COMO GANHAR MAIS DE R$ 3.000,00 POR MÊS, VENDENDO NO MERCADO LIVRE.

É PROIBIDA A CÓPIA INTEGRAL OU PARCIAL DESTA OBRA PARA REVENDA DE ACORDO COM A Lei Federal n º 9.610/98 DOS DIREITOS AUTORAIS.

NESTA PRIMEIRA PARTE, VAMOS PARTIR DO PRINCÍPIO QUE VOCÊ TENHA UM CADASTRO NOVO E NENHUMA QUALIFICAÇÃO POSITIVA.

É MUITO DIFÍCIL COMEÇAR, POIS NINGUÉM GOSTA DE COMPRAR DE USUÁRIO NOVO, E SEM NENHUMA QUALIFICAÇÃO.

PARA RESOLVER ESTE PROBLEMA, VOCÊ PODE CONSEGUIR VÁRIAS QUALIFICAÇÕES POSITIVAS SEM TER QUE COMPRAR OU PAGAR NADA.

MUITOS VENDEDORES TEM ANÚNCIOS GRÁTIS, PRINCIPALMENTE SOBRE RENDA EXTRA, É SÓ VOCÊ PROCURAR OS ANÚNCIOS , VER SE REALMENTE NÃO PRECISA PAGAR NADA E SE VOCÊ SERÁ QUALIFICADO POSITIVAMENTE SE DER O LANCE. VEJA: COLOQUEI NA OPÇÃO DE BUSCA A PALAVRA (GANHE DINHEIRO)



Sua busca: GANHE DINHEIRO

Sua busca foi bem sucedida nas seguintes categorias

- 8 produtos: em Livros → E-books e Cursos
- 5 produtos: em Informática → Internet e Redes → Outros
- 5 produtos: em Animais → Livros e Revistas
- 4 produtos: em Saúde e Beleza → Outros
- 3 produtos: em Agro, Indústria e Comércio → Agrícola → Outros

Ver mais produtos em outras categor

Buscar Todos os produtos em Todos os Estados Ok

Ordenar menor preço Ordenar

Listagem | Galeria de Fotos

Produtos: 1 a 50

normal de produtos	Preço	Ofertas	Visitas	Finaliz
Software Gerador De Renda Extra! Ganhe Dinheiro Dormindo!! Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	17	661	12
Ganhe Dinheiro C/ Computador Navegando Internet Renda Extra Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	5	363	12d
Software Gerador De Renda Extra! Ganhe Dinheiro Com Ele!!! Compre Já!	R$ 1.00	5	167	16d
Ganhe Dinheiro Para Navegar Na Internet!!! Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	-	37	1h



	Ganhe Dinheiro Para Navegar Na Internet!!! Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	3	57	1h 55m
	Ganhe Dinheiro Navegando Na Internet!!! Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	-	89	57m 25s
	Ganhe Dinheiro Para Navegar Na Internet!!! Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	-	13	1h 55m
	Ganhe Dinheiro Navegando Na Internet - Provedor Lhe Paga Compre Já!	R$ 1.00	2	26	6d 8h
	Ganhe Dinheiro Navegando Na Internet - Provedor Lhe Paga Compre Já!	R$ 1.00	-	3	6d 8h
	Ganhe Dinheiro Navegando Na Internet - Provedor Lhe Paga Compre Já!	R$ 1.00	4	46	6d 8h
	Ganhe Dinheiro Navegando Na Internet - Provedor Lhe Paga Compre Já!	R$ 1.00	-	2	6d 8h
	Ganhe Dinheiro Navegando Na Internet - Provedor Lhe Paga Compre Já!	R$ 1.00	-	3	6d 8h
	Gratis Convite Para O Link25 E Ganhe Dinheiro Com Ddd E Ddi Compre Já!	R$ 1.00	3	32	5d 6h
	Loja Virtual + 1 Mês De Hospedagem - Ganhe Muito Dinheiro Compre Já!	R$ 1.00	2	40	4d 12h
	Ganhe Dinheiro Para Conectar Na Internet Negociação Normal Mercado Pago	R$ 1.00	-	7	4d 7h
	Ganhe Dinheiro Com A Internet Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	-	58	1d 23h
	Faça Anuncios No Publipt/ Ganhe Dinheiro Apenas Lendo E-Mail Compre Já! Mercado Pago	R$ 1.00	1	13	9d 1h

VOCÊ DEVE USAR A BUSCA COM PALAVRAS QUE TEM A VER COM OFERTAS GRÁTIS
TIPO: TRABALHE EM CASA – MULTINÍVEL – GRATIS – RENDA EXTRA ETC.....

LEIA ATENTAMENTE OS ANÚNCIOS, TODOS AQUELES QUE OFERECEM QUALIFICAÇÃO POSITIVA SEM TER QUE PAGAR NADA, ENTÃO APROVEITE, VOCÊ NÃO ESTARÁ FAZENDO NADA CONTRA AS REGRAS DO MERCADO LIVRE, VOCÊ É APENAS UM COMPRADOR. E SENDO ASSIM, VOCÊ PODE COMPRAR O QUE QUISER.

ATENÇÃO: NÃO CRIE VÁRIOS USUÁRIOS PARA DAR LANCE NOS SEUS PRODUTOS PARA TROCAR QUALIFICAÇÕES. EXEMPLO, VOCÊ JÁ TEM UM APELIDO E CADASTRA ALGUNS PRODUTOS, DEPOIS VOCÊ CRIA VÁRIOS USUÁRIOS E FICA DANDO LANCE NESTES PRODUTOS, DEPOIS CADA UM FAZ A QUALIFICAÇÃO POSITIVA. PODE ESPERAR QUE DENTRO DE POUCOS DIAS, O MERCADO LIVRE CANCELA SEU USUÁRIO. PORTANTO, NEM PENSE EM FAZER ISSO.

SE VOCÊ TEM CONTATO COM PESSOAS QUE USAM O MERCADO LIVRE, OUTRA COISA QUE VOCÊ PODE FAZER É CADASTRAR 1 PRODUTO COMO POR EXEMPLO CURSO DE MUSCULAÇÃO, INSIRA NA QUANTIDADE, 10 UNIDADES E O PREÇO DE R$ 1,00. ENTRE EM CONTATO COM SEUS AMIGOS DO MERCADO LIVRE E OFEREÇA ESTE CURSO SEM TER QUE PAGAR NADA, BASTANDO APENAS FAZER A QUALIFICAÇÃO POSITIVA E ELOGIAR O PRODUTO E O VENDEDOR.
VOCÊ VAI GASTAR COM A COMISSÃO DAS VENDAS DESTES 10 PRODUTOS, MAS EM COMPENSAÇÃO, VAI RECEBER MAIS 10 QUALIFICAÇÕES POSITIVAS. SOMANDO COM AS OUTRAS QUE VOCÊ PODE CONSEGUIR DE GRAÇA, COMO EXPLIQUEI ACIMA, VOCÊ JÁ PODE COMEÇAR SEU NEGÓCIO COM PELO MENOS UMAS 20 QUALIFICAÇÕES, O QUE É POUCO, MAS JÁ VAI DAR MAIS SEGURANÇA PARA SEUS CLIENTES.

TODO INÍCIO É MESMO DIFÍCIL, MAS EM POUCOS DIAS, ASSIM QUE SUAS QUALIFICAÇÕES FOREM AUMENTANDO, VAI COMEÇAR A RECEBER MAIS LANCES E CONSEQUENTEMENTE, VENDER MAIS.

SÓ PARA VOCÊ TER UMA IDEIA, VEJA COMO FOI A MINHA EVOLUÇÃO NAS 5 PRIMEIRAS SEMANAS DE VENDA.

VEJA QUE USEI A TÁTICA DE COMPRAR ALGUNS PRODUTOS GRÁTIS, COMO EXPLIQUEI ACIMA

1ª SEMANA



2ª SEMANA



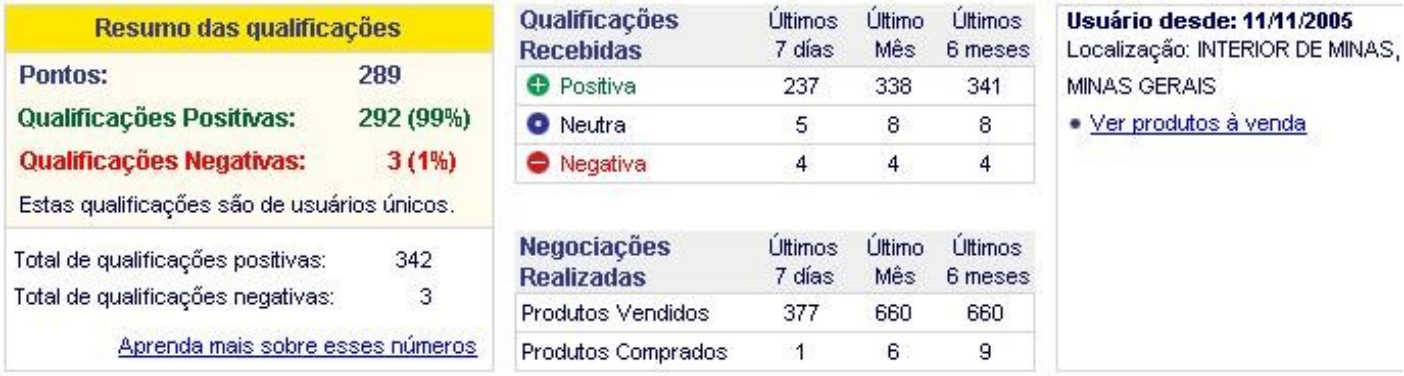
3ª SEMANA



4ª SEMANA



5ª SEMANA



HOJE ESTOU COM UMA SITUAÇÃO MUITO MAIS TRANQUILA, PORQUE NO INICIO É UM POUCO DIFÍCIL E NÃO VENDEMOS TANTO, MAS COMO DISSE, A MEDIDA QUE SUAS QUALIFICAÇÕES VÃO AUMENTANDO E COM ISSO A CONFIANÇA DO COMPRADOR, AI SUAS VENDAS COMEÇAM A DECOLAR DE VEZ.

SE VOCÊ AINDA NÃO TEM PELO MENOS UMAS 20 QUALIFICAÇÕES POSITIVAS, SIGA O QUE FALEI ANTERIORMENTE. E, SE O SEU USUARIO ATUAL TIVER POUCAS QUALIFICAÇÕES E INFERIOR A 98%, ACHO MELHOR CRIAR UM USUÁRIO NOVO, POIS QUEM TEM POUCAS QUALIFICAÇÕES E AINDA POR CIMA TEM NEGATIVO, VAI SER MAIS DIFÍCIL AINDA.

VAMOS AGORA TRATAR DO SEGUINTE ASSUNTO: O QUE DEVEMOS ANUNCIAR NO INÍCIO DAS VENDAS.

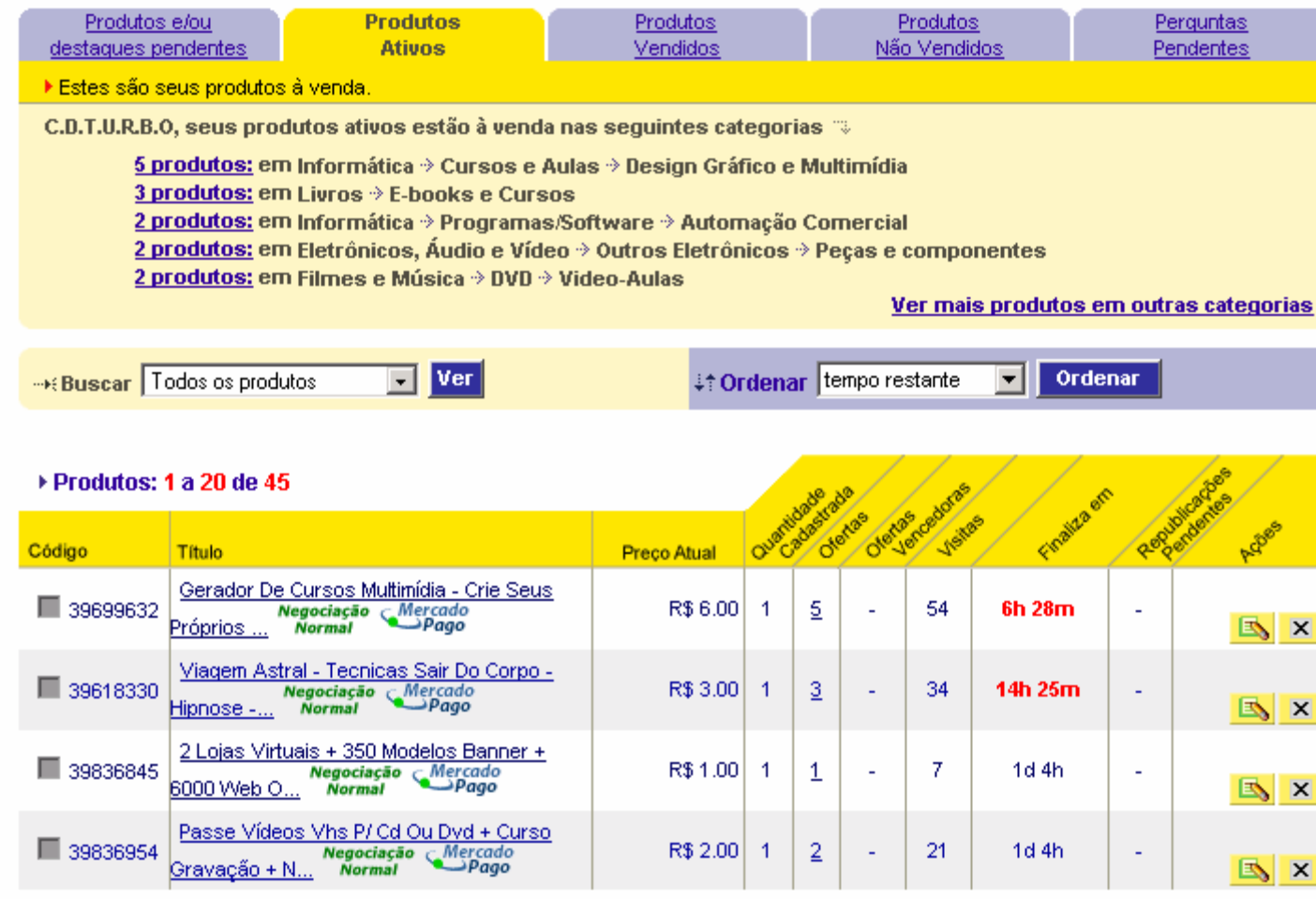
A MELHOR FORMA DE CONSEGUIR VENDAS IMEDIATAS, É USAR A OPÇÃO: LEILÃO DE R$ 1,00

NESTA MODALIDADE VOCÊ VAI CADASTRAR SEUS PRODUTOS E AS PESSOAS VÃO DANDO LANCES, QUEM DER O MAIOR LANCE, SERÁ O VENCEDOR E LEVA O PRODUTO.

