DROPSHIPPING BRASILEIRO



3ºEDIÇÃO

PROIBIDO A VENDA PARCIAL OU INTEGRAL DESSE MATERIAL SEM AUTORIZAÇÃO DO AUTOR.

Uns nascem Grandes e outros conquistam a Grandeza, mas o verdadeiro poder vem de Deus, se a autorização não viesse do alto, não terias poder nenhum...

Antes de começar essa leitura, esteja ciente que os fornecedores brasileiros de dropshipping jamais terão preços iguais aos internacionais, pois a mão de obra em outros países é muito mais barata e os impostos são muito mais baixos, sendo assim é impossível um fornecedor brasileiro ter preço igual ao dos fornecedores internacionais, se você deseja lucros acima de 50% use os fornecedores internacionais.

BOA LEITURA!

Sem dúvida alguma dropshipping é uma atividade altamente lucrativa em diversos países inclusive no Brasil e agora essa oportunidade chega até você.

LEIA ATÉ O FINAL COM MUITA ATENÇÃO

DROPSHIPPING O COMEÇO

O que é dropshipping?

Drop shipping é uma técnica de gestão da cadeia logística na qual o revendedor não mantém os bens em estoque, apresentando os produtos a seus clientes através de catálogo ou página web, assim que completa o pedido de compra, solicita e paga o fornecedor, o mesmo fará todo o processo de embalagem e envio diretamente ao cliente. Como em todos os negócios de varejo, os varejistas fazem os seus lucros sobre a diferença entre o preço de atacado e varejo.

Existe nos dias de hoje centenas de lojas que fazem esse tipo de trabalho, como apresentado no guia principal de **COMO IMPORTAR DA CHINA**. Mas o que muitos dropshippers iniciantes têm dificuldade é importar da China devido ao tempo de espera pra chegar o produto, ficam preocupados com a qualidade do produto, ou com outras coisas que com certeza é só um detalhe depois que você adquire certa experiência nesse ramo.

Antes de falar sobre os fornecedores dropshipping brasileiros

Caso você ainda não tem tanta experiência nesse mercado milionário aí vão algumas dicas muito importante para você fortalecer seu negócio de forma sólida e crescente.

Alguns dropshippers imaginam que os distribuidores Chineses só enviam com frete grátis e o prazo fixo de entrega de 20 a 45 dias uteis, mas ISSO É UM GRANDE ERRO, que muitos ainda cometem. Seu cliente pode receber os produtos bem antes dos 20 dias veja como isso é possível no exemplo abaixo:

Você deve conhecer o celular relógio que é vendido na www.chinavasion.com, nos dias atuais na criação desse ebook ele é vendido por $76,68 que dá R$123,00



Mas veja as formas de envio que é oferecido pelo fornecedor, e veja os prazos de entrega.

$ 47,24
3-5 dias de entrega

$ 37,62
5-15 Dias de entrega

$ 83,25
3-5 dias de entrega

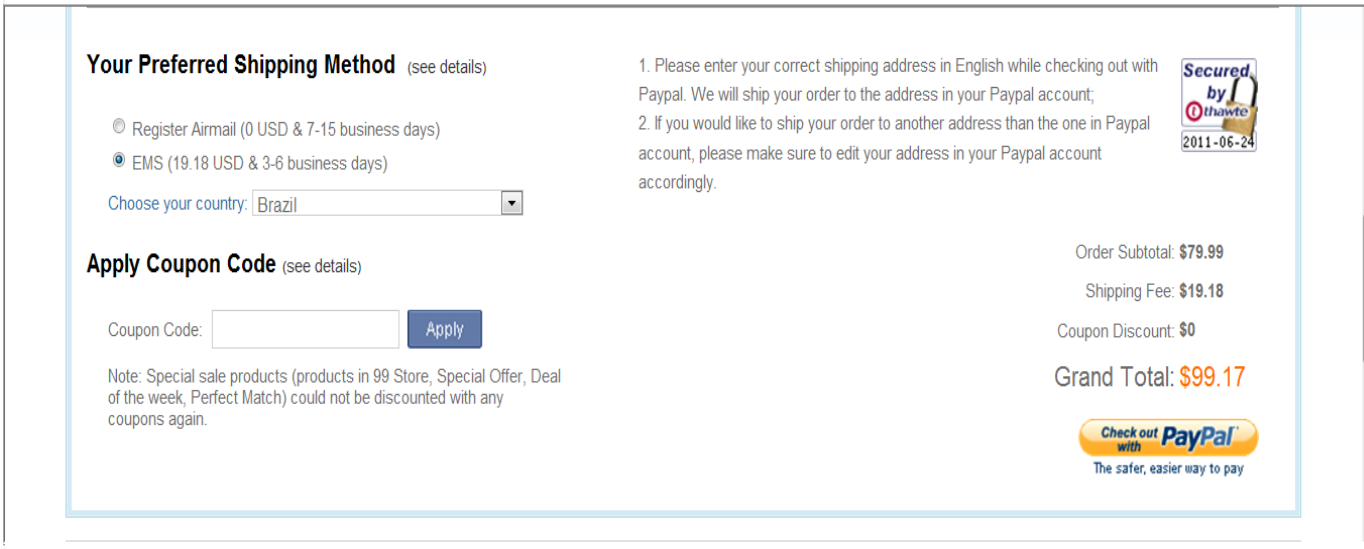
$ 11,48
5-15 Dias de entrega

Esse celular é vendido por até R$500,00 em lojas brasileiras, esse é apenas um modelo, mas existem vários modelos. Você pode escolher a forma de envio e repassar aos seus clientes veja que por FEDEX o prazo é de 3 a 5 dias.Ou seja o produto chega mais rápido e seu cliente é quem paga por isso.
Não é apenas a www.chinavasion.com que faz isso, vários outros fornecedores tambêm fazem entrega mais rápida, é o caso da www.focalprice.com veja esse exemplo:

WM8650 Google Android OS 2.2 Drive 512M 2G Hard TFT de 7 "Tablet Computer Personal (Black)



Ele é vendido por $79,99 com frete grátis e 20 dias para entrega, mas veja com frete pago e com entrega em 3 a 6 dias, totaliza um total de $99,17 que dá em reais com o dólar a R$1,70 (o que á alto nos dias de hoje) Ele sai por R$168,00


