

Visite: www.centralexpert.net



Autor : Cassiano R. T. Gomes

ISBN : 978-85-7539-363-5

Editora Madeinparaiba

www.madeinparaiba.com.br

Associado ao Powerserller.com.br

**Este Manual pode ser distribuido
entre amigos ou via Internet**

Visite: www.centralexpert.net



Comprando no eBay por:

Cassiano R. T. Gomes

Índice

- 1- Sobre o Ebay**
- 2- Registrando no Ebay**
- 3- Registrando no paypal**
- 4- Ofertando (Bidding)**
- 5- Seis passos principais para uma boa Compra**
- 6- Alfândega**
- 7- Oportunidades para compradores**
- 8- Como entrar nesse negócio.**
- 9- A melhor técnica para ofertar**
- 10- Como funciona o sistema de qualificações**
- 11- Vender é melhor negócio!**

Visite: www.centralexpert.net

1- O que é o Ebay ?

O Ebay é o melhor lugar para se comprar pechincha. Mil vezes melhor que o mercado livre, o Ebay permite que você aproveite das barganhas , itens de outros países, recebendo seu produto no conforto de sua casa no Brasil.

2- Registrando-se no Ebay

Registrar no ebay pode não ser tão simples como sites como Orkut, hotmail, Skype. O Ebay leva muito a sério a segurança dos usuários. Em alguns casos, o *Ebay* vai exigir que adicione seu Cartão de Crédito e irá efetuar a verificação, em segundos para validar a conta. Isso ocorre devido a utilização de *e-mail* como hotmail, zipmail, bol, yahoo, etc.

Quando usamos um e-mail tipo pop3 (UOL, TERRA , GLOBO), é menos provável que lhe peça somente que você confirme o e-mail enviado para confirmação. Mas devido ao aumento da segurança do próprio sistema do Ebay, pode ser que mesmo utilizando um email pop3, o Ebay continue a pedir o cartão. Tentamos contactar o Ebay e foi dito que o sistema de identificação utiliza alguns parâmetros para identificar um fraudador. Quando o sistema deles não consegue identificar o IP da sua máquina com seu provedor de email, um “Red Flag” sinal vermelho acende. Veja nossa página [PASSO A PASSO](#) e siga as instruções para quem não tem cartão ainda .:



<http://www.powerseller.com.br/passo1.htm>

Dica 1- Você pode pedir um cartão pré-pago que não consulta Serasa nem SPC com limite estabelecido pelo valor que você põe nele . Digamos, você deposita 20 reais no cartão habilitando-o e já pode se cadastrar tanto no eBay quanto no Paypal . O único cartão no Brasil Pré-pago é do Unibanco , ligue 4004-3000 e forneça o numero de indicação 1170015878004 . Você poderá receber fundos Paypal nesse cartão também .

Visite: www.centralexpert.net

Dica 2: Você pode ter quantas contas quiser no *Ebay*, pois eles não restringem quantidade. Cada conta usará, um e-mail. Mas caso você tenha mais de uma conta registrada no mesmo endereço, fique ciente que se alguma coisa sair errado com uma conta, TODAS sofrerão a mesma punição. No Caso de lances falsos ou qualquer infração das normas do *Ebay*, eles iram suspender ou congelar sua conta e todas as que estiverem no mesmo endereço de IP. O Mercado Livre tem a mesma política de segurança que controla o IP logado e dados que cruzam-se e se tornam uma arma contra o usuário. Portanto, evite possuir várias contas com mesmo endereço de registro utilizando o mesmo IP. Para se registrar, você pode ir pelo nosso site <http://www.powerseller.com.br> ou seguir direto para o [PASSO A PASSO](#) clicando no link

[click aqui para ir para o passo a passo](#)

3- Registrando no Paypal

O *Paypal* é uma das mais interessantes ferramentas que surgiram na Internet. De propriedade do Ebay, tornou-se o banco digital mais utilizado pelo mercado Internet, permitindo pessoas pagar, receber, transferir instantaneamente dinheiro digital. Até maio de 2007 não era possível sacar fundos para Brasil eletronicamente.

