consecuencia.

6． Identificar objetivos y cumplirlos

No importa qué tipo de confianza adoptes, lo más importante es persistir. Debes aceptar humildemente algunas críticas constructivas de los demás y reflexionar sobre ellas, pero puedes ignorar algunas críticas maliciosas. De todos modos. Identifique sus objetivos, siga su propio camino y crea que lo logrará.

Consejo 38 Cambia tu forma de pensar y podrás cambiar el mundo

El tipo de pensamientos que tendrá una persona será el tipo de acciones que tendrá. Ideas diferentes conducirán a elecciones diferentes, y elecciones diferentes conducirán a destinos diferentes. ¡Si intentas cambiar tus pensamientos, puedes cambiar el mundo y hacerlo maravilloso gracias a ti!

Hace más de 40 años, un niño nacido en un barrio pobre de Austria se comprometió a escribir en su diario: "Cuando sea mayor, debo convertirme en presidente de los Estados Unidos". Para hacer realidad su elevado ideal , el niño en serio Después de pensarlo durante varios días, me fijé una serie de objetivos relacionados: si quieres ser presidente de los Estados Unidos, primero debes convertirte en gobernador; sin embargo, si quieres postularte con éxito para gobernador, debe ser favorecido por esos grupos financieros ricos; sin embargo, si quiere postularse con éxito para gobernador, debe ser favorecido por esos grupos financieros ricos;, para ganar el apoyo del consorcio, debe integrarse en el

consorcio; la mejor manera de integrarse al consorcio es casarse con una hija rica, pero para tener tales calificaciones primero debes convertirte en una celebridad; y la manera más corta de convertirte en una celebridad es ser una estrella de cine; antes de eso, debes fortalecer tu Haga ejercicio y trabaje duro para desarrollar su masculinidad. Después de formular este plan, comenzó a implementar estas ideas paso a paso y paso a paso se acercó a su ideal. En 2003, fue elegido gobernador de California, Estados Unidos. Este hombre es Arnold Schwarzenegger.

En el fondo de nuestro corazón, cada uno de nosotros desea tener éxito, pero el problema es que muchas personas no tienen la suficiente confianza y piensan que no podrán lograrlo. No creen que puedan triunfar a través de la lucha y no están dispuestos a intentarlo, por lo que renuncian a sus sueños. Al final, sólo les espera el fracaso. Al igual que la historia anterior, el sueño de Schwarzenegger no se habría hecho realidad de la nada si no hubiera estado respaldado por el ferviente deseo de su corazón. Por lo tanto, cambiar tus pensamientos puede cambiar tu vida y hacerla más valiosa.

El éxito siempre favorecerá a quienes se atrevan a pensar y a hacer, ajustarán oportuna y apropiadamente sus medios y métodos para perseguir sus sueños y perseverarán. Ya sea en el trabajo o en la vida, muchas personas persistirán innecesariamente en un camino que no pueden seguir: ¡eso es pedir completamente la muerte! Quizás no tengamos la capacidad de cambiar el mundo exterior, pero definitivamente podemos cambiarnos a nosotros mismos. En lugar de atravesar el muro sur y no saber cómo regresar, es mejor cambiar tu forma de pensar y pensar de otra manera en el tiempo. Mientras podamos renunciar a esos apegos ciegos y elegir cambios racionales, podremos convertir la decadencia en magia y podremos ver "vueltas y vueltas" y "flores florecientes" desde "el final de la montaña".

Se puede ver que los pensamientos de una persona determinan si puede tener éxito. A lo largo de los tiempos, las personas más eficaces y exitosas siempre han comenzado por cambiar su forma de pensar en el camino hacia el éxito.

Una universidad famosa invitó a un mago de los negocios a dar una conferencia a los estudiantes universitarios que se graduaban. Todo el mundo quiere saber cómo triunfa este mago de los negocios. Pero él simplemente sonrió levemente y dijo: "Antes que nada, ¡déjame ponerte a prueba con mis preguntas de debut!".

"Se descubrieron muchas minas de oro en un lugar, por lo que la gente acudió en masa, pero no esperaban que un río bloqueara su camino. En este momento, si fuera usted, ¿qué pensaría?"

De repente, la audiencia se volvió ruidosa y los estudiantes hablaron mucho. Algunos estudiantes dijeron: "¡Tomemos un desvío!" Otros dijeron: "¡Nade!" El mago de los negocios sonrió pero no dijo nada, pero había algo de decepción en sus ojos. Después de un largo silencio, dijo: "¿Por qué tienes que ir a extraer oro? ¡Puedes comprar un barco para transportar buscadores de oro!".

Todos los estudiantes de la audiencia bajaron la cabeza en secreto avergonzados. Sí, en ese caso, incluso si matas a esos buscadores de oro sin un centavo, todavía están dispuestos, ¡porque hay una mina de oro en el pasado!

De esta historia podemos entender: el éxito a menudo se esconde en lugares que otros no han descubierto. Si puedes descubrirlo, aprovecharlo y utilizarlo, entonces tendrás la oportunidad de triunfar. De hecho, un dilema a menudo significa una oportunidad potencial a los ojos de los sabios, y sólo los tontos serán indiferentes a él. "Las ideas exitosas conducen al éxito y las ideas fallidas conducen al fracaso." Esta es una ley eterna. Por tanto, cambiar de opinión es una de las formas de alcanzar el éxito.

Si quieres triunfar lo antes posible, debes partir de los siguientes aspectos y cambiar tu forma de pensar:

1. Aprende a ponerte en el lugar del otro

La mayoría de las personas siempre piensan habitualmente en los problemas de una manera egocéntrica y tratan a las personas y las cosas que los rodean en función de su propia transferencia emocional. Pero este es un yo muy estrecho. Sólo cuando las personas

aprenden a pensar desde la perspectiva de otra persona y a apreciar las cosas desde la perspectiva de otra persona pueden sentir la belleza y la esperanza en la vida y hacer que las cosas se desarrollen en la dirección prevista.

2. Rompe las cadenas de lo imposible

Si debes ganar, nunca digas cosas como "imposible". Mientras quieras hacerlo, todo es posible. Todas las grandes personas del mundo, como científicos, inventores, diseñadores y otras personas exitosas, han hecho posible lo imposible y han realizado el valor de su propia vida. Todo éxito tiene un comienzo, y ese comienzo es tener confianza en uno mismo. Por eso, siempre debemos decirnos: Nada es imposible, definitivamente puedo hacerlo.

3. Ten el coraje de seguir cambiando.

La mayoría de las personas exitosas tienen el coraje de cambiarse a sí mismas. Precisamente porque cambian constantemente, encuentran el camino que les conviene y logran resultados únicos. ¡Solo cambiándote y tomando el camino que deseas podrás vivir una vida más maravillosa y realizar el valor de tu propia vida!

4. Identificar y resolver problemas activamente.

Se puede decir que ningún problema es el mayor problema. Ya sea que estemos en el trabajo o en la vida, debemos trabajar duro para encontrar problemas, descubrirlos y encontrar formas de resolverlos. Si una persona se atreve a enfrentar las dificultades de frente, busca proactivamente soluciones a los problemas, siempre puede mantener el entusiasmo en cualquier adversidad y fortalecer su fe en la vida, entonces el éxito será solo una cuestión de tiempo para él.

5. No te quedes en el pasado

Nuestra vida no puede ser fácil. Siempre habrá altibajos. Cuando llegan las tormentas, debemos corregir nuestra actitud y afrontar cada desafío con una mente pacífica. Para nosotros, cada día es un nuevo punto de partida. Independientemente del éxito o del fracaso, la gente no puede entregarse ciegamente al pasado. El pasado sólo puede

pertenecer al pasado. Aún queda un largo camino por recorrer en el futuro. Debemos mirar hacia adelante. .

Consejo 39: Cíñete a los principios y al resultado final, y aumenta tu propio valor

Einstein dijo una vez: "No importa cuál sea la tendencia de los tiempos y la moda de la sociedad, las personas siempre pueden confiar en sus nobles cualidades para trascender los tiempos y la sociedad y seguir su propio camino correcto". el mundo es, Pase lo que pase, ¡debemos tener el coraje de romper con los grilletes del mundo para realmente salir de nuestro propio valor!

En el proceso de consumo de ocio, normalmente prestamos atención a nuestra propia personalidad y nos adherimos a nuestros propios principios al hacer las cosas, lo que nos permite mantener nuestro estilo único y reflejar la nobleza de nuestra identidad. A muchas personas siempre les gusta buscar cosas alternativas y, de hecho, esta es una buena manera de aumentar su riqueza.

Había un bar muy popular abierto en un lugar y siempre estaba lleno de gente todos los días. Este asunto llegó a oídos del alcalde local, quien también quería patrocinarlo, por lo que inmediatamente llamó al dueño del bar: "Soy el alcalde y mañana iré a su tienda". Por favor, rechace a otros clientes en el tienda cuando llegues."

Inesperadamente, el dueño del bar se negó muy cortésmente: "Hola, alcalde, es un honor para mí ser cliente de nuestro restaurante. Sin embargo, no rechazaré a otros clientes por esto, y no rechazaré a otros clientes por su llegada. "Rechazar a la gente es algo que nunca he hecho y nunca he tenido la intención de hacer."

Originalmente, el alcalde pensó que visitar este pequeño bar sería el honor supremo del pequeño bar, y el propietario definitivamente estaría de acuerdo, sin embargo, no esperaba encontrarse con tal problema. Esto le molestó mucho y colgó el teléfono enojado.

Pero el alcalde es una persona culta, al día siguiente su actitud cambió y volvió a llamar al dueño del bar: Primero, el alcalde se disculpó con el dueño del bar por su actitud de ayer y luego le dijo que mañana vendrá una persona al bar y reservar mesa sin tener que rechazar

a otros invitados. Esta ya era una gran concesión para el alcalde, pero inesperadamente también fue rechazada por el dueño del bar.

Dijo: "Estimado alcalde, muchas gracias por su sinceridad, pero lo siento, todavía no puedo aceptar su cita. Porque mañana es el último día de este mes, y de acuerdo con las reglas de nuestra tienda durante muchos años, "Este día está cerrado. Se utiliza para hacer un balance del estado comercial de este mes".

"Pero voy a tener una reunión fuera de la ciudad pasado mañana. ¿Pueden hacer una excepción conmigo?", Dijo el alcalde con sinceridad.

"Esto no está bien. ¡Las reglas que se han establecido en nuestra tienda durante muchos años no se pueden romper solo por tu culpa!"

El alcalde colgó el teléfono en silencio, medio mes después, al regresar de su viaje de negocios, lo primero que hizo fue venir a este bar. Vio que la tienda estaba limpia, ordenada, sencilla y generosa, y que cada cliente tenía una sonrisa en el rostro. El alcalde se sentó solo en la mesa junto a la ventana, sirviéndose una bebida. Al observar la calidez y la armonía en la tienda, finalmente entendió la razón por la que a este bar le estaba yendo bien. Esto se debía a que el dueño del bar era un pasivo con principios. persona de línea. Por eso, su bar se ha convertido en un bar de gran estilo, el estilo que se mantiene sin cambios sin importar el viento o la lluvia, no solo hace que los viejos conocidos se sientan a gusto, sino que también hace que los nuevos conocidos lo admiren.

En la vida, es particularmente importante adherirse a los propios principios: si una persona cree en su propia fuerza, no renunciará a sus principios constantes para adaptarse incondicionalmente a los demás. Quizás, desde la superficie, este enfoque parezca un poco "pretencioso", pero de hecho, si puedes ceñirte a tus propios principios, tu valor mejorará enormemente y otros reconocerán tu fuerza.

Si una persona puede apegarse a sus propios principios, apegarse al noble honor y la historia de su familia, apegarse a su discurso cortés y tono indiferente, entonces incluso si el dueño de la mansión pierde su mansión y su castillo, aún puede mantener su estatus

como Noble: no dejes que tu propio valor se vea disminuido por la influencia del mundo exterior.

Si puedes hacer que los demás sientan tu temperamento único, los demás te reconocerán y respetarán. En general, debe dejar que los demás comprendan que usted no es una persona a la que los demás puedan dar órdenes y que tiene unos objetivos y unos principios a los que se adhiere.

En definitiva, todo debe controlarse dentro de un rango razonable, el único límite es el resultado final de tu corazón. La gente necesita coraje mientras se insiste en sí misma. ¡Y este coraje es un cheque que nunca caduca para aumentar tu valor!

Consejo 40: Concéntrate en una cosa y conviértete en un experto en ella

En sus primeros años, el famoso científico francés Fabre siempre pasaba noches sin dormir para observar los hábitos de vida de los insectos. Un día, estaba tumbado junto a una gran roca observando insectos desde primera hora de la mañana, y fue visto por varias mujeres del pueblo que estaban trabajando en el campo. Cuando terminaron de trabajar y se fueron a casa por la noche, no esperaban que él todavía estuviera en esa posición, inmóvil. Las mujeres del pueblo pensaban que era extraño y no podían entenderlo. De hecho, no sabían que Fabre pasó innumerables días y noches observando insectos. Precisamente gracias a la perseverancia y la ausencia de arrepentimientos, Fabre se convirtió en un gran científico.

Más tarde, un día, un joven vino a Fabre y le dijo muy angustiado y decepcionado: "Gasto incansablemente toda mi energía en mi amada carrera todos los días, pero ¿por qué siempre logro pocos resultados?" ¿Dónde está Wei? Después Al escuchar las palabras del joven, Fabre le dijo con aprobación: "Bueno, sí, parece que eres un joven ambicioso que está dispuesto a dedicarse a la ciencia".

El joven dijo: "Sí, me gusta mucho la ciencia. También amo la literatura y también tengo un gran interés por la música y el arte. Dedico casi todo mi tiempo a estos pasatiempos".

Después de pensar un momento, Fabre sacó una lupa de su bolsillo y enfocó la luz del sol en un punto y le dijo al joven: "Puedes intentar enfocar tu energía en un punto, así, es como

una lente convexa". ." El joven asintió y, finalmente, vio ocurrir un milagro: apareció una pequeña llama donde se concentraba la luz del sol.

Entonces, ¡qué lección tan valiosa es concentrar tus esfuerzos! La luz del sol dispersa sólo puede aportarnos luz y calor, pero no es letal, pero cuando se condensa en la lente convexa, su energía es suficiente para derretir el duro granito. De hecho, ni siquiera la eternidad, como un diamante, puede escapar del impacto de la luz solar condensada.

De la misma manera, siempre que "concentres" tu energía en una determinada cosa, obtendrás enormes ganancias y podrás alcanzar tus objetivos con excelencia hasta lograr el éxito final. Sin embargo, en realidad, aunque muchas personas tienen habilidades poderosas y se destacan en todos los talentos, no tienen sentido de concentración y no pueden concentrarse en una sola cosa. Sólo aquellos que pueden concentrarse en un determinado campo y persistir en explorarlo pueden llegar a ser expertos en ese campo.

Una persona que puede centrar su atención en una meta nunca será ociosa ni ambiciosa. Porque no tiene tiempo para ocuparse de otros asuntos triviales y sin sentido, y ellos harán todo lo posible para lograr las metas marcadas en sus corazones.

Hubo un empresario que decidió contratar a un chico por necesidades de desarrollo empresarial. Entonces, publicó un anuncio muy especial en el escaparate de su tienda, que decía: "Contrata a un niño que pueda concentrarse y el salario será de $6 por semana". Tan pronto como se publicó este anuncio, la gente inmediatamente vino a muchos niños. aplicar. Cada uno de ellos pasó por una prueba muy especial, que consistía en recitar una página de un periódico sin parar.

No importa quién haga el examen, tan pronto como comience a leer, el comerciante liberará algunos lindos gatitos. De esta manera, muchos niños no pudieron soportar la tentación, miraron al hermoso gatito y se olvidaron de que estaban haciendo un examen, por lo que perdieron esta oportunidad. Posteriormente, el empresario despidió a decenas de niños de esta forma.

Finalmente, un chico que parecía relativamente débil vino a postular para el trabajo y durante el examen pudo leer el periódico de una vez sin caer en la tentación.

El empresario estaba muy feliz y le preguntó al niño: "Joven, cuando estabas leyendo el periódico, ¿no te diste cuenta del lindo gatito a tus pies?" El niño asintió.

"Entonces, deberías saber de su existencia, ¿no?", preguntó entonces el empresario. El niño volvió a asentir y dijo: "Sí, señor".

"¿Pero por qué no los miras?", expresó curiosidad el empresario. El niño dijo con firmeza: "Porque me dijiste que necesito leer esta página sin pausa. Si las miro, afectará mi lectura del periódico".

El empresario caminaba de un lado a otro por su oficina y de repente le dijo emocionado al niño: "Tú eres la persona que estoy buscando. Vendrás a trabajar mañana a las 7 en punto y tu salario semanal es de 8 dólares. Creo que tienes un gran futuro por delante".

Tal como dijo el empresario, unos años después, el pequeño sí se convirtió en un millonario con buena reputación.

Por lo tanto, cuando hacemos algo, no debemos pensar en otras cosas al mismo tiempo, sino que debemos concentrarnos en resolver la tarea que tenemos entre manos.

Necesitamos despejar tu mente de esos pensamientos que te distraen y te causan estrés.

Necesitamos eliminar aquellas personas y cosas que pueden distraerte. Podrás concentrarte en tu estado laboral actual sin ninguna distracción. Sólo así podrás seguir siendo invencible en la feroz competencia.

En la vida diaria, ¿cómo debemos reducir las distracciones y concentrarnos?

1. Dile adiós a todo lo que no necesitas

Si no puedes concentrarte en hacer las cosas, debes cuidar tu entorno de trabajo y estudio, puedes quitar todo lo que creas que te interferirá.

2. Concentra todos tus esfuerzos en resolver el problema principal.

Quizás, a veces quieras hacer muchas cosas al mismo tiempo, pero muchas veces "las prisas generan desperdicio". Por lo tanto, es necesario hacer algunos cambios. Concéntrate en

resolver los problemas principales primero y luego trabaja en los problemas restantes poco a poco. Tómate tu tiempo y recuerda que no puedes comer tofu caliente con prisas.

3. Programe algo de tiempo para lidiar con las distracciones

Necesitamos dedicar algo de tiempo todos los días para abordar algunos asuntos triviales. Sólo resolviéndolos con éxito podrás ganar tiempo y más energía para hacer cosas más importantes.

4. Anticipar y responder a las interrupciones adecuadamente

Las interrupciones son inevitables en nuestras vidas y pueden ocurrir en cualquier momento. Sin embargo, antes de hacer estas cosas, debemos planificar en la medida de lo posible situaciones previsibles y evitar interferencias innecesarias.

Consejo 41: El buen carácter es el capital que aumenta el valor de uno.

El tipo de carácter que tenga una persona determinará qué tipo de logros alcanzará. En realidad, no hay mucha diferencia entre las personas. Sólo siendo íntegro y íntegro una persona puede volverse valiosa y recibir sorpresas inesperadas sin darse cuenta.

Liang Xiaobin es programador en una empresa de desarrollo de software y lleva tres años trabajando en ella. Una vez, de repente recibió un aviso de sus superiores pidiéndole que se fuera a casa y esperara a trabajar. Aunque ser despedido es un poco mejor que ser despedido, y aún puede recibir un subsidio de subsistencia cada mes, su salario no ha sido muy alto desde que comenzó a trabajar y casi no tiene ahorros. Después de ser despedido, la familia de Liang Xiaobin La vida de repente se metió en problemas.

Por extraño que parezca, durante los pocos días que Liang Xiaobin estuvo en casa, recibió una llamada telefónica muy extraña varias veces seguidas. La otra parte afirmó ser un competidor de la empresa de Liang Xiaobin y esperaba que Liang Xiaobin pudiera proporcionarle algunos secretos de la empresa, encontrarle un trabajo a Liang Xiaobin o darle directamente 200.000 yuanes a cambio.

Cuando recibió la llamada por primera vez, Liang Xiaobin se negó directamente. La segunda vez, la otra parte aumentó la recompensa a 300.000 yuanes, pero Liang Xiaobin aún se negó

rotundamente. Cuando llegó la tercera llamada, Liang Xiaobin estaba pidiendo dinero prestado de todas partes para cubrir los gastos familiares. En ese momento, la otra parte aumentó la recompensa a 500.000 yuanes, pero Liang Xiaobin aún se negó.

Más tarde, esa extraña llamada telefónica nunca volvió a aparecer y todo parecía haber quedado en el pasado. Una semana después, Liang Xiaobin recibió repentina e inesperadamente una llamada del líder de la empresa, informándole que regresara a trabajar y se desempeñara como gerente de desarrollo de la empresa.

En ese momento, Liang Xiaobin se dio cuenta de que las tres llamadas no eran de la competencia en absoluto, sino del jefe de su empresa. Esto era solo una inspección antes de que un empleado fuera ascendido. El propósito era inspeccionar a este empleado. Si los empleados tienen un carácter confiable . Liang Xiaobin resistió esta prueba y consiguió el trabajo que merecía confiando en sus rectos principios.

Por lo tanto, como ser humano, no debemos obsesionarnos con el dinero, sino que debemos ser rectos. El llamado ser una persona recta significa que debemos prestar atención al cultivo personal y apegarnos a nuestra propia dignidad personal. Las capacidades de las personas pueden ser grandes o pequeñas, pero su carácter no puede verse comprometido en lo más mínimo. Algunas personas prestan demasiada atención a las habilidades, tácticas y métodos, pero descuidan cultivar su propio buen carácter. Cuando son testigos del éxito de otros, se lamentan de la "mala suerte", pero nunca buscan la causa raíz en sí mismos ni piensan si sus propias cualidades son excelentes y dignas de los elogios de los demás.

De hecho, la excelente calidad es el capital más importante para el éxito de una persona y también es su principal competitividad. Una persona con excelentes cualidades siempre tendrá una fuerza positiva brotando desde lo más profundo de su corazón, y estas fuerzas positivas generarán éxito.

Aunque algunas personas son muy talentosas y capaces, tienen mala conducta y son oportunistas, sólo sirven a sus propios deseos egoístas y no quieren servir a la organización

por mucho tiempo. Incluso si esa persona tiene "talento", nunca se convertirá en un verdadero "talento". Sólo fortaleciendo continuamente la propia cultivación, mejorando la propia calidad moral, enriqueciéndose constantemente, templándose y transformándose se puede alcanzar el verdadero éxito.

Además, el carácter moral noble no necesariamente requiere que usted realice algunas hazañas trascendentales. A menudo, cosas muy pequeñas pueden reflejar el nivel del carácter moral de una persona. Las personas con buen carácter moral siempre partirán de las pequeñas cosas que los rodean, una por una, basándose en la realidad y sus propios deberes, e implementarán el cultivo del carácter moral en cada contribución y lucha.

En este mundo, hay muy pocas personas a las que realmente no les importe la fama y la riqueza. A pesar de esto, todavía no podemos violar nuestra propia conciencia y moralidad para tomar cosas que no nos pertenecen. Sólo cuando las personas logran todo con sus propios esfuerzos pueden tener la conciencia tranquila. Una vez que se obtiene con malos pensamientos, es un gran pecado.

En la Edad Media, hubo un matemático italiano llamado Targlia que, después de un largo y minucioso estudio, finalmente encontró una nueva solución a la ecuación cúbica. Sucedió que en ese momento, un hombre llamado Cardano se le acercó y le dijo que tenía miles de inventos, pero que sólo la ecuación cúbica era un misterio sin solución para él, y se sintió muy doloroso por esto. Entonces la bondadosa Tallia le contó su nuevo descubrimiento sin reservas.

Inesperadamente, unos días después, Cardano publicó un artículo con su propio nombre, describiendo una nueva solución a la ecuación cúbica, robando así el descubrimiento de Tallia y tomando el resultado como propio. Su comportamiento engañó a la gente durante mucho tiempo, pero la verdad eventualmente saldrá a la luz. Ahora, el nombre de Cardano se ha convertido en sinónimo de mentirosos académicos y es despreciado por el mundo.

No debemos violar los principios generales de la vida. Sólo adhiriéndonos firmemente a los fundamentos de la vida podremos alcanzar fama y fortuna. Incluso si fallas, habrá un día en

el que regresarás. Si violas los principios de la vida y haces cosas ridículas, eventualmente fracasarás y perderás fama y fortuna.

Por tanto, si queremos mejorar nuestra valía, no debemos olvidarnos de cultivar nuestro propio carácter, concretamente debemos partir de los siguientes puntos.

1. sigue pensando

Mantén tu cerebro activo en todo momento. Si piensa con frecuencia en temas desafiantes y en cosas que son importantes para usted, puede desarrollar hábitos de pensamiento regulares, que serán de gran ayuda para controlar su comportamiento personal.

2. Aprende a ser una persona íntegra y amable.

Una persona con excelente carácter es el motor del progreso social y la columna vertebral de la nación. La integridad y la bondad son la base de nuestra conducta. Sólo sobre esta base podremos ser personas íntegras y respetadas y lograr el éxito a largo plazo.

3. Tratar a las personas con sinceridad.

Aprenda a tratar a todos en su vida con sinceridad. Estos factores pueden parecer triviales, pero con el tiempo nos llevarán al éxito en la vida.

4. Aprende a autorreflexionar

Sólo a través de una profunda autorreflexión podemos crear valores seguros. Todos cometemos errores a veces, pero debemos reflexionar sobre nosotros mismos después de cometerlos, para poder encaminarnos por el camino correcto.

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 07 Aprenda a "tomar prestadas" las alas del autoenriquecimiento : las estrellas sostienen a la luna y aumentan su índice de valor

Consejo 42 Súbete a los hombros de gigantes y consíguelo tú mismo.

De hecho, el éxito es algo muy tentador para nosotros, los humanos: casi todo el mundo está ansioso por alcanzar el éxito, pero muchas personas siempre luchan por encontrar una salida y están física y mentalmente agotadas y extremadamente decepcionadas. Quizás puedan salir de esta confusión aprendiendo de la experiencia de algunas personas exitosas: como dice el refrán: "Es fácil disfrutar de la sombra bajo un gran árbol".

Como todos sabemos, Newton es uno de los científicos más influyentes de la historia de la humanidad, y su éxito simplemente nos explica esta verdad: sólo apoyándonos en los hombros de gigantes podremos lograr los mayores avances.

Originalmente, Newton era simplemente un niño mediocre, pero debido a que trabajó duro para aprender muchos conocimientos de sus predecesores y estudió mucho basándose en sus predecesores, hizo contribuciones fundamentales en el campo de las ciencias naturales y, por lo tanto, logró un gran éxito. . Por ello, no dudó en decir que su éxito se debió a subirse a hombros de gigantes.

Se puede ver que el éxito requiere experiencia, especialmente la experiencia de quienes tienen éxito. Esto es cierto no sólo en el campo de la ciencia, sino también en otros ámbitos de la vida. Quienes han logrado resultados sobresalientes son buenos aprendiendo de las experiencias de los demás. Por tanto, encontrar el mentor adecuado es uno de los factores importantes para el éxito.