Your Preferred Shipping Method (see details)
Register Airmail (0 USD & 7-15 business days)
EMS (19.18 USD & 3-6 business days)
Choose your country: Brazil
1. Please enter your correct shipping address in English while checking out with Paypal. We will ship your order to the address in your Paypal account;
2. If you would like to ship your order to another address than the one in Paypal account, please make sure to edit your address in your Paypal account accordingly.
Secured by thawte 2011-06-24
Apply Coupon Code (see details)
Coupon Code:
Apply
Note: Special sale products (products in 99 Store, Special Offer, Deal of the week, Perfect Match) could not be discounted with any coupons again.
Order Subtotal: $79.99
Shipping Fee: $19.18
Coupon Discount: $0
Grand Total: $99.17
Check out with PayPal
The safer, easier way to pay

Veja por quanto esse vendedor no mercado livre vende o mesmo produto:



Ele vende por R$378,00 (e ainda cobra frete) então R$378,00-R$168,00 = R$210,00 de lucro em cada aparelho. Esse vendedor vendeu apenas 4 até agora, isso lhe deu um lucro de no mínimo de R$840,00 apenas com esse produto.
E se você pesquisar com mais tempo e observar bem você pode achar no site vários produtos que lhe dão uma margem de lucro muito boa e com o tempo de espera menor do que os 20 dias.
É comum ver novos dropshippers reclamando e dizendo que é muito difícil desenvolver esse trabalho e acabam desistindo e voltam a se contentar com seu emprego registrado com a ideia do tipo "seis e meio da pra passar, e não buscam novas ideias e ficam frustradas achando que não é possível ganhar dinheiro importando da China".
Ainda tem aqueles que acham que tudo isso é mentira e começam criticar esse trabalho e prejudicar quem trabalha sério e com foco.
Mas existe muita gente séria e que tem vontade de vencer.
O objetivo de alguns é ter produtos a pronta entrega, o que com certeza lhe dá maior retorno e maior lucro, possibilitando assim você a ter mais vantagens do que os outros vendedores, pois você não pagará o frete e quando seus produtos chegar você pode oferecer pronta entrega e assim ficar com maior lucro.
Mas como mesmo assim ainda tem alguns que fazem tudo certo, mas quando chegam nessa parte erram.

ISSO É INACEITÁVEL PARA CRESCER!



Se você tem um negócio e quer crescer você deve investir nele, ou seja, a cada venda que você fizer você deve investir em mais produtos (no caso de você não querer trabalhar com dropshipping a vida toda) com isso você em breve vai poder ter um capital bem interessante para desenvolver seu negócio. Então tenha foco e disciplina para desenvolver esse trabalho, leva um tempo para você ver os frutos, ou seja, dinheiro de verdade.
É como uma muda de uma árvore que você rega todos os dias vai cuidando para no futuro você colher os frutos.

FORCEDORES NO BRASIL PARA REVENDA



Agora que você já teve essas dicas vamos aos fornecedores brasileiros.
Antes é bom ressaltar novamente as vantagens e desvantagens do DROPSHIPPING COM FORNECEDOR BRASILEIRO. Vamos algumas delas.

Vantagens:

Produto no Brasil á pronta entrega
100% Livre de ser taxado pela alfândega
Se der problema com o produto é mais barato para enviar de volta ao fornecedor.
Não precisa de cartão de crédito internacional
Você pode comprar bastante de uma vez se quiser
Atendimento rápido por msn, skip, email, ou telefone.

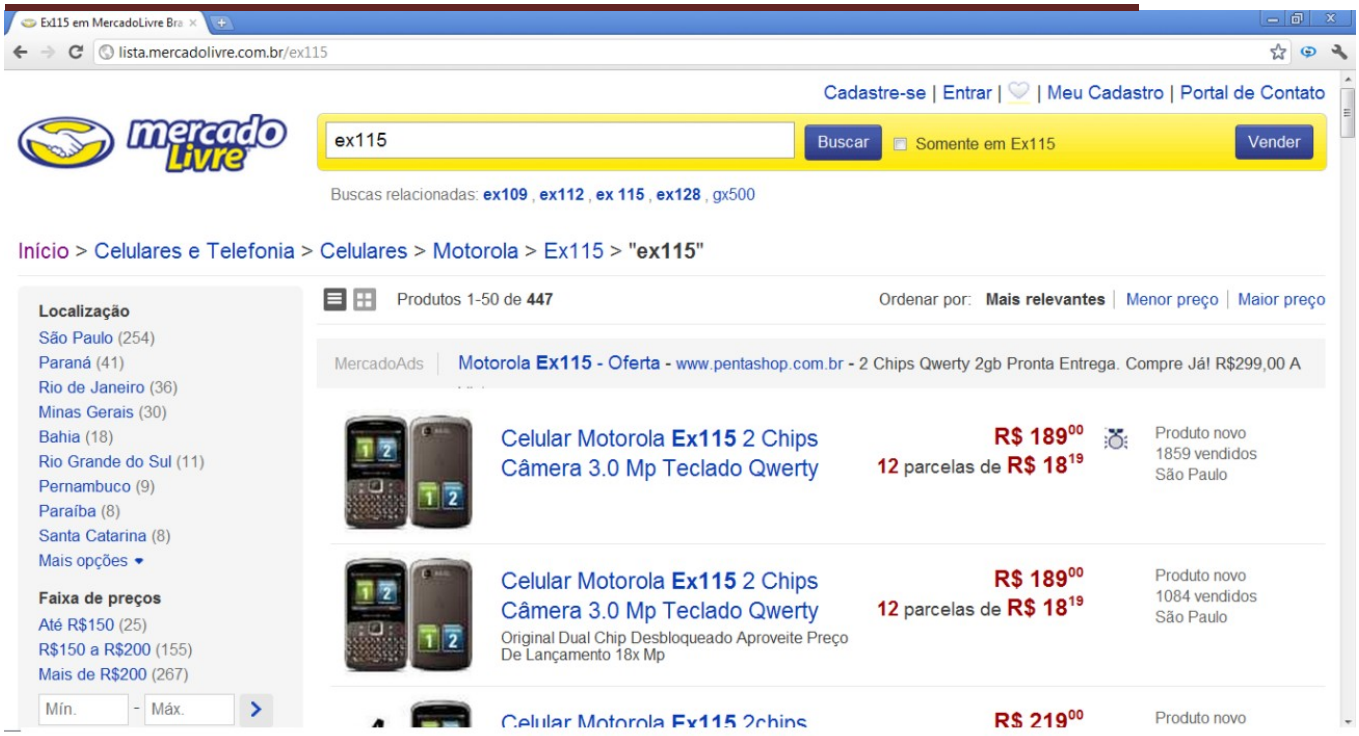
Desvantagem e única:

SEU LUCRO SERÁ MENOR!