A partir de maio PayPal anunciou seu novo serviço que oferece transferência de fundos ou retirada para cartões da marca VISA (crédito, débito, ou cartão pré-pago) para mais de 26 mercados internacionais. A empresa disse que essa nova forma de retirada foi um alívio para os mercados onde não se podia fazer retiradas.

"Um bom exemplo é O Brasil , afirma o Paypal. No passado, clientes brasileiros so podiam retirar fundos com check. Agora, contas brasileiras podem retirar seus fundos de uma forma totalmente segura e ter seus fundos online ou off line para compras gerais usando seus cartões Visa e Master ."

Visite: www.centralexpert.net

My AccountSend MoneyRequest MoneyMerchant ToolsAuction Tools

OverviewAdd FundsWithdrawHistoryResolution CenterProfile

Withdraw Funds

Secure Transaction

PayPal offers the following options for withdrawing funds from your PayPal account.

Options	Processing Time	Cost
Request a check from PayPal	4 - 6 Business Days ?	\$11.00 USD
Transfer funds to your bank account	Banks in the U.S. 3-4 Business Days ?	Free for banks in the U.S.
Transfer funds to your card	5-7 Business Days ?	\$5.00 USD

Essa nova opção está disponível para : Argentina, Brazil, Bulgaria, Chile, Cyprus, Estonia, Gibraltar, Iceland, Indonesia, India, Israel, Italy, Latvia, Lichtenstein, Lithuania, Luxembourg, Malaysia, Malta, Philippines, Romania, San Marino, Slovakia, Slovenia, Turkey, UAE, and Uruguay. Essa mudança vem ocorrendo desde maio e abrange 87 novos mercados.

My AccountSend MoneyRequest MoneyMerchant ToolsAuction Tools

OverviewAdd FundsWithdrawHistoryResolution CenterProfile

Withdraw Funds to your Card

Secure Transaction

Withdrawals to your card must meet the [minimum withdrawal amount](#).

If you are withdrawing to a prepaid card, the amount that you can withdraw might be different from your PayPal account withdrawal limit. For more information, contact your card issuer.

From This Balance: \$0.00 USD

Amount:

To:

[Add Card](#) | [Currency Converter](#)

Note: PayPal charges a fee for withdrawals to your card. [Learn more about withdrawals to your card.](#)

Para utilizar o Paypal precisa-se possuir um cartão de crédito internacional. Sem o cartão, seu limite é 750 USD no total somando fundos recebidos e enviados . Passou disso ele trava e so sai adicionando um cartão de crédito . Veja em nosso site como e qual cartão pedir!

Visite: www.centralexpert.net

Brazilian Premier Account Overview

Name: cassiano r t gomes

Email: cassiano@email.com [\(Add email\)](#)

Status: **Brazilian - Verified** (1)

Balance: \$0.22 USD

Usuários com conta no Brasil, depois de verificado.

Para se tornar usuário do *Paypal -Brazilian-verified*, você vai precisar adicionar (no momento – ou após inscrição) um cartão de crédito internacional com as bandeiras aceita pelo Paypal. Dessa forma, o *Paypal* verifica com o banco local comparando endereço registrado com estas entidades e com o que você forneceu pelo site. Por isso, é importante que você saiba qual é o endereço registrado no seu Banco e não cometer o erro de misturar endereços, o que vai atrasar bastante o procedimento de registro. Depois de fornecido o cartão ao sistema do *Paypal* eles cobram um pequeno valor. O título da transação vem em nome do *Paypal 2345- (****)* onde os (*) são justamente a senha verificadora da sua conta. **ATENÇÃO: NAO SAO OS 4 ULTIMOS NUMERO DO CARTAO!** Muita gente pensa que é os 4 ultimos números do cartão e tenta mais de 3 vezes. Isso bloqueia o *Expanded Use Enrollment* que agora só poderar sair se for enviado tudo por fax . Portanto, espere seu extrato do cartão. Anote os números e procure na sua caixa de e-mail um com titulo *Enter your Expanded Number* ou entre no seu *Paypal* e no menu esquerdo observe o link - *Complete Expanded Use Enrollment*. Entre e adicione seus quatro números e estará verificado pelo programa de integridade.