Warren Buffett, el dios de las acciones, fue la primera persona en construir su propio imperio patrimonial mediante la inversión en valores. Su éxito ha despertado la envidia de innumerables personas y todo el mundo habla de su visión única, sus conceptos de valor únicos y su invicta experiencia en inversiones. Buffett parece tener un par de manos de Dios en el mercado de valores, con el poder mágico de devolverle la vida a la gente.

Por esta razón, la gente presta especial atención y espera participar en su almuerzo, "Buffett's Lunch" incluso se vendió por un precio altísimo. Como todo el mundo sabe, la clave del éxito de Buffett tiene mucho que ver con su gran mentor, Graham.

Graham es el fundador de la inversión de valor. Una vez enseñó inversiones en la Universidad de Columbia y luego fundó Graham Newman Investment Company. Graham publicó muy temprano dos monografías sobre inversiones: "The Intelligent Investor" y "Security Analysis". Entre ellos, el libro "Análisis de valores" se ha reimpreso continuamente durante más de 70 años y siempre ha sido considerado como la "Biblia" de la comunidad inversora.

Buffett comenzó a invertir en acciones a la edad de 11 años, pero debido al método incorrecto en ese momento, no hubo grandes avances en la inversión. No fue hasta 1950 que Buffett, de 19 años, leyó accidentalmente el libro "El inversor inteligente". De repente comprendió el verdadero significado de la inversión. Como dijo el propio Buffett: "Para mí, este libro es como encontrarme con San Pablo en el camino a Damasco".

En ese momento, Buffett originalmente estudió finanzas y administración de empresas en la Universidad de Pensilvania, pero para aprender habilidades reales, postuló a la Universidad de Columbia en 1951 y estudió con Graham, convirtiéndose en su estudiante favorito. Un año después, Buffett se graduó. Para seguir aprendiendo de este gran maestro, Buffett tomó la iniciativa de trabajar gratis para la compañía de inversión de Graham, pero el maestro se negó y Buffett, frustrado, regresó a Omaha. Más tarde, no fue hasta 1954 que Buffett ingresó a la empresa de corretaje de su padre, Buffett Falk Company, como corredor de bolsa.

Durante este período, Buffett nunca perdió la oportunidad de aprender de su maestro. En 1954, Buffett finalmente trasladó a Graham. Como resultado, Buffett renunció a su trabajo bien remunerado en la empresa de su padre y continuó aprendiendo inversiones de Graham, independientemente de la compensación. Durante los dos años de trabajo en la empresa del profesor, gracias a sus incansables esfuerzos y la cuidadosa enseñanza de Graham, Buffett finalmente aprendió la esencia de la inversión del profesor. Más tarde, Buffett fundó su propia empresa y logró un gran éxito, y fue llamado el "Dios de las acciones".

Buffett siempre dice que es "85% Graham + 15% Fisher", lo que demuestra que estas dos personas tienen una influencia extraordinaria sobre él. Fisher es otro gurú de la inversión en valor y cree que "es mucho mejor comprar empresas de alta calidad a precios razonables que comprar empresas mediocres a precios bajos". Al igual que Fisher, el socio de Buffett, Charlie Munger, también ha llevado al dios de las acciones al siguiente nivel. Buffett dijo una vez de su socio: "Charlie me empujó en una dirección en la que no sólo compraba gangas como lo hacía Graham. Esa fue su verdadera influencia sobre mí. Me alejó de las limitaciones de las opiniones de Graham. Es el poder de las opiniones de Charlie". ¡Pensamientos que ampliaron mis horizontes!

Buffett logró un éxito mítico porque siguió aprendiendo de las experiencias de los demás. Se paró sucesivamente sobre los hombros de tres gigantes y continuó aprendiendo y mejorando, de modo que fue mejor que su maestro y creó un brillo inmortal.

Estos hechos demuestran que sólo si nos subimos a hombros de gigantes podemos ver más y llegar más lejos. Por lo tanto, debemos mantener la cabeza despejada, elegir nuestros objetivos y "dar un paso adelante ahora y cruzar desde el principio". Sólo entonces podremos cruzar las grandes barreras, acercarnos a los gigantes, capturar la esencia dejada por nuestros antepasados y luego adaptarnos. a los cambios en nuestras propias circunstancias y la situación actual, solo absorbiéndolo se puede lograr el éxito.

Consejo 43: aprende de tus oponentes y deja que te den la mayor energía

Como dice el viejo refrán: "Cuando te encuentras con un oponente en el ajedrez, encontrarás un buen talento." De hecho, si nos encontramos con un oponente excelente, podemos estimular nuestro espíritu de lucha y aprovechar nuestro potencial. Por el contrario, jugar al ajedrez con una "canasta de ajedrez apestosa" sólo puede hacernos perder la determinación de ganar, porque las balas azucaradas a menudo hacen que la gente abandone sus tropas y pierda sus caballos.

De las acciones exitosas de esas celebridades, a menudo descubrimos que los "oponentes" a veces juegan un papel muy importante en nuestras vidas. Precisamente por sus travesuras

se han convertido por error en personas de éxito. Por lo tanto, siempre que aprendamos el truco de "convertir a nuestro oponente en una persona noble", cuando llegue la oportunidad, podremos usar el poder de nuestro "oponente" para obtener la victoria final. Los oponentes nos harán tener la moral alta y la perseverancia, levantarnos en situaciones difíciles, superarnos constantemente y avanzar con valentía.

Normalmente, los árboles que crecen escasamente o solos no crecen demasiado altos ni demasiado frondosos, y la mayoría de sus ramas no son rectas, por lo que no pueden convertirse en árboles grandes. Sin embargo, los árboles que crecen en el bosque son diferentes: la mayoría de estos árboles son altos y rectos, y sus troncos rara vez se inclinan y torcen. ¿Por qué los árboles son altos y rectos a pesar del duro entorno de vida? Resulta que los árboles son como nosotros los humanos. Los árboles dispersos crecen de manera perezosa y aleatoria porque no hay competidores, lo que a menudo los hace crecer en formas extrañas y, en última instancia, de poca utilidad; pero los árboles que crecen en el bosque son diferentes, porque cada árbol crece. perezosamente y al azar. Si un individuo quiere sobrevivir, debe crecer alto y derecho, para competir por la luz solar, la lluvia, el rocío y los nutrientes limitados. Entonces, al final, todos se convirtieron en pilares.

Los árboles son así, entonces ¿por qué los humanos no somos así? Durante el Período de los Reinos Combatientes, fue precisamente debido a la persecución de Pang Juan que el estratega militar Sun Bin tuvo la oportunidad de ayudar al rey Wei de Qi y logró una serie de victorias militares. Su "Arte de la guerra Sun Bin" fue famoso a lo largo de los siglos. . Los oponentes nos alentarán a estar más motivados y a ser más capaces de resistir la prueba de las dificultades, haciéndonos cada vez más fuertes y, en última instancia, lograr una vida más significativa.

El oponente nos hará mantener una mente clara y sabia en todo momento, fortalecerá nuestra propia fuerza y te dará la fuerte voluntad de "pegarte a las colinas verdes y nunca relajarte" y nunca detenerte hasta lograr tus objetivos. Si no hay enemigos ni competencia, permaneceremos estancados y trabajaremos a puerta cerrada, y no será posible lograr

grandes avances. Es precisamente gracias a los enemigos y la competencia que podemos analizar constantemente las contramedidas de los movimientos de nuestros oponentes, mejorarnos constantemente, fortalecer nuestra propia fuerza y finalmente derrotar a nuestros oponentes.

El emperador Kangxi brindó con tres copas de vino en un banquete que conmemoraba su 60º año en el poder:

La primera copa de vino fue en honor a mi abuela, la Reina Madre Xiaozhuang. La segunda copa de vino es para los ministros y toda la gente del mundo. Para la tercera copa de vino, Kangxi tomó la copa y dijo solemnemente: "Esta tercera copa de vino es para mis enemigos: Obai, Wu Sangui, Zheng Jing, Galdan y las fuerzas de resistencia de la dinastía Ming. Porque, fue Ao Bai y otros me hicieron sentir la crisis a una edad muy temprana y aprender a planificar. Fueron los restos de la dinastía Ming y Wu Sangui quienes me enseñaron cómo gobernar el país y hacer marchar al ejército. Fueron ellos quienes me obligaron a permitirme lograr grandes logros. Sin ellos, no habría vida. Sin mí hoy, no habría prosperidad de la dinastía Qing hoy, ¡y quiero agradecerles! "

De hecho, son nuestros oponentes quienes agudizan nuestra voluntad, nos hacen tener un fuerte sentido de preocupación y tener una mente clara y sabia. Se puede ver que en el camino hacia el éxito debemos prestar atención a nuestros oponentes. El enemigo nos obliga a ser más valientes, generosos, heroicos y justos. ¡Es el enemigo quien nos hace cada día más fuertes y cada vez más destacados!

Consejo 44 Las celebridades te ayudan a ascender al "trono" de la vida.

En psicología existe una psicología definida como “tendencia”, lo que significa que la gente siempre admira o le gusta entablar amistad con celebridades de prestigio.

Tratar con personas de primera clase en la sociedad también te convertirá en uno de ellos y te convertirás en una persona de primera clase. Si podemos captar firmemente la "fama" de estas celebridades y hacer un uso inteligente de ella, entonces estas celebridades pueden ayudarnos a ascender al "trono" de la vida.

Había un árabe llamado Abudu que era muy pobre. Más tarde, obtuvo una fortuna mendigando a celebridades de todo el mundo.

Primero, Abudu se hizo un grueso libro de autógrafos, que llenó con fotografías de muchas celebridades mundiales. Posteriormente, imitaron la letra de las celebridades y firmaron sus nombres debajo de las fotografías. Luego, Abudu tomó este libro de autógrafos y viajó por todo el mundo, visitando a magnates de los negocios y personajes ricos famosos.

"Hola, he admirado tu nombre durante mucho tiempo. Tu distinguido nombre me atrajo profundamente, así que vine desde Arabia para visitarte. Por favor, publica tu foto en este "Quién es quién en el mundo". Por favor, firma con tu nombre. "Nuevamente, le agregaremos una introducción. Después de que se publique, le enviaré una copia de inmediato". Todas las personas ricas que visitó, tan pronto como vieron las fotos y las firmas, son todas celebridades mundiales contemporáneas, por lo que donaron fotografías y firmaron con sus nombres sin dudarlo. Incluso hay algunas personas ricas a las que les gusta presumir y se sienten muy felices ante la idea de poder alinearse con celebridades mundiales. Por eso, además de firmar, también le pagarán a Abudu una cantidad considerable de dinero sin dudarlo.

Abudu aprovechó hábilmente este efecto de "celebridad" y logró sus propios objetivos con la ayuda de la "celebridad". Ya sabes, el coste de publicar un libro de autógrafos es sólo de un dólar, pero la remuneración que dan los ricos suele superar los miles de dólares. Así, pasó 6 años viajando por 96 países y más de 20.000 personas aportaron sus fotografías y firmas. Entre estas personas, la remuneración más alta para él fue de 20.000 dólares estadounidenses y la más baja de 50 dólares estadounidenses. Sus ingresos totales fueron de aproximadamente 5 millones de dólares estadounidenses.

Establecer buenas relaciones personales con personas influyentes de la sociedad sin duda te dará un par de alas para triunfar. Pero, para esas celebridades, ¿por qué dejarían de darse aires y los usarían como accesorios para ti? A menos que seas realmente talentoso,

hay algo en ti que puede atraerlos profundamente, haciendo que confíen en ti, te aprecien y te brinden oportunidades voluntariamente.

Cuando Qi Chunzhi tenía 15 años, ella era solo una carpintera local poco conocida. Pero más tarde, con su buen talento y arduo trabajo, gradualmente desarrolló habilidades exquisitas y gradualmente se hizo famoso.

Cuando tenía 20 años, mientras trabajaba para su empleador, descubrió accidentalmente un conjunto de "Libro de pintura del jardín de semillas de mostaza" grabado durante el período Qianlong. Sintió que había encontrado un tesoro, así que tomó prestado este juego de libros en casa y luego pasó medio año copiando los patrones de los libros con papel de seda y los encuadernó en 16 volúmenes grandes. A partir de entonces quedó profundamente obsesionado con la pintura.

Cuando Qi Chunzhi tenía 27 años, el rico Hu Qinyuan y la celebridad de Xiangtan, Chen Shaofan, apreciaron sus pinturas de flores y pájaros. Por ello, bajo la atenta dirección de estos dos profesores, estudió poesía y se especializó en pintura, y progresó rápidamente. La maestra le puso especialmente el apodo de "Hombre de la Montaña de Roca Blanca". Entonces, cambió su nombre a "Qi Baishi".

De esta manera, las habilidades pictóricas de Qi Baishi se volvieron cada vez más exquisitas, y cada vez más personas acudían a él en busca de pinturas. Más tarde, simplemente guardó su hacha, sierra y taladro y cambió su carrera para convertirse en pintor profesional.

Sin embargo, en esa época, el nivel artístico de un pintor a menudo se juzgaba por su habilidad en poesía, caligrafía, pintura y sellado. Lo que más preocupaba a Qi Baishi era que no podía hacer sellos. Justo cuando fruncía el ceño, conoció a Li Songan, una celebridad local que tenía grandes logros en el corte de sellos. Li Songan siempre se tomó la molestia de enseñar personalmente a Qi Baishi y también lo ayudó a encontrar los sellos impresos por los maestros superiores para que los comparara y estudiara. A partir de entonces, Qi Baishi continuó trabajando duro para estudiar la tecnología de corte de sellos y finalmente

formó un estilo de sellado único, audaz y natural, convirtiéndose en un gigante en el mundo del sellado. Dejó más de 2000 trabajos de sellado en su vida.

Además, en Xiangtan, Qi Baishi también conoció a Wang Xiangqi, un famoso maestro confuciano y clásico de su generación. Wang Xiangqi elogió los sellos, la caligrafía y las pinturas de Qi Baishi, por lo que lo aceptó como discípulo y a menudo le presentó a celebridades de todos los ámbitos de la vida en ese momento, lo que amplió el círculo social de Qi Baishi.

De esta manera, Qi Baishi se convirtió en aprendiz de su maestro muchas veces y, con su persistencia y diligencia, completó la transformación de un carpintero común y corriente a un maestro del arte. Fue con la ayuda de estas celebridades que cambió la trayectoria de vida de Qi Baishi.

Hacer amistad con celebridades es, naturalmente, un atajo hacia el éxito y debes partir de los siguientes aspectos.

1. Sé valiente y toma la iniciativa.

En términos generales, las celebridades tienen sus propios círculos sociales fijos y no acudirán a ti por sí solas. Por lo tanto, debes usar tu coraje y sabiduría para buscarlos activamente y conocer a tantas celebridades como sea posible.

2. Participar activamente en actividades sociales.

Los lugares sociales de primera clase son lugares ideales para conocer celebridades. Debemos ir a estos lugares de alto nivel tanto como sea posible para poder comprender las reglas de estos lugares y experimentar el estilo de vida de las celebridades. Incluso si no llegas a conocer a estas celebridades, aún puedes aprender mucho.

3. Presta atención a la primera impresión.

La primera impresión suele ser muy importante, al contactar a celebridades debes mantener tu propia personalidad y dar tu mejor desempeño para que puedas tener la oportunidad de interactuar con las celebridades. Sin embargo, es imposible establecer una buena relación con una celebridad mediante una sola interacción. Por lo tanto, se deben

crear más oportunidades de comunicación: sólo a través de múltiples contactos se puede establecer una relación relativamente sólida.

4. Esfuérzate por mejorar tus habilidades

Li Ka-shing dijo una vez: "La buena conducta es la base para lograr grandes cosas, y la oportunidad para quienes logran grandes cosas es conocer gente noble". El buen carácter moral es como un "imán" que puede atraer naturalmente la atención de los demás. gente noble. Por tanto, debemos establecer valores y una visión de la vida correctos, cultivar el buen hábito de ayudar a los demás y "no descuidar las buenas obras por pequeñas". Sólo así podremos atraer la atención de las celebridades.

Por supuesto, no puedes conocer a las celebridades sólo porque quieres y, a veces, será en vano por mucho que lo intentes. Sin embargo, si quieres tener éxito, no debes ser tímido, sino que a partir de ahora debes usar tu valentía y sabiduría, adoptar una actitud positiva, tratar de comunicarte con celebridades y mejorar constantemente tanto interna como externamente. juntos y pasar a las filas de las celebridades paso a paso.

Consejo 45 Tu círculo de amigos determina “quién” eres

En la vida diaria, con quién nos gusta estar es algo muy importante, este asunto puede incluso cambiar la trayectoria de tu vida y determinar el éxito o el fracaso de tu vida. Incluso se puede decir que el tipo de persona con la que salgas determinará el tipo de vida que tendrás. Por tanto, nuestro círculo de amigos tiene un enorme impacto en nosotros.

El famoso industrial de Hong Kong, Li Jingquan, ha pasado de ser un pobre desconocido a un industrial muy conocido en Hong Kong, contando con la ayuda de sus amigos.

Li Jingquan abandonó la escuela cuando tenía 18 años. Luego comenzó el primer trabajo de su vida: trabajar como vendedor de piezas electrónicas en una empresa de electrónica. En ese momento, aunque lo llamaban vendedor, en realidad era repartidor. Trabajó en esa empresa de electrónica durante un año, lo que lo puso en contacto con muchos expertos en informática, incluido Zeng Wenzhong. Durante este año, desarrolló un gran interés en la industria informática y quiso iniciar su propio negocio y convertirse en su propio jefe.

Entonces Li Jingquan gastó 20.000 yuanes de sus ahorros para abrir una pequeña fábrica con otros, especializándose en la instalación de placas de interfaz de computadora para distribuidores de computadoras.

Desafortunadamente, debido a la falta de experiencia en esta pequeña fábrica y al desprecio de los socios, Li Jingquan finalmente tuvo que separarse de sus socios. Devolvió los 20.000 yuanes de inversión de sus socios y, a partir de entonces, la pequeña fábrica pasó a ser suya. Pero en ese momento, la fábrica ya estaba muy endeudada, ¡con deudas que alcanzaban más de 200.000 yuanes! Pero el fuerte Li Jingquan no fue derrotado por esto, sino que afrontó las dificultades con una actitud positiva. Reclutó a un gran grupo de compañeros de clase para que le presentaran sugerencias y, en un corto período de tiempo, el volumen de transacciones mensuales de la empresa alcanzó los 500.000 yuanes y tardó medio año en saldar todas las deudas.

Aunque esta pequeña fábrica finalmente volvió a la vida gracias a los esfuerzos de él y sus compañeros de clase, su desempeño a partir de entonces fue mediocre hasta que conoció a un viejo amigo: Zeng Wenzhong. En ese momento, Zeng Wenzhong ya se había convertido en un famoso comerciante de computadoras en Hong Kong. En 1985, su Marine Computer Company tenía la intención de ampliar su negocio y esperaba construir una fábrica para la producción. Entonces, naturalmente pensó en Li Jingquan, a quien conocía antes, y sintió que era joven, enérgico y muy confiable. Si pudiera cooperar con él, se sentiría aliviado. En ese momento, Li Jingquan estaba pensando que la empresa podría lograr un gran avance, por lo que las dos partes firmaron rápidamente un acuerdo de cooperación y se convirtieron oficialmente en socios. Después de eso, con el fuerte apoyo de Zeng Wenzhong, el desempeño de la empresa de Li Jingquan floreció.

De hecho, el poder de una persona es demasiado limitado: si quieres tener éxito en la vida, no puedes prescindir de la ayuda de tus amigos. Por lo tanto, ponerse en contacto con quienes le resultan útiles puede cambiar su destino.

¡El tipo de persona que quieres ser y luego estar con el tipo de persona que quieres! En términos generales, el éxito o el fracaso, la felicidad o el valor de una persona y la manifestación de su valor están todos relacionados con los amigos que tiene y la calidad de esos amigos. Sin embargo, cuantos más amigos mejor, la clave está en cuántos amigos tienes que sean mejores y más fuertes que tú. Centrarse en la calidad más que en la cantidad es la esencia de hacer amigos. Si una persona está rodeada de personas con altos estándares morales, entonces también aprenderá de su conducta y comportamiento a través de su propia experiencia y ojos, de modo que su propia moralidad pueda elevarse a un nivel superior. De la misma manera, si una persona siempre se relaciona con personas de baja calidad moral, con el tiempo su carácter se reducirá mucho y se volverá malo.

Los amigos deben cuidarse unos a otros, apoyarse unos a otros, promoverse mutuamente y aprender de las fortalezas de los demás para lograr un progreso común. Pero eso no significa que todo será más fácil de manejar si tienes amigos respetados. Porque ni siquiera los amigos te ayudarán sin ningún motivo. A menos que pueda obtener su más sincero reconocimiento y elogios, lo ayudarán con entusiasmo y desinterés a sacarlo de los problemas. Por lo tanto, sólo mejorando constantemente tus habilidades podrás hacer mejores amigos en un nivel superior.

Entonces, ¿cómo podemos encontrar a estos amigos cercanos que puedan ayudarnos en el camino de nuestra vida?

1. activo

Si una persona quiere tener éxito, debe ser proactiva en todo lo que hace. Lo mismo ocurre al hacer amigos: no siempre puedes ser una persona pasiva, debes tomar la iniciativa, saludar a tus amigos de manera proactiva, eliminar malentendidos o extrañezas entre ellos y sumar puntos activamente a tu amistad.

2. Respeta a tus amigos en todo momento.

El respeto mutuo es el primer principio para hacer amigos. Sólo respetando a los demás podemos lograr la comprensión de los demás, ganarnos la confianza de los demás y

establecer una amistad sincera entre nosotros. Por lo tanto, siempre debes mantener la dignidad de tus amigos.

3. Aprende a ser tolerante con los demás.

Al interactuar con los demás, debes seguir el principio de "buscar puntos en común reservando las diferencias" y aprender a ser tolerante y tolerante con tus amigos. Como dice el refrán: "Ningún oro es puro, y ningún hombre es perfecto." De hecho, nadie es un santo, entonces, ¿quién puede no tener faltas? En la comunicación diaria, no importa quién sea usted, inevitablemente cometerá algunos errores. Por lo tanto, debemos permitir que otros cometan errores y nunca aferrarnos a los defectos de los demás. Sólo así podremos descubrir, respetar y aprender las ventajas de los demás. De lo contrario, lo que puedes perder es una de las amistades más grandes y sinceras.

4. Aprendan de las fortalezas de los demás y hagan amigos.

Confucio dijo: "Cuando tres personas caminan juntas, debe haber un maestro." Especialmente aquellos jóvenes que todavía están luchando en el camino hacia el éxito, deben estar dispuestos a socializar y hacer más amigos, y no perderse la oportunidad. cosas coloridas sólo para encontrar un "confidente" La Primavera de la Amistad.

5. hacer amigos cercanos

Como dice el refrán: "Un confidente es suficiente en la vida." Sí, cada uno de nosotros debería tener algunos confidentes. Cuando estés feliz, compartirás tu felicidad con ellos; cuando estés triste, dejarás que te ayuden a compartirla. Por supuesto, los amigos íntimos no son fáciles de conseguir, hay que sembrar con lealtad, regar con entusiasmo, cultivar con razón y cuidar con comprensión.

Como dice el refrán: cuantos más amigos tengas, más fácil será tu viaje. En el camino hacia el éxito, debemos ser personas reflexivas, honestas con nuestros amigos e intercambiar corazones con nuestros corazones para que podamos hacer verdaderos amigos. ¡Déjalos ser tu fuente de fortaleza y protejan tu mañana!

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 08 Utilice "generar impulso" para aumentar su valor : sepa cómo promocionarse y empaquetarse

Consejo 46: Establece una imagen “fuerte” y tu valor aumentará naturalmente.

En la vida diaria, muchas personas tienen esta experiencia: cuando se sienten felices, suelen caminar con la cabeza en alto, una sonrisa en el rostro en todo momento, e incluso sus ojos se vuelven inusualmente suaves. Ésta es la reacción instintiva de una persona y, a menudo, podemos ver esta mirada y postura en quienes tienen éxito.

A principios de la década de 1930, Hitler rápidamente ascendió a la cima del régimen alemán con sus majestuosos discursos y su comportamiento heroico divino. No importaba la hora ni el lugar, lo que Hitler mostraba al público siempre eran sus poderosos gestos, su mirada incuestionable, su tono con los pies en la tierra y su tono de voz... Esta poderosa imagen conmocionó profundamente a la gente. La gran ambición de el pueblo alemán ha permitido a los alemanes, que estaban al borde del colapso, encontrar una fuerza positiva para renacer. Todos no pudieron evitar suspirar: ¡esta es la imagen de un jefe de estado imperial! La razón por la que Hitler pudo ascender con éxito al puesto de jefe de Estado de Alemania y mantener siempre el poder firmemente en sus manos estuvo relacionada en gran medida con las expectativas que el pueblo alemán tenía sobre la imagen del jefe de Estado en ese momento.

De hecho, Hitler era un hombre muy tímido y silencioso cuando era joven y, a menudo, se encontraba perdido en varios movimientos políticos. A los ojos de sus superiores, Hitler no tenía ninguna habilidad organizativa, y mucho menos la capacidad de asumir posiciones de

liderazgo. Por lo tanto, decidió hacerse más fuerte, para lo cual se impuso requisitos estrictos, se entrenó constantemente y trabajó muy duro para aprender las palabras y los hechos de aquellos que tuvieron éxito.

Después de que Hitler se convirtió en el líder de Alemania, para establecer una imagen fuerte de sí mismo, invitó especialmente al famoso cantante de ópera Paul para que fuera su entrenador de imagen. Su formación fue muy completa, incluyendo cada acción que Hitler realizó en todas las situaciones públicas, como cómo salir del coche, cómo entrar al lugar, cómo saludar a la gente, cómo estrechar la mano de otros, etc. A veces, para fortalecer su imagen como líder superior, Paul tomaba fotografías de los diferentes gestos de Hitler con anticipación, luego las seleccionaba y practicaba cuidadosamente. Cada vez que Hitler estaba a punto de asistir a un discurso importante, ensayaba con Paul con antelación, a veces incluso hasta las dos o tres de la madrugada. De esto se desprende que Hitler hizo muchos esfuerzos para establecer su imagen fuerte.

A la gente siempre le gusta sacar esta conclusión basándose en su propia experiencia de vida: si eres un líder, debes tener la conducta de un líder; si eres un funcionario, debes tener la conducta de un funcionario; si eres un funcionario, debes tener el comportamiento de un funcionario; un hombre rico debe tener el estilo de un hombre rico. En cualquier persona fuerte podemos ver movimientos, entonaciones, expresiones acordes con su identidad, así como vestimentas, modales, posturas extraordinarias, etc. Estas características constituyen el temperamento único de las personas fuertes y también muestran su identidad y estatus diferente. A través de estas características, incluso la gente común y corriente puede determinar fácilmente cuánto vale una persona, si es rica o poderosa y si pertenece a la clase alta. Si no tienen el comportamiento y la conducta acordes con su identidad, entonces la gente fácilmente sospechará. Incluso si la identidad de la otra persona es verdadera, tendrán un sentimiento de desprecio y rechazo en sus corazones.