É impossível ter o mesmo lucro em relação aos fornecedores chineses, pois os produtos já estão no Brasil e já passou pelos intermediários.
Mas você não vai precisar esperar 20 ou 40 dias para o produto chegar até seu cliente, e ainda se der defeito você pode enviar novamente o produto para o fornecedor e pedir a troca em poucos dias, bem diferente se tivesse comprado dos fornecedores chineses.
Existem muitos aspirantes a dropshippers que cometem um erro gravíssimo de achar que o mercado livre é o único lugar onde se consegue vender e fica frustrado ás vezes porque acham que os preços dos fornecedores brasileiros não são competitivos para vender no mercado livre, mas existem produtos que mesmo sendo dos

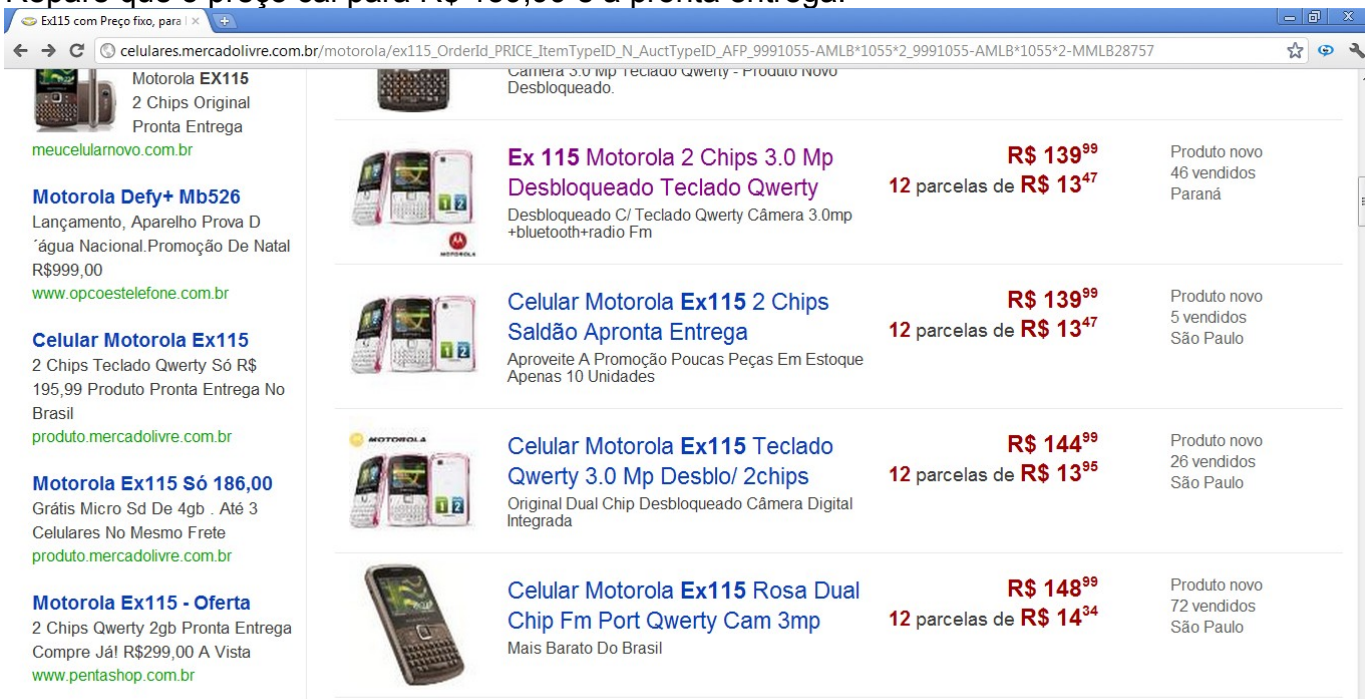
fornecedores brasileiros ainda dá pra vender no mercado livre, é só você ter um lucro menor.
Existem muitas formas de se vender na internet que vai muito além do mercado livre.
Um site muito bom para se fazer isso é o www.todaoferta.com.br que é um site parecido com o mercado livre, mas lá você não paga comissão de 10% como no mercado livre. Com isso é possível ter preços melhores ainda.
Outra coisa que você pode e deve fazer é ter sua própria loja virtual paga ou gratuita. Isso é bem rentável e seu lucro é ainda maior.
Um site de loja virtual paga muito bom e que eu recomendo é o www.lojasvirtuais-br.com.br com apenas R$ 25,00 por mês você tem sua loja completo com sistema de pagamentos como pagseguro, paypal, moip e outros. Isso é exatamente o que a maioria dos vendedores do mercado livre fazem, veja como é bem bacana e lucrativo, pois através disso você pode ter mais dinheiro para comprar direto da China e ter produtos em estoque para pronta entrega sem precisar fazer dropshipping se preferir.
Você também pode ter sua loja grátis na internet e ter esses mesmo benefícios. Veja em http://ebrecho.com.br/

Agora vem vou revelar a você uma das formas de ter sua loja virtual com produtos a pronta entrega, e com preços muito bons.
Uma das coisas que muitos dropshippers não sabe é que nem todo mundo conhece o mercado livre ou tem confiança em comprar nele.
Sendo assim você pode aproveitar essa massa de consumidores para poder vender seus produtos tranquilamente tanto na internet como fora dela.
A primeira coisa a fazer é montar sua loja virtual, (abaixo eu mostro como fazer isso) depois de ter escolhido sua loja virtual seja paga ou gratuita, você entra no site www.mercadolivre.com.br e vai dando uma olhada geral nos produtos que mais te interessa para trabalhar, escolha um produto e faça a filtração, vamos escolher um celular como exemplo, nesse caso o Motorola EX115.