CADA ANÚNCIO DESTE, CUSTA R$ 0,20 E A COMISSÃO POR VENDA É DE R$ 1,00 – ENTÃO, CADA ANÚNCIO VAI TE CUSTAR R$ 1,20 – SE AO FINALIZAR O LEILÃO, O MAIOR LANCE FOR SOMENTE R$ 1,00, VOCÊ PERDE R$ 0,20 QUE GASTOU COM O ANÚNCIO, MAS EM COMPENSAÇÃO, GANHOU UM CLIENTE. MAS TEM UMA VANTAGEM, VAI RECEBER UMA QUALIFICAÇÃO POSITIVA. ACIMA DE R$ 1,00 QUE SEU PRODUTO FOR VENDIDO, É LUCRO LIVRE.

VOCÊ DEVE TOMAR CUIDADO PARA NÃO DEIXAR SEU ANÚNCIO VENCER, SEM QUE NINGUÉM TENHA DADO LANCE, QUANDO TIVER FALTANDO POUCAS HORAS PARA SEU ANUNCIO ENCERRAR, AUMENTE O PRAZO DE VENCIMENTO.

VEJA O EXEMPLO:



O PRODUTO GERADOR DE CURSOS MULTIMÍDIA FALTAM APENAS 6 HS PARA TERMINAR E TEM 5 OFERTAS, MAS IMAGINE QUE ELE NÃO TENHA NENHUMA OFERTA, NESTE CASO, AQUELE QUADRADO VERDE COM UM LÁPIS, SERVE PARA VOCÊ MODIFICAR SEU PRODUTO, BASTA CLICAR E TERÁ A MESMA TELA QUE VOCÊ USA PARA CADASTRAR SEU ANÚNCIO. SE VOCÊ COLOCOU ESTE ANÚNCIO COM VENCIMENTO EM 3 DIAS, AUMENTE MAIS UMAS 12 HORAS E COM ISSO, VAI TER MAIS TEMPO PARA QUE AS PESSOAS CLICAREM NO SEU ANÚNCIO. FIQUE SEMPRE ATENTO A ISSO PARA NÃO TER SEUS LEILÕES FINALIZADOS SEM VENCEDORES.

DICAS IMPORTANTES PARA FAZER SEU ANÚNCIO:

Utilizando o menu de navegação clique em Vender. Em seguida você deverá completar quatro passos muito simples e rápidos para anunciar seu produto:

1) Selecione a categoria: Clique em Navegar e acesse as categorias até encontrar a que melhor se ajuste às características de seu produto. Antes de anunciar seu produto verifique se o mesmo não tem a comercialização proibida.
2) Descreva seu produto: Inclua todas as informações que você julga importante sobre seu produto. Quanto mais detalhes colocar, maiores serão suas possibilidades de venda. Além disso, você poderá dar uma apresentação original ao seu produto selecionando desenhos , incluindo fotos e links com informações úteis sobre suas atividades no MercadoLivre e sua forma de negociar.
3) Destaque seu produto: Selecione as Opções de Destaque que preferir para promover seu produto. Para anunciar um produto sem Opções de Destaque, você deverá selecionar a opção Sem Opções de Destaque.
4) Revise e confirme: Leia atentamente todas as informações sobre seu produto e, se desejar, faça alterações clicando no botão Modificar. Após confirmar seu anúncio.

Descreva em detalhe as características do seu produto

Ao preparar a descrição do seu produto para venda, coloque-se no lugar do comprador. Imagine coisas que o fariam se interessar pelo produto.
Uma boa descrição é concisa, bem organizada e fácil de ler. Se a descrição é muito grande o usuário não terminará de ler e não chegará até a seção de perguntas, assim não lerá as perguntas que outros usuários fizeram e tampouco lerá suas respostas.

Não esqueça de incluir toda informação relevante sobre o produto, como estado, tamanho, modelo, marca, etc.
É muito importante que a publicação seja ilustrada com fotos, porém tente não usar fotos que não sejam do próprio produto.
Não utilize muitas cores nem tipografias diferentes, pois isso desvia a atenção do comprador.
Inclua referências verdadeiras sobre os preços de envio: para a mesma cidade, estado e país.
Se oferecer desconto sobre o preço de mercado, destaque essa informação.
Especifique se é dada alguma garantia.
Amplie sua descrição de acordo com as perguntas feitas pelos compradores.
Se você oferece envio imediato NÃO DEIXE DE MENCIONAR. Muitas vezes o comprador necessita de envio imediato, no mesmo dia.
Inclua links de suas qualificações, seu e-Shop e seus produtos a venda.

Para modificar descrições atuais.
Se seu produto não tiver recebido nenhuma oferta você poderá modificar todas as informações (preço, duração, foto) e a descrição. Se o produto tiver ofertas você somente poderá adicionar informações na descrição.

Coloque uma foto em seu produto

Lembre que a(s) foto(s) devem aparecer de forma clara. Se seu produto é novo você pode copiar a imagem no site do fabricante, ou fazer uma busca nos sites de busca de imagem, como Google e Yahoo. Haverão fotos que podem estar protegidas por direito de autor, por isso procure as que tenham livre utilização. Se o produto é usado ou de produção própria não inclua fotos que não sejam dele mesmo.

Utilize os serviços do Mercado Pago

Mercado Pago é a forma mais rápida, fácil e segura de negociar seus produtos no MercadoLivre.
10% de todas as minhas vendas foram através do mercado pago.
Muitos clientes tem crédito no Mercado Livre é querem usar através do Mercado Pago

Os compradores podem pagar os produtos logo após efetuar o lance no site. Oferece diversas formas de pagamento fáceis, seguras e convenientes para os compradores e sem nenhum custo adicional (boleto, transferência on-line e cartão de crédito).
O produto é entregue com a garantida do pagamento.
Você tem segurança nas negociações, principalmente naquelas realizadas a distância.
É a melhor opção para negociações de valores elevados.
Você tem tranqüilidade para negociar com usuários novos.
Os dados pessoais do comprador e do vendedor ficam em sigilo.

Atenda bem os seus clientes

No Mercado Livre você tem a possibilidade de desenvolver uma carteira de clientes. Por isso é muito importante que você ofereça um excelente serviço. Lembre que clientes satisfeitos são sinônimos de boas vendas futuras.
Cada interessado é uma oportunidade de venda futura, por isso responda com cordialidade todas as perguntas.
Recomendamos que você tenha um texto padrão para responder seus contatos após a venda, e faça um controle de qual e-mail enviou para cada comprador.
Não deixe de qualificar sempre seus compradores e peça que eles também o qualifiquem.
É muito importante saber que nada decepciona mais um comprador do que não receber a mercadoria no prazo previsto.

Bons títulos conseguem boas vendas

As maiorias dos compradores usam o Buscador para encontrar os produtos desejados. Por isso você deve colocar no título do produto palavras que ajudem o comprador a encontrar seu produto.
Lembre:

Antes de colocar o produto a venda, navegue na categoria aonde irá cadastrá-lo e observe outros produtos similares a ele
Cada um dos 60 caracteres disponíveis determinará o êxito de sua publicação. Use todos!
Evite usar sinais de pontuação, pois eles não agregam nada a descrição e você perde caracteres.
Se sua oferta inclui algo que as outras similares não possuem, ressalte isso no título.
Faça a revisão do texto para evitar que erros na escrita, e deixe espaços entre as palavras.
Não esqueça de colocar a marca, modelo e se o produto é novo ou usado.
Tente incluir o nome da categoria no título.
Se o custo de envio está incluso, informe no título.

Conselhos para concretizar a negociação

Nossa experiência comprova que a maioria das negociações são concretizadas de forma satisfatória para ambas as partes. Uma boa comunicação com os compradores, clareza e informações detalhadas nas descrições dos produtos, são ferramentas essenciais para melhorar o nível de negociações concretizadas com êxito. Se você encontra inconvenientes para concretizar a negociação com sua contraparte, recomendamos que siga estes conselhos:

Antes da venda:

Na medida do possível ofereça mais de uma forma de envio e mais de uma forma de pagamento.
Ao anunciar seus produtos , é recomendável selecionar Mercado Pago como forma de pagamento, a forma mais rápida, fácil e segura de comprar seus produtos no Mercado Livre.
Informe claramente as condições de compra, pagamento e envio em seus anúncios.
Inclua fotos em seus anúncios que sejam do produto e não de um produto parecido para evitar confusões.
Inclua detalhes nas descrições de seus anúncios para evitar que seus possíveis compradores tenham uma idéia inadequada do mesmo.

Responda a todas as perguntas de seus possíveis compradores antes que eles ofertem. Seja claro e preciso em sua forma de responder, prevendo e oferecendo informações para as próximas dúvidas que possam surgir a partir da sua resposta.

Depois da venda:

Contate seu comprador somente após receber o e-mail com seus dados.
Utilize todos os meios que estão a seu alcance para comunicar-se com ele. Se ele não responder aos seus e-mails, não tenha dúvidas em utilizar o telefone.
Leve em conta que sua contraparte pode ter algum inconveniente de comunicação.
Se ele tarda em responder seus e-mails, envie-lhe mensagens amáveis para recorda-lo.
No Mercado Livre todas as ofertas são firmes. Lembre seu comprador que sua oferta gerou um compromisso de sua parte segundo os Termos e Condições do site.
Aguarde alguns dias antes de dar como não concretizada a venda.

Escolha a categoria adequada para seu produto

Muitos usuários navegam em muitas categorias para finalmente localizarem o que buscam.
Quando você cadastra um produto é muito importante que ele esteja na categoria correta, para que os potenciais compradores encontrem-no com facilidade.

Navegue pelas categorias, assim irá conhecê-las melhor e encontrará a mais adequada para o seu produto;
Se coloque no lugar de um comprador e imagine em qual categoria ele iria fazer a busca para encontrar o produto;
Evite cadastrar seu produto na categoria errada, pois poderá diminuir as visitas e ofertas.

Importante: Os produtos que não forem anunciados na categoria correta serão cancelados e será registrada uma infração no histórico do vendedor. Se a infração se repetir, o cadastro poderá ser inabilitado da comunidade.

Escolha a modalidade de venda mais apropriada

A modalidade Negociação Normal é muito útil quando o vendedor não tem noção sobre quanto seria o preço final da venda, por exemplo nos casos de produtos usados ou de características única. Além disso é uma boa alternativa para obter bons preços em produtos com pouca quantidade.

A modalidade Preço de Reserva permite que o vendedor estipule o valor mínimo para a venda, porém essa modalidade gera um pouco de incerteza aos compradores.
Se você sabe por quanto quer vender seu produto então escolha a modalidade Preço Fixo. Esta modalidade é ideal para produtos novos e em grande quantidade.

Lembre que os compradores preferem vendedores com alta rotação de produtos.

Leilões R$ 1,00

Os leilões a partir de R$1,00 são muito atrativos para os compradores.

Muitos usuários terão interesse em ofertar em seu anúncio, e essas ofertas aumentarão o valor do produto.

Você poderá se surpreender, de forma positiva, com o preço final que os anúncios publicados nesta modalidade de venda poderão alcançar. Em muitos casos, superará as mais altas expectativas de venda.

Lembre-se de incluir na descrição do produto links aos demais produtos que você tem à venda no Mercado Livre. É uma boa forma de gerar mais visitas em seus anúncios e, portanto, mais negociações!

Pesquise o mercado

É muito importante que você dedique algum tempo para pesquisar as técnicas utilizadas por outros usuários que vendem produto similares aos seus. Aprenda com eles como colocar preços e como completar os anúncios com acessórios especiais ou brindes.
Verifique o tipo de anúncio que tem os melhores resultados.

Desenvolva promoções criativas que ofereçam produtos complementares ou frete grátis para vendas de mais valor.

Prove diferentes apresentações para seus produtos, por exemplo: uma unidade, pacote com várias unidades, pacote combinado com outros produtos.

Use as diferentes modalidades de venda em seus produtos. Nas publicações de Negociação Normal o preço inicial baixo consegue atrair mais compradores e a subir o valor dos lances.

Não receie em utilizar A partir de R$ 1,00 Como os produtos que seguem esta estratégia recebem mais promoção, em muitos casos terminam com preços iguais ou superiores ao que seriam vendidos em outras modalidades. Além disso, está é uma boa maneira de atrair atenção de compradores e direcionar visitas para o resto de suas publicações.

Responder as perguntas feitas nos seus produtos

**Responda com rapidez e cortesia as mensagens de um usuário interessado em seu produto. Ele pode vir a ser
um comprador! Em muitos casos o usuário depende apenas do esclarecimento de uma dúvida para efetuar a
oferta, e você pode perder a venda se não responder a tempo.
Você será avisado por e-mail, caso o produto receba perguntas de possíveis compradores.**

Encerrando uma venda antecipadamente

Com esta opção, você poderá encerrar a negociação com antecedência. Para isso, acesse a página Meu Mercado livre > Meus Produtos e clique no ícone localizado ao lado do produto. Assim o produto finalizará automaticamente.

Se seu anúncio é de Preço Fixo, ao clicar em Encerrar Produto você finalizará antecipadamente o anúncio e manterá as ofertas ganhadoras recebidas até o momento da finalização.

Se seu anúncio é uma Negociação Normal e recebeu alguma oferta, ao clicar em Encerrar Produto você estará aceitando a oferta mais alta como ganhadora da negociação.

Se seu anúncio é Preço de Reserva e a oferta mais alta não atingiu o valor reservado, ao clicar em Encerrar Produto você finalizará a negociação e não haverão ganhadores.

Lembre: Na negociação com Preço de Reserva se não houver ofertas ganhadoras, Mercado Livre cobrará 1% do Preço de Reserva (mínimo R$ 2; máximo R$ 20).

Que significa a letra 'A' titulada ao lado da oferta?