Li Zekai es hijo del famoso líder empresarial Li Ka-shing. Para cultivar el "comportamiento real" de Li Zekai, Li Ka-shing lo llevó a las reuniones de la junta directiva de la compañía cuando era muy joven. Era como una educación prenatal temprana para un músico, para que pudiera recibir la influencia de los negocios desde temprano. .

Cuando Li Zekai creció, regresó de estudiar en los Estados Unidos y entró oficialmente en el mundo de los negocios, los cuatro vicepresidentes de la compañía eran responsables de su imagen personal, como cuándo comportarse con madurez y constancia, qué tipo de ropa usar en qué Las ocasiones, cuándo mostrar una sonrisa amistosa, etc., son todas muy particulares. Naturalmente, estos detalles harán que la imagen de Li Zekai sea más perfecta y, al mismo tiempo, aumentarán enormemente su valor.

Ya sea en las actividades sociales diarias o en las negociaciones comerciales, a algunas personas siempre les gusta humillarse y hacer todo lo posible para complacer a la otra parte. De hecho, tal gesto no solo no hará que la otra parte se sienta bien contigo, sino que también hará que la otra parte te menosprecie, lo que hará que sea más difícil llegar a un consenso sobre la cooperación con la otra parte. Si desea aumentar su valor y obtener una posición sólida en las negociaciones comerciales, debe adoptar la postura de una "persona exitosa" y parecer generoso en cada movimiento. Esto hará que la otra parte lo mire de manera diferente, creando una sensación de gran confianza. Sin embargo, todo debe hacerse correctamente: si una persona se comporta excesivamente, normalmente despertará resentimiento o incluso hostilidad en los demás. Si tiene suficiente capital de desempeño y no daña la autoestima de la otra persona, entonces establecer adecuadamente una imagen sólida aumentará su propio valor y logrará un mayor éxito.

Si queremos fortalecer y perfeccionar nuestra imagen debemos practicarla en nuestro día a día, concretamente podemos partir de los siguientes puntos.

1. Intenta caminar con la cabeza en alto.

Sabemos que el estado mental de una persona normalmente se puede expresar a través de sus acciones físicas. Cuando una persona es pesimista y negativa, estará abatida y bajará los

ojos cuando camina; pero cuando una persona está llena de confianza, será enérgica y caminará con la cabeza en alto y los ojos Será firme y poderoso. Por eso, debemos intentar caminar con la cabeza en alto para lucir más imponentes.

2. La fuerza del apretón de manos debe ser la adecuada.

Alguien dijo una vez que muchos secretos sobre una persona pueden revelarse por la forma en que le da la mano, como por ejemplo su valor. De hecho, cuando una persona fuerte y segura da la mano a otros, generalmente aprieta la mano de la otra persona exactamente, permitiéndole sentir su fuerza física y psicológica.

3. Tu postura habitual al sentarse también puede mejorar tu imagen

Mientras tengamos tiempo de observar a los presentadores e invitados de esos programas de entrevistas, descubriremos que sus posturas sentadas e incluso sus movimientos sutiles son como una especie de representación de arte físico, que parece tan solemne y apropiada. Por lo tanto, también podemos establecer una imagen fuerte de nosotros mismos a través de nuestra postura habitual al sentarnos, por ejemplo, al sentarnos debemos intentar enderezar la espalda y acercar los pies.

4. Los gestos positivos pueden mostrar un espíritu emprendedor

Al hablar podemos utilizar algunos gestos para despertar el interés del oyente y, al mismo tiempo, también podemos expresar nuestro espíritu emprendedor. Porque un gesto positivo no sólo puede ayudarnos a encontrar confianza, sino también acortar la distancia entre nosotros y el oyente, mientras que un gesto negativo puede hacer sentir que nos falta educación, y al mismo tiempo distanciarnos del oyente. .

5. Una mirada tranquila duplicará tu confianza.

Si quieres establecer una imagen fuerte de ti mismo, cuando hablas con los demás, incluso si tu corazón está lleno de tensión y miedo, siempre debes mirar a la otra persona con calma. Al mismo tiempo, también debes mantener una sonrisa amistosa en tu rostro. Expresar lo que quieres expresar con calma y tranquilidad de esta forma definitivamente mejorará tu imagen.

6． Tenga confianza en su éxito futuro

Incluso si todavía estás lejos de tu objetivo, deberías aparecer ante todos como un ganador. Si desea comprar ropa de marca para su familia o llevar a su familia a un viaje largo después de haber tenido éxito, ¡es mejor hacer realidad estos deseos que simbolizan el éxito ahora! Mientras esté dentro de sus posibilidades ahora, ¿por qué tiene que esperar hasta tener éxito? Lograrlos ahora le dará una sensación de que "ya lo logró" y hará que los demás lo vean como un ganador. Todas estas son excelentes maneras de establecer una imagen sólida de usted mismo y aumentar su confianza en sí mismo.

Consejo 47: domina algunas ingeniosas "técnicas de oro propio"

La sociedad real está llena de competencia feroz y las relaciones interpersonales también son complicadas. En esta era, si no sabes cómo generar impulso y dar a las personas la sensación de estar por delante de los demás, incluso si tienes talento real. y conocimiento en tu corazón, será en vano. Sabemos que hay muchas maneras de mejorar tu propio valor, además de trabajar duro para aumentar continuamente tu propia fuerza, también debes aprender a ponerte oro en la cara.

La "autoconcesión" inteligente e ingeniosa es un arte social que no sólo no disgusta a la gente, sino que también puede ganarse el amor de todos. Las personas que pueden "auto-graciarse" perfectamente siempre pueden captar la atención de todos y convertirse en el centro de atención de la gente, siempre hay una gran cantidad de admiradores y seguidores a su alrededor. Podemos encontrar inspiración y pasión en estas personas.

En la historia de nuestro país hay algunos hombres honorables que son elogiados por la gente, pero también son muy buenos para "autofinanciarse".

Chen Ziang, un destacado poeta de principios de la dinastía Tang, fue conocido y elogiado por su antiguo poema "Dengyouzhou Taige". Sin embargo, pocas personas saben que cuando Chen Ziang era joven, viajó desde su ciudad natal de Sichuan hasta la ciudad de Chang'an. Originalmente quería mostrar sus talentos y lograr logros asombrosos, pero nadie lo apreciaba. Esto lo frustró, lo preocupó y lo enojó.

Un día, Chen Ziang caminaba por las calles de Chang'an y se sintió atraído por un anciano que vendía huqin. Este anciano vestía de manera sencilla, pero el Huqin que vendió tenía un precio de un millón, lo que hizo que los ricos de los alrededores se apresuraran a comprarlo, sin embargo, la gente miraba una y otra vez, pero no podían entender por qué, así que Este Huqin siempre ha estado ahí, no vendido. En ese momento, Chen Ziang lo vio, por lo que se levantó del grupo y dijo en voz alta: "¡Estoy dispuesto a gastar mucho dinero para comprar este Husser!" Todos los presentes se sorprendieron y le pidieron a Chen Ziang que comprara. este ¿Qué hace Jean? Chen Ziang respondió: "Me gusta mucho tocar el huqin y este es un buen piano". Había una pizca de duda en los ojos de todos y le pidieron que tocara una pieza en vivo, pero Chen Ziang dijo: "Si estás interesado, "Mañana puedes venir a mi residencia como invitado. Prepararé vino y comida especialmente para que vengas. Por supuesto, también puedes invitar a algunas personas famosas a que te acompañen. Esto será un gran honor para mí".

Temprano a la mañana siguiente, muchas celebridades llegaron a la residencia de Chen Ziang. Chen Ziang también cumplió su promesa, celebró un banquete y preparó comida y vino para entretenerlos. Después de una abundante comida, Chen Ziang sacó el Hu Qin y lo arrojó al suelo frente a todos. Todos quedaron impactados por esta escena. Chen Ziang estaba tranquilo y sereno, señaló al Huqin roto en el suelo y dijo a todos los presentes: "Soy Chen Ziang de Shu. Me encanta leer desde que era niño. He escrito cientos de artículos ahora. Pero cuando Llegué por primera vez a la ciudad de Chang'an, estaba corriendo por todas partes. No puedo conseguir que nadie más lo use. Este instrumento que vale millones está hecho por un artesano común y corriente, entonces, ¿cómo puedo tomarlo en serio? "Después de decir esto palabras, escribió él mismo en el brocado de seda. Saque los artículos del sitio web y entregue una copia a cada invitado. Después de que todos lo leyeron, sintieron que su talento literario era sobresaliente y sus poemas exquisitos, por lo que se apresuraron a correr la voz. En tan solo un día, el nombre de Chen Ziang se extendió por las calles. Poco después, se ganó el favor de Wu Youyi, rey de Jian'an, y se convirtió en

empleado. Más tarde, fue ascendido a Lintai Zhengzi, donde se desempeñó como coleccionista.

La mayoría de los antiguos chinos prestaban atención a la media dorada, por lo que dejaban en la gente una impresión humilde y pacífica, sin embargo, personas arrogantes como Chen Ziang nos dejan ver que incluso aquellos reconocidos como caballeros, se "autogobernaban". Definitivamente nada menos que el de la gente moderna: no sólo majestuoso y heroico, sino también original y lleno de dramatismo. Por supuesto, todo aquel que se "glorifica a sí mismo" debería pasar la prueba: si simplemente habla en vano y se jacta, entonces se está humillando a sí mismo. Para aumentar el valor de uno, es comprensible "autofinanciarse", pero la prima debe ser la adecuada y tomar decisiones cuidadosas. Hay algunas habilidades que vale la pena aprender y dominar.

Al hablar con extraños, para impresionar a la otra persona, podemos ir directo al grano, hablar con franqueza y revelarle a la otra persona nuestra "gloriosa historia familiar" o los "recursos preciados" que poseemos, etc. Este es también el método de "autofinanciación" más utilizado. Por ejemplo, en 2004, Wang Zhongjun, presidente de Huayi Brothers, fue a Wuhan por primera vez para participar en el "Foro de East Lake". En ese momento, Wang Zhongjun no era muy conocido por el público, por lo que cuando subió al podio, el público no estaba tan entusiasmado como se esperaba. Wang Zhongjun, quien recibió una "recepción fría", tuvo una idea y les dijo a todos directamente que él era el presidente de Huayi Brothers Taihe Television Company y que había invertido en el rodaje de "Big Shot", "Mobile Phone". "Party A and Party B" y muchas otras películas populares y bien recibidas. También ha invertido en películas como "Un mundo sin ladrones" de Feng Xiaogang, "Kekexili" de Lu Chuan y "Kung Fu" de Stephen Chow. Los actores firmados por su compañía incluyen a Fan Bingbing, Chen Daoming, etc., y los directores firmados por su compañía incluyen a Lu Chuan, Feng Xiaogang, etc. Tan pronto como terminó de pronunciar algunas palabras, hubo cálidos aplausos y vítores de parte de la audiencia. Toda la gente llegó a conocer a Wang Zhongjun y lo entendió mejor. , su fama de repente creció.

Consejo 48 Utilice el poder de los medios para crear un gran impulso

Después de una investigación a largo plazo, los psicólogos sociales han descubierto que los personajes de las pantallas de televisión están más en consonancia con los estándares estéticos de las personas y es más probable que sean admirados por la gente. Hoy en día, con el avance de los tiempos, la alta tecnología se ha desarrollado rápidamente, el alcance de la industria de la comunicación se ha ampliado continuamente y los medios de comunicación se han convertido cada vez más en un canal importante para transmitir información al público. Como resultado, muchas personas aparecieron ante el público a través de la pantalla de televisión y, con la ayuda del poder de los medios, crearon un gran impulso y crearon sus propios mitos.

En algunas elecciones políticas extranjeras, la gente corriente no tiene la oportunidad de reunirse cara a cara con los políticos, ni se entera de los objetivos electorales a través de foros públicos o de boca de otras personas, sino a través de los medios de comunicación, como periódicos, radio y televisión. e Internet, una manera de comprender plenamente a los políticos que está a punto de elegir. Creo que en la mente de muchas personas existe la imagen de una "persona exitosa", la gente está ansiosa por ver aparecer una imagen honesta, confiable, valiente y autorizada. Por lo tanto, una persona exitosa nunca dejará escapar ninguna oportunidad de exhibirse y promocionarse a través de los medios.

En octubre de 2003, Jodorkovsky, ex hombre más rico de Rusia y ex presidente de Yukos Oil Company, fue arrestado por las autoridades rusas acusado de cuatro cargos de robo de propiedad estatal, fraude, violación maliciosa de sentencias judiciales y evasión fiscal. Cuando Jodorkovsky apareció en la pantalla de televisión, no estaba tan asustado y temeroso como la gente imaginaba, sino que mostró una y otra vez su pacífica y brillante sonrisa al pueblo ruso en la jaula de hierro. El propósito de la jugada de Jodorkovsky es obvio: utilizar el poder de los medios de comunicación para transmitir el mensaje a la gente: es un caballero elegante, muy culto y de buen gusto, y siempre es fuerte con el ganador.

Las personas exitosas como Jodorkovsky generalmente saben cómo utilizar apropiadamente el poder de los medios de comunicación para generar un gran impulso o lograr ciertos objetivos propios. El poder de los medios de comunicación es ciertamente incuestionable. Si la sociedad en la que vivimos es una película a gran escala protagonizada por todos, puede resultarnos difícil ser los verdaderos protagonistas, por lo que, como actores secundarios comunes y corrientes, nuestra oportunidad de ser el centro de atención es fugaz. Sin embargo, si podemos aprovechar esas pocas líneas y hacer que nuestro papel sea más destacado, entonces podemos convertirnos en el centro de atención de todos debido a nuestra destacada actuación, e incluso convertirnos en el protagonista de esta película a gran escala.

La forma en que una persona aparece en los medios o en la pantalla de televisión determinará cómo la evalúa el público y si esta exhibición pública puede crear el valor adecuado para ella. Por lo tanto, una habilidad especial que debe dominar una persona exitosa es cómo utilizar el poder de los medios de comunicación para lograr el propósito de expresarse.

Aunque muchas veces, cuando aparecemos frente a los medios, podemos encontrarnos con algunas preguntas poco amistosas o con oponentes feroces y combativos, pero pase lo que pase, debemos tratar de adoptar una actitud tolerante y racional, y tratar de evitar todas las palabras extremas. , tono y acciones.

El escritor austriaco Gerhard Friedrich dijo una vez: "En nuestro tiempo, los comunicadores eficaces son aquellos que transmiten información en forma de imágenes y combinan contenido y efecto en un todo unificado". Por lo tanto, toda persona exitosa no dejará escapar fácilmente ninguna oportunidad de promocionarse a través de los medios, y esas personas exitosas y experimentadas a menudo aprovecharán la oportunidad de contactar a los medios para hablar desesperadamente sobre sus propias cosas extraordinarias y algunas cosas que pueden mejorar. Espero que mis valiosas obras se difundan a través del poder. de los medios para hacer mi imagen más noble y perfecta.

En enero de 2006, un periodista de "The Bund" entrevistó al Sr. Carr, un famoso arquitecto del Reino Unido que estaba celebrando una gran exposición en Shanghai. El periodista citó a Karl en una cafetería, los dos se llevaron bien y al poco tiempo se conocieron.

"Señor Carl, ¿dónde vive? ¿Cómo se siente?" El periodista abrió el micrófono y comenzó la entrevista.

"¡Oh! Vivo en el hotel Jinmao Hyatt. Me quedo allí cada vez que vengo a Shanghai. Siento que es el lugar más cómodo del mundo". El Sr. Carl expresó admiración y había una especie de emoción que podría no se oculte en sus palabras.

"Entonces, ¿dónde come el señor Karl? ¿Cuáles son las críticas?", Continuó preguntando el periodista.

"Sólo comí una vez después de llegar a Shanghai. Probé la comida shanghainesa en el Club Huangpu en Three on the Bund. Fue bastante buena", dijo Karl.

"¿Cómo organizas tu vida nocturna?" El periodista tenía una sonrisa profesional en su rostro.

"Conferencias, reuniones de prensa, cócteles... Estoy tan cansado que sólo quiero volver al hotel a descansar" Karl sacudió la cabeza repetidamente, como si estuviera realmente ocupado.

"Después de completar el itinerario programado, ¿tiene alguna otra actividad?"

"Vuelve a la oficina en Londres. ¡Todavía hay muchas cosas esperándome allí!", Karl se encogió de hombros, mostrando impotencia, luego sacó su teléfono móvil y miró la hora, como si hubiera algo urgente.

El reportero se despidió de Carl con una sonrisa: "Te deseo un hermoso y relajante recuerdo en China" Carl también sonrió con la misma sonrisa, luciendo muy noble y decente.

De la conversación de Carl con los periodistas podemos aprender sobre la situación de Carl en varios aspectos, como la dieta y la vida diaria. Él utilizó muy hábilmente el poder de los medios de comunicación "The Bund Pictorial" para mostrar al público la imagen de una

persona exitosa: rica, de buen gusto. , popular y concurrido al mismo tiempo. No podemos decir que Karl está presumiendo o presumiendo, porque podemos sentir la confianza de una persona exitosa en sus palabras. ¡Este es el poder de los medios! Ya sean medios nacionales o regionales, las personas exitosas saben cómo utilizar el poderoso poder de los medios para promocionarse y mostrar lo mejor de sí mismos y los recursos que tienen frente al público, como qué honores han ganado. se reunió con cierto pez gordo y se va a estudiar al extranjero, etc. Todo esto muestra que su estatus y valor son muy altos y siguen aumentando.

En definitiva, los medios de comunicación son definitivamente un factor clave al que debemos prestar atención para incrementar nuestro valor y alcanzar el éxito. Cuando tratamos con los medios de comunicación, debemos ser honestos y honestos, pero también debemos ser cuidadosos y estar atentos. Aquí hay algunas reglas que pueden usarse como referencia.

1. Prepárese cuidadosamente antes de la entrevista y comprenda un poco los arreglos para la entrevista del periodista.

Los periodistas debemos estar preparados para cada entrevista, por lo que también debemos tener nuestros propios objetivos y métodos de respuesta.

2. Antes de aceptar una entrevista, lo mejor es realizar un ensayo serio.

Si obviamente estás cargado de emociones al responder una pregunta, sólo significa que no estás completamente preparado. Puedes encontrar a alguien que esté dispuesto a darte consejos para ayudarte, lo mejor es grabar el proceso de ensayo y luego verlo varias veces para encontrar tus defectos.

3. Al ser entrevistado debes tener paciencia, moderación y sonreír en todo momento.

Debes entender que cualquier comunicación con los medios es una oportunidad única para mejorar tu imagen, por lo que debes tomártelo en serio.

4. Para no dejar que la entrevista se salga del tema, debemos controlar todo el proceso de la entrevista.

Nunca hables de todo, pero acuerda de antemano con el periodista los temas a tratar.

5. El mejor material que llama la atención del público son las predicciones y predicciones.

Debes saber que los periodistas necesitan algo de interés periodístico, para ellos el mejor material que llama la atención del público son las predicciones y pronósticos. Les proporcionas materiales en esta área, pero no te permitas no cumplir tu "promesa" por desgana y eventualmente caer en un círculo vicioso.

6. Trate de ser conciso y claro al responder las preguntas de los periodistas.

Es mejor mantener la comunicación con los periodistas simple y clara, y tratar de no utilizar jerga o clichés. Especialmente frente a los altos cargos de los medios, debe mantener sus respuestas directas y concisas. Si siempre le gusta esquivar o "jugar al Tai Chi" con los periodistas, es posible que saquen sus respuestas de contexto, las malinterpreten o incluso las malinterpreten.

Consejo 49: Utilice los eventos más candentes actuales para aumentar su valor

Una persona que vive en esta sociedad es tan insignificante como una gota de agua en el vasto océano. Si quieres brillar y que todos te presten atención y te respeten, no sabes cuántas idas y vueltas tienes que pasar. Pero no importa cuán vasto sea el mundo, seguirán existiendo tendencias y puntos críticos en una determinada zona y en un determinado período de tiempo. Son como olas y remolinos en el mar, pueden llevarte al éxito más rápido, incluso si es solo porque la distancia entre tú y ellos es relativamente cercana, incluso si solo una pequeña parte de los miles de millones de personas te consideran un bocado. Presta atención y te convertirás en una estrella deslumbrante y brillante.

No es raro en el campo empresarial utilizar los acontecimientos candentes actuales para aumentar el propio valor y generar impulso para el propio marketing. Muchas empresas siempre pueden encontrar formas de involucrarse en eventos candentes como los Juegos Olímpicos, la Copa del Mundo y los premios Oscar.

Una fábrica farmacéutica en Hainan desarrolló y produjo un producto para la salud tonificante de los riñones llamado "Qizi Tianjing Oral Liquid". Después de que este líquido

oral salió al mercado, la respuesta fue mediocre y las ventas muy sombrías. Justo cuando la empresa no sabía qué hacer, finalmente llegó una oportunidad única en la vida.

A finales de la década de 1990, la atención de toda China e incluso del mundo se centró en un acontecimiento absolutamente candente: Macao volvería a ser abrazado por la patria. Durante el período en que Macao regresó a China, la canción "La canción de los siete hijos" compuesta por el Sr. Wen Yiduo se cantó en las calles y callejones. La letra afectuosa tocó los corazones de todos los chinos. Quizás solo por coincidencia, el ingrediente principal de "Qizi Zhenjing Oral Liquid" también es "Qizi", es decir, baya de goji, frambuesa, cuscuta, semilla de puerro, plátano, esquisandra y cereza dorada. La dirección de esta fábrica farmacéutica de Hainan vio esta oportunidad de oro y, tras varias reuniones importantes, rápidamente formularon un nuevo plan de ventas. Planean conectar el "Séptimo Hijo" del Líquido Oral de Esencia del Séptimo Hijo con el "Séptimo Hijo" de "Canción del Séptimo Hijo". Aunque este "Seven Sons" es igual que los otros "Seven Sons", la coincidencia entre el título de esta popular canción y el nombre del producto es realmente una oportunidad única en la vida. Si se puede relacionar con esta canción popular, la influencia positiva de la canción definitivamente mejorará la reputación del producto, lo que también abrirá un mercado más amplio para Qizi Zinjing Oral Liquid.

El 7 de enero de 2000, cuando se acercaba la primera Fiesta de Primavera del nuevo milenio, se cumplía casi un mes desde que Macao regresó a la patria. En ese momento, apareció un anuncio con el mismo contenido en periódicos y revistas autorizados de Guangdong, Hainan y otros lugares: ¡Buscando al "Séptimo Hijo"! Era el período feliz en el que Macao regresó a la patria. Una conmovedora "Canción de los Siete Hijos" hizo que las madres de la patria, que estaban llenas de lágrimas, extrañaran aún más a los "Siete Hijos". Al mismo tiempo, los lectores entusiastas En todo el país también se inició una actividad masiva de "búsqueda" de los 'Siete Hijos'.

Se dice que la unión hace la fuerza, y cuando todos echan leña, las llamas se encenderán. Finalmente, más de diez días después, los principales periódicos anunciaron alegremente

con anuncios de grandes páginas: "¡Se ha encontrado el 'Séptimo Hijo'!" y realizaron un reportaje especial con el título "El regreso de Macao en luna llena, el 'Séptimo Hijo' celebra el reencuentro". Resultó que el "Qizi" mencionado en el periódico era la medicina herbaria china Qiwei en el líquido oral Qizi Zhenjing producido por la fábrica farmacéutica en Hainan.

A través de informes publicitarios en los periódicos, Qizi Zhenjing Oral Liquid se ha convertido en un tema tan candente como "Song of Qizi", ha atraído la atención de ciudadanos de todo el país y los números de las líneas directas casi se desbordan todos los días. Hainan Pharmaceutical Factory aprovechó esta oportunidad y lanzó varias promociones y descuentos que hicieron famoso a Qizi Zhenjing Oral Liquid. Sus ventas aumentaron rápidamente, lo que hizo feliz al fabricante.

Para la persona a cargo de cualquier empresa, cómo aprovechar la oportunidad y utilizar diversos eventos populares para generar impulso es el atajo para la supervivencia y el desarrollo de la empresa. Dado que se trata realmente de un comportamiento de "bajo coste y alto rendimiento", ¿por qué no aprovecharlo? Además, involucrarse con eventos actuales y figuras populares también puede ayudarlo a ingresar a un círculo social más alto, aumentando así su valor. Esto también crea muchas oportunidades inesperadas para el desarrollo de su carrera futura. Para decirlo más claramente, si puede hacer que las élites en la cima de la sociedad lo valoren y lo aprecien, entonces se convertirá en un beneficiario directo.

En 1993, la famosa personalidad de los medios Wu Xiaoli cambió el foco de su carrera de Taiwán a Hong Kong. De hecho, su desarrollo en Taiwán antes fue fluido, pero para desafiarse a sí misma y llevar su carrera a un nuevo nivel, aceptó la invitación de Phoenix TV y vino a Hong Kong a trabajar sola. En los primeros años, el desarrollo de Wu Xiaoli no fue tan fluido como se esperaba e incluso sufrió repetidos golpes. No fue hasta 1998 que el Primer Ministro Zhu Rongji le hizo una pregunta a Wu Xiaoli en la tan esperada conferencia

de prensa "Dos Sesiones", y fue entonces cuando Wu Xiaoli marcó el comienzo de un punto de inflexión en su carrera.

Más tarde, cuando la gente preguntó sobre ese pase de lista, Wu Xiaoli dijo con mucho orgullo: "¡Es realmente sorprendente! No esperaba que el Primer Ministro Zhu realmente me conociera, y en realidad le gustaba mucho ver mi programa. Sin embargo, para hacer preguntas ¡He preparado 6 preguntas!" Fue precisamente gracias al "paso de lista" del primer ministro Zhu que el nombre de Wu Xiaoli rápidamente se hizo conocido entre el pueblo chino. Esta "popularidad" hizo que su carrera aumentara de manera constante, hasta que se convirtió en subdirectora del Phoenix Information Channel. .

Los focos sociales generales y los puntos calientes serán observados por cientos de millones de ojos en todo el mundo. Si puedes relacionarte con ellos, sentirás la misma influencia y te convertirás en el foco de atención de la gente. De hecho, cualquiera que quiera tener éxito debe saber aprovechar el entorno político actual, las condiciones humanistas y las situaciones sociales circundantes y otros factores para generar impulso, también debe identificar oportunidades favorables y utilizar diversas estrategias con mucha habilidad. involucrado en varios eventos candentes y figuras clave para crear un ambiente y una atmósfera que sean más propicios para su propio desarrollo. Entonces, ¿cómo deberíamos relacionarnos con los temas candentes? En realidad, es muy simple, simplemente participe activamente en diversas actividades sociales. Aquí hay dos sugerencias como referencia.