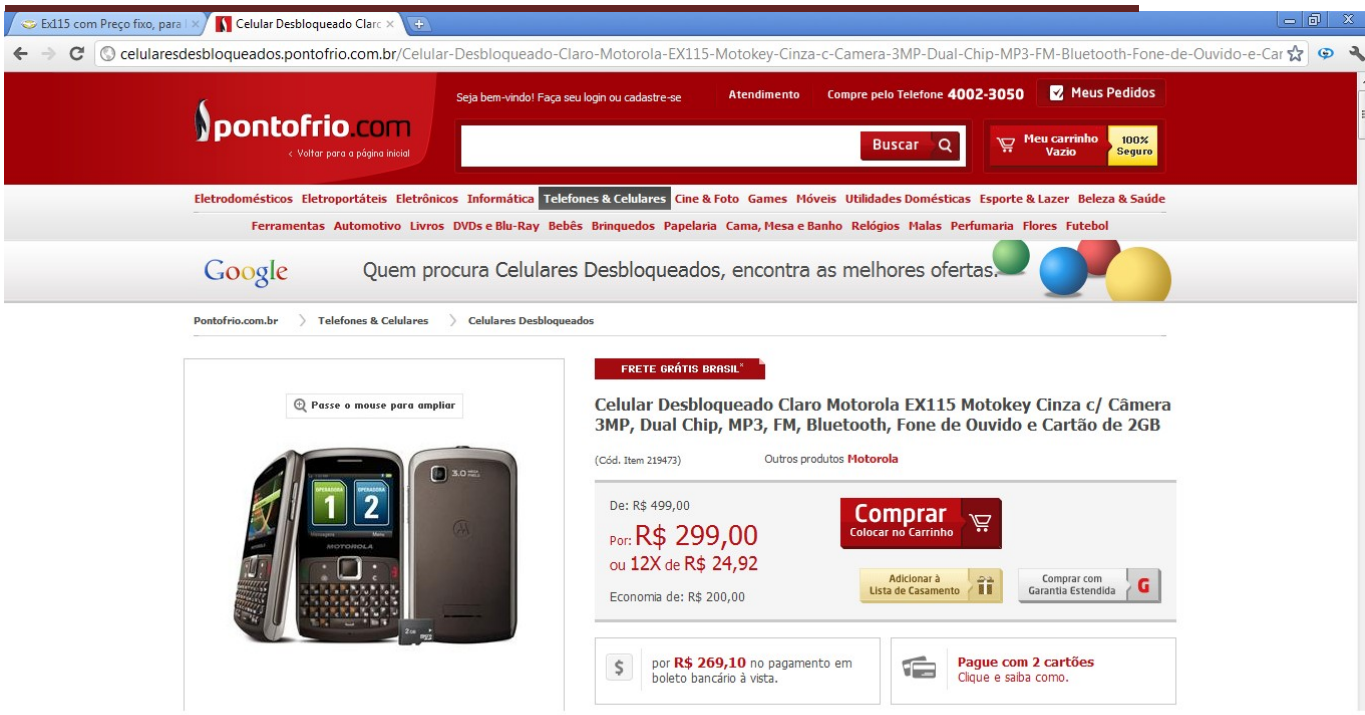


Clique em novo no lado esquerdo>preço fixo ...

Repare que o preço cai para R$ 139,99 e á pronta entrega.



Repare que o mesmo celular no Ponto frio por exemplo custa R$ 299,00



Veja que é uma diferença de R$ 160,00 em relação ao mercado livre.
Como você pode ver dá para você comprar no mercado livre e vender na sua loja virtual, pois alguns vendedores tem preços muito abaixo do mercado.
Com isso a concorrência não fica tão escancarada como no mercado livre que a pessoa tem vários preços logo de cara.
Outro ponto forte é que você pode colocar na sua loja virtual seus dados de contato como msn, telefone, e-mail etc...
Já que no mercado livre não é permitido colocar dados de contato, na sua loja você tem esta vantagem e isso para algumas pessoas traz mais confiança.
Agora com sua loja virtual pronta você precisa atrair visitantes para ter vendas (isso eu ensino em outro ebook que foi enviado nesse kit) tem várias formas de divulgação para sua loja.
Outra vantagem da loja virtual é que você não paga a comissão que tem que pagar no mercado livre , você pagará apenas a pequena porcentagem do pagseguro ou outra forma de recebimento de sua escolha, em todos os casos você só paga quando vende.

Esses vendedores já estão colocando em prática tudo que você está aprendendo hoje, monte a sua e mande o link que nas próximas edições ela poderá ser divulgada aqui.

http://www.henrishop.com.br/
http://www.joellebolsas.com.br/
http://www.jimport.com.br/
http://www.mundodosbones.com.br/

http://www.amashops.com.br/
http://www.etiquetaoriginal.com.br/
http://www.uptechno.com.br/

FORNECEDORES BRASILEIROS PARA REVENDA.

Esses fornecedores são fornecedores brasileiros que possuem sites para você visualizar os produtos, contatos como telefone,skip, msn etc..

Os preços variam de fornecedor para fornecedor, logo mais abaixo você terá acesso a fornecedores que não possuem site, você precisa mandar um email e pedir o catálogo atualizado.

ATENÇÃO:

TODOS ESSES FORNECEDORES JÁ FORAM TESTADOS E SÃO DE CONFIANÇA ATÉ A PRESENTE DATA, MAS NÃO SOMOS DE FORMA ALGUMA RESPONSÁVEIS POR QUALQUER NEGOCIAÇÃO COM OS MESMOS.
NEM SOMOS RESPONSÁVEIS POR QUALQUER EVENTUALIDADE QUE POSSA OCORRER COMO: SITE FORA DO AR, MSN OFF LINE, FALTA DE PRODUTO NO ESTOQUE NO MOMENTO, E OUTROS MOTIVOS OU IMPREVISTOS QUE POSSA OCORRER.
PEDIMOS QUE ENTRE EM CONTATO COM OS MESMOS E TIRE TODAS AS DÚVIDAS QUE POSSA OCORRER E PREFIRA USAR MEIOS SEGUROS DE PAGAMENTO.

Dropshipping é um termo pouco usado ainda no Brasil então isso para muita gente é algo estranho ou desconhecido.
Quando entrar em contato com o fornecedor para comprar use o termo "PRESENTE".
Por exemplo:
" Olá! Gostaria de adquirir esse produto mas quero que seja enviado para presente"
Apenas isso não precisa mandar e-mail dizendo se trabalham com dropshipping esses fornecedores já foram testados e funciona dessa forma.

SEGUE A LISTA DOS MESMOS LOGO ABAIXO:
Fornecedores brasileiros Dropshipping, que entregam o produto direto
na casa do seu cliente.