VEJA EXEMPLO:



Quando um comprador utiliza a Auto Oferta, dentro de seu histórico de ofertas do produto, sua oferta é distinguida com a letra (A)

Sua oferta máxima é secreta, e o sistema seguirá ofertando o mínimo possível pelo produto para que este usuário siga sempre ganhando até que o seu preço de Auto Oferta seja superado. Lembre que caso dois usuários ofertem o mesmo valor na auto-oferta, o vencedor da negociação será o que ofertou primeiro.

Como faço contato com o comprador?

Ao encerrar a negociação, tanto vendedor quanto comprador receberão um e-mail automático para entrarem em contato. Você deve entrar em contato o mais rápido possível, pois assim evitará que ele se desinteresse pelo produto. Procure ser atencioso para não assustar os compradores ou causar antipatia.

Importante! Lembre-se que o comprador pode estar fazendo a primeira compra pela internet, e por isso ele ainda pode ter dúvidas.

Além disso, você poderá conhecer o comprador clicando em seu apelido. Assim, você irá saber quantas qualificações ele recebeu e quantos produtos comprou.

Qualificação do comprador

Você tem 21dias de prazo, contados da data de encerramento da negociação no site, para qualificar o comprador. Qualificar um usuário após uma negociação é uma obrigação, pois desta forma toda nossa comunidade saberá como é negociar com ele e se ele realmente cumpre com suas negociações. E é também através das qualificações que saberemos se a negociação foi ou não concretizada.
Se depois de ter enviado vários e-mails ao comprador, e ele não retornar, faça a qualificação negativa, mas deixe a opção de que ele ainda pode adquirir o produto e terá a qualificação modificada.

QUANDO QUALIFICO UM VENDEDOR (NEGATIVO) SEMPRE COLOCO A SEGUINTE MENSAGEM:

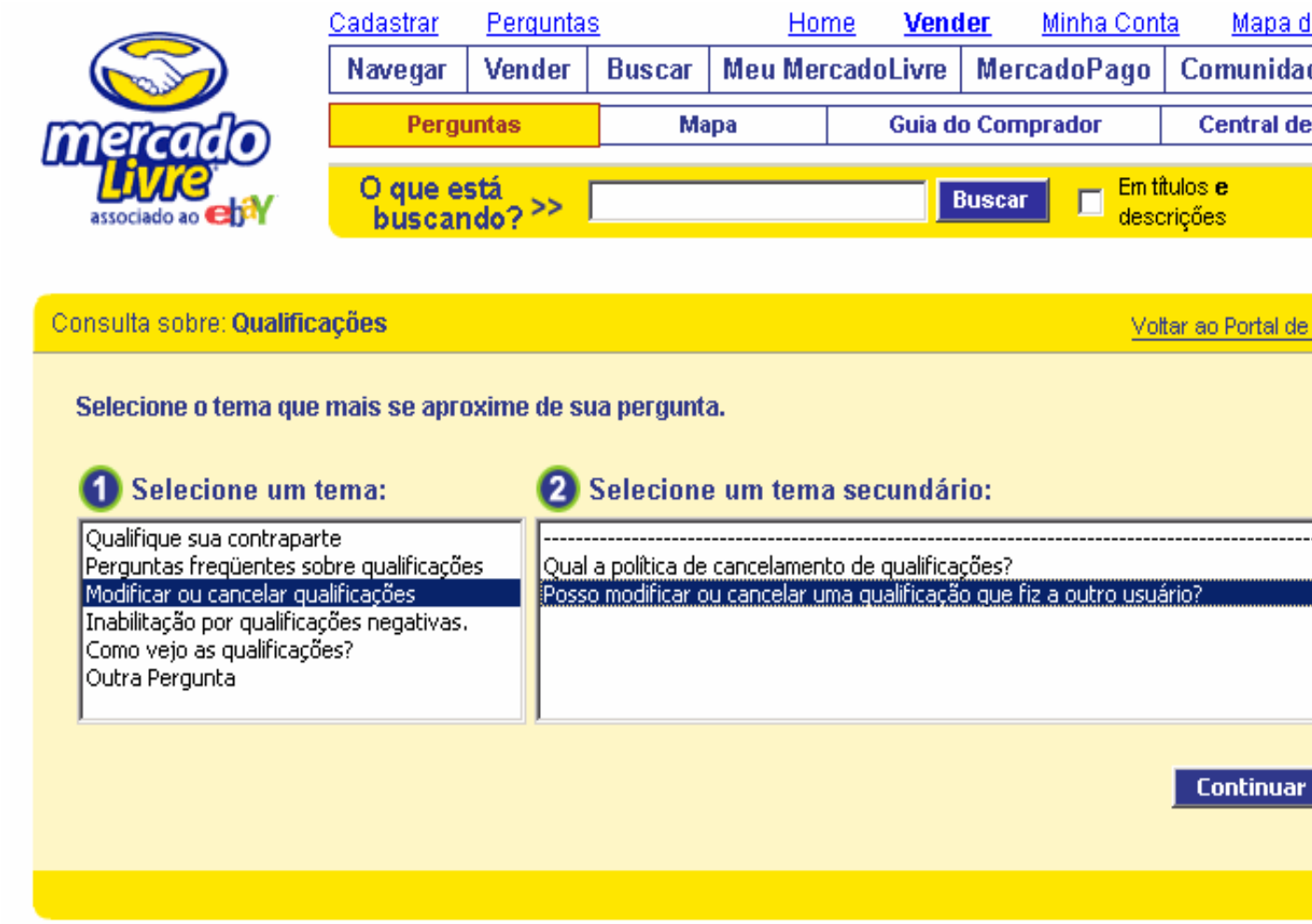
Após diversas tentativas de contato, o comprador não retornou a nenhuma delas. Caso ainda queira o produto e reverter a qualificação, favor entrar em contato.

NUNCA QUALIFIQUE NEGATIVAMENTE XINGANDO O COMPRADOR, DIZENDO QUE NÃO RECOMENDA, QUE ELE ATRAPALHOU SUAS VENDAS OU QUALQUER OUTRA COISA QUE DETONE O COMPRADOR, PORQUE VOCÊ NÃO SABE O MOTIVO PELO QUAL ELE NÃO DEU RETORNO. EU MESMO JÁ TIVE DIVERSOS CASOS QUE APÓS O COMPRADOR TER RECEBIDO A QUALIFICAÇÃO NEGATIVA, ENTROU EM CONTATO COMIGO, FEZ O PAGAMENTO E MUDEI A QUALIFICAÇÃO DELE.

PARA QUEM NÃO SABE COMO MUDAR UMA QUALIFICAÇÃO, SIGA OS PASSOS:

PRIMEIRO VOCÊ VAI ENTRAR NA OPÇÃO (CONTATO) E DEPOIS CONSULTA SOBRE (QUALIFICAÇÕES)

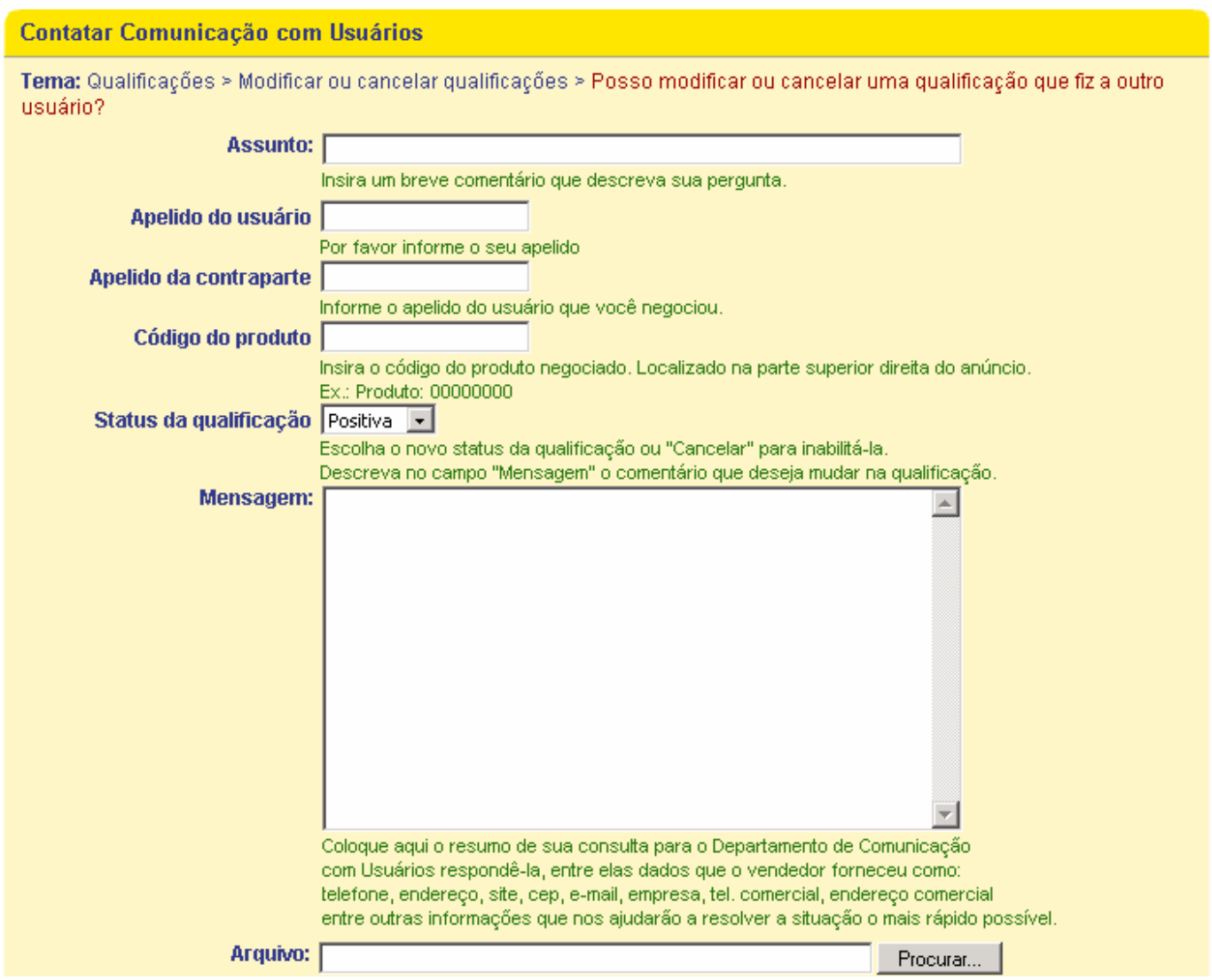
SELECIONE AS OPÇÕES MARCADAS COM A FAIXA AZUL



CLIQUE EM CONTATAR COMUNICAÇÃO COM USUÁRIOS



1 – EM ASSUNTO COLOQUE (MUDANÇA DE QUALIFICAÇÃO
2 – O SEU APELIDO NO MERCADO LIVRE
3 – APELIDO DO SEU CLIENTE
4 – O CÓDIGO DO PRODUTO QUE FOI VENDIDO – Veja que quando você cadastra um produto, o M.L gera um código
5 – STATUS DA QUALIFICAÇÃO
6 – A NOVA MENSAGEM QUE VAI SUBSTITUIR AQUELA QUE VOCÊ USOU QUANDO FEZ A QUALIFICAÇÃO NEGATIVA



UMA DICA SUPER IMPORTANTE: SE VOCÊ RECEBER UMA QUALIFICAÇÃO NEGATIVA INJUSTAMENTE E O CLIENTE NÃO QUISER REVERTER PARA NEUTRA OU POSITIVA, DEIXE O APELIDO DELE SEPARADO E DE VEZ EM QUANDO VOCÊ CONSULTA ESTE USUÁRIO PARA VER SE O CADASTRO DELE ESTÁ ATIVO. PROVAVELMENTE VOCÊ VAI TER PROBLEMA COM USUÁRIO NOVO QUE DÁ O LANCE, NÃO COMPRA E AINDA TE QUALIFICA NEGATIVO. NORMALMENTE ESTE USUÁRIO NÃO DURA MUITO TEMPO E ACABA TENDO SEU CADASTRO SUSPENSO. SE UM DIA VOCÊ VER QUE ESTE CADASTRO NÃO FAZ MAIS PARTE DO MERCADO LIVRE, FOI INABILITADO, ENTRE EM CONTATO COM O M.L USANDO O SEGUINTE ARGUMENTO.

Há algum tempo o usuário xxxxxxx comprou um de meus produtos, não confirmou a compra e ainda me qualificou de forma negativa, de todas as vezes que entrei em

contato com este usuário, só recebi e-mails com palavras que prefiro não colocar aqui. Acho que esta pessoa só fez o cadastro com o objetivo de prejudicar quem realmente quer trabalhar sério. Como ele atualmente não faz mais parte da nossa comunidade e tenho esta mancha negativa no meu histórico, peço a vocês a gentileza de remover esta qualificação, uma vez que fui vítima dos atos incompetentes do usuário xxxxxxxx.
JÁ CONSEGUI REMOVER 2 QUALIFICAÇÕES DESTA FORMA, PORTANTO, QUANDO ISTO ACONTECER, TODA SEMANA, VERIFIQUE O CADASTRO DO SEU CLIENTE QUE TE QUALIFICOU NEGATIVO

ATÉ AGORA VOCÊ RECEBEU DIVERSAS INFORMAÇÕES E DICAS PARA TRABALHAR NO MERCADO LIVRE, COMO FAZER PARA VENDER BEM SEU PRODUTO E ATENDER BEM O SEU CLIENTE. SE VOCÊ LEU ATENTAMENTE E ENTENDEU CADA UM DOS TÓPICOS E JÁ CONSEGUIU ALGUMAS QUALIFICAÇÕES POSITIVAS CASO NÃO TIVESSE ALGUMA, VOCÊ ESTÁ APTO PARA COMEÇAR A VENDER BEM NO MERCADO LIVRE.

COMO JÁ DISSE, JÁ TIVE DIVERSOS CADASTROS NO MERCADO LIVRE E ENFRENTEI MUITOS PROBLEMAS, GASTEI MUITO DINHEIRO COM ANÚNCIOS E COMISSÕES E NÃO TINHA O RETORNO ESPERADO. SEM CONTAR VÁRIOS PROBLEMAS COM CLIENTES QUE ME QUALIFICAVAM DE FORMA NEGATIVA INJUSTAMENTE.