Para mandar e receber dinheiro para outro usuário do *Paypal* você só vai precisar do e-mail da outra parte negociadora que está registrado no *Paypal*. Basicamente o número de sua conta será o e-mail registrado no *Paypal*. Por isso não divulgue abertamente.Vamos abrir sua conta no paypal agora ? Click aqui [PASSO A PASSO Paypal](#)

4- Ofertando (Bidding)

Tudo registrado e pronto, agora é hora de dar lance. Caso seja um produto com preço apenas “buy it now” não haverá alternativa para ofertar. Caso seja um produto (leilão e compra) vai aparecer dois preços (*start bidding e buy it now*) Se você ofertar, alguém pode usar o *buy it now* e tomar de você o produto. Quanto à venda apenas de leilão, nunca aparece o último lance, mas apenas o penúltimo. Quando você der seu lance e cobrir o último lance, então você será o último lance e não parece o valor do seu lance, mas apenas do seu adversário (penúltimo lance). Você pode colocar um lance bem mais alto que o penúltimo. Só vai perder se alguém cobrir sua oferta. Lembre-se que o valor que vai ser pago é o do penultimo lance. Ou seja, se você ofertou 30 USD e o penúltimo ofertou 20 USD, você irá pagar apenas os 20 USD caso termine sem mais lances. Se no ultimo minuto outro comprador tenta bater você dando um lances maior ex. 2 USD , se o comprador atingir 28 USD você irá pagar 28 ou qualquer que seja o penúltimo lance

5- Seis passos para fazer uma boa compra (flawless transaction)

Passo 1 – Encontrando o produto

Na posição de comprador, o primeiro passo para uma boa compra é pesquisar em busca de uma pechincha. Nunca se deixe contentar com as primeiras listas de resultados e experimente muitas combinações dos nomes daquilo que procura (combinações da marca e modelo); Os melhores negócios são sempre postos por particulares a quererem ver-se livres de algo que já não usam e querem vender rápido. Acontece que estes particulares muitas vezes limitam-se a por os itens de forma pouco categorizada o que para encontrar pode ser mais difícil. O indicado é perder tempo na procura, até fazer sua primeira oferta no ultimo minuto!

Visite: www.centralexpert.net

Passo 2 – Observando qualificação do vendedor

Quando estamos pesquisando produtos, precisamos levar em conta o feedback do vendedor. Alguns feedbacks são realmente injustos. Por isso observe os negativos para ter certeza de que não foram injustos. Geralmente, a qualificação deve salientar sobre o serviço do vendedor ou sobre o serviço, o produto. É quase impossível encontrar um vendedor 100 % positivo. Existe, mas é, realmente, difícil.

Passo 3 – Perguntando ao vendedor

Perguntar ao vendedor é o passo mais indicado antes de fechar uma compra . Quem decide levar um negócio, vendendo no Ebay, tem que aprender a responder todos os e-mails com detalhes . Se o vendedor não responder, ou usar repostas rápidas demais , não vai lhe oferecer um bom atendimento. É muito importante que você escreva bem o inglês da pergunta. Fica difícil de responder uma pergunta que não se compreende .

Passo 4 – Observado o custo do envio

Esta parte do processo é uma das mais importantes e que mais surgem dúvidas por isso o contato com o vendedor no passo anterior é imprescindível para esclarecer essa dúvida. Se caso não tiver “worldwide” na descrição , “S.america N. america” mas somente UNITED STATES é porque esse vendedor não quer enviar para fora do país por razões pessoais. A USPS agora está disponibilizando cálculo automático para envios .

Você pode calcular sozinho colocando lá que está no Brasil e adicionando seu CEP. O preço vai estar lá indicado e dessa forma nem se quer precisa perguntar ao vendedor.