Primero, no importa en qué tipo de actividades sociales participes, debes tener una actitud proactiva. Porque puede ayudarte a ampliar tu círculo social y darte la oportunidad de tener diversos contactos con celebridades de la clase alta. Puedes elegir unirte a cualquier grupo, como un club de fitness, un club de ajedrez y cartas, un club de baile, etc., y luego mostrar tu encanto personal en estos grupos, interactuar con diferentes personas del grupo y construir tu propia relación interpersonal. relaciones.

En segundo lugar, si eres mujer, puedes optar por participar en actividades como salones de belleza o conciertos, especialmente en algunas ocasiones elegantes, lo que puede traerte muchos beneficios inesperados. No importa qué método utilices, intenta aparecer en el mismo lugar que algunas personas importantes, para que puedas obtener mucha información valiosa allí y captar el preludio de los temas candentes.

En resumen, los puntos calientes rara vez llegan a nosotros, por lo que debemos trabajar duro para encontrarlos. Puede haber algunos puntos calientes ocultos en cualquier situación social. Siempre que esté completamente preparado y aproveche la oportunidad correctamente, ¡siempre habrá un "punto caliente" para usted!

Consejo 50 Para aumentar tu valor, atrévete a “hablar”

Hace unos años, Zhou Jian vino a Australia para estudiar por primera vez y, para encontrar un trabajo que le permitiera mantenerse, montó su vieja bicicleta por las carreteras de Australia durante varios días. Ya sea ayudando a otros a conducir cortadoras de césped, cosechar cultivos, pastorear ovejas o ayudar a otros a decorar casas o transportar mercancías, siempre que puedan ganarse la vida. Se quedó brevemente para reunir más fuerzas para seguir adelante.

Un día, Zhou Jian, que estaba ayudando en un restaurante en Chinatown, vio un aviso de contratación en el periódico mientras tomaba un descanso. Decidió intentarlo, pero como su inglés era normal y su especialización no era la adecuada, solo pudo optar por postularse para el puesto de monitor de línea. Después de muchas evaluaciones, Zhou Jian estaba a punto de conseguir un puesto con un salario anual de 40.000 euros, pero en ese momento, el entrevistador preguntó inesperadamente: "¿Tienes tu propio coche? ¿Sabes conducir? Porque este trabajo a menudo requiere que vaya". salir, y será muy inconveniente si no tengo un auto”.

En Australia casi todos los ciudadanos tienen su propio coche privado, sería extraño que no tuvieran su propio coche. Para conseguir este trabajo bien remunerado, Zhou Jian no dudó en decir grandes palabras: "¡Por supuesto que tengo mi propio coche!".

"¡Luego, en cuatro días, podrás conducir tu propio coche al trabajo!", El entrevistador le sonrió a Zhou Jian y de hecho dijo esto. De hecho, para Zhou Jian ahora, comer se ha convertido en un problema y no tiene dinero para comprar un automóvil. ¿Qué debe hacer? "Dentro de cuatro días, debo comprar un coche y aprender a conducir", se dijo Zhou Jian. Entonces encontró algunos amigos íntimos y reunió un total de 5.000 euros, luego fue al mercado de autos usados, compró un Escarabajo feo y luego comenzó a aprender a conducir. El primer día, su amigo le enseñó algunas habilidades simples de conducción; el segundo día, fue a un estacionamiento abandonado con su amigo para practicar la simulación; el tercer día, condujo el auto torcidamente hacia la carretera; el cuarto Ese día conduje mi "Escarabajo" a la empresa para presentarme.

Hoy, Zhou Jian se ha convertido en el jefe de departamento de esta empresa. En la industria, todos elogian sus habilidades profesionales. Cada vez que Zhou Jian piensa en su experiencia de búsqueda de empleo, siempre se llena de emoción. Si hubiera elegido "ser honesto" en lugar de decir "grandes mentiras", podría haber perdido el éxito.

Muchas personas que nos rodean están influenciadas por los miles de años de cultura tradicional de China y están acostumbradas a ser discretas, exigiéndose ser "honestas" en todo momento. Por supuesto, ser honesto es algo bueno. Sin embargo, esto no significa que debamos subestimar nuestras capacidades. A veces, decir algunas "palabras importantes" correctamente y elogiar algunos "Haikou" de manera adecuada puede desarrollar mejor las propias habilidades, porque frente a las palabras importantes, tenemos que hacer muchas cosas y trabajar el doble de duro. Esto no sólo puede motivarlo a hacerlo más rápido y mejor en el futuro, sino que también puede generar más oportunidades para usted.

Este tipo de "alardear" apropiado no es lo que la gente llama "alardear", sino que también tiene su propia utilidad y función, no solo para lucirse. Especialmente en el ámbito empresarial, las personas que se atreven a "hablar grandes palabras" pueden aumentar su valor y atraer más atención, especialmente la atención de los "grandes clientes". Cuando lleguen sus oportunidades, será más fácil ganar las que quieren. algo.

A los ojos de muchas personas, el Sr. Feng Lun, presidente de la junta directiva de Beijing Vantone Group, es sin duda un modelo para todas las personas exitosas. De hecho, en los primeros días del negocio de Feng Lun, dependía de "grandes palabras" para crecer paso a paso.

En 1991, Feng Lun y varios amigos fueron a Hainan para iniciar un negocio. Registraron una empresa de bienes raíces en la Oficina Industrial y Comercial con un capital registrado de 10 millones de yuanes, pero en realidad solo reunieron menos de 30.000 yuanes. En aquella época, era una gran broma intentar entrar en el mundo inmobiliario con ese poco dinero. Pero aun así, Feng Lun todavía se vestía a sí mismo y a la compañía de manera limpia y decente, y prestaba gran atención a sus palabras y hechos cada vez que salía a hacer negocios; su discurso no solo debía ser elegante y decente, sino también lleno de confianza. ganándose así el favor de los demás.Buena impresión.

Con el fin de recaudar fondos para su empresa lo antes posible, Feng Lun encontró al jefe de una empresa fiduciaria. Primero le mostró su currículum con muchas medallas de oro. Después de graduarse de la Escuela de Graduados de la Escuela Central del Partido, sucesivamente Trabajó en la Escuela Central del Partido, la Comisión Nacional de Desarrollo y Reforma y la Comisión Central de Propaganda. Ha trabajado en el Ministerio de Asuntos Económicos, la Comisión Económica Municipal de Wuhan y el Comité Provincial del Partido de Hainan. Se ha desempeñado como conferenciante, diputado director, subdirector y otros cargos, también ha editado libros como el "Informe de situación nacional de China", haciendo que la otra parte no se atreva a menospreciarlo en absoluto. Inmediatamente después, Feng Lun discutió las oportunidades comerciales que tenía entre manos con la otra parte, diciendo que el negocio que estaba entregando definitivamente generaría ganancias pero no perdería dinero. Esto hizo que el corazón de la otra parte latiera. Entonces Feng Lun le preguntó a la otra parte: "¿Crees que esto funcionará? Hagamos un negocio en el que todos ganemos, yo aportaré la mayor parte de 13 millones de yuanes y tú sólo necesitas aportar 5 millones de yuanes". Ante tal tentación, la otra parte

conocía a Feng. Las gloriosas hazañas y los profundos antecedentes de Lun, entonces, ¿de qué más había de qué preocuparse? De esta manera, el jefe de la empresa fiduciaria entregó generosamente 5 millones de yuanes a Feng Lun.

Con estos 5 millones de yuanes, Feng Lun fue inmediatamente al banco con sus subordinados para hacer promesas de efectivo y prestó otros 13 millones de yuanes. De esta manera, utilizaron los 18 millones de yuanes para comprar 8 villas y luego las revendieron después de la renovación, ganando la primera olla de oro de Feng Lun en Hainan: 3 millones de yuanes.

A veces, “hablar en grande” no es por vanidad, sino para obtener beneficios reales. Siempre que las "grandes palabras" que usted diga estén bien fundadas y la gente esté muy interesada en ellas, estas "grandes palabras" causarán una fuerte conmoción en la gente. Incluso si no pueden convencer completamente a la otra parte, al menos harán No se atrevan a subestimar. La gente definitivamente pensará, si no estás completamente seguro, ¿te atreverías a presumir de algo tan grande? La realidad también ha demostrado que las "grandes palabras" de Feng Lun fueron muy efectivas y, como resultado, tuvo éxito.

"Hablar grandes palabras" puede mejorar efectivamente la autoestima. Es un arma poderosa para que las personas tengan éxito. Es armarse con el poder de la confianza para parecer más fuerte y más capaz, ganándose así el respeto de los demás. confianza. Al "hablar en grande" nos promocionamos, de modo que al negociar con otros, naturalmente podemos ofrecer un precio alto. Por supuesto, todo tiene sus dos caras, si vas demasiado lejos, la otra parte puede pensar que eres halagador, fanfarrón y que eres una persona llamativa. Un negocio así que está a punto de cerrarse puede eventualmente estar muy lejos de nosotros. Por eso, en determinadas ocasiones, debemos atrevernos a "decir grandes palabras", y también debemos captar la proporción de "grandes palabras" y sopesar las ganancias y pérdidas antes de hablar.

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 09 Usar la “cara” para respaldar el propio valor : el arte de “fingir”

Consejo 51 El estatus de noble depende de "fingir"

En la sociedad moderna, las personas conceden gran importancia a la identidad propia y de los demás y determinan sus interlocutores en función de su identidad. Si queremos conocer a alguien, primero debemos comprender el ámbito social de la persona y las identidades específicas de las personas que ha conocido. Es poco probable que dos personas cuyas identidades son muy diferentes entre sí se conviertan en socios de comunicación. Todo el mundo quiere conocer personas con estatus y alto estatus, lo que no es una señal de seguir a los demás, sino un resultado de la naturaleza humana. Como queremos conocer personas con estatus, primero debemos tener estatus nosotros mismos, o al menos dejar que la otra persona sienta que tenemos estatus.

Empecemos con el ejemplo del enamoramiento. Los amigos jóvenes deben sentir profundamente que en el proceso de enamorarse, incluso si una de las partes se esfuerza, la otra puede no apreciarlo y la relación entre los dos siempre será incierta. Enamorarse también requiere algunas "estrategias".

Qing Jun es un chico muy guapo con un excelente rendimiento académico y un famoso "escolar" en la universidad. Qing Jun se enamoró de una chica del mismo departamento. Durante los cuatro años de universidad, Qing Jun probó varios métodos como dar regalos, pedir ayuda y crear encuentros casuales, pero la chica nunca expresó su postura hacia Qing Jun. Después de graduarse, los dos trabajaron en la misma ciudad, pero su relación nunca

fue confirmada. Qing Jun estaba muy angustiado. Mirando hacia atrás, de hecho había probado todos sus métodos, pero simplemente no podía mover a la chica.

Una vez, Qing Jun se quejó con un amigo, quien le dijo: "Siempre estás en desventaja en una relación amorosa. Tienes que tratar de mejorar, darte aires y tratarla con frialdad. A esto se le llama hacerse el difícil". " Qing Jun Siguió el consejo de sus amigos y dejó de llamar a las chicas. Cuando las chicas tomaron la iniciativa de invitarlo a salir, pusieron excusas para negarse. Incluso cuando se conocieron, tenían prisa. En menos de un mes, la niña tomó la iniciativa de venir al ejército Qing y llorar. Los dos rápidamente establecieron una relación romántica.

De hecho, también es necesario tener una identidad y darse aires en otras situaciones de la vida. Algunas personas no saben darse aires y no saben cómo mejorar su estatus, pero al menos no pueden degradarse ni disminuir su valor. De hecho, las personas ansiosas por triunfar siempre adoptarán deliberadamente una postura de "estatus" en los círculos sociales y empresariales, mostrando su identidad para atraer la atención de los demás y obtener más oportunidades.

En la vida real, no necesitamos odiar a los ricos, ni describir a los demás como “snobs”, ni ponernos una etiqueta moral a nosotros mismos y pretender ser distantes. Como no puedes cambiar a los demás, intenta cambiarte a ti mismo, porque en la sociedad actual darse aires y tener una identidad son medios necesarios para ganar mayor espacio de desarrollo. Podemos aprovechar esta psicología de las personas para darnos una identidad, darnos aires con ellas y buscar más oportunidades para nosotros.

Entonces, ¿cómo podemos darnos una identidad y darnos aires?

1. Vestir apropiadamente

Aunque se dice que "no se puede juzgar a las personas por su apariencia y no se puede medir el agua del mar", no hay duda de que la apariencia puede reflejar el carácter de una persona. Por lo tanto, nunca ignores la imagen externa. La ropa lujosa no necesariamente demuestra su identidad. Vístase de manera adecuada, ordenada y elegante.

2. Deja que tu cuerpo exprese tu identidad

La gente suele utilizar "sentado sin postura sentada, de pie sin postura de pie" para satirizar a una persona que no presta atención a su comportamiento. Nuestra forma de sentarnos, estar de pie, nuestros gestos, nuestros ojos, etc., transmiten información personal al mundo exterior y afectan nuestra imagen en la mente de los demás. Algunas personas han expuesto su naturaleza ignorante y superficial con una sola acción antes incluso de abrir la boca. Necesitamos presentar un mensaje más fuerte que nuestra identidad real en las interacciones interpersonales para mejorar nuestro valor.

Las personas exitosas pueden convertirse en el centro de atención de la audiencia y, además de confiar en sus propios logros, el habla y el comportamiento adecuados también son muy importantes. Por lo tanto, es necesario que mejoremos nuestro estatus de manera oportuna y nos "damos aires" en las interacciones sociales para ganarnos la atención.

Consejo 52: Etiqueta con valentía tu valor

¿Aún recuerdas nuestra época de estudiantes? Cuando éramos jóvenes, nos gustaba poner apodos a otros compañeros de clase o que otros nos pusieran apodos. A los estudiantes más altos se les llama "postes telefónicos", a los más gordos se les llama "tanques de agua", a los estudiantes que usan anteojos se les llama "pequeños cuatro ojos", etc. Entre estos apodos, algunos de ellos son realmente hirientes para la autoestima de los compañeros. Pero lo miramos desde otra perspectiva: los apodos reflejan las características y el temperamento de una persona, y son los sentimientos e impresiones más directos que dejan a los demás.

En la sociedad moderna, los apodos también han adquirido nuevos nombres y connotaciones, y los hemos rebautizado como títulos. El título ya no representa la apariencia de una persona, sino la posición, el estatus y la identidad de una persona. En las interacciones sociales, guardamos las tarjetas de presentación de los demás. En la tarjeta de presentación estará impreso nuestra unidad de trabajo y el puesto que ocupamos, este es el título más básico. Esta es la etiqueta de nosotros, la gente moderna: cuando vemos la

etiqueta de una persona, conocemos la ocupación que desempeña y luego estimamos su personalidad, alcance social y estatus. Para dejar una profunda impresión en los demás y ganar su atención, algunas personas valientemente pondrán una hermosa etiqueta a su valor y agregarán un título deslumbrante.

Hay dos buenos amigos que trabajan en la misma empresa de Internet, uno es responsable de la redacción publicitaria y el otro es responsable de la programación de redes. Una vez, para solicitar una tarjeta de crédito, los dos hicieron especialmente varias tarjetas de presentación con títulos impresos para enviarlas al banco para su revisión.

La tarjeta de presentación de la primera persona decía claramente: Planificador de Comunicación Cultural y Evaluador de Texto; la tarjeta de presentación de la segunda persona también decía claramente: Ingeniero Senior de Redes y Director de la Oficina de Seguridad de Red. Al final, ambos supervisores solicitaron tarjetas platino basándose en los títulos de sus tarjetas de visita.

¡Para eso están los títulos! Los resonantes títulos de "Planificador de comunicación cultural y evaluador de textos" e "Ingeniero senior de redes y director de la oficina de seguridad de redes" inmediatamente elevaron su estatus al nivel de responsable de la empresa de Internet, haciendo que todos los que escucharon y vieron el respeto inmediato. .

Darse un título que muestre su estatus distinguido es una forma eficaz de aumentar su valor. En qué clase estás, qué puesto ocupas, qué recursos tienes, cuáles son tus habilidades personales, cómo te evalúa el mundo exterior, etc., toda esta información está incluida en tu título sin excepción. Por ejemplo, Jack Ma, un famoso empresario chino, es uno de los principales fundadores del Grupo Alibaba. Actualmente se desempeña como Presidente del Grupo Alibaba, Presidente de la Junta Directiva de Yahoo China, Decano de la Escuela de Negocios Alibaba de la Universidad Normal de Hangzhou, y director de Huayi Brothers Media Group. Otro ejemplo es el empresario Zhu Xinli, presidente de Beijing Huiyuan Beverage and Food Company, vicepresidente ejecutivo de la Asociación de la Industria de Bebidas de China, profesor invitado en la Universidad Agrícola de China, tutor de MBA,

representante de la Asamblea Popular Provincial y un representante de la Asamblea Popular Municipal de Beijing. Cuando vemos estos títulos rotundos, naturalmente podemos asociarlos con su estatus, las personas con las que se relacionan y sus logros.

Cuanto mayor sea el nivel del título, más probabilidades habrá de atraer la atención de los demás y dejar una profunda impresión. Algunas personas también tienen dudas, ¿son realmente útiles estos títulos? Para las personas que no son muy conocidas, estos títulos son mejor que nada: pueden servir como publicidad y presentarse de manera efectiva al interactuar con otros por primera vez. Por supuesto, sólo si tus propias habilidades son dignas de estos títulos podrás dar un mayor impacto a los demás.

Un título sonoro no surge de forma natural, debe obtenerse mediante el propio esfuerzo y lucha. Si realmente quieres estar a la altura de tu título, debes tomar medidas prácticas y luchar duro. De lo contrario, no tener habilidades reales y simplemente tener un montón de títulos vacíos es inútil. Primero debes tener un cierto nivel de fuerza, y luego podrás elegir algunos títulos rotundos para agregar fichas a tu valor. En cuanto a cómo empaquetarte y elegir un título, puedes seguir los siguientes principios.

1. La institución nominal debería ser más grande.

Cuando la gente ve palabras como "Nacional", "Cierto grupo", "Cierta empresa conocida" en la tarjeta de presentación, surgirá espontáneamente una especie de respeto. Elija un avatar adecuado para usted para que otros puedan asociarlo con su identidad y estado.

2. La organización nominal debe tener un color oficial.

Incluso si usted no es un funcionario, cuando elija un título, debe tener algún color oficial, o debe ser de naturaleza académica o de bienestar público para aumentar la credibilidad. No sólo los individuos, sino incluso las unidades corporativas están utilizando títulos para mejorar el valor de sus unidades, como publicar las palabras "Instituto de Investigación" y "Centro XX". Podemos hacer uso de estas palabras cuando desarrollemos títulos para nosotros mismos.

3. El puesto debe tener un cierto nivel.

Responsable, director, presidente, presidente, presidente, son títulos jerárquicos que pueden utilizarse para aumentar el valor de uno. Cuando otros ven estos títulos, también sienten respeto.

El hecho de que elijamos títulos rotundos para nosotros no significa engañarnos. Esta es una forma eficaz de promocionarse y promocionarse. Sólo mostrando audazmente su título podrá dejar una profunda impresión en los demás. Al mismo tiempo, esto también es un medio favorable para que una persona se afiance en la sociedad y obtenga más oportunidades de desarrollo.

Consejo 53: Esté ocupado y demuestre sus habilidades para aumentar su valor

En la sociedad actual, la competencia es feroz y el ritmo de vida se acelera. Como miembros de la sociedad, tenemos que acelerar nuestro ritmo y aprovechar al máximo cada minuto de nuestra vida. En esta sociedad donde los milagros suceden a cada momento, sólo haciendo más estrictas tus propias reglas, manteniéndote ocupado y nervioso y trabajando duro podrás deshacerte de la mediocridad y marcar el comienzo de la gloria.

Bajo este intenso ritmo de vida, la gente también ha desarrollado una extraña psicología: las personas que hacen grandes cosas deben estar ocupadas, cuanto más ocupadas trabajen, más podrán demostrar su valor y mostrar su estatus. De hecho, esta mentalidad tiene cierto sentido. Nunca hemos escuchado que las personas que se sientan en casa todo el día y no tienen nada que hacer puedan lograr grandes cosas, los que tienen éxito son aquellos que tienen muchas cosas que hacer y están ocupados con la comunicación. En la vida real, sólo aquellos que están dispuestos a ser mediocres, atrapados en la comodidad y aquellos que han perdido la capacidad de trabajar son personas ociosas.

"¿En qué has estado ocupado recientemente?" "Hablemos otro día, hoy estoy demasiado ocupado". Ya estamos familiarizados con estas expresiones sociales cuando nos reunimos. "Ocupado" es casi la palabra más utilizada en boca de la gente moderna. El éxito proviene de estar "ocupado", aunque estar ocupado no necesariamente significa éxito, puede reflejar

la situación de vida actual y la actitud de una persona ante la vida. Los "negocios" también tienen otro efecto: pueden mejorar el propio valor.

Antes de hacerse famoso, Guo Degang actuó en el Jardín de Té Tianqiao de Beijing y en el Teatro Guangdelou. Más tarde, cuando se hizo famoso, la gente vino aquí y el pequeño teatro se llenó. La gente paga mucho dinero para escuchar las conversaciones cruzadas de Guo Degang, pero aun así, es difícil conseguir una entrada.

De hecho, después de hacerse famoso, Guo Degang tuvo muy pocas oportunidades de actuar en persona, porque necesitaba atender más asuntos, y más personas que actuaban en el teatro eran sus aprendices. En 2006, Guo Degang dijo en una entrevista: "Este año hay otro viaje a Taiwán y un viaje a América del Norte, incluida una gira nacional, que está programada hasta el Festival de Primavera. Además, habrá una película en marzo. "El año que viene, que ya está completo, no tengo más energía para estar ocupado con asuntos de teatro".

Aunque Guo Degang rara vez actúa en el escenario hoy en día, la obsesión de los fanáticos de las conversaciones cruzadas con él no ha disminuido, sino que en realidad ha aumentado día a día. De hecho, la razón es muy simple: dejando de lado el encanto de la personalidad y el nivel artístico de Guo Degang, su estado de ocupación ha aumentado invisiblemente su valor. Imagínese, si puede verlo todo el día, ¿cómo puede reflejar el valor de Guo Degang? Es como el teatro de la antigüedad: los actores famosos siempre subían al escenario para actuar en el último momento, cuando el público clamaba por su actuación. El público no sólo no se quejó, sino que se apasionaba más y aplaudió a los famosos actores. Como dice el refrán: "El espectáculo está detrás de ti." Si los actores famosos aparecen en el escenario tan pronto como suben, ¿cómo pueden demostrar su valor y reputación?

Después de que las personas han probado e interpretado la vida y el éxito, inconscientemente han vinculado el éxito con el estar ocupado. Cuando veas a otros en un estado de actividad, lo compararás con tu propio estado, si estás tranquilo y cómodo, inmediatamente sentirás envidia. Por lo tanto, no importa si están en política o en los

negocios, estudiando o estando inactivos, para que otros se sientan exitosos, todos gritan que están "demasiado ocupados" o "demasiado cansados". Incluso si no están ocupados en absoluto, tienen que fingir que tienen poco tiempo y que tienen más trabajo que hacer más adelante, parece que hay algo importante que hacer. Algunas personas optarán por irse temprano en ocasiones menos importantes para demostrar que están realmente ocupadas. Algunas personas incluso controlarán deliberadamente el número de apariciones públicas para que las personas se sientan ocupadas y exitosas. Para proteger su propio valor.

En la vida, algunas personas también transmitirán cuidadosamente a los demás la información de que están "muy ocupadas" a través de pequeños detalles en las interacciones diarias, para que otros puedan mirarlos con admiración. Por ejemplo, fingía preocuparse por los demás y decía: "¿Cómo estás? ¡Por favor reserva un tiempo para comer!" Pero cuando la otra parte realmente fijaba un horario, se negaba con la excusa de "estar demasiado ocupado". ". Esto no es hipócrita, porque al menos este enfoque no perjudica a los demás. La razón por la que las personas muestran deliberadamente su lado "ocupado" es para mantener un estado de tensión en este estilo de vida acelerado para poder seguir el ritmo de la sociedad y darse un toque de éxito.

La cantidad de tiempo es inversamente proporcional al nivel de estatus. Sabemos que las personas con estatus suelen establecer un límite de tiempo con la otra parte antes de una reunión. Por ejemplo: "Por favor, venga a la oficina del Sr. Yang a las 11:25. La conversación completa no excederá los 15 minutos". Sólo aquellos que aprecian el tiempo pueden calcular el tiempo con tanta precisión. Y las personas que aprecian el tiempo suelen ser personas exitosas.

Además, los peces gordos también controlan estrictamente el tiempo de las conversaciones. Los funcionarios de alto nivel y los empresarios no hablarán con los visitantes durante más de una hora como máximo, y las reuniones con gente corriente se limitarán a 20 minutos. Una vez transcurrido el tiempo determinado, incluso si el asunto no ha terminado, informará de inmediato a la otra parte: "Lo siento, se acabó nuestro tiempo.

Todavía tengo cosas que resolver". Para evitar interrumpir la conversación en este De esta manera, lo cual es de mala educación, también se encargarán de que la secretaria o asistente llegue a tiempo para recordárselo. Si no tiene un asistente, dígale a un familiar o amigo con anticipación que necesita llamar a una hora designada como excusa para finalizar la conversación.

Mantenernos ocupados es en realidad ahorrar y valorar el tiempo, deberíamos ponernos nerviosos en la vida diaria. Entonces, ¿qué debemos hacer exactamente?

1. mantén tu mente tensa

No te dejes relajar, mantente tenso, especialmente mentalmente. No se trata de dar a todos una sensación inexplicable de tensión, sino de tener un sentido de urgencia y darse cuenta de la importancia de valorar el tiempo.

2. Mantener la urgencia en acción

Organice tareas específicas todos los días, establezca horarios estrictos, comience de minuto en minuto y comience desde las pequeñas cosas que lo rodean.

3. Ponte a trabajar con un plan

Aunque algunas personas están ocupadas, son ineficaces porque están "ocupadas" sin idea y no tienen ningún significado. Deberíamos desarrollar un plan práctico para nosotros mismos y resumirlo y resumirlo periódicamente.

Consejo 54: Declara al mundo tu determinación de luchar

El lugar de trabajo es como un campo de batalla, lleno de oportunidades y desafíos. La razón por la que esas élites en el lugar de trabajo pueden estar orgullosas de su lugar de trabajo es sólo un aspecto de su excelencia empresarial. Lo que es más importante es que tienen los medios para competir por sus intereses y protegerse. Como dice el refrán, "Las personas en la misma industria son como enemigos". Esto se debe a que los intereses de las personas en la industria son los mismos, y esto sucede a menudo: para maximizar los propios intereses, uno debe perjudicar los intereses de los demás. . Para proteger sus propios intereses creados o competir por más oportunidades, los colegas suelen luchar

entre sí en el lugar de trabajo. Alguien dijo una vez esto: el lugar de trabajo es más intenso que el campo de batalla. En el campo de batalla, al menos el enemigo está sólo en el lado opuesto; pero en el lugar de trabajo, las personas que nos amenazan están por todas partes. No podemos dañar activamente a otros, pero debemos tener la capacidad de protegernos a nosotros mismos. Si alguien infringe deliberadamente nuestros derechos e intereses legítimos y pone en peligro nuestra seguridad personal, debemos defendernos resueltamente. No hay necesidad de preocuparnos por ofender a los demás porque tenemos derecho a defender nuestros propios intereses.