COM O TEMPO FUI APRENDENDO, A MEDIDA QUE FUI GANHANDO EXPERIÊNCIA, EVITANDO COMETER OS MESMOS ERROS, ACABEI DESENVOLVENDO UM SISTEMA DE VENDAS QUE DEU CERTO.

AGORA VOU EXPLICAR COM TODOS OS DETALHES COMO FIZ PARA CHEGAR NO PONTO QUE ESTOU HOJE, COM CENTENAS DE VENDAS TODAS AS SEMNAS E INÚMERAS QUALIFICAÇÕES POSITIVAS.

FIZ O MEU NOVO CADASTRO NO DIA 11 DE NOVEMBRO DE 2005, DEPOIS DISSO, FIQUEI MAIS DE 1 MÊS OLHANDO TODOS OS ANÚNCIOS POSSÍVEIS, ANALIZANDO O CONTEÚDO DE CADA ANÚNCIO, O QUE CADA UM OFERECIA, PREÇOS, DESCONTOS, TIPO DE ANÚNCIO, CATEGORIAS, OS MAIS VENDIDOS ETC.....
NESTE MEIO TEMPO, APROVEITEI PARA DAR LANCE NOS PRODUTOS GRÁTIS E GANHAR ALGUMAS QUALIFICAÇÕES POSITIVAS. SEPAREI ENTÃO ALGUNS PRODUTOS PARA ANUNCIAR NO DIA 24/12/2005.
USEI A MODALIDADE DE LEILÃO QUE INICIA À R$ 1,00. PELO SEGUINTE MOTIVO:

ESTE LEILÃO CUSTA APENAS R$ 0,20 CADA ANÚNCIO E R$ 1,00 DE COMISSÃO DO MERCADO LIVRE. NA PÁGINA PRINCIPAL DO MERCADO LIVRE TEM UM LINK PARA VOCÊ VER OS LEILÕES QUE INICIARAM A R$ 1,00 E MUITA GENTE PROCURA ESTE TIPO DE LEILÃO COM O OBJETIVO DE CONSEGUIR COMPRAR UM DETERMINADO PRODUTO POR UM PREÇO BAIXO, SEM CONTAR QUE O ANÚNCIO APARECE COM FOTO.

COSTUMA DEMORAR ATÉ O PRODUTO APARECER NA LISTAGEM, MAS ANTES DO VENCIMENTO, SEU LEILÃO, ESTARÁ LÁ, BASTA ACOMPANHAR.

RARAMENTE SEU LEILÃO VAI FINALIZAR SEM QUE NINGUÉM TENHA DADO UM ÚNICO LANCE, E COMO MOSTREI ANTERIORMENTE, SE TIVER FALTANDO POUCAS HORAS PARA TERMINAR, MODIFIQUE O PRAZO DE VENCIMENTO.
SE APENAS UMA PESSOA DER UM LANCE DE R$ 1,00, NÃO TEM PROBLEMA, VOCÊ VAI RECEBER R$ 1,00 DO SEU CLIENTE E VAI PAGAR R$ 1,20 AO MERCADO LIVRE (ANÚNCIO + COMISSÃO) VOCÊ NÃO GANHOU E NÃO PERDEU NADA, PORQUE VOCÊ GANHOU UM CLIENTE QUE PODE COMPRAR OUTROS PRODUTOS. QUALQUER OUTRO VALOR ACIMA DE R$ 1,00 É LUCRO LIVRE. O MAIS IMPORTANTE NESTE TIPO DE ANÚNCIO, JÁ QUE O ENVIO SERÁ POR DOWNLOAD, É QUE AS QUALIFICAÇÕES VÃO SURGINDO MUITO RÁPIDO E A MÉDIDA QUE SUAS QUALIFICAÇÕES FOREM AUMENTANDO, CONSEQUENTEMENTE VOCÊ VAI TER MAIS CONFIANÇA DOS COMPRADORES E SEUS PRODUTOS RECEBERAM MAIS LANCES.

MAS VOCÊ NÃO DEVE COLOCAR MUITOS ANÚNCIOS DO MESMO PRODUTO EM VÁRIAS CATEGORIAS DIFERENTES, PORQUE A MAIOR PARTE DOS CLIENTES VÃO CONSULTAR TODOS OS SEUS PRODUTOS E O LANCE SÓ VAI NAQUELE PRODUTO QUE AINDA NÃO RECEBEU LANCES OU O QUE TIVER COM MENOR PREÇO, AI VOCÊ CORRE O RISCO DOS SEUS LEILÕES TERMINAREM EM R$ 1,00 E R$ 2,00 NO MÁXIMO.

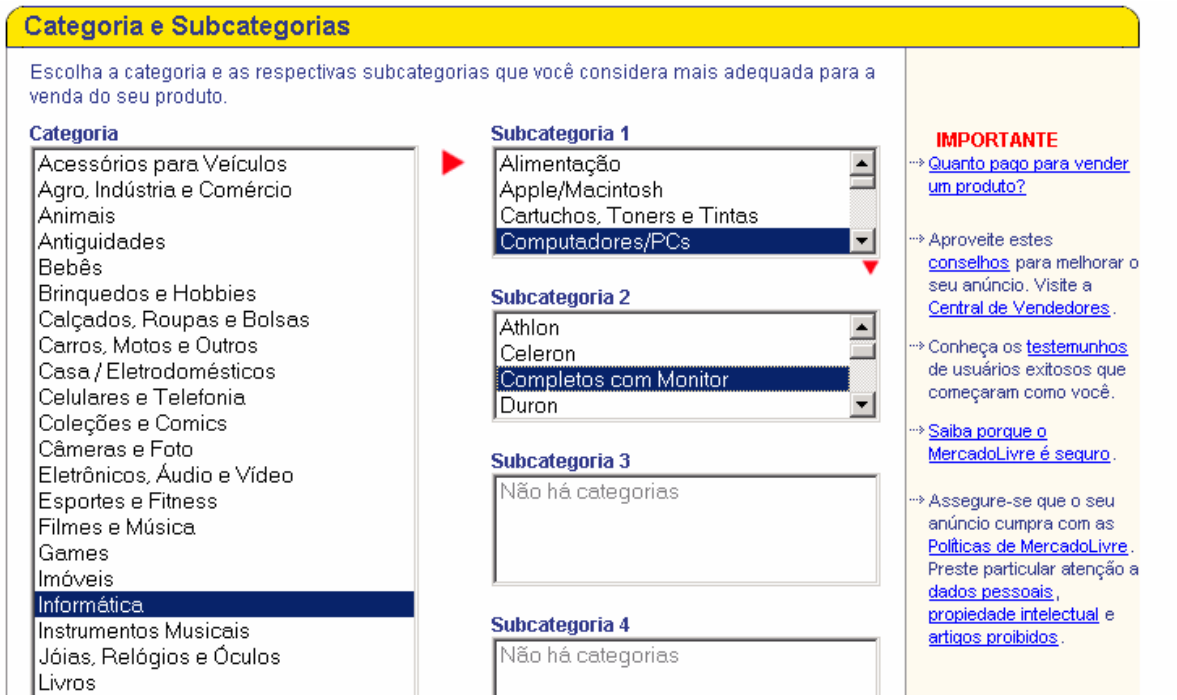
O IDEAL É APENAS 4 ANUNCIOS DO MESMO PRODUTO EM CATEGORIAS DIFERENTES, DESDE QUE ESTAS CATEGORIAS SEJAM SEMELHANTES, PARA EVITAR QUE O M.L CANCELE SEU ANÚNCIO POR NÃO FAZER PARTE DA CATEGORIA ADEQUADA. NÃO TENTE INSERIR UM CURSO DE INFORMÁTICA NA CATEGORIA DE PEÇAS PARA AUTOMÓVEIS QUE SEU ANÚNCIO SERÁ EXCLUIDO.

VAMOS PEGAR DE EXEMPLO PARA FAZER NOSSO PRIMEIRO ANÚNCIO O CURSO DE MONTAGEM DE COMPUTADORES

PRIMEIRO, DÊ UMA OLHADA NOS ANÚNCIOS DOS CONCORRÊNTES, NA OPÇÃO DE PROCURA, VOCÊ VAI ENCONTRAR VÁRIOS DESTES CURSOS, ANALISE O CONTEÚDO, PREÇO A DESCRIÇÃO, FORMA DE ENVIO E O QUE

ELE OFEREÇE ALÉM DESTE CURSO. ASSIM VOCÊ TERÁ A OPÇÃO DE FAZER UM ANÚNCIO MELHOR, SEM CONTAR QUE A GRANDE MAIORIA DAS PESSOAS GOSTAM DA OPÇÃO DE RECEBER POR DOWNLOAD, JÁ QUE NÃO EXISTEM TAXAS DE CORREIO E O ENVIO É RÁPIDO.

VOCÊ PODE USAR 3 CURSOS SEMELHANTES (MONTAGEM DE COMPUTADORES + CURSO DE REDES E MANUTENÇÃO DE MONITORES) E CADASTRE NAS SEGUINTES CATEGORIAS:



FAÇA ESTE ANÚNCIO COM VENCIMENTO DE 3 DIAS

APÓS CADASTRAR SEU ANÚNCIO – ELE TE DÁ A OPÇÃO DE CADASTRAR OUTRO PRODUTO SEMELHANTE, ENTÃO VOCÊ APROVEITA TODO O CONTEÚDO DO ANÚNCIO ANTERIOR, O ÚNICO TRABALHO QUE VOCÊ VAI TER É INSERIR AS FOTOS E MUDAR O VENCIMENTO DO ANÚNCIO.

O SEGUNDO ANÚNCIO COLOQUE NA CATEGORIA INFORMÁTICA / CURSOS E AULAS – COM VENCIMENTO DE 4 DIAS

O TERCEIRO VOCÊ PODE USAR EM INFORMÁTICA / PROGRAMAS E SOFTWARES – COM 5 DIAS

E O ÚLTIMO EM LIVROS / EBOOK E CURSOS – POIS É UMA CATEGORIA MUITO VISITADA. COM 6 DIAS

ESTE É APENAS UM EXEMPLO DE COMO VOCÊ DEVE PUBLICAR SEUS ANÚNCIOS EM LEILÃO DE R$ 1,00. VOCÊ AGORA JÁ TEM QUATRO

PRODUTOS ANUNCIADOS. QUANDO O PRIMEIRO LEILÃO VENCER (03 – DIAS) VOCÊ VAI RECADASTRA-LO, SÓ QUE AI TEM UM DETALHE, O QUARTO PRODUTO QUE VOCÊ INSERIU COM 6 DIAS, QUANDO O PRIMEIRO TERMINAR, ELE AINDA ESTÁRÁ FALTANDO 3 DIAS PARA ENCERRAR. SE VOCÊ RECADASTRAR O SEU PRIMEIRO LEILÃO NOVAMENTE COM 3 DIAS, AI VOCÊ TERÁ 2 LEILÕES VENCENDO NO MESMO DIA. ISTO NÃO É BOM, ENTÃO, PASSE O VENCIMENTO DELE PARA 4 DIAS.

UMA DICA SUPER IMPORTANTE: APROXIMADAMENTE 70% DOS ANÚNCIOS DE CURSOS E PROGRAMAS QUE CIRCULAM NO MERCADO LIVRE, NÃO SÃO DE AUTORIA PRÓPRIA, ASSIM COMO A MAIORIA DOS MEUS PRODUTOS. ESTA PRÁTICA É USADA POR MILHARES DE VENDEDORES, VOCÊ TAMBÉM VAI USAR SEM PROBLEMA ALGUM. PARA EVITAR QUE O MERCADO LIVRE CANCELE SEU ANÚNCIO INSIRA UM TEXTO QUE CONFIRME QUE O PRODUTO É SEU. TIPO:

MERCADO LIVRE

Seguindo as orientações enviadas pela Especialista em Políticas & Regras - Equipe de Comunicação com Usuários do MercadoLivre.com - Informo que: Todo este Material é de produção própria, não se tratando de cópias ilegais.

QUANTOS PRODUTOS VOCÊ PODE CADASTRAR

O FATOR PRINCIPAL AGORA VAI SER O TEMPO QUE VOCÊ TEM DISPONÍVEL PARA TRABALHAR. SE VOCÊ FIZER MAIS DE 200 ANÚNCIOS, PROVAVELMENTE POR MAIS TEMPO QUE VOCÊ TENHA, NÃO VAI DAR CONTA DE RESPONDER PERGUNTAS NO SITE DO M.L – ENVIAR OS DADOS PARA PAGAMENTO AO SEU CLIENTE REFERENTE AO LEILÃO QUE ELE GANHOU – ENVIAR OS LINKS PARA SEU CLIENTE FAZER O DOWNLOAD – FAZER O COMPROLE DE PAGAMENTOS – QUALIFICAÇÕES ETC....

NO QUADRO ABAIXO, VEJA O COMPARATIVO DE TEMPO DISPONÍVEL / QUANTIDADE DE PRODUTOS – NÃO QUERO DIZER QUE DEVE SER SEGUIDO À RISCA, MAS USE ESTES NÚMEROS NA SUA PRIMEIRA SEMANA DE TRABALHO, SE VOCÊ VER QUE ESTÁ DANDO CONTA, AUMENTE UM POUCO A QUANTIDADE DE ANÚNCIOS.

HORAS DE TRABALHO	QUANTIDADE DE PRODUTOS
02 - 04	60
04 - 06	80
06 - 08	110
08 - 10	140
10 - 12	170

14 - 16	190

AGORA VEREMOS O SEGUINTE, SE VOCÊ VAI FICAR POR CONTA DE TRABALHAR SOMENTE NO MERCADO LIVRE, E TEM TODO O TEMPO DISPONÍVEL, VOCÊ VAI CADASTRAR EM TORNO DE 190 PRODUTOS, VAMOS VER QUANTO VOCÊ PODE GANHAR COM ISSO. VOU ARREDONDAR PARA 200 PARA FICAR MAIS FÁCIL FAZER AS CONTAS.

COMO VOCÊ CADASTROU CADA PRODUTO COM 4 VENCIMENTOS DIFERENTES 3 4 5 E 6 DIAS, VOCÊ TEM 200 ANÚNCIOS DE 50 PRODUTOS DIFERENTES. 50 VENDENDO COM 3 DIAS, 4 DIAS, 5 DIAS E 6 DIAS. COMO VOCÊ VAI SEMPRE REPUBLICAR SEUS ANÚNCIOS, ISTO QUER DIZER QUE A CADA DIA VOCÊ TERÁ 50 LEILÕES VENCENDO.