Passo 5 – Forma de Pagamento

A maioria dos bons vendedores apenas aceita paypal como forma de pagamento. É mais seguro para própria comunidade quanto para vocês já que o paypal permite que sua transação esteja mais confiável e coberta pelo seguro (buyer protection). Evite vendedores que só aceitam cheques ou money order. Se alguém não perdeu tempo

Visite: www.centralexpert.net

para abrir sua conta do paypal e justifique ter medo, esse vendedor não merece estar na comunidade e não merece confiança. Alias foi proibido pagamento via Money Order!

Passo 6 – Ofertando (Bidding)

Existe pessoas que por não saber seus direitos e deveres e causam uma transação complicada. Alguns vendedores não enviam para países que eles sabem que haverá problema. É preciso entender quais são seus direitos e deveres nessas transações. Evitando problemas com o vendedor e criando espaço para nosso país comprar no Ebay. Dai surgiu o motivo principal que o vendedor especifica o envio apenas para seu país de origem e o Ebay automaticamente filtra não permitindo que usuários de outros países ofertem lances (bid). A única forma de evitar esse bloqueio é possuir endereço no país do vendedor como endereço na sua conta de Ebay. Dessa forma, você pode ofertar em qualquer item de um país especificado. Nós fazemos isso, só que o endereço registrado e de um amigo que recebe nossas compras e envia para o Brasil. O numero do envio precisa ser informado pelo vendedor , caso ele não o faça , você precisa pedi-lo. Uma vez que o item entre no país o correios scaneia a encomenda e você já pode visualizar o processo de chegada. Uma vez que ela seja retida para cobrança de imposto é bom você já saber de ante mão a lei.

6 - Alfândega

Remessas postais internacionais podem se beneficiar do Regime de Tributação Simplificada (portaria n: 156 de 24/06/1999 – Ministério da Fazenda) que estabelece as seguintes regras: Bens com valor até \$ 3.000,00 (três mil dólares americanos) pagam imposto de importação de 60% sobre o valor aduaneiro da mercadoria, comprovado por documentação fiscal emitida no país de procedência. O valor aduaneiro sobre o qual incidirá o imposto será a soma do valor dos bens integrantes da remessa postal, acrescida do custo de transporte (tarifa postal), bem como do seguro relativo a esse transporte (seguro postal se houver).

EXCEÇÕES:

- Bens com valor aduaneiro até \$ 50,00 (cinquenta dólares americanos), cujo remetente e destinatário são pessoas físicas, estão isentos de imposto de importação, quando distribuídos pelos Correios;
- Medicamentos destinados a pessoas físicas têm alíquota zero de imposto de importação;
- Livros, jornais, periódicos e o papel utilizado para sua impressão estão isentos de impostos, conforme previsto no artigo 150, inciso VI, alínea "d" da Constituição Federal / 1988;
- Estas regras não se aplicam a bebidas alcoólicas, fumo e tabacaria e bens destinados à revenda.

Dica: Sempre que compramos no *Ebay*, procuramos um vendedor que permita enviar *worldwide*. Seu produto precisa ser enviado por uma pessoa física. Items que custem até 50 USD sejam marcados como presente, não pode ser cobrado imposto. Precisa perguntar ao vendedor se ele pode baixar o valor declarado nos Correios americano para menos de cinquenta dólares e usar o próprio nome - Pessoa Física - e não o nome da empresa - Pessoa Jurídica - na hora de preencher o formulário no correio Oficial dos Estados Unidos - USPS. Logicamente, um *laptop* não custa quarenta e nove dólares, nem um celular *Nokia* de última geração, por isso precisa entender que o agente alfandegário não é burro e vai abrir todas as caixas. Por isso, marcar o formulário de envio como se a mercadoria fosse presente “*Gift*” e até mesmo colocar um cartão de aniversário são alternativas que ajudam a burlar o agente alfandegário. Caso seu produto fique retido, receberá uma notificação via telegrama para recolher o produto após pagar o imposto na Receita Federal ou nos Correios central mais próximo, o qual deve possuir uma sessão da Receita para recolher os impostos e retirar a mercadoria.