Xiao Li trabaja en una empresa, su trabajo es relajado y bien remunerado, por lo que a menudo se recuerda su puesto. Un día, Xiao Li pasó por el departamento de planificación cuando salió del trabajo y descubrió que la computadora de la oficina no estaba apagada, así que amablemente entró y la apagó. Inesperadamente, debido a esta buena intención, le sobrevino mala suerte. Días después, se filtraron documentos básicos de la empresa. Al llamar a la cámara de vigilancia, todos descubrieron el video de Xiao Li apagando su computadora. Por lo tanto, todos insistieron en que Xiao Li examinó los archivos en la computadora y provocó que la compañía filtrara los secretos, pero Xiao Li en realidad simplemente apagó la computadora por amabilidad. Xiao Li, que era cobarde por naturaleza, luchó por defenderse pero no tuvo más remedio que renunciar, sin embargo, siempre lo culparon de robar documentos confidenciales y fue incomprendido.

En comparación con Xiao Li, Wang Jing, que trabaja en la misma empresa, se comportó con mucha valentía y defendió sus propios intereses y dignidad.

Un día, el gerente del departamento llamó enojado a Wang Jing a la oficina y la criticó por perder un documento muy importante. Sus palabras hirieron mucho a Wang Jing. Wang Jing, que siempre ha trabajado con cautela, estaba confundido y no expresó su posición en ese momento. Posteriormente, los documentos fueron encontrados en cajones de otras oficinas. Wang Jing, quien fue agraviada, tomó la iniciativa de encontrar al gerente del departamento y le pidió que se disculpara con ella. Ella le dijo: "Decidiste que perdí el

documento sin investigar. Esto está enmarcado por mí. ¡Debes disculparte conmigo!
"Finalmente, el director del departamento se disculpó con Wang Jing. A partir de entonces, nadie en la empresa se atrevió a incriminarla.
"Una buena persona será intimidada por otros, y un buen caballo será montado por otros." Esta frase no podría ser más apropiada en el lugar de trabajo. Si permanecemos débiles y cedemos después de un encuentro, no sólo perderemos nuestros intereses, sino también nuestra dignidad personal. Si no tomamos la iniciativa de luchar por algunos intereses, alguien definitivamente luchará por ellos; si somos demasiado amables y débiles, entonces definitivamente nos toparemos con obstáculos en todas partes en el lugar de trabajo, e incluso nos convertiremos en un trampolín para que otros avancen. subir.
Las personas exitosas en el lugar de trabajo han pasado por innumerables luchas, batallas abiertas y encubiertas con otros y repetidos arrebatos de intereses antes de destacar. No debemos quejarnos de los peligros en el lugar de trabajo, porque es el resultado inevitable de la competencia social. Sólo aquellos que son más adecuados para esta sociedad pueden hacerse con el control de los recursos sociales; tampoco debemos tener miedo de los peligros en el lugar de trabajo, porque la victoria o la derrota están bajo nuestro control. La presión y el golpe del mundo exterior son sólo un pequeño entrenamiento. Si quieres tener éxito, debes pasar por pruebas y tribulaciones similares.
Si quieres tener éxito, debes enfrentar con valentía varios desafíos y, al mismo tiempo, debes declarar con valentía tu determinación y coraje para luchar. En la escena inicial de la película "El rey de la comedia", Yin Tianchou, interpretado por Stephen Chow, mira al mar y grita: ¡Trabaja duro! ¡lucha! Grita tus metas y coraje. Aunque Yin Tianchou tuvo más tarde un viaje lleno de obstáculos, no se desanimó, siempre persistió en su sueño y enfrentó con valentía todas las dificultades y tribulaciones.
Anuncie con valentía sus objetivos, haga saber al mundo entero su determinación de luchar y sea más agresivo en el camino hacia el éxito, podrá conquistar a sus oponentes psicológicamente y con impulso, para que la otra parte no se atreva a tener la más mínima

intención de infracción. Gana sin luchar, para que tus subordinados no se atrevan a cruzar la línea, para que tu jefe no nos cause problemas fácilmente. Por supuesto, no es necesario que nosotros, que mostramos nuestro lado fuerte, excluyamos a los demás. Mientras nos aseguremos de que no se infrinjan nuestros propios intereses, debemos seguir eligiendo que "la armonía es lo más importante" en el lugar de trabajo.

Para afianzarse en el ámbito laboral, podemos consultar las siguientes sugerencias.

1. Humilde y con ganas de aprender, sin vergüenza de hacer preguntas.

La autoadmiración y la arrogancia sólo te harán perder muchas oportunidades de desarrollo. En un nuevo entorno todo debe empezar de cero. Lo correcto es "trabajar más y hablar menos" con una actitud humilde y cuestionadora. No seas demasiado astuto y asertivo. "La prisa genera desperdicio." Si desea obtener el reconocimiento de los demás, el desempeño laboral es la prueba más poderosa.

2. Comunicación y colaboración

Las personas con fuertes habilidades de comunicación nunca estarán solas dondequiera que vayan; las personas que son buenas en comunicación nunca estarán solas dondequiera que vayan. Deberíamos tomar la iniciativa de acercarnos a nuestros colegas de manera amistosa y hacer preguntas de manera positiva. Esto no solo favorece el propio crecimiento, sino también la comunicación y la colaboración en el trabajo.

3. Cree en el mundo

Aquellos que tienen integridad moral y talento serán respetados por los demás. La "moralidad" refleja la calidad de una persona. La calidad de la integridad es más importante que la tecnología real. En el lugar de trabajo, en lo que usted confía primero es en su calidad y logros, seguidos de su conocimiento y experiencia.

4. Se valiente y responsable

Cuando nos topamos con problemas importantes, todos los manejamos con seriedad y cautela. A veces la responsabilidad se refleja en asuntos triviales en el trabajo. Sólo haciendo todo bien podemos ganarnos verdaderamente la confianza.

Consejo 55: Sea moderadamente reservado para aumentar su valor

Mantener la reserva necesaria es un medio de comunicación en la sociedad actual. Al participar en negociaciones, reunirse con invitados o aceptar invitaciones de otros, mantenerse moderadamente reservado y retrasar el tiempo intencionalmente puede aumentar el valor de uno y demostrar su identidad. Porque sólo quienes están en una posición dominante hacen esperar a los demás, mientras que quienes están en una posición dominada sólo pueden esperar a los demás.

Debimos haber tenido una experiencia similar: el líder nos citó para reunirnos en la oficina mañana a las 9 en punto. Corrimos a la oficina del líder a las 8:50, en ese momento venía la secretaria y nos decía que el líder llegaría tarde un rato, para que pudiéramos esperar en paz. Después de 20 minutos, el líder llegó a la oficina. No sólo no nos quejamos de que el líder no sea puntual, sino que agradecemos que tengamos un corto período de tiempo para pensar en el contenido de la conversación. A veces, cuando informamos del trabajo al líder, el líder detrás del escritorio nos indica que esperemos un rato mientras él mismo quiere hacer una llamada telefónica o firmar un documento. De hecho, todas estas son expresiones de reserva, para mostrar la calma y mejorar el estatus.

Más de 30 empresarios nacionales de renombre, entre ellos Jack Ma y Niu Gensheng, siempre recordarán el 8 de abril de 2006. Ese día conocieron a Li Ka-shing, un líder empresarial al que habían admirado durante mucho tiempo. Todos aprendieron de la experiencia empresarial de Li Ka-shing, hablando, bebiendo té y comiendo durante tres horas. Xiang Bing, decano de la Escuela de Graduados en Negocios Cheung Kong, dijo que hace un año le pidió instrucciones a Li Ka-shing, con la esperanza de que, como recompensa, los estudiantes del "Curso de CEO de Empresas Chinas" de la escuela de negocios lo visitaran. a él. Li Ka-shing respondió que no habría ningún problema si estuviera en Hong Kong. Un año después, los estudiantes finalmente conocieron a Li Ka-shing como deseaban. Gracias a que Li Ka-shing invirtió y fundó la Escuela de Graduados en Negocios Cheung Kong, podemos tener esta conveniencia.

Li Ka-shing es un conocido gran hombre de negocios y empresario. Para conocerlo es necesario concertar una cita con mucha antelación. Nadie sospecharía que Li Ka-shing es deliberadamente reservado y retrasado a propósito. Pero en la vida real, muchas personas todavía necesitan pedir a otros que programen citas con mucha anticipación, incluso si no están tan ocupadas, e incluso si tienen mucho tiempo para irse de vacaciones, no cambiarán fácilmente su horario de citas. Esto se debe a que las personas experimentadas y exitosas adoptarán deliberadamente una postura reservada, haciendo esperar a los demás intencionalmente, permitiendo que otros profundicen la impresión que tienen de sí mismos, fortalezcan su propia importancia, aumenten su propio valor y se pongan en contacto entre sí incluso antes de conocerse. Dominio. Este es un método de comunicación comúnmente utilizado por personas exitosas.

Algunas personas pueden plantear preguntas. Este tipo de pretenciosidad es un método común utilizado por las personas exitosas, pero ¿pueden utilizar este método las personas comunes y corrientes o las que se esfuerzan por alcanzar el éxito? Decimos que mantener una reserva adecuada no es exclusivo de las personas exitosas, mantener una reserva hacia la gente común es más propicio para mejorar su imagen en el corazón de los demás.

Cuando el jefe viene a nosotros, nos elogia por nuestro excelente trabajo y quiere darnos un aumento salarial, debemos permanecer reservados, resumir humildemente nuestras ganancias y pérdidas y expresar nuestra determinación y objetivos laborales futuros. una impresión tranquila y humilde impresión. Si inmediatamente bailamos de alegría cuando escuchamos que nos van a aumentar el salario, entonces nuestra imagen en la mente del jefe se reducirá considerablemente.

Cuando hablamos de un determinado tema con otros, si las palabras son inconsistentes, las opiniones son diferentes y nos sentimos muy infelices, no debemos discutir o pelear inmediatamente con otros con la cara roja. Necesitamos permanecer reservados y terminar la conversación cortésmente, de modo que no sólo no lastimemos a la otra persona, sino que le hagamos sentir que somos una persona agradable.

Cuando te encuentres en una situación difícil, debes permanecer reservado y nunca perder tu valor más preciado debido a dificultades temporales. Karajan fue un músico famoso en el siglo pasado. Debido a que se había unido al Partido Nazi durante la Segunda Guerra Mundial, después de la guerra, las antiguas autoridades soviéticas le prohibieron actuar en el escenario. Ya sin un centavo, ni siquiera tenía la posibilidad de trabajar, en ese momento Walter Legge, el productor de EMI Records, se ofreció a grabar un disco con él. Lo que sorprendió a Lieja fue que Karajan no estuvo de acuerdo de inmediato, sino que pasó medio año discutiendo poco a poco con él el contenido del contrato hasta que quedó completamente claro y satisfecho.

Más tarde, Lieja recordó: "Nunca he visto a nadie que pueda estar tan tranquilo y calmado en una situación como él". Mantener un poco de reserva y dejar que los demás te esperen no es sólo una competencia de resistencia, sino también una batalla de resistencia. Es también una declaración de estatus y fortaleza.

En la vida real, debemos permanecer reservados, pero debemos mantener un buen sentido de la proporción y dominar las habilidades.

1. Habla menos, piensa más, haz más

Mantener sus palabras reservadas es una manifestación importante de respeto por su identidad. A las personas exitosas les gusta escuchar las opiniones y discusiones de otras personas, pero ellas mismas no hablan con facilidad. Incluso cuando necesitamos hablar, no debemos creer obstinadamente que hablar en grande puede atraer la atención de los demás. Puedes hablar menos, pero no puedes dejar de pensar al mismo tiempo, debes mantener tu pensamiento activo y analizar la situación que tienes delante. Cuando hables, piénsalo dos veces antes de hablar.

2. controla tus emociones

Algunas personas no pueden mantener la calma y ser reservadas, a menudo porque no pueden controlar sus emociones. Cuando las cosas llegan a un punto crítico, las ignoran cuando su cerebro se calienta. En este caso, al menos dañará la propia imagen y reducirá el

valor de uno, o en el peor de los casos provocará una catástrofe. Aprender a controlar nuestras emociones es una lección que debemos aprender en las interacciones sociales actuales.

3. expresar la sinceridad

Algunas personas son formalmente reservadas, pero siempre dan a la gente un sentimiento "muy falso" y hacen que la gente se sienta disgustada, lo que tampoco vale la pena. Mientras muestras calma y eres reservado, debes transmitir a las personas un sentimiento sincero y hacer que la otra parte sienta que eres sincero.

4. Domina el "grado"

Hay que ser reservados, pero eso no significa que todo se pueda solucionar con moderación. Las cosas que requieren que las abordemos de frente deben hacerse sin dudarlo. Debemos analizar cuidadosamente cada situación que encontremos y no debemos ser demasiado reservados.

Consejo 56: encuentre los puntos positivos y hágase una evaluación justa en el momento adecuado

Cada uno es una manzana mordida por Dios. Esta es la interpretación que hace Apple de la marca Apple. Estas maravillosas palabras también llegaron al corazón de todos.

Apple dijo que somos tan dulces como una manzana mordida, pero tenemos un pequeño defecto. Trabajaremos duro para compensar nuestros defectos. Esperamos que todos puedan aceptar nuestra sinceridad. Entonces todos aceptaron las computadoras Apple y otras cosas sobre Apple.

nadie es perfecto. Ante nuestras propias deficiencias, no necesitamos renunciar a nosotros mismos. Tenemos suficientes razones para creer que somos la manzana a la que Dios le dio un mordisco, que aunque no es perfecta, su sabor también es dulce. ¡Encuentra un lugar para resaltar tus fortalezas y deja que otros te den el visto bueno!

Sin embargo, en la vida muchas personas tienen poca confianza en sí mismas, cuando se presentan a los demás, acostumbran a decir: "No puedo hacerlo, no puedo hacerlo, no tengo

el talento como tú". , No tengo una cara bonita. Tampoco soy popular..." Estas concesiones habituales pueden considerarse un signo de humildad, pero de hecho, tendrán un gran impacto en tu desarrollo personal.

Una persona que no tiene una evaluación optimista de sí misma siempre encoge la cabeza cuando hace las cosas y no se atreve a hacer las cosas con valentía. No pueden maximizar su potencial y están particularmente en desventaja en comparación con aquellos que tienen confianza. Cuando llega una oportunidad, las personas seguras de sí mismas la aprovecharán de inmediato, mientras que las personas que no tienen confianza en sí mismas dejarán escapar la oportunidad. De hecho, cada uno tiene sus propias ventajas y deberíamos mostrar más nuestro lado bueno delante de los demás.

Había un niño que amaba mucho el béisbol y recibió una pelota de béisbol como regalo en su cumpleaños. Salió corriendo de la casa con entusiasmo y gritó: "¡El mejor jugador de béisbol del mundo soy yo!" Luego lanzó la pelota al aire, levantó el bate para golpear la pelota y la golpeó vacía. Inmediatamente lanzó la pelota por segunda vez y gritó: "¡Soy el mejor jugador de béisbol del mundo!" con el codo. El niño se levantó y golpeó la pelota por tercera vez, esta vez la actuación fue aún más fea: no sólo falló el balón, sino que también lo perdió. Sostuvo el bate y se dijo: "¡Debes saber que soy el mejor y más grande jugador de béisbol del mundo!"

Más tarde, este pequeño niño realmente se convirtió en un toletero en el campo de béisbol. Cree en ti mismo y motívate a alcanzar tus sueños como un niño pequeño, si tienes muchas ganas de triunfar, seguro que lo conseguirás. Cuando miramos hacia atrás en nuestro viaje, de repente descubriremos que en esa larga serie de pasos torcidos, esos comentarios positivos sobre nosotros mismos, uno tras otro, nos dieron la motivación para seguir adelante. A veces, la autoelogio puede hacer maravillas.

Mientras estuvo en Auschwitz, Napoleón tuvo que luchar a muerte contra un enemigo muchas veces superior al suyo. Cuando estaba a punto de entrar en batalla, Napoleón dijo a los soldados: "Queridos hermanos, debéis recordar: ¡nuestros soldados franceses son los

mejores soldados del mundo y héroes que nunca podrán ser derrotados por el enemigo! Cuando os apresuréis hacia el enemigo En ese momento, gritó fuertemente al enemigo: '¡Soy el mejor guerrero, soy un héroe invencible!'". Fue una lucha desesperada. Al final, ocurrió un milagro: los soldados franceses gritaron consignas, uno contra diez, y el enemigo fue derrotado. ¡Las fuerzas de la coalición mataron a todos sin dejar ningún rastro! Al final obtuvo una gran victoria.

A todos les gusta escuchar elogios, así como los elogios del jefe hacen felices a los empleados, los elogios del maestro hacen que los estudiantes se esfuercen por progresar y los elogios de los padres hacen felices a los niños, todos están ansiosos por ser elogiados por los demás. Cuando descubrimos que nadie nos ha elogiado durante mucho tiempo, siempre debemos motivarnos, elogiarnos y llenarnos siempre de confianza y motivación. Alabar a uno mismo es la motivación de las personas optimistas para crear milagros en situaciones desesperadas. Podemos utilizar la confianza para ahuyentar el miedo y la tristeza de nuestros corazones.

1. Cree que puedes hacerlo

Una persona segura de sí misma puede desprender un encanto especial. Cuando le dices a la otra persona que puedes hacerlo mejor, es cuando encuentras tu nicho y brillas. Este tipo de encanto hace que las personas confíen automáticamente en lo que la otra persona dice y hace. Una persona que tiene confianza en sus huesos debe ser una persona encantadora, y este encanto ayuda a mejorar su estatus en la mente de los demás.

2. Enfrentar las dificultades con optimismo

La vida tiene sus altibajos. Independientemente del éxito o el fracaso, debemos afrontar los altibajos de la vida con optimismo. Cuando te encuentres en una situación difícil, no olvides decirte a ti mismo: "Este revés no es nada, definitivamente podré hacerlo". Cuando transmites este optimismo a las personas que te rodean, las personas que te rodean se beneficiarán. desde tu perspectiva mental optimista.Gran confianza y coraje.

3. Dile a los demás que eres el mejor.

Mientras aprendemos a elogiar a los demás, también debemos aprender a elogiarnos a nosotros mismos. Descubra lo que lo hace único y dígalo en voz alta, dejando que los demás sientan su confianza y optimismo, y permitiendo que los demás le den el visto bueno con su sonrisa segura.

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 10 Utilice la diligencia y la erudición para dorar su valor: "cargue" continuamente y haga de la excelencia un hábito

Consejo 57 Sólo cuando eres valioso puedes tener un puesto. Deja que el conocimiento agregue brillo a tu valor.

El conocimiento es la riqueza que nos acompaña a lo largo de nuestra vida, lo único que puede demostrar y mejorar nuestro valor es el conocimiento en nuestra propia mente. Cuanto más conocimiento tengas, más respeto podrás ganar de los demás. Pero el conocimiento no es innato: requiere aprender y pensar incesantemente, aprender de las experiencias de otras personas y resumir las propias lecciones. El conocimiento cambia el destino. Sólo dominando el conocimiento podremos tener el poder de cambiar el destino. Por el contrario, las personas ignorantes e ignorantes eventualmente serán eliminadas por la sociedad.

El camino hacia el conocimiento no es fácil: requiere fe firme y superar diversas dificultades para lograr algo.

Cuando Lu Xun estudiaba en la Academia Naval de Jiangnan en Nanjing, la escuela le otorgó una medalla de oro por sus excelentes calificaciones en los exámenes. No usó la medalla como certificado para lucirse, sino que la vendió en la calle Gulou y compró algunos libros

queridos y un montón de pimientos rojos. Cada vez que leía y leía, cuando era tarde en la noche y hacía frío y tenía sueño, cogía un chile, lo partía en varios pedazos, se lo metía en la boca y lo masticaba hasta que le sudaba la frente. sus ojos derramaron lágrimas y su boca emitió un sonido de "chirrido". De repente, todo mi cuerpo se sintió cálido y mi somnolencia desapareció, así que comencé a leer de nuevo.

El conocimiento es como la Estrella Polar que señala el camino a los timoneles en el vasto mar. Utiliza su brillante luz estelar para ayudar al barco a discernir su dirección y encontrar su ruta. Al indicar la dirección, trae esperanza a los timoneles e inspira coraje, para que el barco pueda superar el mar embravecido, navegar por el viento y las olas y dirigirse directamente a la distancia.

Ante la sociedad moderna, con un ritmo de vida acelerado y una competencia feroz, la mentalidad de la gente se vuelve gradualmente impetuosa. Ya no valoran el aprendizaje del conocimiento y el cultivo del carácter, sino que persiguen ciegamente la cantidad de beneficios y siempre anteponen el dinero en todo lo que hacen. Esta comprensión es extremadamente errónea. La sociedad actual se está desarrollando rápidamente, los tiempos avanzan a un ritmo vertiginoso y la civilización humana es cada vez más alta. Sólo estudiando mucho, enriqueciendo el conocimiento cultural y ocupando tantos recursos sociales como sea posible será posible afianzarse. En la sociedad de hoy. Quienes desprecian el conocimiento y la cultura y valoran los intereses materiales no pueden afianzarse en la sociedad.

Aquellos que "hacen alarde de su riqueza" en Internet o en la vida real para hacerse famosos y luego obtener beneficios económicos tienen un mundo interior tan pálido. Incluso si realmente consigue lo que quiere, el mundo lo ridiculizará y menospreciará por el resto de su vida. La causa fundamental es que carecen del conocimiento para enriquecer sus almas, no saben dónde está la dirección de la vida y no pueden encontrar su propio muelle. Son ignorantes y así se comportan. Las personas que no prestan atención al conocimiento y consideran el aprendizaje como un juego de niños no pueden ocultar sus

corazones vacíos incluso si lucen brillantes y bien vestidos. Las personas respetadas pueden no tener una apariencia hermosa ni vestir a la moda, pero sus corazones están llenos de conocimiento y sabiduría, por eso son respetados por los demás. Lo que puede hacer que la gente esté en el halo no es la ropa de moda y la ropa lujosa, sino la nobleza y la grandeza que aporta el conocimiento cultural.

Las personas inteligentes saben cómo armarse de conocimientos y mejorar su valor. Sólo los ignorantes valorarán las apariencias ilusorias.

Si observamos la sociedad actual, es posible que no todas las personas verdaderamente exitosas hayan recibido educación superior, pero todas tienen una rica reserva de conocimientos, son persistentes en su búsqueda del éxito y trabajan muy duro. Incluso después de alcanzar el éxito, no debes ser complaciente, sino que debes continuar aprendiendo y recargando energías para lograr un mayor éxito y crear nueva brillantez.

Un periodista le preguntó una vez a Li Ka-shing: "¿En qué se basa para tener un imperio empresarial tan grande y lograr un éxito tan grande?" Li Ka-shing respondió con franqueza: "En el conocimiento". Un hombre de negocios extranjero le preguntó una vez a Li Ka-shing. : "Señor Li, ¿en qué confía para lograr tal éxito?" Li Ka-shing respondió sin dudarlo: "Sobre el aprendizaje, el aprendizaje continuo." ¡El aprendizaje continuo y la adquisición continua de conocimientos son el secreto del éxito de Li Ka-shing! En sus más de sesenta años de carrera empresarial, Li Ka-shing ha mantenido, como siempre, un fuerte deseo de aprender. Todas las noches, antes de acostarse, lee libros o revistas durante media hora para adquirir conocimientos, comprender el mercado y dominar la información. El aprendizaje continuo y la importancia del conocimiento son los secretos del éxito de los gigantes empresariales. ¿Por qué no aprendemos de ello?

Algunas personas piensan de manera limitada: he pasado la edad de aprender y no obtendré buenos resultados si sigo estudiando. En realidad, esto es buscar excusas. Aprender conocimientos culturales y enriquecer el mundo interior no se refiere

específicamente a la educación escolar, sino que es una actividad que se puede realizar a cualquier edad y se debe realizar. Entonces, ¿cómo aprendemos?

1. Mantener un alto estado de aprendizaje.

Las personas con metas firmes siempre mantendrán un espíritu de lucha animado, debemos utilizar esta actitud en el aprendizaje y, a través del aprendizaje, podremos absorber nutrientes y adquirir conocimientos.

2. Elija la dirección de estudio correcta

Hay muchas categorías de conocimiento y nos es imposible dominarlas todas, sólo podemos optar por centrarnos en aquellas que nos resultan beneficiosas. Si el conocimiento que aprendemos no nos es de mucha utilidad, también es inadecuado. Es particularmente importante elegir la dirección de aprendizaje correcta y seleccionar el conocimiento que más nos convenga.

En esta era de competencia feroz y altamente civilizada, sólo poseyendo conocimiento podemos lograr grandes logros. Cree en el poder del conocimiento y valora el papel del aprendizaje, y seguramente alcanzarás tu propia gloria.

Consejo 58 Toma la iniciativa de aprender de forma espontánea y hazte insustituible

"Si un hombre cumple la ambición de su vida, debe leer diligentemente los Seis Clásicos frente a la ventana." Aunque esta frase contiene pensamientos moralistas feudales, explica la importancia de aprender desde una perspectiva lateral. Aprender es algo que te beneficiará a lo largo de tu vida y no hay lugar para el descuido. El aprendizaje es asunto de una persona y otros no pueden interferir con él. Mientras una persona realmente se dé cuenta de la importancia del aprendizaje, se olvidará por completo de la comida y el sueño, se sumergirá en el océano del aprendizaje y será incansable.

Wang Yanan, un famoso economista y educador de mi país, tenía grandes ambiciones y le encantaba leer cuando era niño. Cuando estaba en la escuela secundaria, para ganar más tiempo para estudiar, cortó medio pie una pata de la cama de madera en la que dormía para convertirla en una cama de tres patas. Leía todos los días tarde por la noche. Cuando estaba

cansado, se acostaba y tomaba una siesta. Luego se daba vuelta aturdido y la cama se inclinaba hacia sus cortas piernas. De repente lo despertaron e inmediatamente se levantó y leyó. en su escritorio por la noche, y lo hacía todos los días sin interrupción. Como resultado, logró excelentes resultados cada año y fue conocido como uno de los "Tres Héroes" de su clase.