Índice dos fornecedores brasileiros:

1. Produtos importados
1.1 Eletrônicos, componentes de informática e acessórios (18 fornecedores)
2. Roupas
2.1 Roupas de Grifes famosas (16 fornecedores)
2.2 Revenda de roupas simples Masc, Fem e Infantil (26 fornecedores)
2.3 Roupas intimas, Cuecas e Lingeries (17 fornecedores)
2.4 SexShop (17 fornecedores)
3. Bolsas relógios Fem . e variedades (17 fornecedores)
4. Sapato Fem. e Masc. (6 fornecedor)
5. Perfumes importados (9 fornecedores)
6. Maquiagem (18 fornecedores)
7. Brinquedos (10 fornecedor)
8. Gráficas (2 fornecedores)
9. Suplementos Alimentares (4 fornecedores)
10. Atacados em geral (2 fornecedores)
11. Intermediários (1 fornecedor)

Inicio da Lista de fornecedores Brasileiros
Fornecedor Especial!
Disponibilizamos um grande fornecedor e parceiro.
Trata-se da OSELL, eles possuem um catálogo com 30 milhões de produtos, fazendo todo processo burocrático garantindo profissionalismo na entrega do produto para o seu cliente.
http://www.osell.com/pt/dropshipping_service.html?sid=23
mais informações com: brazilchinaintegration@gmail.com

1- **Produtos importados**

1.1 Eletrônicos, componentes de informática e acessórios
http://www.weshipit.com.br
http://www.mercuryshop.com.br/atacado.htm
http://www.lojaspopularcel.com/seja-Revendedor (celular)
http://shopping.unlockcelulares.com.br
http://www.gazinatacado.com.br
http://www.atacadosvitoria.com.br
http://www.atacadistadeeletronicos.com.br

http://www.cpcatacado.com.br
http://romeroatacadista.com.br
http://www.zero1shop.com.br
http://atacadodocelular.com.br
http://www.jetline.com.br/
http://atacadodeimportados.com.br
http://www.temtudao.com/info/compras-no-atacado
http://www.diplomat-brasil.com/
http://support.microsoft.com/kb/60781/pt-br
http://www.anmy.com.br/
http://www.soundbox.com.br

2- Roupas

2.1 Revenda de Grifes famosas

http://www.luckfornecedor.com
http://www.bananadgua.com.br
http://modaematacadomegaestilodegrifes.blogspot.com.br
http://www.mundodoimportado.com.br
http://www.roupademarcaatacado.com.br
http://www.atacadoroupa.com.br
http://holandgrifes.blogspot.com.br
http://miamibrasil.loja2.com.br
http://firsteenmodafshion.blogspot.com.br
http://www.bigmarca.net
http://www.weshipit.com.br/camisetas
http://multimoda.net/original2
http://www.paulistaroupas.com.br
http://pandaloja.com/loja/index.php
http://www.abidocamisetas.com.br
http://mundodaslojas.com/loja/index.php
http://www.mixbarato.com

2.2 Revenda de roupas simples Masc. Femin. Infantil

http://comprarnoatacado.com.br
http://www.sunny.com.br
http://www.atacadomix.com.br
http://www.tramasefios.com.br (roupas por kg)
http://www.irisgoya.com.br
http://www.vestatacado.com.br
http://www.l4.com.br/index.php
http://www.camisetasdahora.com/Revenda (camisetas personalizadas)
http://www.atacadaodopolo.com.br
http://www.roupasnoatacadoevarejo.com.br
http://www.modaematacado.com.br
http://www.dioxesjeans.com.br
http://www.ciadamodaatacado.com.br
http://www.toijolie.com.br
http://www.modaviabrasil.com.br

http://www.liberdex.com.br
http://www.newmaxconfeccoes.com.br
http://www.atacadaodaroupa.com
http://compreroupas.com.br
http://www.roupasatacado.com.br
http://www.maringamodaatacadista.com.br
http://www.roupasnoatacadomg.com.br
http://www.paulimar.com.br
https://www.kaisan.com.br
http://www.omelhordobras.com.br
http://www.tweetsuamoda.com.br/atacado-de-roupas (infantil)

2.3 Roupas intimas

http://www.miessmodaintima.com.br
http://www.casadalingerierj.com.br
http://www.prarevender.com.br
http://www.beijoroubado.loja2.com.br
http://www.semprediva.com.br
http://www.clickchique.com.br/principal.html
https://www.kaisan.com.br
http://www.lingerieatacado.com.br
http://www.lojasdiara.com.br
http://www.pelelingerie.com.br
http://www.mercadinhodamodaintima.com.br
http://www.vitoriamodaintima.com.br
http://www.modaintimaatacado.com.br
http://www.clickchique.com.br
http://lenandalingerie.com.br
http://www.dcarlimodaintima.com.br
http://www.atacadaodamodaintima.com.br

2.4 SexShop

http://www.gall.com.br
http://www.distribuidorasexshop.com.br
http://atacadaodistribuidor.com.br
http://www.honeybe.com.br
http://www.eroticmagic.com.br
http://www.excittoys.com
http://www.desejosatacado.com.br
http://www.litoralmodaintima.com.br
http://www.redelingerie.com.br
http://www.essencialprazer.com.br
http://www.viaseducao.com.br
http://www.mixsex.com.br
https://www.sexshoprevendedor.com.br

http://www.ousadia.com.br
http://www.excittoys.com
http://www.sexshopatacadao.com.br
http://www.sexshopbarato.com.br

3- Bolsas relógios e acessórios

http://www.emporiumdasbolsas.com.br
http://www.fornecedorbolsasnoatacado.com.br/loja
http://www.spbolsas.com.br
http://www.modaematacado.com.br (bolsas, bijuterias)
http://www.importsvipatacado.com
http://www.robinhoshop.com.br (bolsas, acessórios)
http://www.stockfolheados.com.br (joias, bijuterias)
http://www.chinastar.com.br
http://www.bijutotal.com.br (bijuterias)
http://atacadobsb.blogspot.com.br
http://www.olhaquelinda.com.br/bijuteria-atacado-e-varejo (bijuterias)
http://bijouxcenter.com.br
http://www.simaacessorios.com.br
http://www.lindasilvania.com.br/teste/index.php/main/home
http://www.jdatacado.com.br
http://www.lamorepresentes.com.br
http://www.fabricashopdasbolsas.com.br/loja

4- Sapatos Feminino e Masculino
http://www.lfsapatos.com.br/index.php?option=com_content&task=view&id=46 (sapatos de couro sob encomenda)
http://www.cavalcantecalcados.com
http://www.tubaraocalcados.com.br/atacado
http://www.victorinecalcados.com.br
http://www.danielatacado.com.br
http://www.mixbarato.com

5- Perfumes importados
http://www.freeshopnet.com.br/index.php?cPath=121&osCsid=b0d0d283e0fa6dee6ae840720c34aea6
http://www.perfushow.com.br
http://www.hiperfume.com.br/loja
http://www.atacadoperfumes.com.br
http://www.bbperfumes.com.br
http://www.perfumagi.com
http://www.dfrance.com.br
http://www.importebarato.com.br/perfumes.php
http://ljperfumes.com.br