VAI ACONTECER DE TER LEILÕES FINALIZADOS A R$ 1,00 – MAS TAMBÉM MUITOS OUTROS ACIMA DE R$ 5,00 – MAS VAMOS FAZER AS CONTAS POR BAIXO, QUE A MÉDIA DOS LANCES FIQUEM EM APENAS R$ 3,00

50 LEILÕES X R$ 3,00 = R$ 150,00 – MENOS O QUE VOCÊ PAGA DE ANÚNCIO E COMISSÃO QUE FICA EM R$ 60,00 – VAI SOBRAR R$ 90,00 TODOS OS DIAS – EM 30 DIAS = R$ 2.700,00

QUEM VÊ ASSIM, PARECE QUE TUDO É MUITO FÁCIL, BASTA CADA LEILÃO TERMINAR EM R$ 3,00 QUE O SUCESSO NOS NEGÓCIOS ESTÃO GARANTIDOS, MAS CONSEGUIR UMA MÉDIA DESSAS NÃO É NADA FÁCIL, PRINCIPALMENTE NO INÍCIO QUANDO AINDA TIVER POUCAS QUALIFICAÇÕES.

MAS VOCÊ VAI TER UMA GRANDE FERRAMENTA DISPONÍVEL PARA SER TRABALHADA, (O E-MAIL DO SEU CLIENTE) É ISTO QUE VAI FAZER VOCÊ NÃO SE PREOCUPAR COM A MÉDIA DE R$ 3,00 DOS LEILÕES E TER SEU FATURAMENTO GARANTIDO.
QUANDO VOCÊ ENVIAR PARA SEU CLIENTE OS DADOS PARA FAZER O DEPÓSITO REFERENTE AO PRODUTO QUE GANHOU NO LEILÃO, MANDE JUNTO A LISTA DE TODOS OS PRODUTOS QUE VOCÊ TEM E NEGOCIE CADA ÍTEM QUE ELE ESCOLHER POR APENAS R$ 1,00 OU R$ 2,00 CADA. POR EXPERIÊNCIA PRÓPRIA, CADA PESSOA GASTA COM ESTE TIPO DE PRODUTO APROXIMADAMENTE R$ 5,00. SE SEU CLIENTE VENCEU UM LEILÃO DE R$ 2,00 – TRANQUILAMENTE ELE VAI ESCOLHER NO MÍNIMO MAIS 1 OU 2 PRODUTOS, ENTÃO O DEPÓSITO QUE ELE VAI FAZER SERÁ DE R$ 4,00 A R$ 6,00. É ESTA A GRANDE JOGADA QUE PRATICAMENTE NENHUM VENDEDOR DO MERCADO LIVRE FAZ, E VOCÊ NÃO PODE DEIXAR DE FAZER PARA CONSEGUIR O SEU OBJETIVO, VOLTO A DIZER, NÃO SE PREOCUPE COM OS VALORES DO LEILÃO, PENSE DIFERENTE, CADA LEILÃO FINALIZADO E MAIS UM CLIENTE QUE DEVE COMPRAR OUTROS ITENS DE VOCÊ.

E TEM UM DETALHE, SE ESTE CLIENTE QUISER COMPRAR MUITOS OUTROS TÍTULOS, NEGOCIE SIM, POR EXEMPLO, SE ELE OFERECER R$ 15,00 POR 10 PRODUTOS.....ÓTIMO, QUAL O TRABALHO QUE VOCÊ VAI TER? APENAS ENVIAR 10 LINKS, NÃO VAI TE CUSTAR NADA. OU VOCÊ PREFERE DIZER AO SEU CLIENTE QUE NÃO ACEITA, SOMENTE SE FOR POR R$ 20,00. AI ELE PAGA APENAS O LEILÃO E VOCÊ DEIXA DE RECEBER ESTE 15,00 E PROVAVELMENTE PERDE O CLIENTE TAMBÉM.

ADMINISTRANDO SEUS LEILÕES

A MEDIDA QUE FOR RECEBENDO LANCES NOS SEUS PRODUTOS, É MUITO IMPORTANTE VOCÊ CONSULTAR QUEM DEU O LANCE. CLIENTES QUE TEM MAIS DE 20 QUALIFICAÇÕES 80% DELES CONFIRMAM A COMPRA, ESTE NÚMERO VAI AUMENTANDO DE ACORDO COM AS QUALIFICAÇÕES DO CLIENTE. QUANDO UM LEILÃO SEU FINALIZAR E O COMPRADOR TEM MENOS DE 5 QUALIFICAÇÕES, APENAS 20% DELES CONFIRMAM O NEGÓCIO. (ESTES DADOS FOI UM LEVANTAMENTO QUE FIZ DE TODOS OS MEUS CADASTROS EM MAIS DE 5.000 CLIENTES).

DURANTE O SEU PRIMEIRO MÊS DE VENDAS, FIQUE ATENTO QUANDO UM LEILÃO CHEGAR AO VALOR DE R$ 5,00 – SE O COMPRADOR TIVER MAIS DE 20 QUALIFICAÇÕES, FECHE IMEDIATAMENTE O SEU LEILÃO, COM ISSO, VOCÊ VAI EVITAR QUE FALTANDO POUCOS MINUTOS PARA O FECHAMENTO, UM USUÁRIO QUE AINDA NÃO TEM QUALIFICAÇÕES DÊ UM LANCE E ACABA NÃO FICANDO COM O PRODUTO. É CLARO QUE PODE CHEGAR UM CLIENTE BOM E OFERECER R$ 6,00, MAS É MELHOR UM PÁSSARO NA MÃO DO QUE DOIS VOANDO. ALÉM DISSO, APÓS VOCÊ FECHAR O LEILÃO, IMEDIATAMENTE VOCÊ VAI RECADASTRA-LO E ASSIM, NOVOS LANCES VIRÃO.

VEJA UM EXEMPLO DESTE MEU LEILÃO

Produtos e/ou destaques pendentes | **Produtos Ativos** | Produtos Vendidos | Produtos Não Vendidos | Perguntas Pendentes

Estes são seus produtos à venda.

C.D.T.U.R.B.O, seus produtos ativos estão à venda nas seguintes categorias

5 produtos: em Informática → Cursos e Aulas → Design Gráfico e Multimídia
4 produtos: em Livros → E-books e Cursos
3 produtos: em Informática → Programas/Software → Design Gráfico e Multimídia
2 produtos: em Informática → Programas/Software → Automação Comercial
2 produtos: em Informática → Cursos e Aulas → Entretenimento

Ver mais produtos em outras categorias

Buscar: Todos os produtos — Ver | Ordenar: tempo restante — Ordenar

Produtos: 1 a 20 de 56

Código	Título	Preço Atual	Quantidade Cadastrada	Ofertas	Ofertas Vencedoras	Visitas	Finaliza em	Republicações Pendentes	Ações
39918474	Passe Vídeos Vhs P/ Cd Ou Dvd + Curso Gravação + N... Negociação Normal Mercado Pago	R$ 3.00	1	3	-	25	19m 50s	-	
39918475	Video Aulas Delphi + Vb + Fontes + Dicas + Curso +... Negociação Normal Mercado Pago	R$ 1.00	1	1	-	13	19m 50s	-	
39836950	Curso Radiologia E Fisioterapia Negociação Normal Mercado Pago	R$ 6.00	1	6	-	84	49m 30s	-	

O CURSO DE RADIOLOGIA E FISIOTERAPIA ESTÁ EM R$ 6,00 – VAMOS VER QUEM É O CLIENTE:

CURSO RADIOLOGIA E FISIOTERAPIA

Livros → Universitários → Medicina e Saúde — Produto: #39836950



Fig. 1.32 Radiografia de tórax.

[1 Foto]

Clique na foto para ampliá-la

Preço Atual: R$ 6.00 Negociação Normal
Ver meios de pagamento com MercadoPago

Vendedor: C.D.T.U.R.B.O (568)
Pontos do vendedor: 568
99% qualificações positivas (1% negativas)
Membro desde: 11/11/2005 | Ver reputação
Ver os produtos deste vendedor

Tipo de produto: Novo
Localização: MINAS GERAIS
Finaliza em:
Quant. de Ofertas: 6 Ver histórico de ofertas Visitas: 87
Melhor Oferta: LORAH_13 (4)

Quantidade: 1
Sua Oferta: R$ 7.00 Auto-oferta: ☑ Ofertar
(Oferta mínima: R$7.00)

Cadastre-se é grátis! | Como comprar? | Como vender? | Ver perguntas ao vendedor | Acompanhar este produto | Enviar este link a um amigo

O CLIENTE TEM APENAS 4 QUALIFICAÇÕES – BEM, ENTÃO VAMOS VER O HISTÓRICO DESTE CLIENTE



Qualificações de LORAH 13 (4)

Resumo das qualificações

Pontos:	4
Qualificações Positivas:	4 (100%)
Qualificações Negativas:	0 (0%)

Estas qualificações são de usuários únicos.

Total de qualificações positivas:	4
Total de qualificações negativas:	0

Aprenda mais sobre esses números

Qualificações Recebidas	Últimos 7 días	Último Mês	Últimos 6 meses
Positiva	0	0	0
Neutra	0	0	0
Negativa	0	0	0

Negociações Realizadas	Últimos 7 días	Último Mês	Últimos 6 meses
Produtos Vendidos	0	0	1
Produtos Comprados	0	3	3

Usuário desde: 17/03/2004
Localização: Juiz de Fora, MINAS GERAIS

Opções para filtrar e ordenar as qualificações. Como utilizo e ordeno os filtros?

Ver: Todas | Apelido: | Filtrar | Ordenar: Últimas qualificações. | Ordenar

O CLIENTE É CADASTRADO DESDE 03/2004 E NÃO TEM QUALIFICAÇÕES NEGATIVAS
ESTE LEILÃO ESTOU FECHANDO AGORA, PORQUE TEM MUITA CHANCE DESTE DINHEIRO ENTRAR NA MINHA CONTA



Produtos: 1 a 20 de 56

Código	Título	Preço Atual	Quantidade Cadastrada	Ofertas	Ofertas Vencedoras	Visitas	Finaliza em	Republicações Pendentes
39836950	Curso Radiologia E Fisioterapia — Negociação Normal — Mercado Pago	R$ 6.00	1	6	-	87	12/02/2006 18:27	-
39918474	Passe Vídeos Vhs P/ Cd Ou Dvd + Curso Gravação + N... — Negociação Normal — Mercado Pago	R$ 3.00	1	3	-	25	11m 12s	-
39918475	Video Aulas Delphi + Vb + Fontes + Dicas + Curso +... — Negociação Normal — Mercado Pago	R$ 1.00	1	1	-	13	11m 12s	-

VEJA NO PRIMEIRO QUADRO QUE AINDA FALTAVAM 49 MINUTOS PARA O ENCERRAMENTO DESTE LEILÃO, NÃO QUIS ARRISCAR, PREFERI FECHAR O NEGÓCIO COM UM CLIENTE QUE JÁ ESTÁ A MUITO TEMPO NO MERCADO LIVRE E NÃO TEM QUALIFICAÇÕES NEGATIVAS. ACABEI DE GANHAR MAIS R$ 6,00.

MercadoLivre - Arremate

ONDE VOCÊ COMPRA E VENDE DE TUDO!

Olá C.D.T.U.R.B.O!

Seu produto: CURSO RADIOLOGIA E FISIOTERAPIA foi vendido.
(Código do produto: 39836950)
É muito importante que você entre em contato com o(s) comprador (es) o mais rápido possível, e concretize a venda.

Estes são os dados do/s comprador/es:

Nome: [redacted]
Apelido: LORAH_13 (4)
Quantidade: 1
Preço: R$6.00 unit.
E-mail: [redacted]
Telefone: 032-9195[redacted]
Cidade: Juiz de Fora
Estado: MINAS GERAIS
País: Brasil

AGORA VEJA O E-MAIL DESTA CLIENTE:

Anterior | Próxima | Voltar às mensagens

Apagar | Responder | Encaminhar | Spam | Transferir

Mensagem não sinalizada. [Sinalizar - Marcar como não lida]

Para:	ronaldoalvesml@yahoo.com.br
De:	"lorahfarinazzo" <[redacted]> Adicionar endereço
Assunto:	compra no site ML
Data:	Sun, 12 Feb 2006 19:03:03 -0200

Boa noite!

bom fui a vencedora do leilão referente ao seu produto de radiologia. Poderia me enviar seus dados bancários para efetuar o deposito de R$ 6,00 na
sua conta?
aguardo contato e boa noite

att

Caroline

CONCORDA QUE NÃO BASTA APENAS FAZER UM MONTE DE ANÚNCIOS QUE VOCÊ VAI GANHAR DINHEIRO FÁCIL? VOCÊ VAI TER MESMO QUE ACOMPANHAR CADA LEILÃO PARA FECHAR UM BOM NEGÓCIO – ESTE

DINHEIRO JÁ ESTÁ GARANTIDO E VOU OFERECER UM PROGRAMA PARA CONTROLE DE CONSULTÓRIO MÉDICO, E OUTROS PRODUTOS SEMELHANTES, ACHO QUE ELA DEVE COMPRAR

EXISTEM TAMBÉM OS CHAMADOS CASOS PERDIDOS

INFELIZMENTE NÃO TEMOS COMO EVITAR AS PESSOAS QUE DÃO LANCES NOS PRODUTOS COM OUTROS OBJETIVOS QUE NÃO SÃO O DE EFETUAR A COMPRA. PESSOAS DÃO LANCES EM VÁRIOS PRODUTOS PARA:

APENAS TER MAIS UM E-MAIL PARA SUA LISTA DE SPAN
PELO PRAZER DE FAZER UMA QUALIFICAÇÃO NEGATIVA
TER OS SEUS DADOS BANCÁRIOS (NUNCA FORNEÇA CPF PARA PESSOAS RECEM CADASTRADAS NO MERCADO LIVRE, PORQUE ELES QUEREM PAGAR ATRAVÉS DE DOC) MUITOS HACKER USAM O MERCADO LIVRE COM ESTA FINALIDADE, TOME CUIDADO.