En 1933, Wang Yanan tomó un barco hacia Europa. El barco de pasajeros navegaba hacia el Mar Rojo cuando, de repente, enormes olas se elevaron hacia el cielo y el barco se balanceaba con tanta fuerza que la gente no podía quedarse quieta. En ese momento, Wang Yanan, que llevaba gafas y sostenía un libro en la mano, entró al restaurante y le rogó al camarero: "¡Por favor, átame a este pilar!" El camarero pensó que tenía miedo de que lo arrojaran al mar junto a las olas Ve y ata firmemente a Wang Yanan al pilar según sus palabras. Después de ser atado, Wang Yanan abrió el libro y leyó con atención. Cuando los extranjeros en el barco lo vieron, todos lo miraron asombrados y lo elogiaron repetidamente: "¡Ah! ¡Los chinos son tan asombrosos!"

Wang Yanan, quien reconoció la importancia del aprendizaje, estudió de forma independiente y perseveró, y más tarde se convirtió en el primer traductor chino de "Das Kapital".

Wen Yiduo, un famoso erudito y demócrata, era adicto a la lectura y se "emborrachaba" al verlo. El día de su boda, la cámara nupcial estaba decorada con luces y adornos coloridos y estaba muy animada. Temprano en la mañana familiares y amigos vinieron a felicitar a la novia, cuando la silla de manos estaba a punto de llegar a casa, la gente todavía no encontraba al novio por ningún lado, estaban tan ansiosos que miraron a su alrededor y finalmente lo encontraron en el estudio. . En ese momento, todavía vestía su vieja túnica y sostenía un libro en la mano, fascinado. No es de extrañar que la gente diga que no sabe leer y que se "borracha" cuando lee.

Hou Baolin, el maestro del lenguaje cruzado, solo fue a la escuela primaria durante tres años y, debido a su diligencia y estudio, su nivel artístico ha alcanzado el nivel de

competencia y se ha convertido en un famoso experto en idiomas. Una vez, para comprar un libro de chistes de la dinastía Ming "Jian Lang" que quería comprar, visitó todos los puestos de libros usados en Beijing pero fracasó. Más tarde, se enteró de que la Biblioteca de Beijing tenía este libro y decidió volver a copiarlo. Era invierno, desafió el fuerte viento y la nieve y corrió a la biblioteca durante dieciocho días para copiar libros, hasta que finalmente copió un libro con más de 100.000 palabras.

Los ejemplos anteriores son todos ejemplos de aprendizaje independiente. Nunca es demasiado tarde para empezar a aprender. Mientras puedas estudiar con concentración, la calidad de tu base de conocimientos y el entorno que te rodea no se convertirán en obstáculos para el aprendizaje. Demasiadas celebridades han señalado que aprender requiere diligencia y perseverancia, e innumerables personas exitosas han verificado esta verdad. Las personas ignorantes no tendrán éxito, el éxito sólo pertenece a aquellos que estudian mucho.

El éxito es un elogio que los demás se hacen a uno mismo y nadie se ha atrevido jamás a alardear: Mi vida es un éxito. Pero si queremos tener éxito, necesitamos hacer algo grande que convenza a todos, lo que requiere que tengamos talentos y conocimientos reales y la capacidad de hacer grandes cosas. Pero si quieres tener verdadero talento y conocimientos prácticos, sólo puedes estudiar y estudiar de nuevo.

Todo el mundo sabe que el aprendizaje es asunto nuestro y que nosotros somos los que nos beneficiamos. Pero todavía hay muchas personas que sólo hablan pero no hacen nada. Siempre les gusta predicar a los demás y persuadir a los demás. Cuando les llega algo, simplemente hablan pero no hacen nada. Esto se debe a que carecen de conciencia. del aprendizaje independiente. Esta conciencia del aprendizaje autónomo es precisamente indispensable en el proceso de aprendizaje.

En la sociedad actual, todo el mundo debe aprender durante toda la vida, que es una cualidad básica que debe poseer una persona. En el desarrollo futuro, si nuestro aprendizaje es competitivo y se adapta al desarrollo de la sociedad determinará si podemos

afianzarnos en la sociedad actual. A través del aprendizaje y el logro de un avance personal, esto significa que hemos crecido. No importa en qué puesto te encuentres o qué tipo de trabajo estés haciendo, debes aprender.

En la vida real, muchas personas no consiguen sus trabajos ideales ni logran una vida satisfactoria, y algunas incluso se dedican a trabajos que no quieren hacer. Algunas personas han cambiado el status quo y han logrado sus objetivos gracias a sus continuos esfuerzos y aprendizaje, mientras que otras continúan viviendo en la ignorancia. Hay muchas personas que han intentado cambiar y tienen la determinación y el coraje para competir con su destino, pero por no tener los conocimientos y habilidades necesarios, tienen que darse por vencidos. Para ello, debemos estudiar, debemos estudiar de forma independiente y aprovechar todas las oportunidades y el tiempo para enriquecer nuestro conocimiento y nuestra mente. Por supuesto, esto no se puede hacer sólo hablando, el proceso de aprendizaje es arduo y un viaje mental que pone a prueba tu voluntad y tu carácter. En todo momento y en todos los países, todos aquellos que han logrado logros y han logrado logros tienen los pies en la tierra y son persistentes en el aprendizaje. Si quieres ser una persona exitosa, debes tener la cualidad del aprendizaje independiente.

Entonces, ¿cómo estudiamos de forma independiente cuando tenemos una vida ocupada?

1. Más caro que caro

Ya estamos presionados por el tiempo, pero como podemos aprovechar un tiempo precioso para estudiar, no debemos desperdiciarlo. En el único tiempo disponible, el principio del aprendizaje es "la esencia es más valiosa que el más". Mientras sientas que has ganado algo y tu alma haya sido iluminada, habrás obtenido la alegría de aprender. Si anhelas demasiado, no sólo no lograrás el efecto de aprendizaje, sino que también te aburrirás.

2. Lo más importante es la perseverancia.

Creo que todo el mundo puede aprender a corto plazo, pero el efecto del aprendizaje a corto plazo no es obvio: lo que necesitamos es perseverancia. El aprendizaje es algo que no

se puede abandonar en el camino hacia el éxito, hay que persistir en el aprendizaje a largo plazo para asegurarse de no ser eliminado por la sociedad.

Una persona que puede aprender de forma independiente puede elegir sabiamente una meta que le convenga en el proceso de aprendizaje continuo y eventualmente puede convertirse en una persona sobresaliente y darse cuenta de su propio valor.

Consejo 59: muestra tus propias características y encuentra la oportunidad adecuada para mostrar tus habilidades

La sociedad actual es una realidad cruel con una competencia feroz: todos sueñan con el éxito y desean destacarse entre los demás para realizar su propio valor en la vida. Pero el éxito requiere estrategia: actuar simplemente imprudentemente y competir ciegamente con otros no funcionará. Necesitamos maximizar nuestras fortalezas y evitar nuestras debilidades, aprovechar nuestras fortalezas centrales y aprovecharlas al máximo, para que podamos obtener el doble de resultado con la mitad de esfuerzo.

Después de ver a otros lograr logros en un determinado campo, muchas personas siguen ciegamente la tendencia e imitan a los demás, pero al final no logran nada, precisamente porque no exploran sus propias ventajas. Una de las principales razones por las que otros pueden alcanzar el éxito es elegir un campo que les convenga, sin embargo, las cualidades que requiere este campo pueden ser exactamente las que a nosotros nos faltan. Si seguimos ciegamente sin investigar, el fracaso es inevitable.

Una vida exitosa requiere planificación. Sólo haciendo un uso razonable de sus fortalezas podrá tomar la delantera. Si no entendemos claramente nuestras fortalezas y debilidades, nos ubicamos en la posición equivocada, ocultamos nuestras fortalezas y usamos nuestras debilidades para ganarnos la vida, inevitablemente conduciremos a una tragedia en la vida y el éxito inevitablemente estará lejos de nosotros. Las personas exitosas son aquellas que saben aprovechar sus propias ventajas y utilizarlas de manera adecuada.

Durante el Período de los Reinos Combatientes, Lord Mengchang del Estado de Qi dirigió a un grupo de invitados en una misión al Estado de Qin. El rey Zhao de Qin lo retuvo y quiso

que fuera el primer ministro del país. Lord Mengchang no se atrevió a ofender al rey Qin Zhao, por lo que tuvo que quedarse. Pronto, los ministros aconsejaron al rey Qin: "No es bueno que Qin se quede con el Señor Mengchang. Él es de una familia real, tiene un feudo en Qi y tiene familia. ¿Cómo puede realmente servir a Qin?", Pensó el rey Zhao de Qin. Era razonable, así que cambió de opinión y puso a Lord Mengchang y sus hombres bajo arresto domiciliario, esperando encontrar una excusa para matarlos. El rey Zhao de Qin tenía su concubina más querida y mientras la concubina dijera una cosa, el rey Zhao nunca diría otra. Lord Mengchang envió a alguien a pedirle ayuda, y la concubina estuvo de acuerdo, con la condición de que sería recompensada con un trozo de pelaje blanco de zorro único en el mundo del estado de Qi. Esto le dificultó las cosas a Lord Mengchang, porque tan pronto como llegó a Qin, dedicó este abrigo de piel de zorro blanco al rey Qin Zhao. En ese momento, un invitado dijo: "¡Puedo conseguir a Hu Baiqiu!" Después de eso, se fue. Resulta que este portero es mejor colándose en las madrigueras de los perros para robar cosas. Primero descubrió la situación y descubrió que al rey Zhao le encantaba tanto la piel de zorro que no podía soportar usarla por un tiempo y la guardó en el elegante almacén del palacio. Aprovechó la luz de la luna para escapar de la mirada de los patrulleros, entró fácilmente en el almacén y robó la piel de zorro. La concubina estaba muy feliz de ver a Hu Baiqiu, intentó por todos los medios persuadir al rey Qin Zhao de que abandonara la idea de matar al Señor Mengchang y se preparó para despedirse de él en dos días y enviarlo de regreso a Qi.

Lord Mengchang no se atrevió a esperar otros dos días, temía que el rey Qin se arrepintiera, por lo que inmediatamente llevó a sus hombres a montar a caballo en secreto durante la noche y correr hacia el este. Era medianoche cuando llegamos al paso Hangu (en lo que hoy es el condado de Lingbao, provincia de Henan, que era la puerta este de Qin en ese momento). De acuerdo con las leyes del estado de Qin, el paso Hangu no se abre hasta que el gallo canta todos los días ¿Cómo puede cantar el gallo en medio de la noche? Cuando todos estaban preocupados, solo escucharon el canto de unos pocos gallos "Oh, oh, oh", y

luego todos los gallos afuera de la puerta de la ciudad comenzaron a cantar. Resulta que otro de los discípulos de Mengchangjun puede imitar el canto de un pollo, y el pollo cantará inmediatamente después de escuchar el primer canto. Aunque los soldados que custodiaban la puerta se sentían extraños, ¿por qué cantó el gallo antes de que pudieran dormir? Pero tuvieron que levantarse, abrir la puerta y dejarlos salir según las normas. Esta es la conocida historia de "el canto del gallo y el robo de perros". Los dos sirvientes de la historia no eran buenos presionando, pero utilizaron su propia experiencia para ayudar a Mengchang Jun a escapar de manera segura y se ganaron la reutilización y la confianza de Mengchang Jun.

Cada uno de nosotros tiene nuestras propias fortalezas y características. Algunas personas son ricas en talento literario y buenas escribiendo, algunas personas tienen una imaginación única y son buenas en el diseño, otras son intrigantes y buenas en la planificación detrás de escena, siempre y cuando puedan usar sus propias fortalezas y crear sus propias características, pueden encontrar su propia posición y cosechar recompensas. Si a personas que son buenas escribiendo se les pide que hagan trabajo físico, a personas que son buenas en diseño se les pide que dirijan negocios y a personas que son buenas en planificación detrás de escena se les pide que den discursos en la recepción, Será inimaginable y será un desastre. Aprovechar al máximo nuestras propias ventajas puede hacernos sentir más seguros y llenos de motivación, ya sea en la vida o en el trabajo. Enfrentar la vida con desventajas nos hará sentir inferiores y decadentes, yendo en contra de nuestras metas y sueños.

Explotar las fortalezas y evitar las debilidades es un medio importante para tener éxito en la vida y llevará la vida a un nuevo nivel. Las fortalezas dan confianza a las personas, ¿por qué no maximizamos nuestras fortalezas? La forma de las piernas del campeón olímpico Liu Xiang no es adecuada para el salto de altura, pero puede encontrar su propio escenario en pruebas de obstáculos que requieren fuerza muscular; el maestro de pintura chino Guan Shanyue estudió corte de focas cuando era joven, pero siempre fue mediocre. La tinta y los

colores intensos lo convirtieron en una generación de artesanos famosos. Si puede aprovechar sus fortalezas, creo que podrá lograr mayores avances en su vida.

Nuestras ventajas únicas pueden ser compartidas por otros, o quizás nuestras ventajas ya no sean tan prominentes en comparación con otras. Por tanto, debemos esforzarnos por alcanzar la excelencia, maximizar nuestras propias características y alcanzar la perfección.

Entonces, frente a la feroz sociedad real, ¿cómo podemos maximizar nuestras fortalezas?

1. Conócete a ti mismo integralmente

Los talentos humanos son multifacéticos. Es posible que podamos señalar nuestras fortalezas de inmediato, pero estas no son necesariamente sus fortalezas únicas. Sólo realizando un análisis completo de ti mismo podrás comprenderte verdaderamente a ti mismo y luego descubrir tus propias fortalezas.

2. hacer comparaciones constantes

Compararnos con nuestro yo pasado puede ayudarnos a extraer lecciones de manera oportuna y ganar confianza; compararnos con otros que tienen la misma experiencia puede ayudarnos a descubrir nuestras propias deficiencias de manera oportuna, lo cual es útil para nuestro progreso y crecimiento.

3. Debe ser modesto y prudente.

Aunque mostremos nuestras propias características, no debemos confiarnos demasiado. El exceso de confianza y la complacencia son lo mismo y ambos conducen al fracaso. La sociedad es real y no podemos vivir todo el día en los castillos en el aire que hemos construido, ni se nos puede permitir aprovecharlo todo. Sólo manteniendo una actitud modesta y prudente y aprovechando al máximo nuestras ventajas podremos avanzar con los pies en la tierra.

Consejo 60: Persigue la excelencia, sólo tú sabes lo bueno que eres

El éxito es lo que todos desean y esperan. Todos se han imaginado como personas exitosas y famosas, y todos se han imaginado la alegría y la pasión después del éxito. Pero si miramos la sociedad real, sólo hay un puñado de personas verdaderamente exitosas.

Aquellos que desean el éxito siempre se maravillan de los logros de los demás y envidian el aura de éxito que los rodea, pero no ven los esfuerzos y las dificultades que han puesto las personas exitosas.

Mientras completamos los objetivos, debemos avanzar hacia la excelencia y esforzarnos por alcanzarla. Este es un rasgo que posee toda persona exitosa. Sólo así podremos destacarnos en la feroz competencia social y convertirnos en una empresa fuerte. Trabaja duro para hacer todo lo que te rodea, no importa cuán simples o fáciles sean las pequeñas cosas, esfuérzate por buscar la perfección. Anhelar el éxito no es un eslogan vacío. El éxito se compone de innumerables esfuerzos e innumerables pequeños logros, solo centrándote en cada esfuerzo podrás acercarte cada vez más al éxito. Por el contrario, centrarse demasiado en el éxito en sí y renunciar a la acumulación de "cambios cuantitativos" no puede cambiarse por "cambios cualitativos". El éxito es como escalar una montaña, debes prestar atención al proceso en cada paso para finalmente llegar a la cima.

Leonardo da Vinci es una figura representativa del Renacimiento europeo. Como pintor, creó obras maestras clásicas como "La Última Cena" y "Mona Lisa". No sólo en pintura, Leonardo da Vinci también tuvo profundos logros en escultura, música, ciencia y otros campos. Leonardo da Vinci creía que la pintura era una ciencia y siempre creyó que el objetivo y el fin último de la belleza radica en la "belleza" misma. Al igual que el estudio de otros conocimientos, exploró diligentemente los misterios de la pintura a lo largo de su vida. Creo que todos recordarán que Leonardo da Vinci comenzó a aprender a pintar pintando huevos. Se dio cuenta del profundo reino de la estética a partir de las habilidades básicas más simples y aburridas.

Xiao Wang y Xiao Li entraron juntos a una fábrica y se convirtieron en empleados comunes y corrientes. El trabajo es muy sencillo, basta con abrir la máquina estampadora, el líder del escuadrón instala el molde y luego deja que las dos personas trabajen. Al principio eran muy serios y trabajaban muy duro. Después de tres meses, Xiao Wang se sintió impaciente. Sentía que ese trabajo era duro y agotador. Repetir el mismo trabajo todos los días era

realmente aburrido. Pensó: "Con mi inteligencia debería hacer un mejor trabajo. Además, el salario es muy bajo. No importa lo bien que trabaje, no puedo obtener más beneficios de la empresa y el jefe no me paga más". . Por lo tanto, simplemente no vale la pena hacer bien este trabajo. Entonces, hacía cosas todo el día sin usar el cerebro y solo quería salir del taller.

Xiao Li era diferente. Después de trabajar por un tiempo, descubrió que operar una máquina de estampado no era un trabajo fácil. Tenía que lidiar con moldes todo el día, por lo que se interesó mucho en los moldes. Mientras trabajaba, observaba atentamente la estructura del molde y los principios de producción, a menudo aprendía sobre los moldes de colegas y amigos y, después del trabajo, iba a la biblioteca a buscar información. Con su hábil práctica laboral y su rica acumulación de conocimientos, gradualmente aprendió a instalar, reparar y ajustar moldes y a resolver diversos problemas. Sus magníficas habilidades y su actitud seria y responsable hacia el trabajo fueron rápidamente reconocidas. El líder superior lo observó, por lo que fue transferido al departamento de moldes como fabricante de moldes.

Tres años después, Xiao Wang todavía conduce la máquina de estampado y gana un salario bajo, mientras que Xiao Li se ha convertido en un excelente maestro en la fabricación de moldes. Sus niveles salariales y diversos beneficios son diferentes. La brecha es obvia.

Como puede verse en los ejemplos anteriores, el nivel de profesionalismo determina la cantidad de valor que se puede crear en el trabajo. Ante la oportunidad de cambiar su destino, Xiao Li la aprovechó con éxito, pero Xiao Wang no la aprovechó y finalmente perdió la oportunidad. Lo que es aún más notable es que la competencia en la sociedad moderna es tan feroz que si no puedes luchar por la excelencia en una determinada profesión, será imposible lograr tus objetivos de crecimiento y serás la próxima persona en ser eliminada.

Buscar la excelencia y esforzarnos por alcanzarla definitivamente nos dará el peso para ganar. Incluso en la vida diaria, esta perfecta actitud laboral nos hará brillar y ser

diferentes, y entonces podremos ganar un mayor margen de desarrollo. Algunas personas están dispuestas a ser mediocres, a sus ojos sólo la mediocridad es la felicidad, e incluso sienten envidia de las personas que hacen un trabajo excelente. Ésta es una mentalidad morbosa, las personas con esta mentalidad definitivamente no podrán saborear los frutos del éxito. ¿Son sus vidas felices? Sólo ellos mismos lo saben.

En la sociedad actual nadie nace destinado a triunfar. ¿Estaba Bill Gates destinado a fundar Microsoft? Comenzó a aprender programación en una empresa de software estadounidense cuando tenía 3 años, trabajando 12 horas al día hasta que comenzó su propio negocio después de ir a la universidad. Aunque experimentó dificultades que otros no podían imaginar en el camino para iniciar su propio negocio, siempre mantuvo una moral alta y se esforzó por alcanzar la excelencia en el trabajo diario, hasta convertirse finalmente en el hombre más rico del mundo.

¿Cómo podría el "Hombre Volador" Jordan convertirse en el "Dios del baloncesto" si no hubiera pasado por un duro entrenamiento? Jordan empezó a practicar baloncesto cuando tenía 6 años, entrenando sin parar durante al menos 8 horas diarias hasta que entró en la NBA. Ya sabes, algunas personas afirmaron una vez que Jordan no era apto para el deporte del baloncesto. De no estar en forma a convertirse en el "Dios del baloncesto", ¿qué tipo de esfuerzos realizó Jordan durante este período? ¿Cómo podría Jordan lograr lo que ha logrado hoy si se hubiera contentado con la mediocridad? Es el espíritu de búsqueda de la excelencia y el anhelo de perfección lo que hace que Jordan reciba una cortesía "divina".

La búsqueda de la excelencia y la excelencia es un estado de trabajo y una actitud positiva ante la vida. Sólo aquellos que están decididos y deseosos de triunfar pueden hacerlo. Sólo este tipo de persona puede finalmente alcanzar el éxito y convertirse en el mejor. Entonces, ¿qué debemos hacer en la vida diaria?

1. requisitos estrictos

Sin unos requisitos estrictos, no habrá resultados de alta calidad. Haz planes para ti y sé estricto contigo mismo. No dejes escapar ningún pequeño eslabón, busca la excelencia en cada pequeña cosa, y en cada eslabón.

2. Lo más importante es la perseverancia.

Esto puede parecer un cliché, pero es una cualidad que debes tener para tener éxito. Hagas lo que hagas, sólo con perseverancia podrás finalmente cosechar los resultados.

Sin el espíritu de excelencia y excelencia, no estará calificado para alcanzar el éxito. Sólo alcanzando la perfección podrás sumergirte en la alegría del éxito.

Consejo 61: trata la meta como una motivación eterna

Goethe, el gran pensador alemán, dijo una vez: "Lo más importante en la vida es tener una gran meta y la determinación para lograrla. Mientras sigas trabajando duro, eventualmente lo lograrás". El físico alemán Einstein también dijo: "Con el apoyo de una meta elevada, si trabajas sin parar, aunque sea lento, definitivamente lo lograrás." Estas citas célebres nos explican la verdad de que hay una cabeza que escalar cuando la montaña es alta , y hay cabeza que correr si el camino es largo. El objetivo de la lucha determina el futuro y el destino de la vida, y está relacionado con el éxito o el fracaso de la carrera. Si quieres cosechar la alegría del éxito lo antes posible, debes pensar y establecer tu objetivo de lucha lo antes posible. como sea posible.

Quienes navegan deben tener un destino claro, de lo contrario se perderán en el mar para siempre incluso con la ayuda de una brújula; quienes escalan montañas deben tener su propio destino, de lo contrario, incluso si llegan a la cima, todavía tendrán "este montaña mirando eso" La confusión de “la montaña es alta”. Las personas que luchan en el camino de la vida deben tener claro su destino, que es su propio objetivo, de lo contrario perderán la motivación en la vida.

El objetivo de la lucha es lo que a menudo llamamos ambición, que puede ser grande o pequeña. Puede inspirar la voluntad de las personas y encender la pasión de las personas. Es una poderosa motivación espiritual que alienta constantemente a las personas a

dedicarse a las metas que se han fijado y a esforzarse activamente. para lograr sus objetivos Vida activa. La meta es como un faro en la distancia, nos señalará el camino cuando nos perdamos. Aquellos que no tienen metas ni planes en la vida no pueden encontrar su propia dirección en la vida, y mucho menos darse cuenta del valor de la vida, y viven en confusión todo el día. Las personas que han establecido sus objetivos desde el principio siempre están llenas de pasión y espíritu de lucha, sus vidas son muy satisfactorias y están llenas de esperanza para sus perspectivas. Sólo una persona así puede tener siempre una actitud positiva ante la vida y ser infinitamente fiel a sus propias ambiciones.

En su juventud, Lu Xun fue a la Facultad de Medicina de Sendai en Japón para estudiar medicina, con la esperanza de salvar el país a través de la medicina. En el segundo año académico, la escuela añadió una asignatura: bacteriología. Al impartir este curso, todas las formas de las bacterias se muestran en diapositivas, a veces intercaladas con diapositivas de temas de actualidad. Una vez se proyectó en clase un documental sobre la guerra ruso-japonesa. En la pantalla, muchos chinos miraban a un chino del que se decía que era un espía ruso. Este hombre estaba a punto de ser decapitado en público. La gente a su alrededor miraba la diversión En la pantalla El público es físicamente fuerte y mentalmente entumecido. Lu Xun estaba profundamente estimulado y de un humor muy doloroso. Sintió profundamente que estudiar medicina no es algo importante en este momento. Las personas con mentes ignorantes y entumecidas solo pueden ser exhibidas o como espectadores, sin importar cuán fuertes sean sus cuerpos. Lo más importante es cambiar su espíritu, y la literatura y el arte son buenos para cambiar su espíritu. Por lo tanto, abandonó resueltamente la literatura médica y finalmente se convirtió en un gran escritor, pensador, pionero y abanderado del movimiento cultural en mi país moderno.

"Donde hay voluntad, hay un camino." Cuando establecemos nuestras ambiciones y una meta realista, significa que la mitad de la batalla está ganada. Innumerables ejemplos nos hablan del impacto de la ambición en una persona. Podemos predecir el camino de la vida

de una persona analizando el tamaño de su ambición. Las ambiciones de las personas exitosas pueden no ser muy ambiciosas, pero son muy adecuadas para ellas y pueden lograrse mediante trabajo duro. En la vida real, aquellos que fracasan y no logran nada es porque no han establecido metas que puedan inspirarlos y no tienen una dirección en la vida por la que puedan luchar. También hay personas cuyos objetivos son demasiado ambiciosos, mucho más allá de la realidad y de sus propias capacidades, y al final sólo pueden frustrar su entusiasmo por la vida y perder un tiempo precioso.

Cada uno tiene su propia trayectoria de vida, que debe ser explorada y encontrada por uno mismo en la vida. Establecer temprano el objetivo de la lucha puede ayudarnos a establecer la dirección de la vida y lograr el éxito lo antes posible. Déjame preguntar, ¿quién ha visto personas que trabajan duro y trabajan duro todo el día pero no conocen sus propias aspiraciones en la vida? En el viaje de la vida, sin meta, somos como un barco a la deriva con la corriente, como un diente de león que se mueve con el viento. Nuestra propia vida sólo puede ser controlada por los demás. ¿Qué felicidad hay en este tipo de vida?

Haber establecido una meta no significa que puedas sentarte y disfrutar de los resultados y esperar el éxito. Ese es un comportamiento extremadamente estúpido. El establecimiento de la meta de la lucha solo significa que has elegido tu propio camino entre los muchos caminos de la vida. También debemos confiar en nuestra propia sabiduría y diligencia para superar las penurias y dificultades en el camino, y finalmente entrar al palacio de éxito.

Entonces, ¿cómo debemos establecer nuestras metas de vida correctas y realistas? Necesitamos prestar atención a los siguientes puntos:

En primer lugar, el establecimiento de metas debe ser realista y estar dentro del alcance de sus propias capacidades, no debe considerar los sueños poco realistas como sus metas de vida.

En segundo lugar, la elección de los objetivos debe ser coherente con sus propios intereses y pasatiempos, y ser bueno en el uso de sus propias fortalezas, de modo que pueda lograr el doble de resultado con la mitad de esfuerzo.

En tercer lugar, formular estrategias, realizar una planificación general e implementar objetivos de manera eficaz. Si gritas consignas en vano y no las implementas de manera realista, entonces tus objetivos serán en vano.