6- Maquiagem e Cosméticos
http://www.topbela.com.br
http://www.fantasycosmeticos.com.br
http://www.megamaquiagens.com.br
http://www.maquiagensdobrasil.com.br/index.php
http://www.jpanmaquiagem.com.br
http://www.lindamulhershopping.com
http://www.belezamultimarcas.com.br/revendedoresatacado
http://www.lojafixessence.com.br
https://www.tbacosmeticos.com.br
http://www.makeparadise.com.br (Manly, NYX)
http://www.lojafixessence.com.br
http://www.atacadofantasy.com.br
http://www.maquiagemnoatacado.com.br
http://www.makeuplojadalu.com.br
http://www.makeup-atacado.com
http://www.belezamultimarcas.com.br
http://www.maquiagenspw.com.br
http://www.vlxcosmeticos.com.br

7- Brinquedos
http://www.celsoecris.com.br/loja
http://www.atacadomagno.com.br/webvendas/start.php
http://www.nipocenter.com.br
http://www.comercialgomes.com.br/home
http://www.jmatacado.com.br
http://www.atacadoester.com.br/Grupo/7/brinquedos-e-jogos
http://www.catalogodachina.com.br
http://www.milpresentes.com.br
http://www.abcimportadora.com.br
http://aetbrindes.com.br

8- Gráfica
http://www.graficapower.com.br/index/inicio
http://www.brasilgraf.com.br/produto

9- Suplementos Alimentares
http://www.usatotal.com.br
http://www.bodygenics.com.br
http://www.suplementomuitobarato.com.br/
http://www.suplementosrt.com.br

10- Atacados em geral
http://www.gazinatacado.com.br
http://www.superkitb2b.com.br/v02

11- Intermediários
http://brayechi.com/home (seu parceiro na china)

Esses fornecedores abaixo não possuem site por isso você deve entrar em contato por email , peça um catálogo atualizado por email ou diga o produto que você procura.
Exemplo:
“ Olá meu nome é XXXXXXXX , me mande uma tabela de preços atualizada dos seus produtos, por favor.
Att,
(Seu nome)
Todos esses fornecedores entregam via dropshipping mas é preciso entrar em contato pois não possuem site até o momento.

Dennis

Email: vendedor_denis@hotmail.com - Celulares, Games,Notbooks, Pendrives,DVDS, GPS,TVS e muito mais, (peça a tabela atualizada)

Big Marca

EMAIL: bigmarca.vendas@hotmail.com - Roupas de marca e acessórios

Ismael

Email shopimportados07@hotmail.com -Tennis e roupas com preços excelentes.

Roupas de grife em geral

Msn: camisetasdegrife30@hotmail.com
E-mail: roupas_marcasfamosas@hotmail.com

Infocomercial

Email: ifcomercialvendas@hotmail.com –Vários tipos de produtos, celulares, games...

FORNECEDOR DE CELULARES Q5 COM 2 CHIPS, 2 CÂMERAS, SOM 3D, TV, MP3, MP4 E ETC....
E-MAIL: alves.nunes2011@hotmail.com
MSN: jovens_missoes_cristo@hotmail.com
TEL: 27 8125-8771 / 27 9600-5431

ACTION ARTIGOS LTDA

Email: actionltda@gmail.com – Roupas, mochilas, acessórios para eletrônicos etc...

Youl

Email: yul121@hotmail.com Celulares e acessórios

ELETRO

MSN- Messenger- eletro.info@hotmail.com

Leandro

Email / msn - pyencomendas@gmail.com

PIFFERVENDAS

Email: piffervendas@live.com – Games e outros

IRMÃOS FRAGA

Email: ifcomercialvendas@hotmail.com- Helicoptero de brinquedo, peças de computador em geral.

Edilson DE CAMPOS- Email: showroomshop@ig.com.br - Carrinhos de bebê e acessórios em geral.

João Paulo

Email: jpshop@live.com – Pendrives baratos

JOÃO FIRMINO

Email: vendas@planetaimport.com.br Celulares nacionais e internacionais.

João Marcelo

Email: msh.trade@yahoo.com.br – Nextel e celulares em geral

Renata Faraco

Email: contato@blingme.com.br

Paulo Renato

Email: vendas@margiparts.com.br - acessórios para carros ,lâmpadas xênon, faróis, sensores de ré etc...

Ismael - Email: shopcellvenda@hotmail.com- Roupas,Calçados e Celulares

Vanessa Pietrobon
Email: varamiro82@yahoo.com.br -Roupas de marca,camisetas,relógios,mp4...

Felipe lima Email: eduarte_lima@hotmail.com – Roupas e acessórios

ACTION ARTIGOS ESPORTIVOS LTDA
Email: action2003@gmail.com - Chapéus, bones, carteiras,bonés,roupas,lanternas...

Dirlei de Jesus Eletronicos
Email: tceletronicos@gmail.com- Games em geral

INFOSITE ELETRÔNICOS
Email infosite-shop_games@infosite-shop.com -Games em geral

MARCOS ANTONIO
Email: importsbrasilml@gmail.com- Celulares, Nextel, relógios

GAMES E CELULARES
Msn: jktelecominformatica@gmail.com

JOSÉ WAGNER DE SOUZA OLIVEIRA ME -Email: vendas@wmsomevideo.com.br -Celulares, DVD automotivo, auto falantes, mp3,mp4, aparelhos para DJ...

SEBASTIÃO GOMES FILHO- Email: equipeletronicos@hotmail.com - Celulares em geral

GLAICON
Email: atendimento@monisis.com

Celia pereira
Email: victorias.secret.by.celia@bol.com.br - Victoria's Secret Lip Gloss

Maria Conceição

Email: gisele@miamisecret.com.br - Victoria's Secret Lip Gloss

SANDRA.ECOMERCE SANDRA

Email: sandra.ecomerce@ig.com.br - Lingerie A Preço De Atacado

Cleusa Cunha
Email: cleusinhacunha@hotmail.com- Bermudas de marca

Felipe
Email / msn felipe@worldmasterlaser.com.br - Cartuchos de impressoras

Você pode usar também os intermediários caso não tenha cartão internacional e deseja mais opções:

www.importbr.com
www.weshipit.com.br
www.pirilamponet.com.br

Se você estiver em São Paulo (Brasil) você pode entrar em contato com também com fornecedores que vendem por atacado ou mesmo por unidade pelo portal:

http://www.comprasnasantaifigenia.com.br/

São fornecedores no Brasil que te dá à possibilidade de comprar produtos diversos com preços tão bons quanto da China (consulte cada fornecedor pelo site

http://www.comprasnasantaifigenia.com.br

Você também pode estar acessando o site http://www.galeriapage.com.br que tem disponível fornecedores chineses de produtos à pronta entrega

e com garantia ótimos para revenda em sites de leilão como o MERCADOLIVRE, Toda Oferta, ou Lojas virtuais.
Mais fornecedores com vendas também no atacado:

http://www.fornecedorbolsasnoatacado.com.br/loja/
http://www.realatacado.com.br/index.php
http://www.kybellacalcados.com.br/mostruarios.htm
http://www.marvelshop.com.br