NORMALMENTE ESTAS PESSOAS GOSTAM DE DAR UM LANCE MAIS AUTO, JUSTAMENTE PARA SEU LANCE NÃO SER SUPERADO E COM ISSO ELA GARANTE QUE SERÁ A VENCEDORA. SE VOCÊ TIVER UM PRODUTO QUE AINDA FALTAM UNS 2 DIAS PARA TERMINAR E RECEBU UM LANCE DE UM USUÁRIO NOVO, NÃO CONTE COM ESTA VENDA, FECHE O LEILÃO E PUBLIQUE NOVAMENTE. ESPERE A PESSOA ENTRAR EM CONTATO PEDINDO OS DADOS.

TOME MUITO CUIDADO TAMBÉM COM CLIENTES NOVOS QUE DÃO LANCES EM VÁRIOS PRODUTOS E NÃO RETORNAM AOS SEUS E-MAILS. E JÁ TIVE CASO DA MESMA PESSOA DAR LANCE EM 4 PRODUTOS IGUAIS, NAS 4 CATEGORIAS QUE PUBLIQUEI O ANÚNCIO. QUANDO UMA PESSOA FAZ ISSO, ELA NÃO ESTÁ QUERENDO O SEU E-MAIL OU SEUS DADOS BANCÁRIOS, ELA QUER MESMO E TE DAR VÁRIAS QUALIFICAÇÕES NEGATIVAS. ASSIM QUE VOCÊ DETECTAR UM CASO DESSES, ENTRE EM CONTATO IMEDIATAMENTE COM O MERCADO LIVRE COM O TÍTULO (((ATIVIDADES SUSPEITAS DE USUÁRIO)))).
DESCREVA O FATO OCORRIDO, O MERCADO LIVRE VAI BLOQUEAR O CADASTRO DESSA PESSOA PARA DAR NOVOS LANCES E FAZER QUALIFICAÇÕES ATÉ QUE ELA APRESENTE COMPROVANTE DE IDENTIDADE. ASSIM VOCÊ FICA LIVRE DE TOMAR 4 QUALIFICAÇÕES NEGATIVAS.

VALORIZE SEUS ANÚNCIOS

NA SUA TERCEIRA SEMANA DE VENDAS, PROVAVELMENTE JÁ RECEBEU VÁRIAS QUALIFICAÇÕES POSITIVAS.
SEPARE OS MELHORES COMENTÁRIOS QUE RECEBEU DE UM DETERMINADO PRODUTO E INSIRA NO SEU ANÚNCIO. ISTO É MUITO IMPORTANTE PARA VALORIZAR O SEU PRODUTO, POIS O CLIENTE VAI LER ESTE COMENTÁRIO E NÃO TERÁ DUVIDAS QUE TANTO O PRODUTO QUANTO O VENDEDOR SÃO BONS.



SE O CLIENTE CLICOU NO SEU ANÚNCIO, SINAL QUE O TÍTULO CHAMOU A ATENÇÃO E ELE PROVAVELMENTE VAI QUERER COMPRAR, DEPOIS DE LER OS COMENTÁRIOS DE QUEM JÁ COMPROU ELE CHEGA A SEGUINTE CONCLUSÃO:

- **ESTAS PESSOAS COMPRARAM, FIZERAM O PAGAMENTO, RECEBERAM E ELOGIARAM O PRODUTO, ASSIM COMO O**

VENDEDOR, É SINAL QUE COMIGO VAI SER A MESMA COISA ..... VOU COMPRAR!!!!!

ASSIM QUE VOCÊ TIVER 1 MÊS DE VENDAS, VOCÊ VAI FAZER UM LEVANTAMENTO DOS PRODUTOS QUE MAIS RECEBERAM LANCES E AQUELES QUE FORAM MAIS BEM VENDIDOS, DENTRO DE CADA CATEGORIA QUE FORAM ANUNCIADOS. VOCÊ PODE USAR O EXCEL PARA FAZER ESTE CONTROLE, INSERINDO O PRODUTO, EM QUAL CATEGORIA ELE FOI CADASTRADO, A QUANTIDADE DE VISITAS QUE RECEBEU, O VALOR QUE FOI VENDIDO. ASSIM VOCÊ VAI TER O CONTROLE DE QUAIS PRODUTOS SÃO MAIS PROCURADOS E VENDEM MAIS, PORQUE AGORA VOCÊ VAI FAZER ANÚNCIOS COM PREÇO FIXO.

MUITOS CLIENTES TAMBÉM NÃO GOSTAM DE PARTICIPAR DE LEILÕES, PREFEREM A COMPRA IMEDIATA.

ENTÃO, VOCÊ VAI SEPARAR PELO MENOS 10 PRODUTOS QUE MAIS DERAM RETORNO E ANUNCIAR COM PREÇO FIXO.
CADASTRE ENTRE 30 E 50 UNIDADES COM O PREÇO DE R$ 5,00 - COM VENCIMENTO DE 20 DIAS. NÃO ESQUEÇA DE COLOCAR QUE VOCÊ ACEITA MERCADO PAGO, ESTA OPÇÃO PARA ENVIO POR DOWNLOAD, É MUITA VANTAJOSA E REPRESENTA EM TORNO DE 10% DO TOTAL DAS VENDAS, E ESCOLHA A OPÇÃO DE DESTAQUE:



Promova seu produto

Promova seu produto, atraia mais compradores e receba mais ofertas.

Para escolher esta opção de destaque, você deve voltar ao passo anterior e inserir uma foto em seu produto.

Página Principal	R$49.99	A foto do seu produto aparecerá na Página Principal do MercadoLivre e ele será destacado como um dos primeiros da listagem. Ver exemplo
Destaque na Categoria	R$9.99	A foto do seu produto aparecerá na Página Principal do Categoria e ele será destacado como um dos primeiros da listagem. Ver exemplo
Pacote Promocional	R$18.99	Seu produto terá destaque em: Lista com Foto + Negrito + Rotação automática de fotos + Ressaltado na lista + Galeria de fotos. Ver exemplo
Lista com Foto	R$11.99	Seu produto aparecerá na lista com foto e será destacado como um dos primeiros na listagem.Ver exemplo
Ressaltado na Lista + Galeria de Fotos	R$7.99	O produto será ressaltado na lista com um fundo verde fluorescente + Galeria de fotos e aparecerá nas primeiras posições da lista. Ver exemplo
Ressaltado na Lista	R$4.99	O produto aparecerá na lista com um destaque em fundo verde fluorescente. Ver exemplo
Negrito	R$1.99	Seu produto aparecerá em negrito na listagem. Ver exemplo
Rotação automática de fotos	R$1.99	As fotos do seu produto (máximo de 6) irão rotacionar automaticamente. Ver exemplo
Sem promoção	R$0.00	Sem promoção

IMPORTANTE: Todas as opções de destaque são cobradas independente da venda do produto.

UMA BOA OPÇÃO DE DESTAQUE É O PACOTE PROMOCIONAL MAIS O RESSALTADO NA LISTA.
O CUSTO FINAL VAI FICAR EM TORNO DE R$ 30,00 (TAXA DE ANÚNCIO QUE VAI VARIAR DE ACORDO COM A QUANTIDADE MAIS AS 2 OPÇÕES DE DESTAQUE).

SE DURANTE 1 MÊS VOCÊ VENDER 1 PRODUTO POR DIA = 30 PRODUTOS X 5,00 = 150,00 (DESCONTANDO A TAXA DE ANÚNCIO E COMISSÃO = R$ 80,00 – VOCÊ AINDA VAI LUCRAR R$ 70,00. COMO SÃO 10 PRODUTOS, ENTÃO SERÃO MAIS R$ 700,00 POR MÊS.
COM ESTE TIPO DE DESTAQUE QUE VOCÊ VAI USAR, NÃO É NADA DIFÍCIL VENDER PELO MENOS 1 UNIDADE POR DIA.
E UM DETALHE, VOCÊ VAI CONTINUAR COM OS MESMOS TÍTULOS NO LEILÃO DE R$ 1,00 – VOCÊ ESTÁ ADICIONANDO A OPÇÃO DE COMPRE JÁ, MAS CONTINUE COM ELE EM LEILÃO

DEPOIS QUE TERMINAREM ESTES LEILÕES DE 20 DIAS, PEGUE OS 2 QUE MAIS VENDERAM E COLOQUE ANÚNCIO DE 1ª PÁGINA, É BEM MAIS CARO, MAS COMO VOCÊ JÁ VIU QUE O PRODUTO VENDE BEM FAÇA O

ANÚNCIO, POIS OS PRODUTOS DE 1ª PÁGINA RECEBEM CENTENAS DE VISITAS.

VEJA OS MEUS ANÚNCIOS DE 30 DIAS COM DESTAQUE

39529423	Curso Completo Musculação Para Alunos E Mestres C/... Compre Já! Mercado Pago	R$ 5.00	100	30	**30**	885	16d 21h	-	
39571811	Gerador De Cursos Multimídia - Crie Seus Próprios ... Compre Já! Mercado Pago	R$ 5.00	50	23	**23**	718	17d 22h	-	
39668264	Passe Vídeos Vhs P/ Cd Ou Dvd + Curso Gravação + N... Compre Já! Mercado Pago	R$ 5.00	50	10	**10**	309	20d 7h	-	
39707977	2200 Modelos De Cartas E Contratos Comerciais Compre Já! Mercado Pago	R$ 5.00	50	19	**19**	273	21d 14h	-	
39766977	2 Lojas Virtuais + 350 Modelos Banner + 6000 Web O... Compre Já! Mercado Pago	R$ 5.00	50	8	**8**	348	23d 5h	-	
39797839	Montagem Pc + Redes + Kit Hd + Monitor E Cd Rom Compre Já! Mercado Pago	R$ 5.00	50	8	**8**	240	24d 8h	-	
39797661	Passe Vídeos Vhs P/ Cd Ou Dvd + Curso Gravação + N... Compre Já! Mercado Pago	R$ 5.00	50	13	**13**	418	24d 10h	-	
39828112	Studio Som Vídeo E Foto - Dvd Com Tudo Que Vc Prec... Compre Já! Mercado Pago	R$ 19.90	50	2	**2**	222	24d 20h	-	
39829459	Ganhe R$3.000 No M. Livre Todo Mês - Comprovado Compre Já!	R$ 49.00	50	12	**12**	1501	24d 20h	-	
39829139	Studio Som Vídeo E Foto - Dvd Com Tudo Que Vc Prec... Compre Já! Mercado Pago	R$ 19.90	50	5	**5**	277	25d 8h	-	
39889159	Ganhe R$3.000 No M. Livre Todo Mês - Comprovado Compre Já!	R$ 49.00	50	6	**6**	711	26d 5h	-	

QUANDO VOCÊ FAZ UM ANÚNCIO DE PRIMEIRA PÁGINA, ELE DEMORA EM MÉDIA 6 A 8 HORAS PARA APARECER NA PÁGINA PRINCIPAL DO MERCADO LIVRE, ESTE NÃO É UM TEMPO 100% CERTO, VARIA DE ACORDO COM O CONTROLE DO MERCADO LIVRE, MAS POR EXPERIÊNCIA, JÁ OBSERVEI ISSO, QUASE SEMPRE VARIA DE 6 A 8 HORAS.

COM BASE DESTES DADOS, OBSERVE O SEGUINTE:

OS HORÁRIOS MAIS FREQUENTADOS NO SITE POR COMPRADORES É:
08:00 ÀS 10:00 – 19:00 ÀS 21:00 – 00:00 ÀS 01:00

ENTÃO, PROGRAME O HORÁRIO QUE VOCÊ VAI FAZER O SEU ANÚNCIO DE PRIMEIRA PÁGINA, PARA NÃO CORRER O RISCO DO SEU ANÚNCIO CAIR NUM HORÁRIO POUCO FREQUENTADO E NÃO RECEBER MUITAS VISITAS, COMO O ANÚNCIO É CARO, SIGA CORRETAMENTE OS HORÁRIOS.

POR EXEMPLO: SE QUISER QUE SEU ANÚNCIO APAREÇA À NOITE A PARTIR DAS 19:00 HS NA PRIMEIRA PÁGINA, ENTÃO FAÇA O ANÚNCIO POR VOLTA DAS :13:00 HS, PROVAVELMENTE ELE VAI CAIR CERTO NO HORÁRIO.

SÁBADO, DOMINGO E FERIADO, O NÚMERO DE COMPRADORES CAEM PELA METADE, NÃO ACONSELHO FAZER ANÚNCIO DE PRIMEIRA PÁGINA NESTE CASO, VOCÊ PODE TER PREJUÍZO.

CONTROLE DE VENDAS E CLIENTES

ASSIM QUE COMEÇAR A RECEBER VÁRIOS E-MAIL DO MERCADO LIVRE INFORMANDO QUE SEU PRODUTO FOI VENDIDO, VOCÊ VAI TER QUE FAZER UM CONTROLE RIGOROSO, SE NÃO, VAI FICAR PERDIDO.

USE UMA PLANILHA DO EXCEL PARA INSERIR OS SEGUINTES DADOS:

DATA DA VENDA
NOME DO CLIENTE
APELIDO
E-MAIL
PRODUTO VENDIDO
VALOR
QUALIFICAÇÃO QUE VOCÊ FEZ
QUALIFICAÇÃO RECEBIDA

É MUITO IMPORTANTE FAZER ISSO, PORQUE VOCÊ TERÁ TODOS OS DADOS REFERENTES AS SUAS VENDAS NUMA ÚNICA TELA, PRINCIPALMENTE AS QUALIFICAÇÕES. MARQUE SEMPRE AS QUALIFICAÇÕES QUE VOCÊ FEZ E AS QUALIFICAÇÕES RECEBIDAS.

VOCÊ TAMBÉM DEVE FAZER O CONTROLE NO SITE DO MERCADO LIVRE – VEJA A OPÇÃO "MINHAS VENDAS" – LÁ VOCÊ CONTROLA QUEM JÁ PAGOU E AS QUALIFICAÇÕES.

VAI FICAR FÁCIL TAMBÉM VOCÊ VER QUEM JÁ CONFIRMOU A COMPRA, E AQUELE QUE JÁ TIVER MAIS DE 10 DIAS SEM EFETUAR O DEPÓSITO, MANDE UM E-MAIL DA SEGUINTE FORMA:

Bom dia,

Meu amigo, sou o vendedor C.D.T.U.R.B.O do mercado livre.
A alguns dias atrás você deu o lance em um de meus produtos.
Tenho tentado contado com você para concluir a negociação,
porém, até agora não tive retorno.

O mercado livre está cobrando a sua qualificação e de forma alguma gostaria de qualificar NEGATIVAMENTE,
pois sei muito bem que qualificação negativa prejudica muito, tem um peso no nosso histórico.