La meta determina la dirección y la lucha determina los resultados. Para triunfar, las metas y la lucha son indispensables. Sólo bajo la guía del objetivo de la lucha y los esfuerzos incansables podrás comenzar tu propia vida gloriosa.

Consejo 62 Sigue aprendiendo, el éxito se consigue progresando un poco cada día

En la era actual, la adquisición de conocimientos se ha convertido en una norma. Una persona que no sabe encontrar siempre oportunidades para "recargarse" nunca podrá llegar a la cima de la vida. En un entorno cambiante, sólo aquellos que han realizado cambios y progresado pueden convertirse en personas capaces de aprovechar las oportunidades de éxito, seguir la corriente y ser capaces de utilizar conocimientos constantemente actualizados para ayudarse a sí mismos a superar una dificultad tras otra. Las personas que tienen éxito en sus carreras son personas que saben aprender. Aprenden cosas de forma proactiva y saben qué deben aprender y qué harán con ello después de aprenderlo. Aplican las experiencias que aprenden de otros a sus propias carreras. Creen que utilizar métodos probados y eficaces para ayudarles a tener éxito es un atajo simple y factible hacia el éxito.

Usamos una historia para ilustrar la importancia de "recargar energías" en el trabajo.

Un leñador encontró trabajo en una fábrica de madera, el ambiente laboral y el salario eran bastante buenos, estaba muy agradecido con su jefe y decidió aprovechar esta oportunidad laboral. El primer día, el jefe le dio un hacha afilada y él solo cortó 18 árboles. El jefe lo elogió y lo animó a hacer un buen trabajo. Al día siguiente, estaba aún más motivado, pero ese día solo cortó 15 árboles. Al tercer día trabajó más duro, pero cuando oscureció, solo cortó 10 árboles. El trabajador se sintió muy avergonzado, le dijo a su jefe que había trabajado muy duro, pero sus fuerzas parecían cada vez más débiles, por más que lo intentaba no podía talar tantos árboles como lo hizo el primer día. .

El jefe miró su hacha y dijo: "¿Has afilado tu hacha en los últimos tres días?" "Estoy ocupado cortando leña todos los días, entonces, ¿cómo puedo tener tiempo para afilar mi hacha?", dijo el hombre sorprendido.

Como dice el viejo refrán: "Afilar un cuchillo nunca te hará volver a cortar leña". No importa lo ocupado que esté en el trabajo y la carrera, debe tomarse un tiempo para fortalecer el aprendizaje de nuevas ideas y nuevos conocimientos. De lo contrario, les resultará difícil resolver los muchos problemas nuevos que surgen en la nueva era y eventualmente serán eliminados. Sólo aquellos que fortalecen sus estudios y se "recargan" oportunamente después de un trabajo intenso pueden mantener la energía y afrontar nuevos problemas y situaciones.

Emily vive en una familia de clase trabajadora con muchos hermanos y hermanas. Tuvo que renunciar a la oportunidad de ir a la universidad y trabajar en la sociedad justo después de graduarse de la escuela secundaria. Trabajaba en unos grandes almacenes con un salario de tres dólares semanales, aunque el salario no era alto, tampoco bajo en ese momento. Emily no se detuvo ahí: encontraría maneras de enriquecerse después del trabajo todos los días y trabajaría duro para cambiar su situación laboral. En el trabajo descubrió que su supervisor siempre revisaba cuidadosamente las facturas de los productos importados, por lo que empezó a aprender francés y alemán.

Un día, notó que su supervisor tenía mal aspecto y pidió ayuda para completar la inspección. Como hizo un gran trabajo esa vez, gradualmente le fue entregando la tarea de verificar las facturas.

Después de trabajar durante varios meses, un día la llamaron a la oficina y el gerente le dijo: "Hace 40 años que hago esto. Según mi observación, usted es la única empleada que se pide progresar un poco". Todos los días. Lo intentas. Necesito hacer todo lo posible para cambiarme y adaptarme a las diversas necesidades del trabajo". Después de una pausa, continuó: "Necesito un asistente, pero el trabajo del asistente no sólo es complicado sino

que también implica una amplia rango de personas. Muy alto, creemos que debería estar calificado para este trabajo. Creemos que hará un buen trabajo".

De esta manera, Emily estudió mucho y siguió aprendiendo sin saber nada, y sus habilidades fueron mejorando constantemente, en menos de medio año pudo manejar todos los problemas de este trabajo libremente.

Un año más tarde, asumió el puesto de gerente y se convirtió en una gerente sobresaliente con solo un diploma de escuela secundaria.

Si cada uno de nosotros tiene un fuerte sentido de aprendizaje como Emily, entonces podemos hacerlo tan bien como ella, o incluso mejor que ella.

Sólo aquellos que nunca dejan de aprender pueden adaptarse a una sociedad en constante cambio, destacarse entre muchos competidores y hacerse invencibles.

Si deseas superarte y alcanzar el otro lado del éxito, ¡empieza a enriquecerte!

1. seguir aprendiendo

El propósito de dejar de estudiar es llegar más lejos. No importa dónde se encuentre ahora o qué puesto ocupe, tómese el tiempo para aprender. Porque es una buena elección "recargarse" constantemente.

2. Aplica lo que aprendes

¿Cuál es el propósito del aprendizaje? Naturalmente, es aplicar lo aprendido en operaciones prácticas. Aquellos que estudian mucho y no utilizan el conocimiento no serán ganadores en la vida. Una vez que lo aprendas, debes usarlo, si no lo usas, lo usarás algún día.

3. Independientemente del éxito o el fracaso, aprenda a reflexionar y resumir

La experiencia es una riqueza que el dinero no puede comprar. Ya sea una experiencia exitosa o una experiencia fallida, será de gran beneficio para nuestro éxito en el futuro. ¡Por favor atesora estas experiencias como si fueran tesoros!

¡Este libro está organizado por " ePUBw.COM ", que proporciona los libros electrónicos más recientes y completos de alta calidad para descargar! ! !

Capítulo 11 Utilice el trabajo duro para mejorar su valor : antes de hacerse rico, debe trabajar tan duro como los ricos.

Consejo 63 La innovación continua seguirá actualizando sus registros

El ritmo de vida en la sociedad moderna se está acelerando, la competencia es feroz y la presión social está aumentando. Muchas personas abandonaron su cómoda situación laboral y vital y decidieron invertir en la sociedad y reposicionarse para realizar el valor de su propia vida. Esta es una idea que mucha gente ha tenido, pero mucha gente se limita a las ideas. Porque cuando realmente quieren hacer algo, descubren que en realidad no hay nada que hacer, sólo pueden seguir a los demás e imitarlos mecánicamente y, después de mucho tiempo, se dan por vencidos.

Desde una perspectiva amplia, quienes pueden aprovechar la sociedad moderna son aquellos que tienen inteligencia, sabiduría y pensamiento flexible. Pueden pensar antes que nosotros y hacerlo antes de que lo hagamos: "Tengo lo que otros no tienen y tengo la esencia de lo que otros tienen". Este es el tipo de persona con pensamiento flexible. De hecho, hoy, cuando la competencia es tan feroz, el pensamiento flexible determina el futuro.

Un grupo de jóvenes, organizado por el pueblo, fue a cavar montañas y construir caminos. Todos usan rocas grandes desechadas, las rompen en piedras pequeñas y luego las venden a la gente que viene al pueblo a comprar materiales de construcción. Pero había un joven que era muy especial: sentía que las piedras de formas extrañas tenían un propósito mayor. Él cree que las oportunidades de negocio deben buscarse en la forma de la piedra, en lugar

de simplemente considerar el peso de la misma. Entonces, transportaba las piedras a grandes ciudades o a muelles terrestres y acuáticos y las vendía a comerciantes de flores y pájaros y a personas a las que les gustaba tallar. Se demostró que tenía razón y el joven se convirtió en la primera persona del pueblo en permitirse una motocicleta.

Más tarde, el pueblo amplió un gran huerto de perales. En cuanto llega el otoño, cuando la pera está madura, gente de todo el país viene a este pequeño pueblo a comprar pera. El jugo de pera aquí es espeso y la carne crujiente, muy dulce. Los aldeanos venden peras al por mayor a las grandes ciudades, y los comerciantes de las grandes ciudades envían estas peras a Japón y Corea del Sur. Todo el pueblo aplaudía el éxito de la plantación de peras y todos empezaron a plantar perales en grandes cantidades. Pero justo en ese momento, ese joven especial vendió todos sus perales y comenzó a plantar sauces. Este movimiento desconcertó a todos, todos pensaron que este joven era demasiado estúpido para ganar dinero. Por supuesto, el joven tenía sus propias ideas, porque descubrió claramente que los comerciantes que venían al pueblo a comprar peras tenían un problema común: no podían comprar una canasta para comprar peras. Debido a este problema, muchos comerciantes tuvieron que reducir la cantidad de peras que compraban. El joven vio esta oportunidad de negocio y plantó sauces antes que los demás, tejió cestas de mimbre y las vendió a comerciantes que compraban peras. Cinco años más tarde, el joven construyó la primera casa con techo de tejas del pueblo.

Más tarde, su pueblo quedó conectado al ferrocarril y la gente pudo tomar el tren. El transporte conveniente ha promovido el desarrollo económico de la pequeña aldea y el negocio frutícola de los productores de frutas es cada vez más próspero. Nuestro negocio también ha evolucionado desde la venta de frutas hasta el procesamiento de frutas, y la aldea que alguna vez fue pobre se ha vuelto rica. Posteriormente, los fruticultores decidieron recaudar fondos para montar una fábrica de procesamiento de fruta. En ese momento, él todavía era ese joven especial y tenía una idea más avanzada. El joven construyó en su terreno un muro de 100 metros de largo y tres metros de alto. Este muro

está justo al lado del ferrocarril, y detrás del muro hay un gran huerto en el pueblo. Cuando el tren pase por aquí, verás el hermoso paisaje, y luego verás el muro construido por los jóvenes, con cuatro grandes personajes impresos en la pared: Coca-Cola. Resulta que los jóvenes utilizaban sus propios muros para hacer publicidad. Se dice que este es el primer anuncio en Xiaocun en 500 años. Con los ingresos generados por este muro, el joven rápidamente compró una casa en la ciudad y se convirtió en la primera persona de la pequeña aldea en ingresar a la ciudad.

Hoy en día, si quieres ganar más que los demás, debes tener conceptos de pensamiento que estén por delante de los demás. Como dice el refrán: Nada es imposible a menos que puedas imaginarlo. Pero en la sociedad moderna, "nada es imposible, pero primero debes pensar en ello". Cada cosa nueva nace de una idea original. Ser creativo no significa éxito, pero todo éxito es inseparable de un pensamiento innovador que preceda a los demás. Algunas personas tienen éxito, tal vez no se esforzaron, tal vez su nivel de conocimiento no sea muy alto, pero definitivamente tienen una idea en la que otros no han pensado y tienen un pensamiento innovador que precede a los demás. Por lo tanto, puede ser el primero en encontrar oportunidades de éxito y el primero en encontrar oportunidades poco comunes en la feroz competencia social. Una idea excelente puede transformar a una persona que no tiene nada en una persona que vale millones de dólares en un corto período de tiempo, cambiando así el destino de vida de una persona. Entonces, ¿cómo nos volvemos creativos? No basta con quedarse en casa e imaginar cosas de la nada, hay que hacer lo siguiente.

1. Insistir en aprender

El conocimiento es una riqueza para toda la vida y la clave para cambiar su destino. Sólo el aprendizaje continuo y el enriquecimiento de conocimientos son las piedras angulares de la creatividad y el éxito.

2. Establecer ideales elevados

Sólo manteniéndote erguido podrás ver lejos, y sólo estableciendo elevados ideales podrás mantener una moral alta. Si eres miope, no tienes ambiciones y estás dispuesto a ser una

rana en el pozo, entonces es imposible hablar de tener excelentes ideas y cambiar tu destino.

3. Aprenda de la experiencia y resuma las lecciones.

En la vida diaria, debes resumir tu trabajo a tiempo. Manténgase al tanto de sus propias tendencias laborales y resuma las ganancias y pérdidas. Cuando veas buenas ideas y métodos que sean significativos para tu propio desarrollo, debes aprender de las experiencias de los demás; también debes aprender de los errores que has cometido de manera oportuna para no cometer errores similares en el futuro. Con el tiempo, se han sentado unas bases sólidas para el nacimiento de la creatividad.

4. diligente en el pensamiento

Antes de hacer cualquier cosa, use su cerebro y considere de manera integral desde múltiples aspectos, para que comprenda completamente las cosas y descubra las leyes inherentes de las cosas. Una vez que domine las reglas, podrá adelantarse al desarrollo de las cosas, comprender la próxima tendencia de desarrollo y formular planes de respuesta precisos.

Consejo 64 El primer paso hacia la dignidad

Desde la antigüedad, el dinero ha sido un elemento indispensable en la vida de las personas. "Un centavo deja perplejo a un hombre heroico", parece difícil moverse sin dinero. Pero eso no significa que el dinero esté vinculado al éxito. La sociedad actual necesita el apoyo de muchos elementos de la vida, y el dinero es sólo uno de muchos elementos. Las emociones, la moral, el conocimiento, el cariño familiar, la amistad, etc., son todos indispensables para nosotros. Si sólo nos centramos en uno de ellos, perderemos demasiada belleza y el éxito inevitablemente nos abandonará.

Criso fue un rey muy famoso hace miles de años. Aunque su territorio no era grande, su pueblo era muy rico. Como rey Criso era el hombre más rico del mundo en ese momento.

La abundante vida material hizo que el rey se perdiera, pensando que tener cosas con las que otros soñaban podría traerle alegría y felicidad. El orgulloso rey creía que su dinero y su lujo eran suficientes para demostrarle al mundo que era la persona más exitosa y feliz.
Un verano, el famoso sabio griego Solón viajó al país de Crisos. Como legislador de Atenas, Grecia, el nombre y la sabiduría de Solón han sido famosos durante mucho tiempo en todo el mundo. Solón fue al palacio para visitar al rey Criso. El orgulloso rey lo llevó a visitar su palacio y le mostró todas sus riquezas materiales. De hecho, estas cosas pueden probar plenamente la riqueza del rey.
Por la noche, cuando Criso hablaba con Solón, le preguntó: "Eres la persona más inteligente del mundo, un hombre sabio conocido por todos. ¿Quién crees que es la persona más exitosa y feliz del mundo?".
Solón respondió: "Había un hombre pobre llamado Telles en Atenas. Trabajó duro para criar a sus hijos y les dio una buena educación. Cuando los niños crecieron, Telles se unió al ejército ateniense y protegió a su familia. Dedicó su vida en el batalla para defender su país. Telles no sólo cumplió con sus responsabilidades como padre, sino que también hizo su mayor contribución a su patria y demostró el significado de su vida. Es el hombre más exitoso y exitoso del mundo. La persona más feliz". El rey estaba un poco triste porque pensaba que era la persona más exitosa y feliz, la respuesta de Solón lo decepcionó.
"Entonces, ¿quién puede venir tras Tellus?"
Solon respondió: "Había dos jóvenes en Grecia. Su padre murió muy temprano. La familia era muy pobre y necesitaban trabajar duro para mantener sus vidas y mantener a su madre frágil y enferma. Trabajaron muy duro y se dedicaron a "Su trabajo. Sea filial con su madre. Después de la muerte de su madre, los dos hermanos dirigieron su pasión por la vida a su ciudad natal de Atenas, y todavía están trabajando duro para construir su ciudad natal". La respuesta de Solón una vez más decepcionó al rey. Crisas preguntó: "Hombre inteligente, ¿no crees que soy exitoso y feliz? Tengo suficiente riqueza para comprar todas las cosas que me gustan. ¿Esas personas pobres son más felices y exitosas que yo?"

Solón respondió: "Su Majestad, no puedo juzgar si tiene éxito ahora, porque su carga es muy pesada y todo el país soporta sobre ella; ni puedo juzgar si es feliz, porque nadie sabe si habrá sufrimiento". ... Sobre tu cabeza".

Años más tarde, Ciro, un rey experto en la guerra, conquistó un país tras otro. La riqueza de Criso no pudo salvar a su país y se convirtió en prisionero de Ciro. Ciro decidió dar muerte al rico rey. Antes de morir, Crisas recordó las palabras de Solón, suspiró y pronunció su nombre. Ciro se sorprendió y le preguntó a Criso por qué había llamado el nombre de Solón antes de morir.

El otrora rico rey le contó sobre su conversación con Solón. Ciro quedó profundamente conmovido por las palabras de Solón y temió que algún día se convertiría en prisionero de otros, por lo que liberó a Criso.

El dinero sólo puede utilizarse para un disfrute temporal y sería un gran error considerar este disfrute como un éxito. El éxito y la felicidad de una persona no sólo se pueden medir por el dinero. El dinero sólo puede determinar temporalmente su nivel de vida temporal y no tiene nada que ver con el éxito. Las personas que dependen de la corrupción, el soborno y la especulación para acumular decenas de millones de riqueza pueden sentirse orgullosas por un tiempo, pero eventualmente terminarán en la cárcel o incluso perderán la vida. ¿Son sus vidas exitosas y felices? El éxito es la valoración que dan los demás, no una marca autoproclamada. En la sociedad actual, las personas exitosas no son buscadas por su dinero, sino más bien por sus talentos, personalidad, moralidad, etc., que están en línea con los valores dominantes de la sociedad y se han convertido en una guía para el público. desarrollarse hacia un lado positivo y saludable.ejemplo. Estas personas se consideran exitosas y verdaderamente felices.

Entonces, ¿cómo abandonar el concepto de "el dinero primero" y avanzar hacia el éxito real?

1. Fortalecer los propios sentimientos morales.

Lleve a cabo más estudios de civilización espiritual, cultívese activamente y cultive sentimientos nobles. Date cuenta realmente de que otros elementos de la vida, como el conocimiento, la moral, el cariño familiar, etc., son mucho más importantes que el dinero. El dinero es sólo una necesidad temporal y no puede acompañarnos a lo largo de nuestra vida, y mucho menos ser el criterio para definir el éxito.

2. Abandonar el culto al dinero

La adoración del dinero convertirá a las personas en villanos con fines de lucro. Es una manifestación de la falta de connotación y el vacío espiritual de las personas. Es una especie de personalidad morbosa. Este tipo de pensamiento debe abandonarse resueltamente y debe mantenerse la pureza del alma.

3. Comprensión integral del éxito

El éxito es la recompensa por el trabajo duro y la recompensa por la personalidad noble. En el camino hacia el éxito, necesitamos esfuerzos incansables y quizás fracasos repetidos, pero primero debemos comprender plenamente el éxito.

Consejo 65: La pobreza no es una fuerza impulsora para reducir el propio valor sino para aumentarlo.

El Sr. Ji Xianlin dijo una vez: "De hecho, existe un umbral de pobreza en la sociedad moderna. Esto está fuera de toda duda, pero algunas personas lo toman con calma y disfrutan de la vida; otras están atrapadas con grilletes y no pueden vivir todo el día".

La pobreza no es nuestro deseo ni es culpa de nadie. Pero debemos saber que la pobreza no es vergonzosa. Lo vergonzoso es la pobreza espiritual, lo vergonzoso es contentarse con la pobreza sin pensar en el cambio. El talento nace cuando una persona se fija metas y trabaja duro para salir de la pobreza. La pobreza es en realidad un tipo de felicidad que no nos brinda comodidad y disfrute como el dinero, pero puede moderar la voluntad y la calidad de las personas. Las personas que han experimentado la pobreza y la consideran una especie de felicidad tienen una cualidad fuerte. Considerarán la pobreza como el punto de

partida de la felicidad y cuanto más rápido corran, más cerca estarán de la felicidad. Por lo tanto, tendrán una motivación infinita para luchar duro y esforzarse por lograrlo.
Durante la dinastía Han del Este, había un hombre llamado Sun Jing que era un político famoso. Cuando era joven, su familia era pobre, pero él era estudioso y estudioso, y a menudo se olvidaba de comer y dormir. Como en la antigüedad el cabello de los hombres era muy largo, se le ocurrió un método especial: encontrar una cuerda y atar un extremo firmemente a la viga. Cuando estaba cansado de estudiar y tomaba una siesta, cuando bajaba la cabeza, la cuerda Sujétate el cabello, te lastimará el cuero cabelludo, pero te despertarás inmediatamente, seguirás leyendo y estudiando y finalmente lograrás algo.
Durante el Período de Primavera y Otoño y el Período de los Reinos Combatientes, Su Qin provenía de una familia pobre y viajó por todo el mundo con la esperanza de ser reutilizado, pero le resultó contraproducente y no lo logró. Después de regresar a casa, Su Qin trabajó duro para estudiar y permanecer despierto toda la noche para deshacerse de la pobreza. A altas horas de la noche, si estaba cansado de estudiar o se quedaba dormido, Su Qin le pinchaba el muslo con un punzón para despertarlo y luego continuaba leyendo. Con sus propios esfuerzos, Su Qin finalmente se convirtió en un político que pasará a la historia. La historia de "la cabeza cuelga de la viga y el cono clava las nalgas" siempre ha inspirado a las generaciones futuras.
Kuang Heng, el primer ministro de la dinastía Han Occidental, era diligente y estudioso, pero su familia era muy pobre y no había velas encendidas. Había velas en la casa del vecino, pero la luz no podía entrar en su casa, por lo que Kuang Heng cortó un agujero en la pared para atraer la luz de la casa del vecino, de modo que la luz pudiera iluminar los libros para leer. Hay una familia rica en mi ciudad natal y hay muchos libros en casa. Kuang Heng fue a su casa a trabajar como trabajador contratado, pero no quería ninguna recompensa. El maestro se sintió muy extraño y le preguntó por qué estaba así. Él dijo: "Espero poder conseguir tu libro y leerlo completo". Después de escuchar esto, el maestro suspiró profundamente y le prestó el libro para que lo leyera. Al final, Kuang Heng se convirtió en

un académico de la universidad y "cortar paredes para robar luz" se convirtió en una alusión clásica para alentar a las personas de familias pobres a trabajar duro.

Quienes viven en la pobreza no deben cargar con su propia pobreza y enriquecer activamente sus conocimientos y experiencias en un intento de cambiar su propio destino. A sus ojos, la pobreza es una excelente oportunidad de formación dada por Dios, no una traba en la vida: sólo a través de la experiencia de la pobreza pueden estimular su potencial y motivación y alcanzar el éxito. Por el contrario, los niños que crecieron en condiciones superiores son como flores en un invernadero: no han sido templados por el viento y la lluvia y, al final, logran poco.

Después de pasar por altibajos, verá el arco iris: sólo confiando en sus incansables esfuerzos y aprovechando al máximo su potencial podrá deshacerse de la pobreza. Algunas personas son adictas a la fantasía, siempre esbozan su futuro, pero no actúan; otras tienen miedo de las dificultades en el camino de la lucha, son tímidas, carecen de confianza y coraje y, en última instancia, sólo pueden resignarse al destino, menear la cabeza y suspiro, lamentando su mala suerte. La vida es cruel y la competencia en la sociedad actual es tan feroz que incluso si eres rico, si no trabajas duro y no trabajas duro, eventualmente llegarás a la nada. Las personas que viven en la pobreza sólo pueden cambiar su situación haciendo más esfuerzos.

En este arduo y largo camino de la vida, tenemos un objetivo común, que es apresurarnos hacia el esperanzador punto final. Tal vez vacilemos, caigamos, nos lastimemos y nos sintamos impotentes, pero no debemos llevar una carga pesada sobre nuestras espaldas. ... carga. En el camino hacia el éxito, la pobreza es un punto de partida especial. Si seguimos este camino, pasaremos por dificultades y seremos magullados y magullados, pero debemos seguir adelante porque no tenemos otra opción. No podemos tener la más mínima intención de retroceder, porque retroceder significa seguir viviendo en la pobreza.

Debemos convertir el camino de la pobreza en un camino de lucha y un puente hacia el

éxito. Deshacernos de la pobreza y conducir al éxito no se puede lograr confiando en una simple predicación. Debemos esforzarnos por lograr los siguientes puntos en la vida real.

1. Libera tu mente

Algunas personas están atadas a la pobreza toda su vida porque sus mentes están atadas. Cuando pierden su mente libre, pierden el coraje para luchar. La pobreza se ha convertido en una traba en sus vidas y en una carga que ata sus corazones. Sólo si tratamos la pobreza como una fuerza impulsora podremos controlar verdaderamente nuestro propio destino.

2. No te rindas

La gente es pobre porque tiene relativamente pocos recursos sociales. Deshacerse de la pobreza es en realidad un proceso de aprovechar tantos recursos ventajosos de esta sociedad como sea posible a través del trabajo duro y utilizarlos para uno mismo. En este proceso nos encontraremos con dificultades y obstáculos que no esperábamos, y algunas personas se dan por vencidas a mitad del camino. "Un viaje de cien millas es media milla." En el momento en que estás a punto de rendirte, en realidad estás muy cerca del éxito. Al salir de la pobreza, no creas en las lágrimas y los agravios, y no te quejes siempre de la mala suerte, el destino trata a todos con justicia. Cuando eliges renunciar a ti mismo y renunciar a ti mismo, en realidad estás eligiendo renunciar a tu destino.

3. Las oportunidades siempre llegan a quienes están preparados.

Para alcanzar el éxito no basta con confiar únicamente en el esfuerzo personal, sino también con aprovechar las oportunidades adecuadas, pero las oportunidades siempre están reservadas para quienes están preparados. Aquellos que siempre culpan a los demás y no toman medidas prácticas sólo perderán oportunidades.

4. Aprende y aprende de

Cuando planeas luchar para escapar de la pobreza, debes aprender de las experiencias de los demás y seguir aprendiendo. Sólo enriqueciéndote constantemente podrás tener la fuerza para deshacerte de la pobreza.

Amigos, la pobreza es en realidad una riqueza invaluable. Es solo la línea de partida de tu vida, no un demonio ineludible. Solo avanzando con valentía en el camino de tu propia vida podrás acercarte cada vez más al éxito.

Consejo 66: La pobreza no es un obstáculo para el destino sino una “piedra de afilar” que templa la voluntad.

Algunas personas siempre se quejan de la injusticia de Dios. Piensan que algunas personas nacen con un estatus más alto que la gente común y tienen riquezas que otros necesitan luchar durante muchos años, mientras que otras nacen en familias pobres y tienen dificultades para caminar. De hecho, quienes pueden lograr grandes logros suelen ser aquellos que provienen de entornos pobres. Porque la pobreza puede hacer que las personas posean riquezas que son más valiosas que el dinero. Es una fuerza invisible e inspiradora que puede hacer que las personas desarrollen una voluntad y un alma fuertes y tengan el poder de superarlo todo. Las personas con esta cualidad eventualmente tendrán éxito.