ONDE VENDER SEUS PRODUTOS

Uma das grandes dificuldades para quem está começando o comércio eletrônico é "onde vender" existe uma grande diferença de perfil e conhecimento entre os comerciantes do comércio eletrônico.
Sendo assim coloquei aqui nesse manual as melhores formas de se vender na internet, para você que é leigo e não sabe como começar e não entende nada de programação e ficar digitando HTML por horas e horas, esse manual vai ser muito bom para você.
Como já foi dito nos outros ebooks, ficar preso ao mercado livre não é uma boa ideia pois se você quer crescer você precisa explorar mas esse mercado que é tão grande e com infinitas possibilidades.
Então vou ensinar para você as principais formas de se vender pela internet ou até fora dela, o que você vai ler aqui é algo que poucos "marketeiros da internet" revelam, pois não querem ter mais um concorrente mas eu sou diferente e quero que você realmente tenha sucesso.
Leia tudo com atenção e veja em qual perfil e área você se encaixa melhor.

LOJAS VIRTUAIS

Ter uma loja virtual é muito lucrativo e pode custar bem menos do que você imagina ou até mesmo GRÁTIS, partindo do princípio de que você queira algo que seja fácil e descomplicado para iniciantes como você, eu recomendo você usar uma loja pronta, pois é muito mais fácil do que criar uma do zero.
Você já deve ter pesquisado por aí e ter visto muitos serviços desses pela internet, mas nem todos são bons o suficiente ou não atende as suas necessidades
Mas o principal mesmo é o preço muito alto, sendo assim você vai ter acesso agora ao que tem de melhor e mais barato, para você não perder mais tempo por aí, então vamos lá.

Antes é bom ressaltar algo muito importante, que é a diferença entre uma loja paga e outra gratuita.
Uma loja grátis nem sempre você terá suporte 24h o número de produtos ás vezes é limitado, por isso antes de montar sua loja pense e pesquise tudo isso antes, entre em contato com os representantes das mesmas se for preciso.

LOJAS GRÁTIS

No site Loja mais http://www.lojamais.com.br/ você pode ter sua loja virtual de graça em poucos minutos e com todos os sistemas de pagamentos seguros.

O site loja dois http://www.loja2.com.br/sua-loja-virtual-gratis também oferece o serviço gratuito.
Esse sistema também é muito bom - http://shopping.lojasgratis.com.br/

Essa loja é grátis por 35 dias para você testar, se não gostar é só cancelar-http://ebrecho.com.br/

LOJAS PAGAS

O site http://www.superdominios.org oferece uma loja virtual por apenas R$12,95 isso mesmo, doze reais e noventa e cinco centavos e o serviço é de ótima qualidade e já está integrado todos os sistemas de pagamentos seguros, como pagseguro, paypal, pagamento digital e muitos outros, entre no site e confira.
A RG3 oferece um serviço diferenciado pois a loja tem várias funcionalidades e a loja é grátis você só paga a hospedagem á partir de R$14,90 vale a pena conferir- http://www.rg3.com.br/planos_loja.asp
A BR Lojas virtuais http://www.lojasvirtuais-br.com.br é uma das melhores na minha opinião pois o custo de R$25,00 por mês e com ótimo atendimento via email, skip, MSN, e por telefone, e todos os planos de lojas virtuais incluem hospedagem, manutenção, melhorias, suporte, publicidade da loja virtual e dos produtos nos principais sites de busca (ex: Google, Yahoo, Msn, Lycos...).
Você pode achar outras lojas buscando pelo Google , essas que estão aqui descritas são apenas algumas das eu recomendo.
Como você pode notar , as opções são muitas tanto para quem pode investir um pouco ou até mesmo nada.

TODA OFERTA

O site Toda Oferta da UOL é bastante similar ao Mercado Livre, onde as pessoas podem comprar e vender produtos e serviços.
Sendo considerado o maior concorrente do Mercado Livre no Brasil, o Toda Oferta ganha no quesito comissão zero.

Anunciar no site não tem custo algum. Você pode anunciar vários produtos ou serviços que quiser sem ter que pagar nada por isso. E melhor ainda o Toda Oferta não cobra comissão por venda, criando uma grande vantagem em relação ao seu maior concorrente.

Somente recursos de destaque são exigidos pagamentos, porém é opcional para os usuários que querem deixar seus anúncios mais visíveis e chamativos para possíveis compradores e assim, aumentar suas chances de vendas.

As taxas para destacar um anúncio são mínimas, e para colocar um anúncio na página principal do site você vai desembolsar R$ 12,99. Bem abaixo das taxas anunciadas no Mercado Livre.

Os tipos de negociação existentes no Toda Oferta são:

Compre já: O produto anunciado tem um preço fixo para venda.

Dê seu lance: É o famoso leilão. O produto é anunciado com um valor inicial e leva o usuário que der maior lance.

Dê seu lance ($ mínimo): O produto é anunciado com um valor mínimo. Se o maior lance não ultrapassar o valor mínimo estipulado, ninguém concluirá a compra.

MERCADO LIVRE

O site de leilão mais conhecido no Brasil é sem dúvidas o www.mercadolivre.com.br como já dito anteriormente. É um site muito bom para se vender qualquer coisa, mas é preciso ter muita atenção em alguns pontos.
Quando você anunciar um produto tenha sempre em mente que precisa calcular e incluir a comissão de 10% do mercado livre mais a comissão do mercado pago que é de 4,99% atualmente. (Verifique o e-book COMO IMPORTAR DA CHINA), faça as contas antes de fazer qualquer anúncio para você não perder dinheiro.

Vendas pessoais

Outra dica muito interessante é você vender pessoalmente, ou seja, oferecer para lojas do bairro, que não precisa de nota fiscal (caso você seja pessoa física ainda) , você pode montar um catálogo com fotos e preços dos seus produtos, marque um dia para entrega, dê descontos para quem comprar maiores quantidades.