Se por algum motivo desistiu da compra ou não poderá ficar com o produto no momento, por favor,
entre em contato justificando o motivo que com certeza entraremos num acordo.

Mas se realmente vai ficar com o produto, honrando o seu compromisso de compra, favor entrar em contato o mais rápido possível.

xxxxxxxx@yahoo.com.br

Aguardo seu contato,

E PARA QUEM VOCÊ JÁ MANDOU O PRODUTO E AINDA NÃO TE QUALIFICOU, COBRE A QUALIFICAÇÃO:

BOM DIA,

SOU O VENDEDOR DO MERCADO LIVRE

A ALGUNS DIAS ATRÁS VOCÊ COMPROU UM DE MEUS PRODUTOS.

MANDEI SEU PRODUTO E FIZ SUA QUALIFICAÇÃO POSITIVA, MAS ATÉ O MOMENTO, AINDA NÃO RECEBI SUA QUALIFICAÇÃO.

AGUARDO

OBRIGADO

MUITO BEM, ACHO QUE DEU PARA APRENDER A VENDER BEM NO MERCADO LIVRE, AGORA VOCÊ DEVE ENVIAR O SEU PRODUTO ATRAVÉS DE DOWNLOAD.

PARA QUEM TEM ACESSO À INTERNET E PAGA UM PROVEDOR, NORMALMENTE TEM UM DISCO VIRTUAL A SUA DISPOSIÇÃO, CADA PROVEDORA OFERECE ESTE DISCO COM CAPACIDADE VARIADA.
UM DISCO VIRTUAL VAI PERMITIR QUE VOCÊ COLOQUE O SEU ARQUIVO ZIPADO PARA FICAR ARMAZENADO NO SERVIDOR DA SUA PROVEDORA, COMO ESTE SERVIDOR FUNCIONA 24 HS POR DIA, A QUALQUER MOMENTO SEU CLIENTE PODERÁ BAIXAR O ARQUIVO. SE É ESTE O SEU CASO, VERIQUE COM SUA PROVEDORA A CAPACIDADE DO SEU DISCO VIRTUAL E COMO VOCÊ ENVIA OS ARQUIVOS, QUE PODE SER ATRAVÉS DO PRÓPRIO SITE DA PROVEDORA OU UM PROGRAMA QUALQUER DE FTP. SE A CAPACIDADE DO SEU DISCO FOR PEQUENA, VERIFIQUE A POSSIBILIDADE DE AUMENTO.

QUANDO A SUA PROVEDORA NÃO FOR NENHUM MEGA PORTAL TIPO UOL – TERRA – IG ETC... É MUITO MAIS FÁCIL VOCÊ CONSEGUIR UM DISCO VIRTUAL DE MAIOR CAPACIDADE.

SE VOCÊ NÃO TEM NENHUMA DESTAS FACILIDADES, VOCÊ PODE FAZER UM PROCURA NO GOOGLE POR EMPRESAS QUE OFERECEM DISCO VIRTUAL GRÁTIS. TENHO CONHECIMENTO DESTE SERVIÇO, MAS SÓ NÃO INDICO NENHUMA POR NÃO CONHECER OS SERVIÇOS PRESTADOS POR ELAS, MAS TENHO ENDEREÇO DE ALGUMAS, VEJA:
www.freeware.com.br/drive.html
COMO A CAPACIDADE MÉDIA OFERECIDA FICA EM TORNO DE 50 MB, VOCÊ PODE CONSEGUIR COM UMAS 5 EMPRESAS DIFERENTES DISCOS VIRTUAIS GRÁTIS E ENVIAR PARA CADA UMA DELAS UMA PARTE DE SEUS ARQUIVOS.

PARA ENSINAR COMO ENVIAR UM ARQUIVO POR DOWNLOAD, VOU USAR DE EXEMPLO O YAHOO.

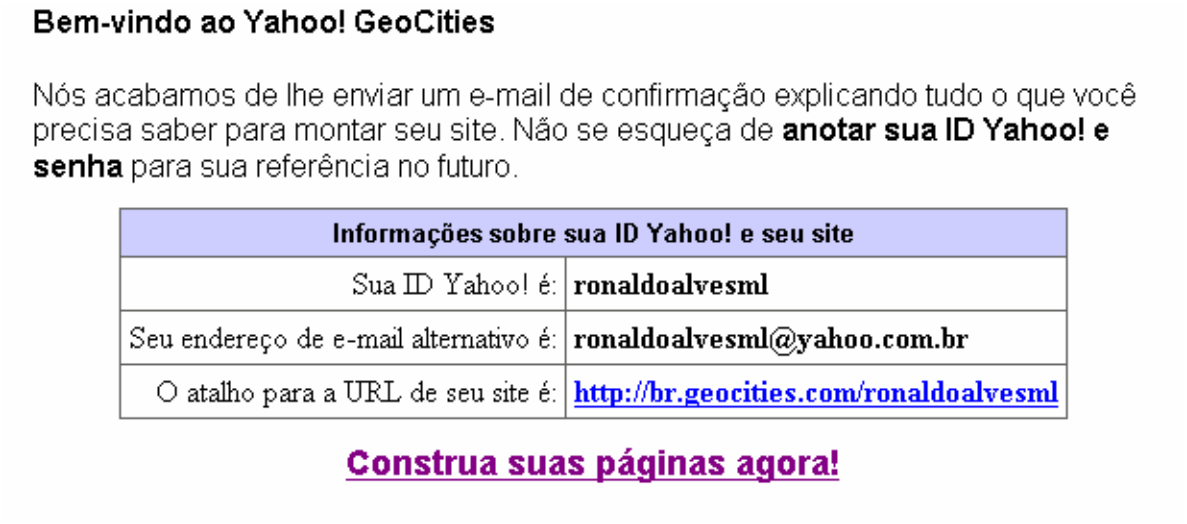
SE VOCÊ NÃO TEM UMA CONTA NO YAHOO, CRIE UMA, VOCÊ TERÁ UM E-MAIL DE 1 GB E AINDA GANHA UM DISCO VIRTUAL.

APÓS CRIAR A SUA CONTA, ENTRE NO GeoCities



SIGA OS PASSOS PARA CRIAR O SEU SITE

VOCÊ VAI RECEBER UM ENDEREÇO DO TIPO:



Bem-vindo ao Yahoo! GeoCities

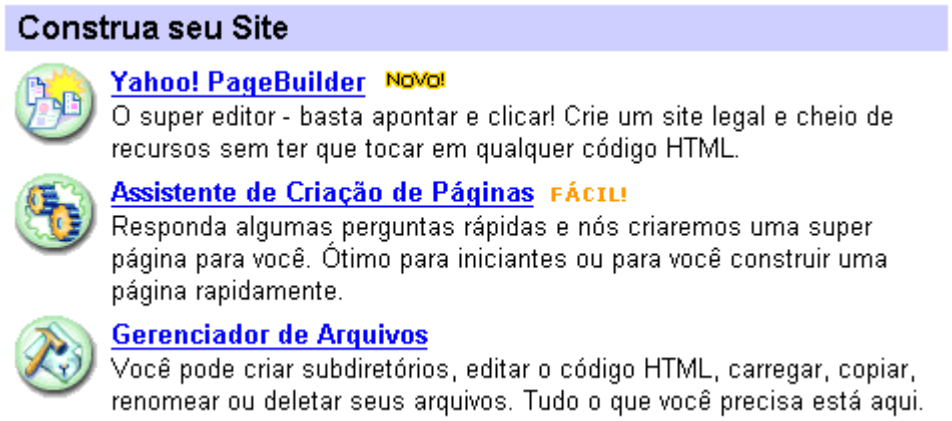
Nós acabamos de lhe enviar um e-mail de confirmação explicando tudo o que você precisa saber para montar seu site. Não se esqueça de **anotar sua ID Yahoo! e senha** para sua referência no futuro.

Informações sobre sua ID Yahoo! e seu site	
Sua ID Yahoo! é:	**ronaldoalvesml**
Seu endereço de e-mail alternativo é:	**ronaldoalvesml@yahoo.com.br**
O atalho para a URL de seu site é:	**http://br.geocities.com/ronaldoalvesml**

Construa suas páginas agora!

SIGA O EDITOR E CRIE APENAS UMA PÁGINA SIMPLES COM SEU NOME E –MAIL

DEPOIS VOCÊ VAI ENTRAR NO GERENCIADOR DE ARQUIVOS:



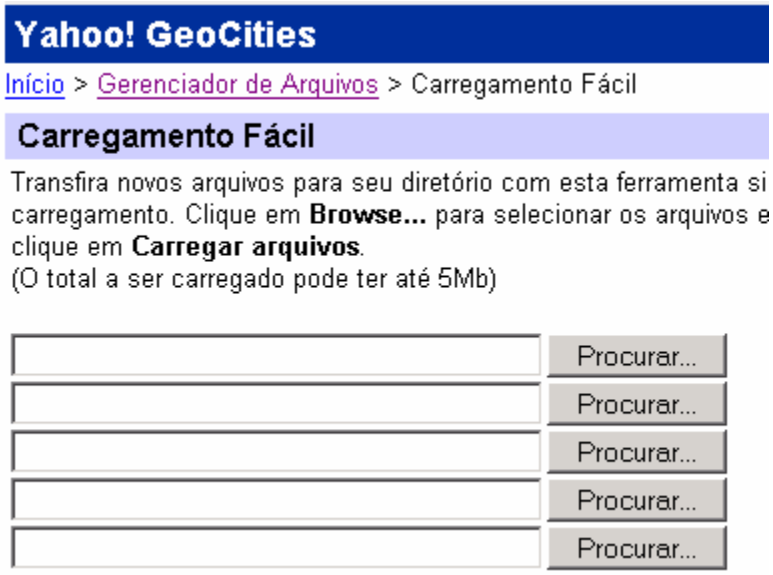
ABRA O GERENCIADOR DE ARQUIVOS

O ARQUIVO INDEX.HTM QUE VOCÊ VÊ NO GERENCIADOR, É APENAS O ROSTO DA SUA PÁGINA. OBSERVE QUE VOCÊ TEM UM ESPAÇO LIVRE DE 15 MB

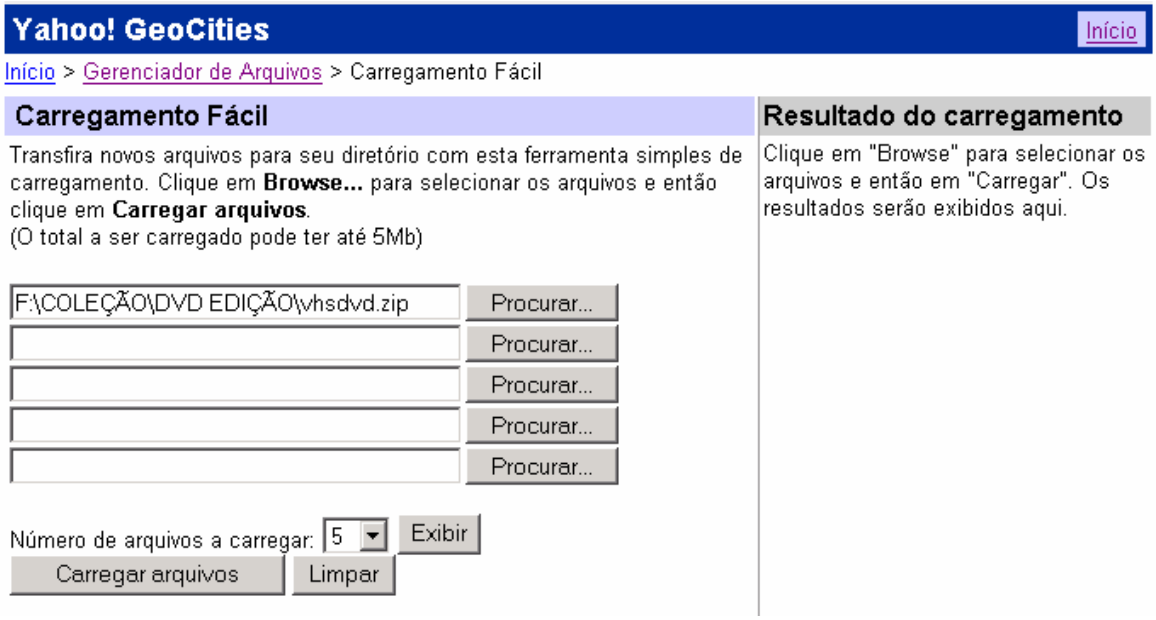
CLIQUE NO BOTÃO CARREGAMENTO FÁCIL

VAI SURGIR ESTA TELA

NO BOTÃO PROCURAR, VOCÊ VAI SELECIONAR O ARQUIVO QUE VOCÊ QUER TRANSFERIR PARA O SERVIDOR DO YAHOO



SELECIONADO O ARQUIVO, CLIQUE EM CARREGAR ARQUIVOS



AGORA VOCÊ JÁ TEM UM ARQUIVO INSTALADO NO SERVIDOR DO YAHOO

VEJA QUE O ENDEREÇO GERADO PELO MEU DISCO VIRTUAL NO YAHOO É:

http://geocities.yahoo.com.br/ronaldoalvesml/

COMO EU CARREGUEI UM ARQUIVO COM O NOME DE vhsdvd.zip – ENTÃO O LINK QUE DEVO PASSAR PARA OS CLIENTES É:

http://geocities.yahoo.com.br/ronaldoalvesml/vhsdvd.zip

OBS: USE SOMENTE LETRAS MINÚSCULAS

COMO PODE VER, O ESPAÇO É LIMITADO A 15 MB – VOCÊ PODE CRIAR OUTRAS CONTAS NO YAHOO OU EM OUTRO SITE QUALQUER E DIVIDIR SEUS ARQUIVOS DE ACORDO COM O ESPAÇO DE CADA UM.

ACABEI DE DESCOBRIR UM PROGRAMA QUE USA A CAPACIDADE DA SUA CONTA DE E-MAIL COMO DISCO VIRTUAL, NEM TIVE TEMPO DE TESTAR, MAS PARA QUEM QUISER VERIFICAR: O PROGRAMA ESTÁ NESTE LINK:

http://www.lemon.com.br/collection/browser_detail.cfm?Indice=3705&SubCategoria_ID=6

RoamDrive

clique aqui para DOWNLOAD

Utilize a sua conta de e-mail gratuito como disco virtual com este programa. Funciona de forma semelhante ao GMail Drive Shell Extension, porém com as seguintes vantagens:

- Conecta ao GMail - Inclusive sem a limitação do tamanho do arquivo a ser enviado.
- Conecta ao Hotmail
- Conecta ao MSN



A empresa desenvolvedora estuda formas de incluir o Yahoo! e outros serviços no suporte do programa. O software utiliza o .Net framework. Caso não o tenha instalado, o programa fará isso por você.