Yue Fei nació en tiempos difíciles y su familia era pobre desde que era un niño. Con el apoyo de sus vecinos, estudió artes marciales con Zhou Tong, un famoso maestro de Shaanxi. Durante este período, fue testigo de las montañas y los ríos rotos y del desplazamiento de la gente, desarrolló la ambición de aprender arte y servir al país, y superó su orgullo y complacencia. Después de practicar duro en el frío y el verano, bajo la cuidadosa guía del famoso maestro Zhou Tong, finalmente dominó el arma de la familia Yue, se unió al torrente patriótico de luchar contra el oro y salvar al país, y se convirtió en un héroe nacional respetado por el mundo. .

Fan Zhongyan creció en una familia pobre y para poder estudiar vivía frugalmente. Finalmente, su diligencia y estudio conmovieron a los ancianos del monasterio cercano, y los ancianos lo enviaron a estudiar a la Academia Nandu. Fan Zhongyan todavía se adhiere a un hábito de vida simple y no acepta regalos de niños ricos para agudizar su voluntad. Después de estudiar mucho, finalmente se convirtió en un gran escritor. El espíritu de

"preocuparse ante las preocupaciones del mundo y regocijarse por la felicidad del mundo" ha inspirado a generaciones de chinos.

Ouyang Xiu, un gran escritor de la dinastía Song del Norte, fue extremadamente talentoso desde la infancia. Sin embargo, debido a una familia pobre y sin dinero para comprar papel o bolígrafos, a la madre de Ouyang Xiu, Zheng, se le ocurrió una manera ingeniosa de enseñarle a su hijo Ouyang Xiu a escribir usando hierba Oyang en lugar de pinceles. Ouyang Xiu trabajó duro, desarrolló una buena caligrafía y se convirtió en un conocido prodigio. La clasificación de Ouyang Xiuneng entre los "Ocho Grandes Maestros de las Dinastías Tang y Song" es inseparable de sus incansables esfuerzos a pesar de la pobreza.

En la antigüedad, había dos monjes en una remota zona montañosa de Sichuan, uno de los cuales era pobre y el otro rico. Un día, el monje pobre le dijo al monje rico: "Quiero ir al Mar de China Meridional para adorar a Buda. ¿Crees que sea posible?" El monje rico dijo: "¿Por qué vas allí?" El monje pobre dijo "Sólo necesito una botella de agua y un cuenco de arroz". Eso es suficiente". El monje rico no estuvo de acuerdo: "Hace unos años quería alquilar un barco para ir al Mar de China Meridional, pero no he podido. "Pero al año siguiente, el pobre monje regresó del Mar de China Meridional para adorar a Buda. Le contó al monje rico sobre sus viajes, y el monje rico pareció avergonzado al escuchar esto. De Sichuan a Nanhai hay una distancia desconocida de miles de millas, el monje rico no pudo llegar, pero el monje pobre sí. Los monjes pobres no están agobiados por la pobreza e insisten en perseguir sus objetivos para poder tener éxito.

La pobreza no sólo trae frío y hambre a la gente, sino que también alienta constantemente a los pobres a seguir adelante. Como dice el viejo refrán: la pobreza y la humildad no pueden desaparecer. No cambies tus aspiraciones sólo por la pobreza. Si podemos mantenernos erguidos y enfrentar la pobreza, ganaremos la fuerte voluntad que la pobreza nos brinda; si nos avergonzamos de la pobreza, perderemos temprano en la línea de salida. Utilicen la situación de pobreza para templar su voluntad; recuerden firmemente el deseo de una vida mejor que la pobreza ha sembrado en nuestros corazones; den pleno juego a

las excelentes cualidades que la pobreza nos ha dado y avancen inquebrantablemente hacia las metas de nuestros corazones. Las flores que crecen en un ambiente superior pueden competir entre sí en el invernadero, pero se marchitarán una vez expuestas al viento y la lluvia. Todos esos árboles imponentes que pueden usarse como pilares crecen en entornos hostiles y han pasado por altibajos.

El famoso novelista francés Alexandre Dumas mencionó en su libro "El Conde de Montecristo": "Toda la sabiduría humana está contenida en dos palabras, espera y esperanza". Esta frase ha infectado a generaciones de lectores y ha hecho que las personas en problemas vean esperanza en la vida. . Decimos que en la sociedad actual la esperanza es indispensable. Sólo cuando los humanos estén llenos de esperanza podrán tener el coraje y la determinación de seguir luchando. Esperar no puede ayudarnos a escapar de la pobreza ni a salir de los problemas. Debemos trabajar duro y esforzarnos por lograrlo. Ésta es la manera de sobrevivir en la sociedad actual.

"Cuando el cielo está a punto de confiar una gran responsabilidad a esta persona, primero debe sufrir su mente, forzar sus músculos y huesos, y matar de hambre su cuerpo y su piel." Debemos considerar la pobreza como una "piedra de afilar", que afila una espada del rey que puede cambiar el destino; Trate la pobreza como una cortina que bloquea el éxito. Sólo abriendo con valentía la cortina y superando la pobreza se puede cosechar el éxito; trate la pobreza como una "piedra de toque". Sólo aquellos que han resistido la prueba que trae la pobreza están calificados para conviértete en una pieza de oro real que ha sido templada muchas veces, estás calificado para tomar el tren hacia el éxito.

Recuerda los siguientes puntos, deja que la pobreza se convierta en una amiga que nos pone a prueba, y convierte la prueba que nos da la pobreza en la llave que abra la puerta al éxito.

1. Las personas pobres son ambiciosas.

La pobreza no es un castigo de Dios, no necesitamos expresar nuestro enojo con nadie, ni debemos quejarnos de nuestra mala suerte. Como dice el refrán: la gente pobre tiene

ambiciones cortas. La situación de pobreza no es terrible porque se puede cambiar con trabajo duro. Pero si estás en una situación difícil pero te falta ambición y no tienes coraje para enfrentar la pobreza, eso es lo más terrible. En la pobreza, primero debes mantener una actitud optimista. A nadie le gusta la pobreza, pero cuando llega la pobreza no debemos limitarnos a lamentarnos: debemos extraer algunos nutrientes de la pobreza y aprender cualidades valiosas. Aquellos que pueden superar la pobreza han obtenido de la pobreza una sabiduría infinita.

2. Tomar medidas para establecer objetivos.

El primer paso de cualquier plan es siempre el más difícil, y dar el primer paso para salir de la pobreza es igualmente difícil. Sólo reuniendo coraje, una dirección firme y formulando estrategias detalladas podremos lograr algo.

3. negarse a perder el tiempo

No importa qué estado de vida elijamos, el tiempo avanzará a su propio ritmo. Mientras ajustamos nuestro estado, captamos firmemente el tiempo. Aprovecha el pulso del tiempo y tendrás moneda de cambio para luchar contra el destino.

Sólo aquellos que persisten en la lucha están calificados para deshacerse de la pobreza, controlar sus vidas y cambiar su destino.

Consejo 67 El cambio comienza con aprender cómo piensan los ricos

El aprendizaje es el arma mágica eterna para mantener siempre un estado de progreso. Todo se puede aprender. Confucio dijo: "Cuando tres personas caminan juntas, debe haber alguien que sea mi maestro." Cuéntanos la verdad, aprende más de las personas que te rodean y definitivamente te convertirás en un maestro.

Frente a los ricos y los pobres, algunas personas están felices y otras preocupadas. Los que están tristes son, por supuesto, los pobres. Sienten que ellos también han dedicado trabajo y tiempo, y otros se han hecho ricos, mientras ellos todavía están entre los pobres. Los que están felices son naturalmente los ricos. Piensan que La razón por la que los pobres son

pobres es porque son pobres: no son buenos para aprender y los pobres no son buenos para pensar en los problemas.

Desde este punto de vista, el nivel de diploma cultural y la posición humilde no pueden determinar si una persona es rica o pobre: la clave está en si una persona elige atenerse a la mentalidad pobre o aprender la mentalidad rica.

Las personas a las que les gusta pensar en los problemas no necesariamente se vuelven ricas, pero una persona rica debe ser una persona que piensa con frecuencia. Debido a que el resultado del trabajo mental es dirigir las acciones de las personas, si se piensa en ello, es muy probable que se verifique el dicho "Nada es imposible, solo inimaginable".

El pensamiento es la premisa y el fundamento para que se produzcan todos los cambios.

Los verdaderos pobres son aquellos a quienes no les gusta gastar su cerebro pensando en los problemas. Sólo valoran cuánta riqueza tienen los ricos y no piensan en dónde y cómo proviene la riqueza de los ricos. No pensarán en por qué se volvieron pobres y sólo atribuirán ciegamente la causa y el efecto de su pobreza a la sociedad y a los demás. Desde este punto de vista, esta pobre gente está muy triste.

¿Cuál es la relación entre riqueza y cerebro? Veamos la siguiente historia.

Una persona pobre realmente quiere vivir la vida de una persona rica. Un día tuvo la suerte de sentarse con un millonario. El pobre vio que el rico vivía tan cómoda y confortablemente, entonces le dijo al rico: "Estoy dispuesto a ir a tu casa y trabajar gratis para ti durante tres años, siempre y cuando tenga suficiente comida y un Lugar para dormir."

El hombre rico sintió que no todos podían encontrar cosas tan buenas, por lo que aceptó de inmediato la petición del hombre pobre. Cuando expira el plazo de tres años, el pobre abandona conscientemente la casa del rico y desaparece sin dejar rastro.

Diez años después, el pobre del pasado se ha convertido en más rico que millonario. Un día los dos se volvieron a encontrar, si el pobre no hubiera tomado la iniciativa de saludar, el rico no habría reconocido a la persona que tenía delante. Después de suspirar, el hombre

rico se ofreció a gastar 100.000 yuanes para comprar el secreto del pobre para hacerse rico.

El ex pobre se rió a carcajadas después de escuchar esto: "En el pasado, trabajé para ti durante tres años para aprender de ti la experiencia y los métodos para convertirme en un hombre rico. Ahora, tienes que usar el dinero para comprar mi éxito. "Experiencia. ¡Este mundo es realmente interesante! "

¿Qué nos dice el caso de este pobre hombre? Esto demuestra algo que no es fácil de entender para muchas personas: ¡la riqueza definitivamente está estrechamente relacionada con la mente de una persona!

Para ser rico, debemos aprender a pensar como multimillonarios. Mientras tu pensamiento sea correcto estarás en el camino correcto y lo que hagas tendrá posibilidades de éxito. Éste es el secreto de la riqueza.

Después de que la madre de John falleciera, dejó una sencilla tienda de comestibles a John y su hermano. La tienda sobrevive principalmente vendiendo alimentos como enlatados y refrescos. Al final del año, la empresa cerró con pérdidas y los dos hermanos descubrieron con tristeza que la ganancia era casi nula.

Los dos no estaban dispuestos a aceptar esta situación comercial. Siempre quise encontrar una manera de marcar la diferencia en los pequeños grandes almacenes que dejó mi madre.

Un día, el hermano mayor le preguntó angustiado a su hermano menor: "¿Por qué son las mismas tiendas, algunas son muy rentables y otras están perdiendo dinero?" El hermano menor dijo: "Creo que algo anda mal con el negocio". Pero los hermanos no conocían los detalles: algo salió mal. Entonces, planearon ir a otras tiendas para aprender de ello.

Un día llegaron a una tienda llena de clientes y el negocio era tan bueno que ambos se sintieron celosos. Miraron a su alrededor con atención y, en ese momento, encontraron un llamativo aviso rojo afuera de la tienda, que decía: "Cualquiera que compre productos en nuestra tienda, conserve nuestras facturas. Al final del año, puede usar el facturas para canjear el 5% del valor de la factura de forma gratuita."

Los hermanos leyeron el aviso una y otra vez y finalmente descubrieron la razón por la que esta tienda estaba en auge: resultó que los clientes que vinieron a esta tienda a comprar cosas solo para codiciar la oportunidad de compra gratuita del 5% al final del año. el año. Ahora los hermanos estaban felices.

Cuando regresaron a su tienda, inmediatamente publicaron este aviso: "A partir de ahora, el precio de todos los productos en nuestra tienda se reducirá en un 5%, garantizando que el precio de nuestros productos sea el más bajo de la ciudad. Si hay precios más altos, puede informarlos y nuestra tienda no solo recuperará la diferencia de precio, sino que también habrá recompensas por informar".

Como puedes imaginar, hubo un frenesí de compras en su tienda. Los hermanos decidieron dar otro gran paso, abriendo más de diez tiendas en la ciudad y ocupando las calles principales. A partir de entonces, los hermanos confiaron en los secretos comerciales "robados" para expandir su negocio y su riqueza creció rápidamente, convirtiéndose en conocidas "personas de éxito".

Hay un proverbio extranjero que dice bien: "Si quieres convertirte en un hombre rico, debes aprender de los ricos, entrar en su círculo y oler su aliento".

De hecho, el éxito está en tus propias manos. Si quieres triunfar, ¡cambia! ¿Dónde comienza el cambio? ¡Por supuesto que comienza con la mente! Debido a que el pensamiento es un arma de doble filo, puede destruir a una persona y, al mismo tiempo, también puede ayudarla a crear su propio mundo nuevo.

Entonces, ¿cómo piensas como una persona rica?

1. Decidido a aprender más

Cambiar el status quo no significa que puedas cambiarlo si quieres, sino que tienes que ir paso a paso. Entonces, el primer paso es decirte en tu corazón que debes estudiar más. ¿Qué estudiar? ¡Aprenda cómo piensan las personas exitosas y conozca sus secretos únicos para ganar! Cuando no tengas nada que hacer, no pierdas mucho tiempo en cosas sin sentido, elige una meta y estudia con firmeza.

2. Cuando encuentres una buena idea, actúa

Pensar en ello mil veces es peor que actuar una vez, lo que demuestra la importancia de actuar. Una vez que hayas aprendido conocimientos y comprendido ciertas verdades, debes tener el coraje de convertirlas en acciones. Sólo actuando puede la idea dorada convertirse en "oro".

3. Responder con tacto a las variables en la práctica.

Pensar y hacer son dos cosas diferentes. No importa lo reflexivo que lo pienses, seguirá estando lleno de lagunas cuando lo pongas en práctica. Por lo tanto, en el proceso de hacer realidad su idea de oro, debe preparar múltiples planes para abordar posibles problemas. Cuando las cosas van bien, se te ocurren más ideas para aumentar tus posibilidades de ganar. Al encontrar obstáculos, debes adaptarte y cambiar a tiempo para que las cosas logren lo que esperabas.

Si todavía eres pobre ahora, cambia tu forma de pensar y aprende cómo piensan los ricos. ¡Cuando puedas pensar como un multimillonario, tu visión te llevará a un mañana más brillante! Pero si persistes en pensar en la pobreza y no estás dispuesto a cambiar, entonces sólo podrás conformarte con el status quo y seguir siendo pobre.

Consejo 68: Identifícate psicológicamente como una “persona rica”

La distancia entre pobres y ricos es, ante todo, una distancia psicológica y luego una distancia en el bolsillo.

En la vida real, a menudo vemos a algunas personas: cuando te llevas bien con él por primera vez, estás seguro de que es una persona muy rica; cuando te llevas bien con él por segunda vez, sabes que no es tan rico como él. aparece en la superficie; después de eso, a medida que su comprensión continúa profundizándose, se sorprende al descubrir: ¡Él es simplemente una "gente pobre" rica! Sólo son ricos en sus bolsillos, pero sus mentes son en realidad muy "pobres".

Qué grande es el corazón, qué grande es el escenario para que actuemos. Si quieres ser un hombre rico, tienes que creer mentalmente que eres un hombre rico. Sólo así podremos deshacernos de la pobreza psicológica y la pobreza ambiental.

Rockefeller, de 15 años, era aburrido y taciturno, mientras que Mark Hanna era una persona conversadora. Estos dos eran muy buenos amigos, aunque los antecedentes familiares de los dos chicos no eran muy buenos.

Un día, Mark le preguntó a Rockefeller: "John, ¿cuánto planeas ganar en el futuro?" "100.000 dólares estadounidenses". Rockefeller respondió a la ligera, haciendo que pareciera que ganar 100.000 dólares estadounidenses era una tarea fácil.

Mark se sorprendió: en los Estados Unidos en ese momento, una persona con $10,000 ya se consideraba rica. Además, su objetivo es sólo 50.000 dólares, mientras que el objetivo de John es el doble que el suyo.

Los dos niños colocaron su riqueza en una posición muy alta cuando eran adolescentes. Al final, ambos alcanzaron una riqueza y un éxito millones de veces mayores que los demás: ambos se convirtieron en grandes figuras de la historia de Estados Unidos.

Como persona pobre que quiere ser verdaderamente rica, no podemos simplemente prestar atención a lo que hay en los bolsillos de los ricos, sino que debemos prestar mucha atención a lo que hay en la cabeza de los ricos.

De hecho, el dinero es muy tentador para la gente, pero siempre debemos saber en nuestro corazón que los ricos y los ricos no son lo mismo. Por eso tenemos que distinguir entre gente rica y gente rica: no es difícil ser una persona rica, pero no es fácil ser una persona verdaderamente rica. Una persona rica puede tener sólo un bolsillo rico, pero su cabeza no es necesariamente rica. Un bolsillo rico sin el apoyo de una cabeza rica eventualmente se desinflará. Por lo tanto, si queremos enriquecer nuestra cabeza, primero debemos enriquecernos mentalmente, sólo con este tipo de comprensión los pobres pueden volverse ricos.

Lo que inspiró a Bill Gates a triunfar fue una computadora donada junto al lago. Cuando quedó fascinado por este ordenador, ya había empezado a hablar con su amigo Paul Allen sobre el futuro. Cuando hicieron realidad sus sueños, Gates ya era el hombre más rico del mundo y la riqueza de Paul Allen ocupaba el tercer lugar en el mundo.

De estas personas exitosas que se han transformado de pobres a ricos, tenemos razones para creer que mientras estés dispuesto a cambiar de opinión, mientras creas que eres una persona rica, entonces podrás convertirte en una persona rica y dejar que los demás admirarte. .

Carnegie concluyó a partir de sus treinta y cinco años de experiencia en educación de adultos que mientras cambiemos nuestros pensamientos, podemos cambiar nuestras vidas y superar las preocupaciones, miedos y otras emociones negativas que aparecen en la vida real. Por lo tanto, mientras creas que eres rico de corazón, pensarás y actuarás como una persona rica.

1. Siempre insinúate a ti mismo

Incluso si ahora estás en problemas, tu futuro no tiene esperanza y el entorno es oscuro y sombrío, debes ajustar inmediatamente tu mentalidad, mirar al otro lado con una mentalidad positiva y optimista y decirte a ti mismo: Soy un hombre rico, y quiero triunfar.

2. Supera todos los pensamientos de pobreza y duda.

Cualquier encuentro o desgracia es una piedra de alquimia en el camino del crecimiento. Una vez que pase el dolor, se convertirá en perlas que nos ayudarán a alcanzar el éxito.

La pobreza no es terrible, y que los demás duden no es terrible. Incluso si proviene del miedo en nuestro propio corazón, podemos superarlo. Deja a un lado esas experiencias desagradables y dolores indescriptibles y libera nuestra energía positiva. Si realmente quieres convertirte en un hombre rico, debes creer que todo esto es sólo un episodio y que la emoción de tu vida está por delante.

3. Luchar contra las dificultades con perseverancia hasta el final.

Desde la antigüedad, los héroes provienen de orígenes humildes. La determinación de luchar contra la pobreza es el motor que impulsa a muchas personas a emprender el camino hacia el éxito. Todo el mundo tiene el derecho natural a obtener su propia riqueza, pero recuerde que este derecho no le permite obstaculizar a los demás, ni le permite construirla a partir de la explotación de otros.

El poder del amor es grande, por eso Romeo y Julieta murieron por amor, y Liang Shanbo y Zhu Yingtai volaron juntos... Hay una fuerza poderosa en el corazón de estos jóvenes que los hace atravesar el fuego y el agua por amor. La sugestión psicológica es una fuerza que no se puede subestimar y que surge en nuestros cuerpos.

Si estás ansioso por cambiar tu destino, ¿a qué estás esperando? Mientras te atrevas a cambiar tu viejo pensamiento inherente, algunas cosas están destinadas a que las hagas tú, y debes tomar tu decisión sin dudarlo y actuar: ¡luchar para convertirte en uno de los ricos!

Tabla de contenido

cubrir
Prefacio
Capítulo 01 Utilice una imagen para aumentar su patrimonio neto: una imagen de un millón de dólares, desbloquee un patrimonio neto de cientos de millones
Consejo 1: Capta la primera mirada que te miran los demás
Consejo 2: Vístete apropiadamente y combina con tu estilo
Consejo 3: Límpiate y ten una apariencia prolija
Consejo 4: Postura correcta al caminar y buena imagen al salir
Consejo 5: Aprende a sonreír, una inversión rentable
Consejo 6: Usa tu voz para dar forma a tu imagen personal. Tu voz es tu segunda cara.
Consejo 7: usa gestos con habilidad para agregar puntos a tu imagen
Capítulo 02 Usa tu propia fuerza para aumentar tu valor: liberar tu "energía" interior y mejorar tu fuerza es la última palabra.
Consejo 8: Trabaja duro hasta que seas lo suficientemente fuerte
Consejo 9: Tu visión determina tu valor
Consejo 10: En la competencia por el valor, ganar depende del sentido de responsabilidad
Consejo 11 Utilice "altos estándares" para personalizar su propio valor
Consejo 12 La altura de la portería determina la altura del valor.
Consejo 13 Sé valiente en la innovación y activa tu valor
Capítulo 03 Utilice su elocuencia para "negociar" y obtener un alto estatus: una palabra vale miles de dólares y una persona que puede hablar vale mucho dinero.
Consejo 14: aprenda a hablar el idioma principal y mejore su estatus al "hablar"

Consejo 15: Desarrolla una boca elocuente
Consejo 16: aprende a elogiar y realzar tu encanto.
Consejo 17 El silencio es oro, demuestra tu valor.
Consejo 18 Desarrolla el sentido del humor y sé una persona popular.
Consejo 19 Aprende a escuchar, escucha el contenido con tus oídos y escucha las emociones con tu corazón.
Consejo 20: el lenguaje conciso y conciso transmite connotaciones ricas
Consejo 21: use palabras ingeniosas para resolver la vergüenza
Capítulo 04 Utilice una gran sabiduría para mejorar su estatus: logre grandes cosas y cree un cuerpo valioso.
Consejo 22: Sea ambicioso y consiga grandes cosas usted mismo
Consejo 23: Cuadrado por dentro y redondo por fuera, aprende a ser flexible
Consejo 24: El tacto es la clave, el conejo puede empujar al elefante
Consejo 25: Persiga el “medio azucarismo” y tenga una vida plena
Consejo 26: Aún sosteniendo la pipa, medio ocultando tu rostro, usando el misterio para aumentar tu valor
Consejo 27: refina con habilidad y captura el "corazón del rey"
Capítulo 05 Aumente su valor con una magnanimidad extraordinaria: la magnanimidad es la cualidad interior que determina el éxito en la vida.
Consejo 28: Una persona generosa lleva a una vida generosa
Consejo 29: Sé positivo y optimista, la actitud que debes tener para aumentar tu valor
Habilidad 30: Sé orgulloso y confiado, nunca vayas contra la corriente del agua.
Consejo 31: Puedes permitírtelo, pero puedes dejarlo pasar. Es mejor que seas libre y tranquilo en todo.
Consejo 32: Cuando la gente se una, las montañas se moverán. Tu magnanimidad te enseñará cómo ganarte el corazón de la gente.
Consejo 33: Da un paso atrás y el cielo estará más brillante, no es necesario que presumas de tus palabras rápidas por un tiempo.
Consejo 34: tenga una mente más abierta y escape de la agitación del mundo.
Consejo 35: Evalúa la situación y deja que tus oponentes te agraden
Capítulo 06 Utilice la confianza en uno mismo como punto de apoyo para aumentar su valor: el mundo dará paso a aquellos que tienen confianza.
Consejo 36: Nací con talentos que serán útiles ¿Por qué pasarme la vida arrastrándome si tengo alas?
Consejo 37 Lo que sostiene el esqueleto de la vida es tu confianza en ti mismo
Consejo 38 Cambia tu forma de pensar y podrás cambiar el mundo
Consejo 39: Cíñete a los principios y al resultado final, y aumenta tu propio valor
Consejo 40: Concéntrate en una cosa y conviértete en un experto en ella
Consejo 41: El buen carácter es el capital que aumenta el valor de uno.
Capítulo 07 Aprenda a "tomar prestadas" las alas del autoenriquecimiento: las estrellas sostienen a la luna y aumentan su índice de valor
Consejo 42 Súbete a los hombros de gigantes y consíguelo tú mismo.

Consejo 43: aprende de tus oponentes y deja que te den la mayor energía
Consejo 44 Las celebridades te ayudan a ascender al "trono" de la vida.
Consejo 45 Tu círculo de amigos determina “quién” eres
Capítulo 08 Utilice el “impulso de generación” para aumentar su valor: sepa cómo promocionarse y empaquetarse
Consejo 46: Establece una imagen “fuerte” y tu valor aumentará naturalmente.
Consejo 47: domina algunas ingeniosas "técnicas de oro propio"
Consejo 48 Utilice el poder de los medios para crear un gran impulso
Consejo 49: Utilice los eventos más candentes actuales para aumentar su valor
Consejo 50 Para aumentar tu valor, atrévete a “hablar”
Capítulo 09 Usar la “cara” para respaldar el propio valor: el arte de “fingir”
Consejo 51 El estatus de noble depende de "fingir"
Consejo 52: Etiqueta con valentía tu valor
Consejo 53: Esté ocupado y demuestre sus habilidades para aumentar su valor
Consejo 54: Declara al mundo tu determinación de luchar
Consejo 55: Sea moderadamente reservado para aumentar su valor
Consejo 56: encuentre los puntos positivos y hágase una evaluación justa en el momento adecuado
Capítulo 10 Utilice la diligencia y la erudición para dorar su valor: "cargue" continuamente y haga de la excelencia un hábito
Consejo 57 Sólo cuando eres valioso puedes tener un puesto. Deja que el conocimiento agregue brillo a tu valor.
Consejo 58 Toma la iniciativa de aprender de forma espontánea y hazte insustituible
Consejo 59: muestra tus propias características y encuentra la oportunidad adecuada para mostrar tus habilidades
Consejo 60: Persigue la excelencia, sólo tú sabes lo bueno que eres
Consejo 61: trata la meta como una motivación eterna
Consejo 62 Sigue aprendiendo, el éxito se consigue progresando un poco cada día
Capítulo 11 Utilice el trabajo duro para mejorar su valor: antes de hacerse rico, debe trabajar tan duro como los ricos.
Consejo 63 La innovación continua seguirá actualizando sus registros
Consejo 64 El primer paso hacia la dignidad
Consejo 65: La pobreza no es una fuerza impulsora para reducir el propio valor sino para aumentarlo.
Consejo 66: La pobreza no es un obstáculo para el destino sino una “piedra de afilar” que templa la voluntad.
Consejo 67 El cambio comienza con aprender cómo piensan los ricos
Consejo 68: Identifícate psicológicamente como una “persona rica”