Se seu produto foi enviado como pessoa jurídica para pessoa física, eles vão cobrar sobre o valor do produto e do frete juntos, o Imposto Federal e o ICMS. Se forem enviados de pessoa física para pessoa física eles cobram os mesmos impostos sobre valor do produto apenas. Se você foi notificado e acha injusto ou mesmo está errado, você tem o direito de

Visite: www.centralexpert.net

apelar . Imprima a prova (pagina do leilão) ou mesmo do paypal e mostre quanto pagou. Procure o chefe do setor Colis Postis, não fale com subordinados. Mostre a supervisor que o valor esta errado. Eles exageram muito e você tem o direito de reclamar, exerça-o! Eles retificam com a assinatura do chefe. Lembre-se que valor declarado não é valor comprovado . Se o vendedor declarar e não adicionar um invoice proform não vale de nada o valor declarado. A Alfandega irá pedir prova de pagamento. Se o vendedor adicionar o invoice pode ser que so receba a notificação com valor para pagamento como esperado. Do contrario eles abitram valores e ai se torna um pesadelo na vida de todo comprador . Ssempre haverá a dúvida se cobraram imposto ou não, pois depende de variáveis como: cidade, tamanho do pacote, humor do funcionário e volume de envios já que se você receber mais de 10 envios em um mês você não vai ter como negar que é um negócio comercial. A verdade é que mesmo com impostos, você sai beneficiado do preço e da mercadoria que, muitas vezes, aqui não existe. Sempre que comprovar o preço (cartão, paypal) a receita só irá cobrar em cima dos valores comprovados. Por isso, imprima o comprovante de pagamento Paypal já que poderá ser necessário.

7- Oportunidade para compradores

Há um período do ano nos EUA que há muito “*queima*” de preços e na Internet isso também ocorre. Diferente do mundo real, no Ebay o queima de preço ocorre por falta de compradores conectados, dando lances. Existe um ditado que diz - Quanto mais quente, menos pessoas comprando - e eu já provei desse “*veneno*”, vendendo alguns produtos a um centavo que antes saiam por cinquenta dólares. Por isso, de julho a setembro pode encontrar pechinchas de todos os tipos, pois alguns vendedores inexperientes continuam listando seus produtos por um centavo sem saber que muitas pessoas saíram em férias e estão curtindo a vida. Nós, vendedores, a cada ano que passa buscamos novas técnicas de vendas para evitar prejuízo, mas os novos vendedores podem ter uma surpresa se não acompanharem seus produtos nas vendas e surge assim uma oportunidade para

compradores. Você pode comprar algo por valores bem acessíveis somente por falta de concorrente.

8- Como entrar nesse Negócio

Drop shipping - Este serviço surgiu nos EUA, mas essa idéia de receptores de mercadoria é bem antiga. Com o aumento das vendas pelo Ebay muitas empresas sentiram na pele a falta de compradores. Algo estava tirando as vendas dos intermediários e era o Ebay. A partir daí, eles passaram a vender seus produtos no próprio Ebay concorrendo com seus próprios fornecedores e clientes. E nesse cabo de guerra surgiu um novo serviço chamado *Drop Shipping*. Nada mais é que uma pessoa que envia o produto a você ao invés de você ter no seu estoque. Algumas empresas fornecem fotos do produto, descrição e até a própria boneca de venda (html) para ser listada no Ebay e se encarregam de enviar pra você direto do próprio estoque para o comprador. Realmente, esse serviço foi muito além do que imaginavam os idealizadores do Ebay quando permitiram que pessoas, fornecedores, distribuidores e intermediários se beneficiassem desse mercado como nunca houve antes. Você pode encontrar um mesmo produto que está listado por dezenas de pessoas que não possuem estoque. Elas vendem para outra pessoa enviar. Foi uma solução encontrada pelos intermediários para fazer parte da cadeia do Ebay. No caso brasileiro é possível sim participar dessa ciranda, bastando ele saber as informações sobre os serviços e dominar o inglês para entender como tudo funciona. No entanto, essa atividade tem sido constantemente banida do eBay, pois países como a China produzem muita falsificação e eBay vem banindo tal prática.