Mas, antes que você se anime muito, vale a lembrança de que o software não é do Google, da Microsoft ou outra fornecedora de serviço de e-mail gratuito. Foi desenvolvido por uma outra empresa, que nada tem a ver com elas.

Em outras palavras, elas podem, a qualquer momento, bloquear o acesso do programa ao seus serviços. Isso, na verdade, já aconteceu antes. Por isso, o desenvolvedor sempre atualiza a versão quando ocorre o bloqueio.

O software é muito bom. Mas, utilize-o por sua própria conta e risco. Nada de deixar aqueles arquivos fundamentais apenas nele, nem trabalhos de sua empresa, faculdade ou escola. Se os serviços de e-mail gratuito bloquearem o acesso, você só conseguirá recuperá-los quando o desenvolvedor atualizar a versão.

VEJA AQUI UMA OUTRA DICA

Tenha um Disco virtual de 1GB utilizando uma conta do GMail

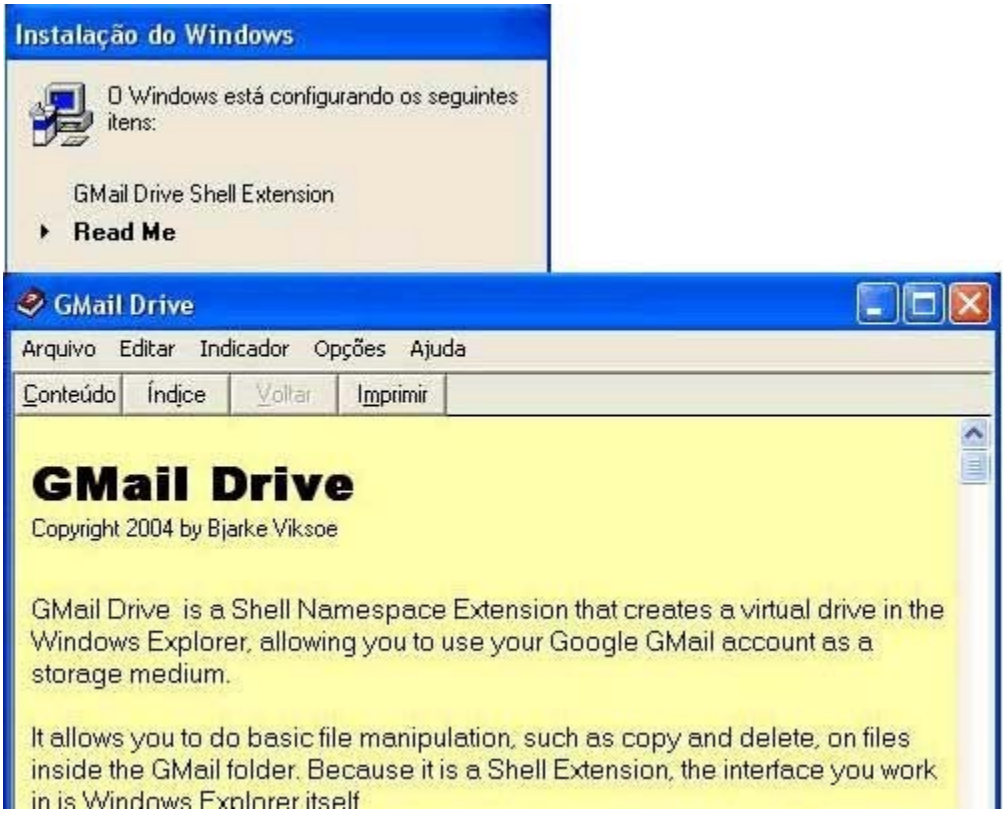
Quem nunca pensou em ter um Disco Virtual de 1Gb? e que tal transformar sua conta no Gmail em um disco virtual? Com esta facilidade, você poderá acessar em qualquer outro PC os arquivos contidos na sua conta do Gmail, só existe a restrição de só poder enviar anexos de até 10MB. Funcionaria como se você utilizasse um disco "portátil" de 1GB, só sendo necessário para utilizar este espaço, uma conexão com a internet, e o programa GMail Drive.

O processo é fácil e bem rápido, então vamos a ele!

1. De início baixe o programa **GMAIL DRIVE SHELL EXTENSION** AQUI. Extraia os arquivos e execute a instalação.

ATENÇÃO: Em 10/09/2005 verificamos o acesso a este programa e estava temporariamente suspenso devido ao fato de o google ter mudado o processo de login, com isto o programa não estava funcionando. Segundo o desenvolvedor, eles estão trabalhando na atualização do programa para já suportar os novos procedimentos de login do google, portanto, se o programa não estiver disponível para download é porque ainda estão trabalhando no processo, se já estiver disponível para download, podem usar conforme a dica.

Não se assustem com a instalação "super rápida"... . Bem provavelmente a única coisa que dará tempo de ver é o readme (que é mostrado a seguir), mas ao fechá-lo, já estará tudo instalado!



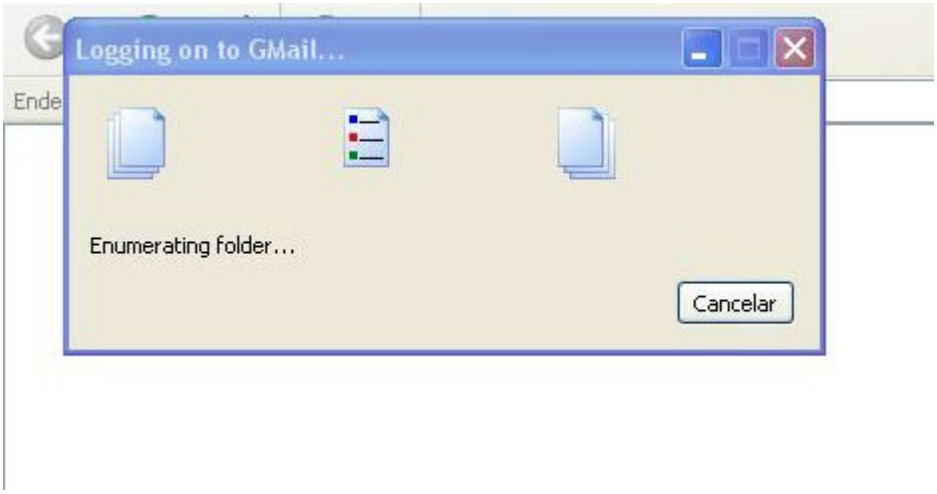
2. Vá em Iniciar-> Meu Computador -> e você verá que surgiu o disco chamado GMAIL DRIVE.



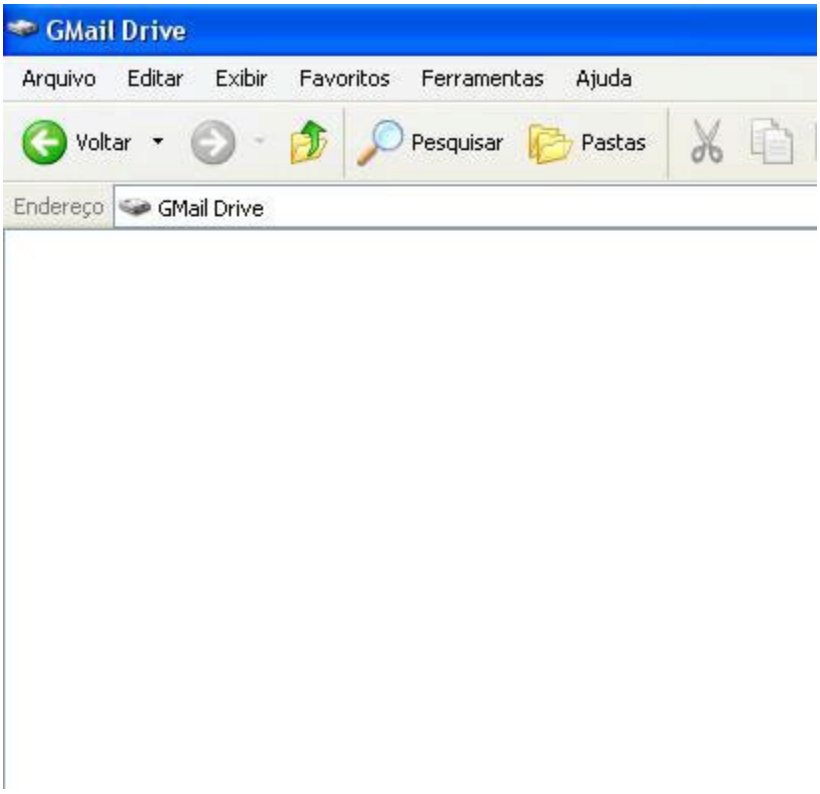
3. Dê dois cliques nele e vai aparecer uma tela de usuário e senha. Coloque o seu nome de usuário no Gmail e a respectiva senha:



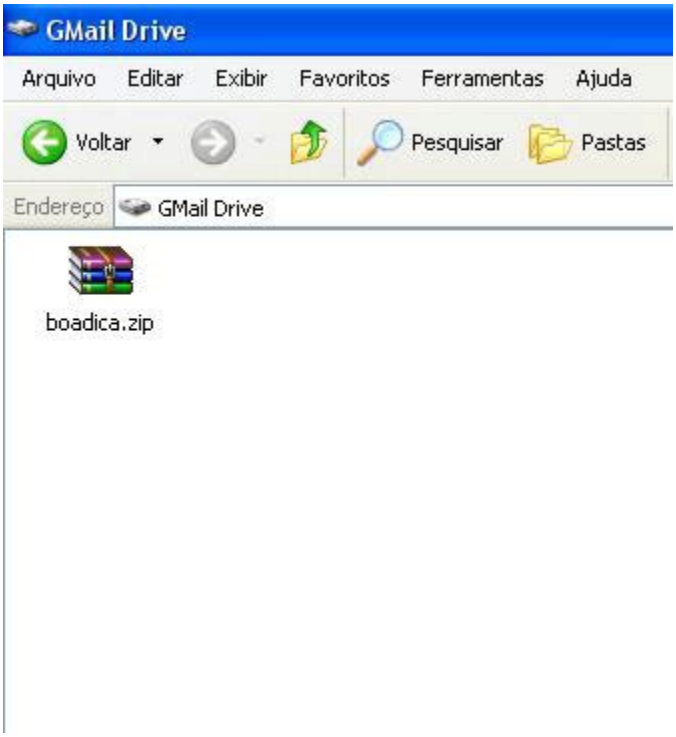
4. Clique em OK e o programa irá acessar sua conta no GMAIL.



5. Irá aparecer essa tela significando que você já está dentro de seu disco virtual.



6. Agora para enviar arquivos é como se fosse em um disco comum de seu micro. Lembrando sempre que você deverá estar conectado à internet para enviar os arquivos. Dessa forma você poderá utilizar esse disco de diversas maneiras e de qualquer lugar do Mundo. Qualquer dúvida estamos no fórum.



Pronto. Você já está acessando os arquivos no seu "disco virtual do GMail".

Atenção: não sabemos se o Google irá continuar permitindo a utilização deste tipo de programa para utilizar a conta de e-mail do GMail como disco virtual, mas até o momento não há nenhuma informação a este respeito divulgada pelo Google.

ASSIM QUE VOCÊ TIVER VENDENDO E GANHANDO BEM, ACHO QUE O IDEAL SERIA VOCÊ ORGANIZAR BEM ESTE SISTEMA DE DOWNLOADS, CONTRATANDO O SERVIÇO DE ALGUMA EMPRESA DE CONFIANÇA, ASSIM VOCÊ VAI TRABALHAR COM MAIS SEGURANÇA.

CUIDADOS NA HORA DE COMPRAR

CONHEÇO VÁRIOS TRUQUES UTILIZADOS POR VENDEDORES QUE NÃO ENTREGAM O PRODUTO APÓS A VENDA. VOCÊ JÁ DEVE TER VISTO OU JÁ FOI VÍTIMA DE ALGUM DESSES PICARETAS. ENTÃO, PRESTE MUITA ATENÇÃO ANTES DE COMPRAR.

- **Comprar produtos enviados por download, é praticamente 100% garantido, pois além do baixo preço, o vendedor não tem despesa de envio, então, provavelmente nunca terá problemas.**
- **Não compre produtos caros (acima de R$ 100,00) de vendedores que: Tem menos de 6 meses de cadastro, menos de 98% de qualificações positivas**

- **Produtos caros, somente de Vendedores que já possuem a medalha de Mercado Líder ou vendedor certificado, pois em ambos os casos, o Mercado Livre tem o CPF, Identidade e comprovante de endereço desta pessoa.**
- **Só aceite receber o produto por Sedex à cobrar ou pagamento pelo Mercado Pago, assim, você tem como recuperar o dinheiro, mas se fizer depósito e não receber o produto, é prejuízo certo.**
- **Desconfie de vendedores novos que já possuem muitas qualificações positivas de 1 ou 2 produtos e em seguida começa a anunciar MP3 – Celulares etc... – Já ví casos de pessoas que cadastram 1 produto enviado por e-mail, recebem centenas de pedidos e qualificações, em seguida, anunciam produtos mais caros. O comprador descuidado vai ver que a pessoa tem por exemplo 150 qualificações, todas positivas e acha confiável comprar. Tudo pode ser uma armação, cuidado.**
- **Outra medida importante é verificar os comentários referentes ao produto, dado pelos outros compradores.**
- **E por último, quando comprar um produto, avise ao vendedor que você fará o depósito dentro de uns 10 dias, quando vai receber seu pagamento, e acompanhe diariamente as vendas e qualificações dele, qualquer coisa suspeita, não faça o depósito, pois se ele anunciou um produto novo e não está entregando, vai começar a surgir reclamações.**

MUITO BEM, AQUI TERMINA O NOSSO TRABALHO, ESPERO QUE TENHA AJUDADO VOCÊ A SE TORNAR UM VENDEDOR DE SUCESSO NO MERCADO LIVRE