Você pode oferecer para amigos e familiares tanto pessoalmente como pedir para eles entrarem na sua loja virtual ou seu anúncio no site de leilão.

Como você pode ver, não existe limite desde que seja legal, você sendo criativo tem várias formas de fazer o dinheiro chegar até você.

COMO VENDER PELO FACEBOOK

Loja virtual no Facebook

Uma das últimas tendências do e-commerce é a inserção da **loja virtual** no **Facebook**, o que ficou conhecido como F-commerce. Muitas empresas já correram para implementar essa tecnologia em suas operações de e-commerce, não porque seja a tábua de salvação para o e-commerce mas sim porque é preciso acumular experiência também nesta área.



Ter uma *loja virtual no Facebook* é uma tendência do social commerce e por isso é melhor que você comece a ganhar experiência nesse mercado, que a bem da verdade ninguém conhece tanto assim. Por isso, em termos de S-commerce, acredito ser importante essa experiência. O treinamento de pessoal é uma das principais preocupações para a manutenção de uma loja virtual de sucesso. No caso de lojas no Facebook não é diferente.

Como ter uma loja virtual no Facebook

Para quem deseja ter uma *loja virtual no Facebook* existem dois caminhos. O primeiro é o desenvolvimento próprio. Essa é uma solução mais complicada por envolver muita programação e manutenção constante. A segunda opção é utilizar um aplicativo pronto, o que é bem mais indicado do que desenvolver um aplicativo próprio, principalmente para quem está começando.

A vantagem do aplicativo de *F-commerce* é justamente o da terceirização da TI. O Facebook muda seus protocolos a todo momento e por isso, se você parte para a solução de aplicativo próprio, terá que manter uma equipe de plantão para esse tipo de serviço emergencial. Isso significa mais custos para a operação e redução das margens de lucro.

Em nosso curso sobre criação de lojas virtuais sempre cito a opção de criação de lojas no Facebook através de aplicativos prontos como a forma mais adequada para quem deseja conhecer o mercado antes de fazer um investimento de maior vulto em aplicativos próprios.

Lojas virtuais no Facebook não são grátis

Antes que alguém pergunte, é bom deixar claro que não existe loja virtual no Facebook grátis. Todas as ferramentas cobram algum tipo de comissão ou aluguel do aplicativo. Nada mais justo, porque o desenvolvimento, manutenção e hospedagem do sistema tem um custo.

O custo do uso do sistema de loja no facebook em si não é alto, gira em torno de 2% do valor da compra. Deve-se somar a este valor os custos de processamento de pagamento (Moip, Pagseguro, Pagamento Digital ou PayPal). No final das contas, o custo da operação gira em torno de 8,5% do

valor da compra, ai sim, um custo bem elevado que deve ser muito bem avaliado antes de se decidir por esse caminho.
Como disse anteriormente, a opção por ter uma loja no Facebook é uma das tendências do comércio eletrônico, mas antes, deve-se analisar com cuidado a viabilidade do projeto.
veja mais

TWITTER

Nos últimos meses, a popularidade do Twitter, rede social com cara de SMS virtual, avançou espantosamente. O Twitter ganhou a mídia brasileira, foi capa de diversas revistas e ganha reportagens constantemente em publicações de diferentes segmentos. Mas, afinal, de que forma sua empresa pode aproveitar o Twitter para vender?
O Twiter é uma plataforma dinâmica capaz de estabelecer relacionamentos em tempo real e fazer uma informação circular entre uma infinidade de pessoas em segundos. Por isso, ele não pode ser desprezado. "Essa plataforma de microblogging fornece uma ótima oportunidade para que as marcas passem a se relacionar com seus consumidores. Agora, elas são capazes de ouvir seus clientes e respondê-los prontamente em uma conversa mais informal e interativa. Obviamente, deve haver algum benefício ao seguir determinada marca, que além de personificada, precisa desenvolver uma estratégia de linguagem e abordagem capaz de entregar assuntos relevantes e de forma suave, sem causar incômodo. Afinal, basta dar um clique para deixar de segui-la", diz Priscilla Simões, gerente de marketing da Hi-Mídia, empresa de soluções em mídia on-line. Para ela, o Twitter se espalha de maneira mais rápida que as demais redes sociais por se apoiar em uma plataforma acessível e descomplicada. "Essa falta de formalidade e obrigação de leitura acaba imprimindo fluidez e agilidade ao Twitter, impulsionando sua disseminação", afirma.
Para se ter uma idéia do tamanho do fenômeno Twitter, de fevereiro a abril, a quantidade de usuários triplicou, passando de 10 milhões para 30 milhões em todo o mundo. Levando em consideração que a popularizaçãodo Brasil é mais recente, as possilbidades se tornam cada vez mais atraentes.
O volume de marcas citadas no Twitter cresceu 37% entre fevereiro e março deste ano. " A Dell, por exemplo, foi capaz de transpor e adequar seu modelo comercial de incentivos no varejo para a instantaneidade do Twiter, com promoções exclusivas para essa plataforma. E agradou, tornando-se case e acumulando em torno de R$ 2,5 milhões em faturamento advindos dessa rede social nos EUA", conta Priscilla. Outro exemplo interessante vem de uma padaria inglesa que utiliza o Twiter para se comunicar com seus clientes. Através de um equipamento instalado na cozinha, ela avisa seus consumidores quando os pães acabam de sair do forno.
Perceba que ações como da padaria inglesa e a da loja de artigos musicais podem, tranquilamente, ser aplicadas à sua realidade, independentemente de seu ramo de atuação ou localização geográfica. Basta usar a criatividade.

Como você deve saber a divulgação é a alma do negócio, esse site http://www.1000000devisitas.com/?id=533 te possibilita a vantagem de ter milhares de visitas para seu site ou blog de graça isso mesmo DE GRAÇA o que é raro hoje em dia, então faça seu cadastro agora mesmo é rápido e fácil

http://www.1000000devisitas.com/?id=533

ATENÇÃO!

Não somos responsáveis por qualquer tipo de negociação entre você e o fornecedor, toda negociação nacional ou internacional deve ser feita com cautela e pagamentos seguros primeiramente. Qualquer alteração em algum desses sites como fora do ar, erro de digitação, divergência nos preços, é de total responsabilidade do fornecedor, na data que este e-book está sendo criado os sites estão todos no ar e sem divergência e sendo usados por vários clientes.

Sucesso!

Uns nascem Grandes e outros conquistam a Grandeza, mas o verdadeiro poder vem de Deus, se a autorização não viesse do alto, não terias poder nenhum...