Drop shipper - Para os brasileiros surgiu um tipo de serviço chamado *drop shipper* que nada mais é que uma pessoa que te fornece um endereço nos EUA para você enviar essas compras. Essa pessoa recebe a mercadoria, muda preço do produto e envia como pessoa física na modalidade presente. Essa é uma idéia boa e funciona, mas não funciona para produtos eletrônicos caros como laptops, celulares e relógios. Mas funciona bem com item não eletrônicos e de baixo valor material enviado em envelope. Mas tenha bastante cuidado e sempre haverá a dúvida pois depende de variáveis como volume de envios já

Visite: www.centralexpert.net

que se você receber mais de 10 envios em um mês você não vai ter como negar que é um negócio comercial. A verdade é que mesmo com impostos, você sai beneficiado do preço e da mercadoria que, muitas vezes, aqui não existe. Sempre que comprovar o preço (cartão, paypal) a receita só irá cobrar em cima dos valores comprovados. Por isso, imprima o comprovante de pagamento Paypal já que poderá ser necessário.

9- A melhor técnica de ofertar

Muitas vezes não temos tempo ou paciência para esperar para o final ou observar a tendência de preço final para um determinado item e damos o lance muito antes do leilão terminar, contudo este ato pode ser inimigo do seu bolso, pois uma vez que você derruba o preço do adversário a tendência é ele cobrir sua oferta imediatamente e este jogo se torna caro e às vezes frustrante. O melhor amigo da pechincha ou simplesmente para poupar real, é deixar para ofertar no último minuto antes de terminar. Qualquer comprador experiente no *Ebay* poderia listar muitas técnicas, mas se tivesse de escolher uma, como a mais importante delas, seria sem dúvida a chamada - *Snipping* - que é dar um lance no final do leilão.. Eu costumo nos últimos 30 segundos dar lances pequenos até bater o adversário e continuo a dar lances com diferença de cinco dólares mais ou menos. Até o maior lance ser coberto, você será sempre o vencedor. Se o meu adversário for mais rápido do que eu ele ainda assim vai perder. Alguns dão um lance alto e saem em viagem e ao chegar, observam que perderam por 1.00 dólar. Por isso, adicione o produto na lista de desejo e espere os últimos 30 segundos. Lembre-se que vai pagar o menor lance acima do oferecido pelo adversário.

Dica: Com tantas coisas boas para comprar você pode facilmente ficar perdido, por isso aprenda a sempre por itens que lhe interessou no *watch list* do seu painel de controle (My Ebay), pois sempre poderá rastrear e, até mesmo, saber por quanto aquele item foi vendido.

Visite: www.centralexpert.net

10 - Como funciona o sistema de qualificações

Reputação é um dos fatores mais importante quando se esta querendo chegar longe no *Ebay*. E muitos vendedores não olham suas qualificações. No entanto ele pode acionar pré-requisitos automaticamente. Ele pode barrar desde usuários com negativo, usuários de países que ele não deseja e por iss, manter a conta sempre limpinha é um bom começo.

Enfim, qualificar é mais que uma ferramenta de segurança. Se o vendendor não enviar seu produto essa é a uncia arma que tem. São 90 dias que podem está qualificando o comprador, use esse tempo pra tentar ao máximo que seu produto chegue até você. Se o produto foi perdido, peça ao vendedor que envie novamente. Logico ele vai querer enviar, mas alguns não vão querer e ai o negativo entra como sua arma. Você encontra essa ferramenta no MY EBAY, lado esquerdo em baixo [FEEDBACK]. Lá voce vai ver todas suas compras em aberto para qualificar os vendedores. Caso passe os 90 dias contados do dia da compra, ele desaparece e você não poderá mais deixar sua qualificação

Visite: www.centralexpert.net

11 – Vender é o melhor negócio.



**Primeira Livro sobre o eBay
em português
117 págnas**

**Ensina a comprar e vender .
Dicas para não ser suspenso ,
como evitar , como sair de
situações problemáticas**

Peça no link abaixo

**Para mais informações sobre novidades do eBay
e novos serviços disponíveis acesse:**

www.powerseller.com.br
